

**GUIDE ULTIME**

**PLAN D'ACTION**

**EN 7 JOURS**

**GÉNÈRE TES PREMIERS REVENUS EN LIGNE**

**SPÉCIAL DÉBUTANTS**



**+ 200**

débutants  
accompagnés

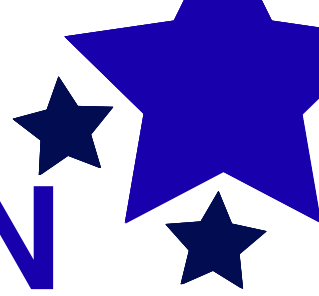
**97%**

de lecteurs  
satisfaits

**100%**

actionnable dès la  
1ère semaine

# INTRODUCTION



**Si tu lis ces lignes, c'est probablement que tu en as marre du système classique : enchaîner les petits boulots, vivre avec un salaire d'alternance ou un job qui ne te passionne pas. Tu veux plus. Plus de liberté, plus d'argent, plus de sens. Et tu as raison.**

## **Ce guide existe pour une raison simple**

Te montrer qu'il existe un autre chemin. Un chemin accessible, concret, qui peut te permettre de gagner tes premiers revenus sur Internet même si tu pars de zéro. Pas besoin de diplôme, pas besoin d'avoir des compétences techniques ou des milliers d'abonnés. Juste un téléphone, une connexion Internet, et une vraie envie de changer ta vie.

## **Pourquoi je te dis ça ?**

Parce que j'ai été à ta place. Moi aussi, j'avais peur. Peur de ne pas être "faite pour ça", peur d'échouer, peur de ne jamais rentabiliser mes efforts. Et pourtant, à 19 ans, j'ai quitté mon alternance, je me suis lancée dans un business simple, qui m'a permis de générer plus de 150 000 € en quelques mois. Et ça, sans compétences techniques, sans pub, sans même avoir de produit à créer.

Ce que je vais te partager dans ce guide, c'est un modèle clair, duplicable, que des centaines d'autres jeunes comme toi ont utilisé pour faire leurs premiers revenus en ligne. Et crois-moi, si tu lis jusqu'au bout, tu verras que c'est bien plus simple que tu ne l'imagines.



**@BIZBYCARLA**

# TON *Sommaire*

**INTRO**

---

**COMPRENDRE LE MODEL MRR**

---

**LES BASES DU MARKETING DIGITAL**

---

**LA STRATÉGIE EXACTE**

---

**TON PLAN D'ACTION EN 7 JOURS**

---

**LANCE TOI !**

---



## COMPRENDRE LE MODEL MRR

**MRR, ça veut dire "Master Resell Rights", ou en français : droit de revente maître.**

### Concrètement ?

Tu achètes une formation ou un produit digital avec une licence qui t'autorise à le revendre à l'infini, en gardant 100 % des bénéfices.

- ✔ Tu ne crées pas le produit
- ✔ Tu ne gères pas de livraison
- ✔ Tu n'as pas besoin de stock

### Pourquoi c'est puissant ?

- Marge moyenne : 100 % sur chaque vente. Une formation vendue à 300 € = 300 € pour toi.
- Lancement rapide : tu peux faire ta première vente en quelques jours.
- Zéro logistique : pas de fournisseurs, pas de retours, pas de SAV compliqué.

### Comparons avec d'autres modèles :

- Dropshipping : tu dois gérer les fournisseurs, les délais, la pub. Marges faibles.
- Freelance : tu vends ton temps, pas un système. Difficile de scaler.

### Le MRR, c'est différent

Tu as un produit qui fonctionne, tu as le droit de le revendre, et tu peux te concentrer sur une seule chose : le faire connaître au bon public.

C'est pour ça que c'est aujourd'hui l'un des modèles les plus simples et rentables pour commencer dans le digital, surtout quand on part de zéro.

Dans les prochains chapitres, je vais te donner un plan d'action clair, sur 15 jours, pour te lancer toi aussi, pas à pas.



