

# TABLEAU D'ANALYSE D'ACTIVITÉ

Origine des contacts vendeurs	Nombre de contacts	Contacts transformés en vente
Prospection téléphonique		
Reco pro		
Reco relationnel		
Biens usés		
Flyers		
eMailing		
Panneau à vendre		
Panneau vendu		
SMS		
Acquéreur ayant un bien à vendre		
Google my business		
Réseaux sociaux		
Site internet		
Autre		
<b>Total</b>		
<b>Actifs</b>		
Nombre	Nombre de R1	
	Nombre d'estimation/R2	
	Mandats simples	
	Mandats exclusifs	
<b>Pertes</b>		
Nombre	Mandats retirés de la vente	
	Mandats perdus/vendus PAP ou par agence	
	Estimations vendus PAP ou agence	
<b>Ventes</b>		
Nombre	Ventes mandats simples	
	Ventes mandats exclusifs	
	Ventes mandats de recherche	
Nombre total de ventes		
Total chiffre d'affaires		
Commission moyenne par affaire		

**QU'EN CONCLUS TU ?**

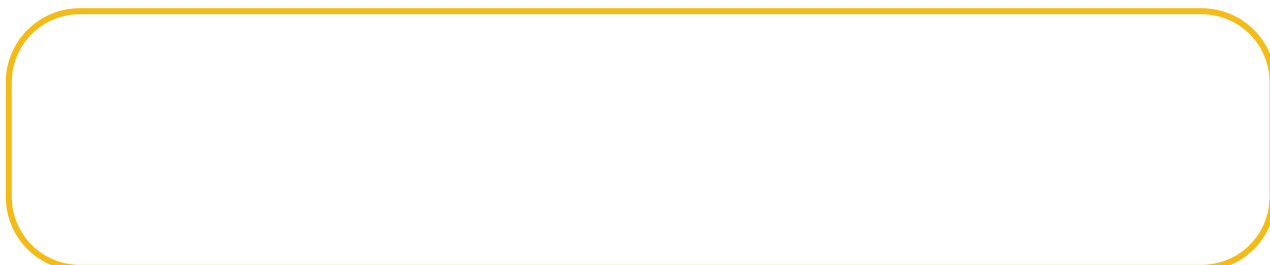


## **POUR ALLER PLUS LOIN...**

**CE QUI A FONCTIONNÉ POUR VOUS :**



**QUELLE EST VOTRE UNICITÉ ?**



**QUELLE EST VOTRE ZONE D'EXCELLENCE ?**



**QU'AVEZ-VOUS FAIT DANS LA DOULEUR ?**



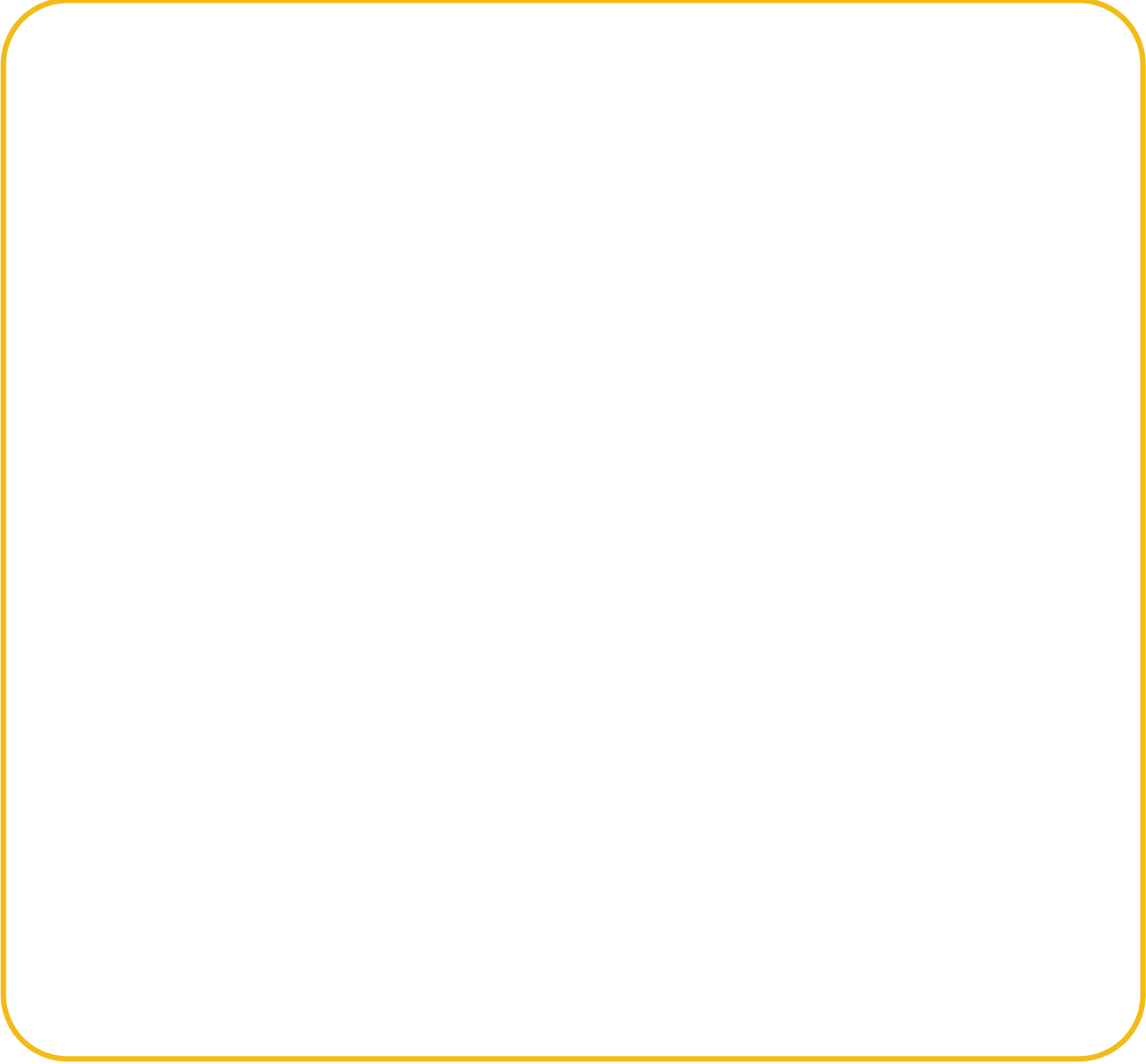
**FAITES LE MÉNAGE**



**QUELLE EXPÉRIENCE AVEZ-VOUS ACQUISE EN TANT QUE CHEF D'ENTREPRISE ?**



**DÉFINIR LES AXES D'AMÉLIORATION**



# ET SI NOUS CONSTRUISONS ENSEMBLE VOTRE PLAN POUR DEVENIR LA RÉFÉRENCE LOCALE, MÊME DANS UN MARCHÉ BAISSIER ?

📞 Réservez un appel stratégique de 30 minutes pour :

- Analyser vos performances et vos données chiffrées.
- Identifier les actions concrètes qui vous permettront de progresser durablement.
- Découvrir comment je peux vous accompagner pour transformer vos efforts en résultats tangibles.

Cet appel est l'opportunité de clarifier vos objectifs et de poser les bases d'un plan d'action qui fonctionne réellement.



👉 Réservez votre appel ici :  
**[RÉSERVER MON APPEL STRATÉGIQUE]**



Ou ici !

