

**VENDE MÁS,
VIVE MEJOR**



7 PRINCIPIOS DE RIQUEZA

3 FUENTES DE INGRESOS

MATEO 25. 14:30 Parábola de los talentos

14 Porque el reino de los cielos es como un hombre que yéndose lejos, llamó a sus siervos y les entregó sus bienes. 15 A uno dio cinco talentos, y a otro dos, y a otro uno, a cada uno conforme a su capacidad; y luego se fue lejos. 16 Y el que había recibido cinco talentos fue y negoció con ellos, y ganó otros cinco talentos. 17 Asimismo el que había recibido dos, ganó también otros dos. 18 Pero el que había recibido uno fue y cavó en la tierra, y escondió el dinero de su señor. 19 Después de mucho tiempo vino el señor de aquellos siervos, y arregló cuentas con ellos. 20 Y llegando el que había recibido cinco talentos, trajo otros cinco talentos, diciendo: Señor, cinco talentos me entregaste; aquí tienes, he ganado otros cinco talentos sobre ellos. 21 Y su señor le dijo: Bien, buen siervo y fiel; sobre poco has sido fiel, sobre mucho te pondré; entra en el gozo de tu señor. 22 Llegando también el que había recibido dos talentos, dijo: Señor, dos talentos me entregaste; aquí tienes, he ganado otros dos talentos sobre ellos. 23 Su señor le dijo: Bien, buen siervo y fiel; sobre poco has sido fiel, sobre mucho te pondré; entra en el gozo de tu señor. 24 Pero llegando también el que había recibido un talento, dijo: Señor, te conocía que eres hombre duro, que siegas donde no sembraste y recoges donde no esparciste; 25 por lo cual tuve miedo, y fui y escondí tu talento en la tierra; aquí tienes lo que es tuyo. 26 Respondiendo su señor, le dijo: Siervo malo y negligente, sabías que siego donde no sembré, y que recojo donde no esparcí. 27 Por tanto, debías haber dado mi dinero a los banqueros, y al venir yo, hubiera recibido lo que es mío con los intereses. 28 Quitadle, pues, el talento, y dadlo al que tiene diez talentos. 29 Porque al que tiene, le será dado, y tendrá más; y al que no tiene, aun lo que tiene le será quitado. 30 Y al siervo inútil echadle en las tinieblas de afuera; allí será el lloro y el crujir de dientes.

LUCAS 19. 26

"A todo el que tiene, se le dará más;
pero al que no tiene, aun lo que
tiene se le quitará".

PRINCIPIO 1

LA GENTE RICA SE
COMPROMETE A SER RICA.
LA GENTE POBRE SOLO “DESEA”
SER RICA

REFLEXIONA

¿En qué área de tu vida hoy solo estás deseando más ingresos, pero aún no te has comprometido de verdad a generarlos?

PRINCIPIO 2

LA GENTE RICA JUEGA EL JUEGO
DEL DINERO PARA **GANAR.**
LA GENTE POBRE JUEGA EL
JUEGO DEL DINERO PARA NO
PERDER

REFLEXIONA

¿Estás tomando decisiones comerciales para crecer o solo para no perder lo que ya tienes?

PRINCIPIO 3

LA GENTE RICA
PIENSA EN GRANDE.
LA GENTE POBRE PIENSA EN
PEQUEÑO

REFLEXIONA

Si no tuvieras miedo, ¿qué meta de ingresos te atreverías a poner este año pensando en grande?

PRINCIPIO 4

LA GENTE RICA
ESTÁ DISPUESTA A **PROMOCIONARSE**
ELLA MISMA.

LA GENTE POBRE PIENSA DE FORMA
NEGATIVA EN LO REFERENTE A LA VENTA
Y PROMOCIÓN.

REFLEXIONA

¿Qué parte de tu valor hoy no estás comunicando y por eso no estás generando más ingresos?

PRINCIPIO 5

**LA GENTE RICA ADMIRA A
OTRA GENTE RICA Y
PRÓSPERA.**

**A LA GENTE POBRE LE MOLESTA
LA GENTE RICA Y PRÓSPERA.**

REFLEXIONA

¿A quién podrías empezar a observar y aprenderle en lugar de compararte o envidiarle?

PRINCIPIO 6

**LA GENTE RICA SIEMPRE
ELIGE LAS DOS COSAS.
LAS PERSONAS POBRES CREEN
QUE DEBEN ESCOGER SOLO UNA.**

NO SE PUEDE TENER TODO EN LA VIDA



REFLEXIONA

¿Qué crees que hoy es incompatible en tu vida, pero en realidad podrías integrar para crecer económicamente?

PRINCIPIO 7

**LA GENTE RICA ACTÚA A
PESAR DEL MIEDO.**

**LA GENTE POBRE DEJA QUE
EL MIEDO LAS DETENGA**

ACTÚA

A PESAR DEL MIEDO

A PESAR DE LA PREOCUPACION

A PESAR DE LA INCERTIDUMBRE

SOLO MUÉVETE POR FAVOR

REFLEXIONA

¿Qué acción sabes que debes tomar para generar más ingresos pero has postergado por miedo?

3 FUENTES DE INGRESOS

1. CON LO QUE HACES.

1. CON LO QUE TIENES
(PRODUCTOS, BIENES RAICES, VALORES).

1. CON LO QUE SABES (SERVICIOS)

CONOCIMIENTO

PASIÓN

EXPERIENCIA

**¿EN QUÉ ERES TAN
BUENO QUE TUS
AMIGOS O
COMPANEROS TE
PIDEN CONSEJOS?**

**¿QUÉ PROBLEMA
TIENE MI EMPRESA
QUE SI YO LO
RESUELVO PODRÍA
COBRAR POR
SEPARADO?**

**¿CÓMO PUEDO
MOSTRARLE AL
GERENTE SU AVANCE
EMPRESARIAL CON
MI SERVICIO Y
NEGOCIAR?**

**¿CUÁL ES EL
SIGUIENTE
PASO?**



CLARIBELUP360
Reprograma tu mente

PROGRAMA DE MENTORIA

VENDE MÁS, VIVE MEJOR

