

ANDRE  
ACHTERMEIER



# DIE 5 GRÖSSTEN FEHLER, DIE E2-INVESTOREN MACHEN – BEVOR SIE ÜBERHAUPT IHR BUSINESS STARTEN

# DAS PROBLEM

---

Viele Menschen mit 100–500 k € Budget träumen vom E2-Visum.

Die harte Realität: Ein großer Teil der Projekte scheitert bereits in der Business-Struktur, bevor ein Antrag überhaupt geprüft wird.



**HALLO,**

---

**Ich bin Andre,**

Ich prüfe jede Woche Unternehmen, die Investoren in den USA kaufen wollen.

Ich sehe, was funktioniert – und was nur wie ein Business aussieht.

Viele sprechen über Visa.

Ich spreche über Substanz.

Durch meine tägliche Arbeit im M&A-Umfeld in den USA begleite ich Unternehmer bei Kauf, Aufbau und Weiterentwicklung von Firmen.

Diese Perspektive fehlt vielen Investoren:  
Ein Business muss zuerst wirtschaftlich funktionieren – erst dann ergibt ein E2-Visum wirklich Sinn.

**KEIN VISA COACHING.  
NUR ECHTE BUSINESS PERSPEKTIVE AUS  
DER PRAXIS.**



Hier die fünf teuersten Fehler, die ich in den letzten Jahren bei sehr vielen Fällen gesehen habe -  
und wie du sie sofort vermeidest.



#### NEW CONCEPT

Die meisten starten beim Visum. Ich starte beim Business.  
Der Unterschied ist entscheidend.

Wenn das Business wirtschaftlich Substanz hat, wird das E2-Visum zur logischen Folge – nicht zum Glücksspiel.

Hier geht es um die unternehmerische Realität in den USA.  
Die folgenden fünf Fehler entscheiden darüber, ob dein Investment trägt – oder ob es nur teuer war.

# FEHLER NR.1

---

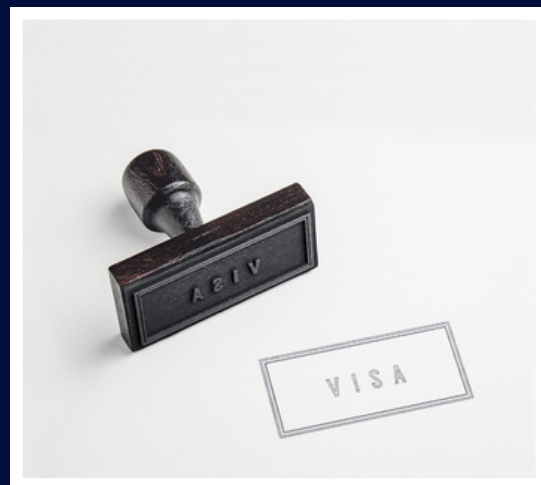
## DAS VISUM ZUERST DENKEN – STATT DAS BUSINESS

Die meisten bauen rückwärts: „Welches Business passt zum Visum?“

→ Ergebnis: Ein künstliches Konstrukt, das weder läuft noch das Konsulat überzeugt.

### RICHTIGER ANSATZ:

Business FIRST! Baue oder kaufe etwas, das auch ohne Visum profitabel ist und echte Jobs schafft – das Visum folgt dann fast zwangsläufig.



## FEHLER NR. 2

---

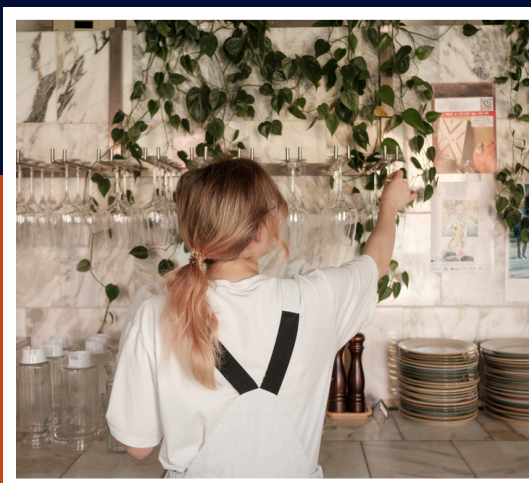
### BLIND IN EIN FRANCHISE SPRINGEN (DIE TEUERSTE FALLE 2025/26)

„Franchise ist sicher und E2-kompatibel“ – das hören viele Visa-Coaches.

Realität: Viele Franchises wirken auf den ersten Blick sicher, entwickeln sich aber operativ deutlich schwieriger als erwartet – besonders wenn Gebührenstruktur, Wachstumsspielraum und Exit-Optionen nicht sauber geprüft wurden.

#### RICHTIGER ANSATZ:

Nur Franchises, bei denen DU die operative Kontrolle behältst – oder noch besser: Eigenes Konzept / etabliertes lokales Business kaufen.



## FEHLER NR. 3

---

### ZU WENIG „SUBSTANTIAL INVESTMENT“ ODER SCHLECHTE HERKUNFTSNACHWEISE

„Ab 80–100 k € sollte es gehen...“ – nein.  
Das Investment muss substantial sein (relativ zu den Gesamtkosten) und „at risk“. Viele können die Mittelherkunft nicht sauber nachweisen → Ablehnung.

#### RICHTIGER ANSATZ:

Je nach Branche und Geschäftsmodell erwarten viele Konsulate ein Investment, das im Verhältnis zum Unternehmen klar „substantial“ ist.

In der Praxis sehen wir häufig Investitionsvolumen im mittleren sechsstelligen Bereich – entscheidend ist jedoch immer die Struktur, nicht die reine Summe.)

Wichtig ist auch die lückenlose Source-of-Funds-Dokumentation (Kontoauszüge, Verkaufserlöse, Erbschaft etc.).



## FEHLER NR. 4

---

### SCHWACHER, GENERISCHER ODER GEKLAUTER BUSINESSPLAN

ChatGPT-Plan, 5-Seiten-Template oder reine Floskeln → wird sofort erkannt.

Das Konsulat will realistische Zahlen, Marktbelege, Job-Creation-Potenzial und DEINE aktive Rolle.

#### RICHTIGER ANSATZ:

Echter Plan mit nachvollziehbaren Prognosen, Break-even in 12–24 Monaten, mindestens 2–3 US-Jobs in Sicht. Kein „Hoffnungs-Papier“.



## FEHLER NR. 5

---

### PASSIVE ROLLE PLANEN ODER „NUR INVESTIEREN“ WOLLEN

„Ich stelle jemanden ein und bin nur Geldgeber“ → das ist kein E2.

Du musst das Business develop & direct leiten (aktive Rolle nachweisen).

#### RICHTIGER ANSATZ:

Plane dich als full-time Operator ein – deine bisherigen Exits und Skills zählen hier massiv.



**DAS WAREN NUR DIE  
TOP-5-FEHLER!**

**ES GIBT NOCH DEUTLICH MEHR  
STOLPERSTEINE.**



Die meisten Investoren machen diese Fehler nicht aus Unwissenheit. Sondern weil ihnen niemand zeigt, wie ein echtes US Business aufgebaut wird. Das kostenlose Video ist dein erster Schritt.

**JETZT VIDEO ANSEHEN**



André Achtermeier  
Austin, Texas  
@andreintexas | Die Achtermeiers (YouTube)  
eightM Corp

---