

CHRISTMAS CLIENT CHALLENGE

#JOUR 3 : DEVENIR UNE ÉVIDENCE

- ☐ Remplir le support pédagogique
- ☐ J'ai repris chaque étape de mon chemin de transformation et listez les problèmes / obstacles perçus et réels que mes consultants peuvent rencontrer (BONUS : fiche essentielle)
- ☐ J'ai évaluer chaque livrable en terme de VALEUR pour le client et COÛT pour moi + j'estime un prix en €  Valeur élevée
- ☐ Je choisis les livrables seulement à valeur élevée que je décide d'intégrer à mon offre dans un premier temps
- ☐ Je choisis un prix qui m'enthousiasme, avec lequel je suis alignée aujourd'hui et qui me challenge pour donner le meilleur à mon client  Technique du thermomètre
- ☐ J'ai pris une photo de ma fiche essentielle et je l'ai posté sur le Whatsapp
- ☐ Je fais un feedback sincère et en toute vulnérabilité sur comment je me sens à la moitié du challenge (prise de conscience, dépassement, déclics, etc) sur Whatsapp

On ne lâche rien !! Tu peux le faire !

Si tu veux que la Naturopathe Academy t'accompagne pour réussir à vendre ton programme d'accompagnement en ligne et bâtir une activité rentable en 90 jours, réserve ton appel avec Betty (BONUS supplémentaires si tu rejoins l'accompagnement avant le 1ER janvier)

<https://calendly.com/bettyhaury/appel-diagnostique-challenge>

8 places seulement