

ECOM SOLOPRENEUR™

**Construis un lifestyle business grâce
au e-commerce en 90 jours, en solo,
sans t'épuiser.**

*Le système e-commerce conçu pour les solopreneurs exigeants :
lance un business rentable en 90 jours sans t'épuiser ni sacrifier
ton énergie.*

Qui suis-je ?

Je m'appelle Robin, entrepreneur indépendant spécialisé en e-commerce et en structuration de business solo.

Depuis plus de 10 ans, j'ai créé et développé plusieurs marques e-commerce rentables, en construisant mes business seul, sans équipe, sans agence, et sans sacrifier ma santé, ma liberté ni ma vie de famille.

Mon approche est résolument pratique : je ne partage que des systèmes que j'ai réellement utilisés sur mes propres marques.

J'ai également eu l'opportunité d'enseigner cette approche à grande échelle en intervenant dans la formation **Ecom Pro™ de Yomi Denzel**, auprès de dizaines de milliers d'apprenants.

Avec le temps, j'ai compris une chose essentielle : la majorité des modèles e-commerce enseignés aujourd'hui sont pensés pour des équipes, des agences ou des profils ultra-énergétiques - et deviennent destructeurs quand on les applique en solo.

Ayant moi-même traversé des périodes de burn-out et appris à composer avec un fonctionnement neuro-atypique, j'ai développé une méthode centrée sur un principe simple : **construire un business rentable qui respecte ton énergie, ton rythme et ta vie personnelle.**

Aujourd'hui, ma mission est claire :

t'aider à créer un e-commerce structuré, pérenne et réellement compatible avec une vie équilibrée.

Si tu veux un business qui te rapporte durablement - sans t'épuiser ni perdre ce qui compte vraiment - tu es exactement au bon endroit.



Pourquoi la majorité des boutiques e-commerce échouent

La plupart des formations enseignent un modèle conçu pour :

- des équipes
- de gros budgets publicitaires
- des opérations complexes

Mais 90 % des entrepreneurs sont seuls.

Résultat :

- surcharge de travail
- marges trop faibles
- fatigue et abandon

La solution : l'architecture Ecom Solopreneur™

Dans cette formation, tu construis un business optimisé pour :

- un entrepreneur seul
- peu de temps
- peu de ressources

Mais conçu pour :

- des marges élevées
 - une automatisation maximale
 - une croissance durable
-

LA MÉTHODE – S.O.L.O.P.R.O

S – **Sélection** → Produit + marché

O – **Offre** → Positionnement et différenciation

L – **Lancement** → Funnel et boutique

O – **Organique** → Test des créatives

P – **Payant** → Publicités et validation

R – **Rétention** → Maximisation LTV

O – **Optimisation** → Scaling & systématisation

● S – SÉLECTION (Produit + Marché)

👉 **Objectif : trouver une opportunité rentable réelle**

Inclus :

- Recherche de produits
- Validation de la demande
- Étude concurrentielle
- Analyse des tendances
- Estimation des marges
- Identification du problème client

Concrètement :

- analyser :
 - Amazon / avis clients
 - pubs existantes
 - signaux marché (volume, récurrence)
- identifier :
 - douleur forte
 - audience prête à payer

Livrable attendu :

👉 1 produit avec :

- demande validée
- angle potentiel
- marge viable

● ○ - OFFRE (Positionnement & Différenciation)

👉 **Objectif : rendre ton produit supérieur à la concurrence**

Inclus :

- Avatar client précis
- Problème principal
- Promesse forte
- Mécanisme unique
- Angles marketing
- Pricing stratégique
- Offre packagée :
 - bundle
 - bonus
 - garantie

Concrètement :

Tu réponds à :

👉 "Pourquoi quelqu'un achèterait chez moi plutôt qu'ailleurs ?"

