

TALENT

→ OFFRE → SYSTÈME

5 jours · 5 actions · 1 offre qui tourne

Ce playbook te guide pas à pas :
un exercice par jour, une décision par étape,
et une offre prête à vendre en 5 jours.

Clémence MOTTEZ

Coach en identité d'offre et tunnels de vente



Comment utiliser ce playbook

Tu as 5 jours devant toi. Pas besoin de tout faire en une heure. Une action par jour suffit — à condition de vraiment la faire.

Chaque section contient : une action précise, des cases à cocher, des zones pour noter tes réponses. Prends un stylo. Imprime si tu peux. Et avance.

Jour	Action	Résultat attendu
01	Révèle ton talent	Tu sais ce que tu fais mieux que les autres
02	Construis ta mini-offre	Ton offre tient en une phrase
03	Monte ton écosystème	Tes outils sont en place
04	Lance ta première vente	Ta première action de vente est posée
05	Passe à l'action	Tu sais exactement quoi faire demain matin

Règle d'or : complète chaque jour avant de passer au suivant.

RÉVÈLE TON TALENT

Trouve ce que tu fais naturellement mieux que les autres

Pourquoi c'est la première étape

Tout le monde essaie de copier ce qui marche pour les autres. Le problème : tu n'es pas les autres. Ton talent naturel est ton avantage compétitif — celui que personne ne peut copier. Tu ne peux pas construire une offre solide sans savoir ce que tu apportes d'unique.

Exercice 1 — Ton enfance révèle ton talent

Ce qu'on dit de toi entre 0 et 7 ans préfigure souvent ton talent naturel. Appelle un parent, un oncle, une tante. Demande-leur.

Ce qu'on disait de moi quand j'étais petit(e) :

Les qualités qu'on percevait (anecdotes) :

Exercice 2 — Tes forces aujourd'hui

Réponds à ces 5 questions. Prends 20 minutes, sans te censurer.

Quelles activités me font perdre la notion du temps ?

Dans quelles situations est-ce que je reçois le plus de compliments ?

Quel problème est-ce que je résous naturellement mieux que les autres ?

Quelle compétence est-ce que j'utilise sans effort, presque en pilote automatique ?

Quand est-ce que je suis le plus fier(e) de moi — qu'est-ce que j'ai accompli ?

Exercice 3 — Tes vides deviennent ton expertise

Chaque douleur que tu as traversée t'a rendu(e) expert(e) en quelque chose. Complète ce tableau, puis entoure la ligne qui résonne le plus fort.

Ce que j'ai traversé / ce qui m'a manqué	Intensité (1-10)	Ce que ça m'a appris

Décision de fin de Jour 01

Mon talent naturel — la chose que je fais mieux que les autres — c'est :

- J'ai complété les 3 exercices
- J'ai identifié mon talent en une phrase

CONSTRUIS TA MINI-OFFRE

5 clés pour une offre simple, claire et qui se vend

Pourquoi une mini-offre d'abord

Pas une grande formation. Pas un programme à 5k€ tout de suite. Une mini-offre te permet de tester le marché vite, d'encaisser tes premiers revenus, et de construire une audience qualifiée. C'est le premier étage de ton business — et il doit être solide.

Clé 1 — Valide ton marché vite

Ne passe pas 6 mois à créer une offre que personne n'achète. Lance d'abord. Affine ensuite.

Clé 2 — Génère tes premiers revenus sans attendre

Prix accessible, format simple. L'objectif : tes premiers 3 à 5k€/mois. Pas plus. Pas encore.

Clé 3 — Crée une offre qui se délivre sans toi

Emails automatiques, accès en ligne, livraison instantanée. Tu n'as pas à être disponible 24h/24.

Clé 4 — Attire des prospects qualifiés

Chaque acheteur de ta mini-offre est un futur client pour ton offre premium. Tu construis ta communauté en même temps que tu vends.

Clé 5 — Pose les fondations de ton écosystème

La mini-offre est la base. Sur elle, tu ajouteras des offres plus grandes sans repartir de zéro.

Construis ta phrase d'offre

Une offre claire se résume en une seule phrase. Complète le modèle ci-dessous jusqu'à ce que ça sonne juste.

J'aide	[QUI — ton avatar]
à obtenir	[RÉSULTAT PRÉCIS ET MESURABLE]
en	[DURÉE — ex : 5 jours, 4 semaines]
sans	[OBSTACLE PRINCIPAL QU'ILS VEULENT ÉVITER]
grâce à	[TON APPROCHE UNIQUE]

Ma phrase d'offre finale :

- Mon offre tient en une seule phrase claire
- Je peux l'expliquer à quelqu'un en 30 secondes

L'objectif de cette journée

Tu n'as pas besoin de 20 outils. Tu en as besoin de 3 ou 4, bien configurés. Coche ceux que tu as déjà. Configure ceux qui manquent. Dans l'ordre.

Systeme.io

La base. Page de vente + tunnel + paiement + emails automatiques. Tout au même endroit. Gratuit jusqu'à 2 000 contacts.

ManyChat

Automatise tes conversations Instagram / Messenger. Idéal pour distribuer ce playbook sous tes posts LinkedIn / IG.

ProveSource

Affiche la preuve sociale en direct sur ta page de vente ("Julie vient d'acheter"). Augmente le taux de conversion.

Calendly

Ton agenda en ligne pour les appels découverte. Plus d'allers-retours par email.

Canva

Design de tes visuels, pages, PDFs. Gratuit et suffisant pour démarrer.