# Chap 2



## LES BASES DU MARKETING DIGITAL

**Les bases qui te permettent de vendre n'importe quoi en ligne, même sans expérience.**

Tu n'as pas besoin d'être un expert en vente ou en réseaux sociaux pour réussir en ligne. Mais tu dois comprendre quelques bases simples du marketing digital. Sans elles, même le meilleur produit du monde ne se vendra pas.

### **1. Comprendre son avatar (à qui on parle)**

Avant de vendre quoi que ce soit, tu dois savoir à qui tu t'adresses. C'est ce qu'on appelle ton "avatar client".

Pose-toi ces questions :

- Qui est la personne que je veux aider ?
- Quels sont ses problèmes, ses frustrations ?
- Qu'est-ce qu'elle veut vraiment ?

### **2. Créer une offre qui attire**

Une offre, ce n'est pas juste un produit. Une bonne offre, c'est une promesse claire, avec une valeur perçue forte.

**Demande-toi toujours :**

- Qu'est-ce que mon client obtient ?
- Pourquoi c'est important pour lui ?
- Qu'est-ce que ça va changer dans sa vie ?

### **3. Le pouvoir du contenu (vidéos, posts, stories)**

Pour vendre en ligne, tu dois attirer l'attention et gagner la confiance. Et pour ça, tu dois créer du contenu.

Voici les types de contenu qui marchent le mieux :

- Émotion : parle de ton vécu, de tes galères, de tes réussites.
- Preuve : montre des résultats (les tiens ou ceux de tes élèves).
- Storytelling : raconte ton histoire, fais vivre des émotions.

Tu n'as pas besoin d'être influenceur. Tu dois juste parler avec sincérité.

### **4. Vendre, c'est aider**

Oublie l'idée que vendre, c'est manipuler. Vendre, c'est résoudre un problème.

Si tu proposes un produit qui change la vie de quelqu'un, alors c'est presque un devoir de le partager.

Quand tu comprends ça, tu ne "forces" plus personne. Tu proposes, tu expliques, tu guides. Et les gens achètent... parce qu'ils voient que tu peux vraiment les aider.

# Chap 3

## LA STRATÉGIE EXACTE

**Découvre la stratégie que j'ai utilisée pour générer mes premières ventes en partant de zéro.**

### 1. **Vision du parcours (funnel simple)**

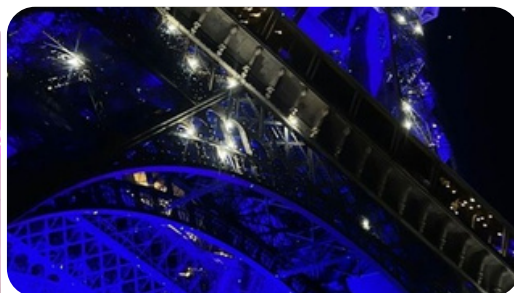
- Créer du contenu (vidéos courtes, posts) pour attirer l'attention
- Lien en bio → rediriger vers un point de contact (formulaire, DM, page simple)
- Discussion / conversation → qualifier le prospect, comprendre ses besoins
- Vente → proposer ton offre avec empathie, clarté, et une transformation.

**Ce funnel est le squelette de tout business digital.**

### 2. **Le rôle du contenu court**

Les vidéos courtes (TikTok, Reels, Shorts) sont l'un des leviers les plus puissants pour :

- Attirer les bonnes personnes (tes prospects idéaux)
  - Filtrer : seules les personnes vraiment intéressées restent jusqu'à la fin
- Quand tu publies 1 vidéo, tu crées une porte d'entrée vers ton offre.



**@BIZBYCARLA**



## TON PLAN D'ACTION EN 7 JOURS

Voici le plan que j'ai suivi pour générer mes premiers revenus en ligne. Si tu l'appliques sérieusement, tu feras du résultat.

### Jour 1 - Créer tes systèmes

**Objectif :** mets en place un tunnel de vente

[Lien pour créer ton compte gratuitement](#)

Active ton compte Beacons, c'est sur cette application que tu vas construire ta page de vente.