Livrable attendu :

👉 Une offre claire, différenciante et défendable

● L – LANCEMENT (Funnel & Boutique)

👉 **Objectif : créer un système qui convertit**

Inclus :

- Boutique sur Shopify
- Page produit optimisée
- Copywriting
- Structure CRO
- Preuves sociales
- Pages légales / FAQ / livraison

Structure page produit :

- Hook (problème)
- Présentation produit (solution)
- Bénéfices
- Preuves
- Offre
- FAQ

Livrable attendu :

👉 Une boutique prête à convertir du trafic froid

● O – ORGANIQUE (Test des créatives)

👉 **Objectif : tester l'attention et les hooks**

Inclus :

- Contenu sur TikTok
- UGC (contenu utilisateur)
- Hooks marketing
- Storytelling court

Tu testes :

- angles
- messages
- formats

KPI :

- rétention
- watch time
- engagement

Livrable attendu :

👉 1-2 angles qui captent fortement l'attention et convertissent.

● P – PAYANT (Publicité & Validation)

👉 **Objectif : valider la rentabilité du business**

Inclus :

- campagnes sur Facebook Ads
- tests créatives
- tests angles
- tracking KPI

KPI clés :

- CTR
- CPC
- CPA
- ROAS

Décisions :

- scaler si rentable
- kill si non rentable

Livrable attendu :

👉 Un funnel rentable (ou une invalidation claire)

● R – RÉTENTION (Maximisation LTV)

👉 **Objectif : gagner plus par client**

Inclus :

- email marketing (ex : Klaviyo)
- upsell / cross-sell
- programmes de fidélité
- branding

Concrètement :

- séquences email :
 - abandon panier
 - post-achat
 - relance

Livrable attendu :

👉 augmentation du revenu par client

● ○ – OPTIMISATION (Scaling & Systématisation)

👉 **Objectif : transformer en machine scalable**

Inclus :

- scaling ads
- amélioration conversion
- automatisation
- logistique
- SAV structuré
- amélioration UX

Concrètement :

- augmenter budgets progressivement
- améliorer créatives
- sécuriser fournisseurs
- optimiser délais

Livrable attendu :

👉 business stable, scalable et moins dépendant de toi



ECOM SOLOPRENEUR™

(12 SEMAINES)

◆ ACTE I – SELECT

(Semaines 1-2)

🎯 Trouver un produit viable et rentable

🧠 **MODULE 1 – SOLOPRENEUR E-COMMERCE & MINDSET – BOOSTE TON BUSINESS SANS T'ÉPUISER**

- Crée un business aligné avec ton fonctionnement mental, ton énergie et ton rythme naturel

⚖️ **MODULE 2 – STRUCTURE LÉGALE & FISCALE – SÉCURISER TON BUSINESS ET ÉVITER LES ERREURS COÛTEUSES**

- Statut, fiscalité, obligations et protection pour démarrer en toute sécurité

💡 **MODULE 3 – IDÉE RENTABLE & VALIDATION – TROUVE ET VALIDE TON PRODUIT GAGNANT AVANT D'INVESTIR**

- Étude de marché, MVP, préventes et modèles business à fort potentiel

📦 **MODULE 4 – MODÈLE LOGISTIQUE & MARGES – CHOISIS UN SYSTÈME SCALABLE SANS STRESS**

- Stock, dropshipping, POD, agents et digital adaptés à ton style de vie

🎯 **GATE #1 – VALIDATION**

Tu dois avoir :

- une niche claire
 - un produit sélectionné
 - une preuve de demande
-

◆ ACTE II – LAUNCH

(Semaines 3–4)

🎯 Lancer rapidement (MVP, pas perfection)

👉 **MODULE 5 – SOURCING PRODUIT & NÉGOCIATION – SÉCURISE TES FOURNISSEURS ET MAXIMISE TES MARGES**

- Alibaba, agents, MOQ, qualité et techniques de négociation avancées

🛒 **MODULE 6 – BOUTIQUE SHOPIFY & CONVERSION – CRÉE UNE BOUTIQUE SIMPLE QUI TRANSFORME LES VISITEURS EN CLIENTS**

- UX, paiements, conformité et performance pour vendre dès le lancement

🧠 **MODULE 7 – PSYCHOLOGIE D'ACHAT & CONVERSION – TRANSFORME TES VISITEURS EN CLIENTS PAYANTS**

- Parcours client, biais cognitifs, offre irrésistible et tunnel de conversion

🎯 **GATE #2 – GO LIVE**

Tu dois avoir :

- boutique en ligne
 - produit achetable
 - tunnel fonctionnel
-

◆ ACTE III – TRACTION (Semaines 5–6)