Mon tunnel Systeme.io — checklist de lancement

- Page d'optin (capture email) créée
- Page de vente de la mini-offre créée
- Page de paiement connectée (Stripe ou PayPal)
- Page merci + accès au produit configurée
- Email de bienvenue automatique activé
- Séquence de 3 emails de nurturing créée
- Test d'achat réalisé (commande test)
- Lien du tunnel vérifié sur mobile

Mon lien de vente actif :

Mon lien Calendly (appel découverte) :

LANCE TA PREMIÈRE VENTE

3 actions concrètes pour mettre ton offre devant les bonnes personnes

Le problème qu'on évite

Tout le monde construit une offre. Presque personne ne la vend. Parce qu'on attend le "bon moment", la "bonne version", la "bonne audience". Le bon moment, c'est maintenant. Choisis une action. Fais-la.

Action A — Réseaux sociaux

Aujourd'hui, configure 1 point d'entrée vers ton offre sur chaque réseau où tu es actif.

- Lien de ta mini-offre en bio (Instagram, LinkedIn, TikTok)
- Post épinglé qui pointe vers ton offre
- Story ou post hebdomadaire avec CTA direct
- Signature d'email mise à jour avec ton lien

Mon CTA LinkedIn (à copier-coller) :

Tu transformes [douleur de ton avatar] en [résultat] en [durée]. J'ai créé quelque chose pour toi. [Lien]

Mon CTA personnalisé :

Action B — Networking IRL / QR Code

Un QR code imprimé convertit mieux que 10 posts. Crée-le en 2 minutes sur qr-code-generator.com.

- QR code créé et testé (pointe vers ma page de vente)
- QR code imprimé / en fond d'écran de téléphone
- Pitch 30s préparé : "J'aide [avatar] à [résultat] en [durée], sans [obstacle]. Scanne."
- Offre éclair prête : -10% valable 48h pour les scans en événement

Action C — Lead Magnet (ce playbook)

Ce playbook EST ton lead magnet. Poste-le sur LinkedIn aujourd'hui. Demande un commentaire pour l'obtenir. Récupère les emails dans Systeme.io.

- Post LinkedIn écrit et prêt (hook fort, CTA : "commente 'PLAYBOOK'")
- ManyChat ou réponse manuelle configurée pour envoyer le lien
- Emails des nouveaux leads entrés dans Systeme.io
- Séquence de nurturing activée (J0, J2, J5)

Mon engagement de Jour 04

L'action que je lance aujourd'hui :

La date et heure où je la publie :

JOUR

05

TON PLAN EXPRESS

Ce que tu fais demain matin — et la semaine prochaine

Les 3 vérités qu'il faut retenir

Ton talent, c'est ta différence.

Il n'y a pas de concurrence là où tu es vraiment toi-même. Arrête de copier. Commence à exprimer.

L'offre prime sur tout.

Un bon tunnel ne vend pas une mauvaise offre. Mais une offre solide se vend même avec un tunnel imparfait.

L'action bat la perfection.

Tu n'as pas besoin d'être prêt(e). Tu as besoin d'être lancé(e). Chaque semaine sans offre active est une semaine de revenus perdus.

Ton plan — 3 étapes

Étape	Action	Délai
01	Finaliser et tester ton tunnel Systeme.io	Cette semaine
02	Publier ton post lead magnet sur LinkedIn	Aujourd'hui
03	Accéder à la Mini Offre Full Value pour aller plus vite et plus loin	Maintenant

Mon engagement final

Ce que je m'engage à faire dans les prochaines 48 heures :

BONUS — Révèle ton talent en un prompt

Copie-colle ce prompt dans ChatGPT en remplissant les crochets [].

Tu seras un Decodeur de Personnalite par la Date de Naissance. En utilisant ma date de naissance [JJ/MM/AAAA], mon nom complet [Prenom, Nom], et les principes combines de l'astrologie et de la numerologie, realise une analyse profonde, specifique et psychologiquement precise. L'analyse doit comporter : 1. Profil personnel - Forces naturelles : mes capacites innees, mes aptitudes dominantes. - Schemas emotionnels : comment je vis, exprime et gere mes emotions. - Attitude en relations (amicales, amoureuses, professionnelles). 2. Scenario d'Enfance - Comment mon enfance a faconne ma personnalite et mes prises de decision. - Une lecture bienveillante des dynamiques familiales et interieures. 3. Carte des Declencheurs Emotionnels - Ce qui active mes emotions fortes (positives/negatives). - Mes reactions habituelles face a ces declencheurs. - Conseils pour developper ma resilience emotionnelle. 4. Talents dominants - Identifier clairement 4 a 6 de mes talents uniques. - Pour chacun : sa nature, comment il se manifeste, dans quel contexte. - Synthese en liste concrete et exploitable. 5. Trois problemes que je peux naturellement resoudre - Probleme #1 : lie a mes forces emotionnelles et relationnelles. - Probleme #2 : lie a mes aptitudes analytiques, pratiques ou creatives. - Probleme #3 : lie a mon chemin de vie (mission, alignement, contribution). - Pour chaque probleme : en quoi mes talents aident a apporter une solution. Contraintes de style : - Ecris a la 2e personne ("tu"). - Francais clair, simple, psychologique mais accessible. - Format structure avec titres, listes, sous-parties. - Longueur cible : 800-1000 mots.

Ce prompt te donne un point de depart. Mais une analyse IA reste generale. Le vrai travail d'identification de ton talent, c'est ce que tu fais dans Jour 01 — et ce que Gaby (dans la Mini Offre) t'aide a affiner avec precision.

TU VEUX ALLER PLUS VITE ?

Mini Offre Full Value

37 euros

www.clemencemottez.com/mini-offre-full-value