**Choisis un thème simple : fond sobre, texte clair, peu d'éléments.**

Mets uniquement : Ton logo / prénom + ta photo,

Une courte phrase d'accroche → "Je t'aide à lancer ton revenu digital dès aujourd'hui."

Un seul bouton vers ta formation ou ton guide gratuit.

💡 Moins il y a de choix, plus les gens cliquent.

Ton Beacons doit respirer la clarté.

### Jour 2 - Construis ton branding

**Objectif :** donner envie de te suivre et de te faire confiance.

→ Utilises les couleurs qui te ressemblent, construis un pseudo qui te ressemble aussi, n'essaie pas de copier les pseudos des gens, le but c'est que tu te démarques avec TA personnalité, c'est pour cette raison que les gens choisiront de te faire confiance !

### Jour 3 - Créer tes réseaux sociaux

**Mets en avant ton message central.**

→ Ta bio doit résumer ce que tu aides les gens à accomplir grâce à ton produit

Photo pro (sourire, lumière naturelle).

Bio : "Je montre comment je construis ma liberté avec Code Liberté."

Lien de ta boutique Beacons dans la bio.





# Chap 5

## TON PLAN D'ACTION EN 7 JOURS

### **Toujours Jour 3 - Poste ta première vidéo !**

Publie 1 contenu par jour minimum :

- Storytelling → “Pourquoi j’ai rejoint Code Liberté.”
- Éducation → “Les 3 erreurs à éviter quand tu veux te lancer.”
- Preuve / Expérience → “Ce que j’ai appris après mes 7 premiers jours.”

**Mon conseil : mises à fond sur l'authenticité, et raconte ton parcours !**

### **Structure simple :**

Hook : “J’ai commencé à lancer mon business en ligne.”

Story : “J’en avais marre de dépendre de mon job.”

CTA : “Je t’explique tout dans le lien de ma bio.”

Utilise le format FaceCam, lumière naturelle, fond neutre.

Ne cherche pas la perfection : cherche l’authenticité.

### **Jour 4 - Crée du volume de contenu**

**Objectif :** attirer, inspirer confiance et bâtir une présence.

**Publie une vidéo par jour (minimum)**

Analyse ce qui marche : tape des mots-clés (“DSA”, “Code Liberté”, “revenus passifs”).

Observe les vidéos à +50k vues → inspire toi des hooks et formats.

Alterne entre 📹

FaceCam : toi qui parles pour créer de la proximité.

B-roll + texte : plans + citations ou questions percutantes.

### **Fais-toi remarquer intelligemment**

Réponds aux gens qui commentent tes vidéos.

Engage la discussion naturellement en DM.

Objectif : montrer que tu es actif, humain et sincère.





# Chap 6

## TON PLAN D'ACTION EN 7 JOURS

### Jour 5 - Convertis tes abonnés

Fais des story pour parler de toi, de tes journées et de ton offre

Interagis en DM

→ Si quelqu'un réagit, propose simplement :

“Tu veux que je t'explique comment moi j'ai démarré avec Code Liberté ?”

ou simplement intéresse toi à cette personne pour savoir comment tu peux l'aider au mieux

### Entretiens ton audience & teste

**Objectif :** comprendre ce qui attire et amplifier ce qui marche.

Analyse tes vidéos :

- Lesquelles ont le plus de vues, commentaires, partages ?
- Note les hooks et phrases qui ont déclenché une réaction.
- Refais 2-3 variations des meilleures vidéos (nouveau décor, ton, angle).
- Celui qui répète ce qui marche avance dix fois plus vite.

### À qui tu vends ?

**Objectif :** savoir exactement à qui tu parles et ce que tu vends.

#### ✔ **Choisis ton audience cible.**

→ Exemple : créateurs, freelances, étudiants, coachs.

#### ✔ **Identifie leur douleur n°1.**

→ Ce qu'ils veulent fuir : “ne pas savoir par où commencer”, “ne pas gagner assez”, etc.