🎯 Obtenir tes premières ventes

📱 **MODULE 8 – CONTENU & SOCIAL COMMERCE – CRÉE UN CONTENU QUI VEND SANS SURCHARGE**

- Réseaux sociaux, UGC, TikTok Shop, Instagram Shop et viralité organique

🤝 **MODULE 9 – INFLUENCE & PARTENARIATS – GÉNÈRE DES VENTES AVEC DES INFLUENCEURS SANS TE FAIRE ARNAQUER**

- Sélection, contrats, tracking et ROI pour booster tes ventes efficacement

🎯 **GATE #3 – VALIDATION MARCHÉ**

Tu dois avoir :

- 5 à 10 ventes minimum

👉 Sinon : tu ajustes (produit / offre / trafic)

◆ ACTE IV – OPTIMISATION (Semaines 7–9)

🎯 Augmenter conversion + rentabilité

🎨 **MODULE 10 – DESIGN PRODUIT & VALEUR PERÇUE – FAIS VENDRE TES PRODUITS PLUS CHER SANS PUB SUPPLÉMENTAIRE**

- Packaging, différenciation et expérience client qui génèrent plus de conversions

🌟 **MODULE 11 – BRANDING & POSITIONNEMENT – CONSTRUIS UNE MARQUE MÉMORABLE ET IRRÉSISTIBLE EN SOLO**

- Storytelling, identité visuelle et stratégie de marque pour marquer les esprits

✉️ **MODULE 12 – EMAIL MARKETING & LTV – CONSTRUIS DES REVENUS PRÉVISIBLES AVEC DES AUTOMATISATIONS**

- Klaviyo, tunnels, relances et fidélisation pour maximiser la valeur client

💬 **MODULE 13 – FIDÉLISATION, SERVICE CLIENT & REVENUS RÉCURRENTS – AUGMENTE TA LTV ET SATISFAIS TES CLIENTS**

- Repeat purchase, expérience client premium, routines business et support client pro pour stabiliser tes revenus

💰 **MODULE 14 – ECONOMICS E-COMMERCE & PILOTAGE FINANCIER – PILOTE TON BUSINESS COMME UN INVESTISSEUR**

- CAC, LTV, ROAS réel vs ROAS trompeur, seuil de rentabilité, cash-flow e-commerce, marges réelles, pilotage du scaling

🎯 **GATE #4 – RENTABILITÉ**

Tu dois comprendre :

- marge
- CAC
- conversion

Et avoir :

- emails actifs
 - offre améliorée
-

◆ ACTE V – SCALING (Semaines 10–12)

🎯 Accélérer avec la publicité

📊 **MODULE 15 – STRATÉGIE PUBLICITAIRE & TRACKING – LANCE DES ADS RENTABLES SANS BRÛLER TON CASH**

- Structure, tracking, erreurs classiques et pilotage pour un ROI constant

🎯 **MODULE 16 – CRÉATIVES & COPY PUBLICITAIRE – CRÉE DES PUBS QUI CONVERTISSENT DE FAÇON PRÉVISIBLE**

- Hooks, scripts, formats et tests rapides pour augmenter les ventes

📈 **MODULE 17 – META ADS & SCALING – GÉNÈRE UN ROI STABLE AVEC META ADS**

- Audiences, créas gagnantes, montée en budget et optimisation continue

🎯 **GATE #5 – SCALING**

Tu scales uniquement si :

- produit validé
 - conversions existantes
 - économie viable
-

MODULES BONUS

MODULE 18 - IMPORT, DOUANES & TVA - VENDRE À L'INTERNATIONAL SANS SURPRISES FINANCIÈRES

- Incoterms, TVA, droits de douane et conformité légale

MODULE 19 - SEO & TRAFIC DURABLE - ATTIRE DES CLIENTS QUALIFIÉS AUTOMATIQUEMENT

- Blogging, mots-clés, contenu evergreen et netlinking pour un trafic stable

SYSTÈME ANTI-BURNOUT (DIFFÉRENCIATION MAJEURE)

Chaque module contient :

1. VERSION MINIMUM (OBLIGATOIRE)

- 👉 faisable en 1-2h
- 👉 résultat direct

2. VERSION AVANCÉE (OPTIONNELLE)

- 👉 optimisation
- 👉 C'est CRUCIAL pour ta cible neuroatypique



ECOM SOLOPRENEUR

PRO™

💰 **MODULES PRO – ADS MASTERY**

🎯 **Objectif :** ➡ savoir :

- QUAND utiliser chaque canal
- COMMENT allouer son budget

🔍 **MODULE 20 – GOOGLE ADS & DEMANDE CHAUDE – CAPTE DES CLIENTS PRÊTS À ACHETER SANS GASPILLER TON BUDGET** (intention forte)

- Search, shopping, mots-clés et qualité de trafic ciblé

🎵 **MODULE 21 – TIKTOK ADS & CROISSANCE – EXPLOITE TIKTOK ADS AVEC MÉTHODE ET CONTRÔLE** (créatif & volume)

- Formats natifs, algorithme et créas performantes pour scaler efficacement

⚡ **MODULE 22 – SNAPCHAT ADS & TESTS RAPIDES – VALIDE TES CANAUX PAYANTS SANS ÉPUISER TON ÉNERGIE** (tests rapides)

- Ciblage, créas et apprentissage rapide pour identifier les opportunités

📌 **MODULE 23 – PINTEREST ADS & TRAFIC EVERGREEN – CRÉE UN FLUX DE CLIENTS DURABLE À FAIBLE CONCURRENCE** (evergreen)

- Intention d'achat, visuels et stratégie long terme pour un trafic stable



ECOM SOLOPRENEUR

ELITE™

TRACK 1 – SCALING AVANCÉ

MODULE 24 – VENTE B2B & GRANDS COMPTES – SIGNER DES CONTRATS STABLES POUR SÉCURISER TON BUSINESS

- Prospection, négociation, cycles longs et contrats récurrents

MODULE 25 – MARQUE BLANCHE & PROCESS – CRÉE DES OFFRES HAUTE MARGE FACILEMENT SCALABLES

- Personnalisation, marges, industrialisation et process efficaces
-

TRACK 2 – MULTICANAL

MODULE 26 – MARKETPLACES & STRATÉGIE MULTICANAL – VENDRE PARTOUT SANS DÉTRUIRE TA MARQUE

- Amazon, Etsy, Cdiscount et arbitrages pour multiplier les canaux

MODULE 27 – AMAZON FBA & AUTOMATISATION – DÉCIDE SI FBA EST UN LEVIER OU UN PIÈGE POUR TOI

- Coûts, concurrence, délégation et profitabilité

MODULE 28 – ETSY SEO & VENTES PASSIVES – GÉNÈRE DES VENTES AUTOMATIQUES SANS PUB

- Fiches produit, algorithmes et mots-clés pour un revenu passif
-

💰 TRACK 3 – CASHFLOW

🤖 **MODULE 29 – AFFILIATION & CROISSANCE EXTERNE – CONSTRUIS UNE ARMÉE DE VENDEURS POUR TON BUSINESS**

- Ambassadeurs, tracking, commissions et stratégie externe pour scaler

📦 **MODULE 30 – ABONNEMENTS & RÉCURRENCE – CONSTRUIS DES REVENUS STABLES ET PRÉVISIBLES**

- Box, memberships et stratégies de rétention avancées

📖 **MODULE 31 – PRODUITS NUMÉRIQUES & HAUTE MARGE – CRÉE DES REVENUS DIGITAUX SANS LIMITE**

- Formations, ebooks, templates et systèmes de vente automatisés

🎨 **MODULE 32 – PRINT-ON-DEMAND & NICHE – LANCE DES MARQUES AUTOMATISÉES À FAIBLE RISQUE**

- Différenciation, fournisseurs et systèmes pour scaler rapidement
-

TRACK 4 – LIBERTÉ

MODULE 33 – DÉLÉGATION, AUTOMATISATION & SYSTÈMES – FAIS TOURNER TON BUSINESS SANS ÊTRE PRÉSENT

- SOP, freelances et organisation pour scaler sans effort

MODULE 34 – PATRIMOINE & STRATÉGIE LONG TERME – TRANSFORME TES PROFITS EN LIBERTÉ FINANCIÈRE DURABLE

- Investissements, fiscalité et structuration pour sécuriser ton avenir
-



ROADMAP 90 JOURS

◆ PHASE 1 – SELECT

(Semaine 1–2)