BLAH  
BLAH!!  
BLAH



@BIZBYCARLA

# Chap 7

## TON PLAN D'ACTION EN 7 JOURS

### Jour 6 - Génère tes premiers revenus

Objectif : convertir ton trafic en ventes.

#### 1. **Observe tes premiers retours.**

- Quels posts attirent le plus ?
- Quelles phrases font réagir ?

#### 2. **Continue de documenter ton parcours.**

→ "Aujourd'hui, j'ai reçu mon premier message."

→ "Je viens de faire ma première vente."

(Les gens adorent suivre une progression réelle.)

#### **Garde le cap.**

→ Le business, c'est un jeu d'itération.

Chaque jour, tu améliores ton message et ton système.



## ET MAINTENANT...

Tu as toutes les bases pour lancer ton premier business.

Tu connais le modèle MRR, les fondations du marketing, et la stratégie que j'ai utilisée pour faire mes premières ventes.

Maintenant que tu as le plan d'action exact pour atteindre tes premiers résultats, **il te faut un produit.**

Et quand tu débutes tu n'as pas encore les compétences ni le temps pour en créer un.

C'est pour cela qu'il te faut un produit que tu n'as pas créé et que tu peux revendre à l'infini.

**Mais attention !** C'est sous condition que le produit apporte réellement de la valeur à ton audience, il doit être réellement utile, et apporter des résultats aux personnes qui l'achètent.



## Avant de télécharger ce guide tu te demandais, **COMMENT ELLE A FAIT POUR GAGNER 150 000€ À 19 ANS ??”**

J'ai appliqué le plan d'action que je t'ai carrément offert.  
Et j'ai choisis Code Liberté comme produit.

C'est une formation sous forme de vidéos qui peut se revendre à l'infini sur laquelle tu gagnes 100% des profits comme je te l'ai expliqué au début de ce guide.

Quand tu l'intègres,

- 1 Tu te formes au marketing digital** en plus détaillés, et tu apprends les stratégies qu'utilisent les américaines pour générer des millions avec ce business.
- 2 Tu vas créer tes systèmes** comme je te l'ai expliqué et dans Code Liberté tu auras des tutos pas à pas pour le faire.
- 3 Tu vas poster sur les réseaux**, en montrant ton visage ou non peut importe, en sachant exactement quoi poster dans tes débuts.

Fais tout ça à ton rythme et si tu as besoin j'ai créé un groupe d'accompagnement sur Telegram dans lequel tu pourras poser toutes tes questions. Une fois l'achat de Code Liberté réalisé tu recevras directement ton accès à ce groupe !

Étant donné qu'elle est au prix de 350€ je te donne un exemple des revenus que tu pourrais avoir en la choisissant comme produit.

1 vente / mois = 350€/mois

1 vente / semaine = 1400€/mois

2 ventes / semaine = 2800€/mois

3 ventes / semaine = 4200€/mois



Il n'y a pas d'abonnement ou de frais cachés, tu achètes la formation 1 fois et tu obtiens l'accès à vie !

**@BIZBYCARLA**

Chaque jour où tu repousses, quelqu'un d'autre prend la place que tu aurais pu avoir.

Chaque "je verrai plus tard" est un mois de perdu.

Et tu le sais : plus tu attends, plus c'est dur de recommencer.

□ Si tu veux le plan complet, les outils prêts à l'emploi et un accompagnement qui te pousse à réussir **c'est ici**



**JE ME LANCE**

Pas demain.

Pas "quand tu auras le temps."

Maintenant.

Parce que dans quelques jours, tu regarderas ceux qui ont rejoint la formation...

et tu te diras : "J'aurais dû y aller."

Alors pose-toi une seule question :

Tu veux encore réfléchir ?

Ou tu veux commencer ?

Ne rêve pas ta vie,  
construis-la.  
L'entrepreneuriat, c'est oser  
parier sur toi.



**@BIZBYCARLA**