Modules

1, 2, 3, 4

OBJECTIF

Produit validé

CHECKLIST

- marché existant
 - concurrence validée
 - angle différenciant
 - produit simple à vendre
-

KPI

- 1 produit validé
 - 3 concurrents solides
 - preuve de demande
-

GATE #1

✗ Pas validé → tu recommences

PROTOCOLE DE DÉBLOCAGE

Si bloqué :

- analyser 10 best-sellers
- copier un angle existant
- simplifier le choix

◆ PHASE 2 – LAUNCH (Semaine 3–4)

Modules

5, 6, 7

OBJECTIF

Boutique en ligne

CHECKLIST

- produit achetable
 - page produit claire
 - offre compréhensible
-

KPI

- site live
 - tunnel fonctionnel
-

GATE #2

✗ Pas en ligne → tu bloques

PROTOCOLE DE DÉBLOCAGE

- utiliser template Shopify
 - supprimer tout design inutile
 - copier structure concurrent
-

◆ PHASE 3 – TRACTION

(Semaine 5–6)

Modules

8, 9

OBJECTIF

Premières ventes

CHECKLIST

- 10 contenus publiés
 - 5 influenceurs contactés
 - 1 offre testée
-

KPI

- 5 à 10 ventes
-

GATE #3

 Pas de ventes → tu ajustes

PROTOCOLE DE DÉBLOCAGE (CRITIQUE)

- tester 3 nouveaux angles
 - publier 10 nouveaux contenus
 - contacter 20 influenceurs
 - ajuster prix / offre
-

◆ PHASE 4 – OPTIMISATION (Semaine 7–9)

Modules

10, 11, 12, 13, 14

OBJECTIF

Rentabilité

CHECKLIST

- email actif
 - marge claire
 - conversion optimisée
-

KPI

- taux conversion en hausse
 - premières récurrences
-

GATE #4

✗ Pas rentable → tu n'avances pas

PROTOCOLE DE DÉBLOCAGE

- améliorer offre
 - optimiser prix
 - retravailler page produit
 - ajouter preuve sociale
-

◆ PHASE 5 – SCALING (Semaine 10–12)

Modules

15, 16, 17

OBJECTIF

Croissance rentable


CHECKLIST

- campagnes lancées
- créatives testées
- tracking OK

KPI

- ROAS \geq seuil de rentabilité
- volume en croissance

GATE #5

 Pas rentable → retour phase 4

PROTOCOLE DE DÉBLOCAGE

- tester 10 nouvelles créatives
- changer angle marketing
- ajuster ciblage

SYSTÈME ANTI-BURNOUT

Chaque module contient :

◆ MODE MINIMUM (OBLIGATOIRE)

- 1 action
 - 1 résultat
 - < 2h
-

◆ **MODE AVANCÉ (OPTIONNEL)**

- optimisation
 - scaling
-

👉 Progression constante sans surcharge

⚡ **MOMENTUM SYSTEM**

- résultats rapides dès semaine 1
- validation fréquente
- progression visible

👉 Évite abandon



ECOM SOLOPRENEUR

PRO™

OBJECTIF

Multiplier les canaux

LOGIQUE D'ALLOCATION

- Google Ads → demande existante
 - TikTok Ads → produit viral
 - Snapchat → test rapide
 - Pinterest → evergreen
-

RÈGLE

👉 1 canal à la fois

CAS D'USAGE

- 5k€/mois → Google Ads
 - produit visuel → TikTok Ads
 - besoin de volume → scaling multi-canal
-



ECOM SOLOPRENEUR

ELITE™

TRACK 1 – SCALE

- B2B
- Private label

TRACK 2 – MULTICANAL

- Marketplaces
- Amazon
- Etsy

TRACK 3 – CASHFLOW

- Digital
- Abonnements
- Affiliation
- POD

TRACK 4 – LIBERTÉ

- Automatisation & délégation
- Patrimoine

CAS D'USAGE

- 10k€/mois → private label
- trafic stable → Amazon

- audience → produits digitaux
 - saturation → diversification
-

BONUS

- dashboards CAC / LTV / ROAS
 - templates emails
 - scripts influenceurs
 - framework produit
 - bibliothèque créatives
-

POSITIONNEMENT FINAL

“Ce programme est conçu pour t’empêcher d’échouer.”

**LA TROUSSE À OUTILS DE
L'E-COMMERÇANT
RENTABLE**

1. Performance & productivité

[Sleep Cycle](#) aide à optimiser le sommeil.

[Whoop](#) permet de suivre la récupération et le stress.

[Nutripure](#) concerne la supplémentation santé.

[Headspace](#) est utilisé pour la méditation et la gestion du stress.

[Brain.fm](#) améliore la concentration pour le deep work.

2. Recherche de marché & validation produit

[Google Trends](#) permet d'analyser l'évolution d'une demande.

[AnswerThePublic](#) identifie les questions que se posent les clients.

[Exploding Topics](#) détecte des niches émergentes.

[BuzzSumo](#) analyse les contenus qui performent.

[Reddit](#) et [Quora](#) permettent d'identifier les douleurs et objections réelles.

[Etsy Trends](#) aide à repérer les tendances sur [Etsy](#).

[Amazon Best Sellers](#) montre les produits déjà validés par le marché.

[Jungle Scout](#) fournit des données avancées sur [Amazon](#).

[SurveyMonkey](#) ou [Typeform](#) pour interroger le marché.

Pour le SEO et l'analyse concurrentielle :

[Ahrefs](#) et [SEMrush](#) sont des solutions professionnelles complètes.

[Ubersuggest](#) est une alternative plus accessible.

[Google Keyword Planner](#) donne les volumes de recherche.

[Majestic](#) analyse les backlinks.

[1.fr](#) aide à optimiser la sémantique.

[SimilarWeb](#) permet d'estimer le trafic des concurrents.

[Weglot](#) et [Translate & Adapt](#) traduisent le site entier dans différentes langues.

3. Sourcing & fournisseurs

[Alibaba 1688](#) et [Taobao](#) permettent de travailler directement avec des fabricants chinois.

[AliExpress](#) est adapté aux faibles volumes ou au test produit.

[AliExpress Dropshipping Center](#) aide à analyser les performances produits.

[DSers](#) et [Oberlo](#) facilitent le dropshipping via AliExpress.

[CJ Dropshipping](#) propose sourcing + logistique intégrée.

[Spocket](#) met en relation avec des fournisseurs européens ou américains.

Pour le B2B et le wholesale :

[Faire Ankorstore](#) [OrderChamp](#) et [Peeba](#) sont des marketplaces de distribution.

[Europages](#) et [Kompass](#) sont des annuaires B2B pour trouver des fournisseurs.

4. Logistique & expédition

[BigBlue](#) et [Octopia](#) sont des 3PL français.

[SendCloud](#) centralise plusieurs transporteurs.

[Boxtal](#) compare les solutions d'envoi.

[ParcelWill](#) améliore l'expérience de suivi client.

[PackHelp](#) permet de créer du packaging personnalisé.

[GSI France](#) délivre les codes-barres officiels.

[Printful](#) [Printify](#) et [T-Pop](#) sont des plateformes d'impression à la demande (POD).

5. Plateformes de vente

[Shopify](#) est la solution standard pour créer une boutique e-commerce.

[Etsy](#) et [Amazon](#) sont des marketplaces majeures.

[ClickFunnels](#) et [Systeme.io](#) permettent de créer des tunnels de vente.

6. Branding & design

[Canva](#) est idéal pour débiter.

[Adobe Illustrator](#) et [Photoshop](#) sont des outils professionnels.

[Tailor Brands](#) et [Looka](#) génèrent des logos automatiquement.

[Debutify](#), [OutOfTheSandBox](#) et [Maestrooo](#) proposent des thèmes [Shopify](#) premium.

[Unsplash](#) et [Shutterstock](#) fournissent des banques d'images.

[Placeit](#) permet de créer des mockups.

[Flair.ai](#) et [MidJourney](#) génèrent des visuels via IA.

7. Création vidéo & publicitaire

[CapCut](#) permet un montage rapide.

[InVideo](#) simplifie la création vidéo marketing.

[Adobe Premiere Pro](#), [Final Cut Pro](#) et [DaVinci Resolve](#) sont des logiciels professionnels.

[AdCreative](#) génère des créatives publicitaires via IA.

[SubMagic](#) automatise les sous-titres.

8. Acquisition & tracking

Google Ads permet la publicité sur moteur de recherche.

Meta Business Manager gère les publicités Facebook et Instagram.

Google Analytics analyse le trafic.

Google Search Console surveille la performance SEO.

Meta Pixel Helper aide à vérifier le tracking.

GTMetrix mesure la vitesse du site.

LinkExpress facilite le netlinking.

9. Social media management

Hootsuite, **Buffer** et **Later** permettent de planifier les publications.

Preview aide à organiser le feed Instagram.

Instafeed intègre Instagram sur **Shopify**.

IFTTT et **Make** automatisent certaines tâches.

Linktr.ee centralise plusieurs liens.

Sprout Social est une solution avancée de gestion social media.

10. Email, SMS & CRM

Klaviyo est une solution email marketing avancée pour e-commerce.

Omnisend est plus simple d'utilisation.

Sendvio est une alternative **Shopify**.

GetResponse et **ConvertKit** sont orientés créateurs et funnels.

Postscript permet le marketing par SMS.

HubSpot est un CRM marketing complet.

11. Paiements

[Shopify Payments](#) est intégré à [Shopify](#).

[Stripe](#) est une solution universelle de paiement.

[PayPal](#) est un standard rassurant.

[Klarna](#) [Alma](#) et [Scalapay](#) proposent le paiement fractionné.

[Mollie](#) centralise plusieurs moyens de paiement.

12. Conversion & optimisation (CRO)

[Hotjar](#) permet d'analyser le comportement utilisateur.

[Optimizely](#) sert à faire de l'A/B testing.

[Appstle Subscription](#) et [ReCharge](#) gèrent les abonnements.

[Smile.io](#) gère la fidélité.

[GoAffPro](#) permet l'affiliation.

[WideBundle](#) crée des bundles.

[OneClickUpsell by Zipify](#), [Upsell.com](#), [In Cart Upsell & Cross-sell](#) et [UpCart](#)

[Drawer](#) optimisent les ventes additionnelles.

[Judge.me](#) [Loox](#) [Yotpo](#) et [Trustpilot](#) gèrent les avis clients.

13. Service client & automatisation

[Tidio](#) propose du chat live.

[Zendesk](#) et [Freshdesk](#) structurent le support.

[ManyChat](#) automatise les conversations Messenger.

[Soprano](#) est une solution de communication client multicanale.

14. Juridique & conformité

[LegalPlace](#) et [Legalstart](#) accompagnent la création d'entreprise.

Les [Générateur de Conditions Générales de Vente \(CGV\)](#), [Politique de Retours et de Remboursement](#) permettent d'encadrer juridiquement la boutique.

[Axeptio](#) et [Pandectes Conformité RGPD/GDPR](#) assurent la conformité RGPD.

[Douane.gouv.fr](#) fournit les règles douanières officielles.

15. Finance & gestion

[Qonto](#) [Revolut](#) [Wise](#) et [BoursoBank](#) sont des solutions bancaires.

[Dougs](#) gère la comptabilité.

[Shopify's Profit Margin Calculator](#) pour déterminer la marge produit.

[Interactive Brokers](#) permet d'investir la trésorerie.

[GuruFocus](#) et [TradingView](#) servent à l'analyse financière.

16. Organisation & gestion interne

[Notion](#) structure l'organisation du business.

[Trello](#) gère les tâches.

[MindMeister](#) aide à la réflexion stratégique.

[Order Printer Pro](#) génère des factures [Shopify](#).

17. IA & copywriting

[ChatGPT](#) aide à la stratégie et à la rédaction.

[Copy.ai](#) et [Jasper.ai](#) sont spécialisés en copy marketing.

[Grammarly](#) corrige l'orthographe.

[Yoast SEO](#) optimise le SEO sur WordPress.

18. Freelance & influence

[Fiverr](#) et [ComeUp](#) permettent d'externaliser des missions.

[Upfluence](#) et [AspireIQ](#) gèrent des campagnes influenceurs.

[HypeAuditor](#) vérifie l'authenticité des audiences.

**Certains liens peuvent être affiliés.*