



conscienSoul

# Desarrollo de Liderazgo, Comunicación e Influencia.

Anabella Olivera (Speaker y Facilitadora)

---

[consciensoul.com](http://consciensoul.com)





ConsienSOUL es un espacio de desarrollo de liderazgo, comunicación y colaboración para equipos y organizaciones.



### Misión:

“Acompaño a líderes a reconocer sus fortalezas, ampliar su autonomía y convertir el autoconocimiento en comportamientos concretos de liderazgo.”

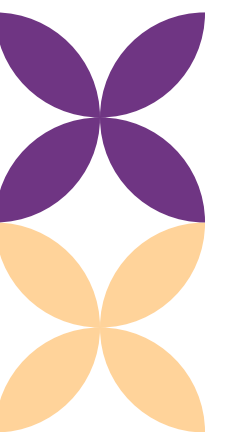
“**Mi enfoque** conecta el desarrollo de las personas con los resultados del negocio: equipos que se comunican mejor, líderes con más impacto y una cultura comercial más sólida.”





# Mi trayectoria

"9 AÑOS EN ANDORRA LIDERANDO EQUIPOS MULTICULTURALES. MÁS DE 75 PERSONAS EN TOTAL, EN DISTINTAS EMPRESAS CONSOLIDARON MI CAPACIDAD PARA OPTIMIZAR PROCESOS Y CONVERTIR DESAFÍOS COMPLEJOS EN UNIDADES DE NEGOCIO RENTABLES Y HUMANAS."





# Mi trayectoria

## Caso 1: Profesionalización y Licitaciones (Servicios Externos) 2007

- **El Desafío:** Gestionar un equipo de 45 personas (mayoría de habla portuguesa) para servicios de limpieza en bancos y organismos gubernamentales. El reto era la barrera idiomática, la falta de compromiso para turnos nocturnos y la necesidad de estandarizar la calidad para licitaciones públicas.
- La Intervención – **Liderazgo:** Profesionalicé el rubro implementando capacitaciones en seguridad y primeros auxilios. Logré la fidelización y el compromiso del staff mediante una gestión humana que superó las barreras culturales e idiomáticas.
- **Comunicación:** Optimicé el flujo entre la supervisión de campo y la dirección, traduciendo necesidades operativas en presupuestos precisos y propuestas técnicas de alto nivel.
- **Ventas (Licitaciones):** Lideré la preparación y presentación de carpetas para licitaciones gubernamentales y municipales (Edictos), logrando ganar nuevos contratos estratégicos.
- **El Logro:** Incrementé la facturación un 35% en solo un año y consolidé un staff idóneo, elevando el estándar de la empresa hasta convertirla en proveedora clave del sector público y financiero







MI TRAYECTORIA: LIDERAZGO DESDE LA EXPERIENCIA REAL

## Caso 2: Pionera en Social Commerce (Andorra, 2010)

**El Desafío:** Transformar una parafarmacia tradicional 100% física en un modelo de exportación. El reto era generar confianza y ventas internacionales en una era donde las redes sociales eran solo recreativas y no existía la cultura de compra online de salud.

La Intervención:

- **Ventas:** Creé desde cero el departamento de ventas web para Francia, España y Portugal, iniciando la operación con captación telefónica.
- **Comunicación:** Fui pionera en el uso de Facebook como vidriera comercial, transformando una red social en un canal de exhibición estratégica que impulsó el posterior desarrollo de la web.
- **Liderazgo:** Formé al equipo en asesoramiento dermocosmético remoto y coordiné la compleja logística para garantizar la entrega transfronteriza.

**El Logro:** Apertura de una unidad de negocio internacional que, en solo 18 meses, alcanzó el mismo volumen de facturación que los 3 locales físicos de la cadena combinados.





## Consultoría y Entrenamiento en Liderazgo de Alto Impacto

*Desde hace 7 años, transformo la mentalidad de quienes lideran el mercado mediante un abordaje multidimensional (Mente, Lenguaje, Emoción y Cuerpo) centrado en el talento humano.*

### *¿Con quiénes trabajo?*

- **Corporaciones y Equipos de Alta Dirección:** Consultoría estratégica y entrenamiento para mandos medios y altos. Elevo la eficiencia operativa mediante la coherencia emocional y el liderazgo consciente.
- **Hotelería de Lujo (Meliá & Hilton):** Speaker y entrenadora anual de staff ejecutivo y Secretarías de Alta Dirección. Profesionalizo la comunicación de excelencia para perfiles de toma de decisión.
- **Dueñas de Negocio con Propósito:** Mentoría 1:1 para escalar resultados: definición de objetivos comerciales, límites profesionales claros y posicionamiento de marca personal.
- **Speakers:** desarrollo de presencia ejecutiva y comunicación de alto impacto para exponer con autoridad y claridad.





## Caso 3 · Liderazgo, Innovación y Expansión Dermocosmética, Argentina

El desafío: Escalar una marca nacional, ampliar su llegada al mercado y profesionalizar su propuesta comercial.

La intervención: Lideré la estrategia comercial y la expansión de la marca, formando equipos y desarrollando nuevos canales y alianzas. Dirigí su participación integral en grandes eventos y congresos federales, incorporando formación en negocios y desarrollo profesional. También participé en el desarrollo de nuevos productos junto a la dirección técnica, integrando tendencias de la dermocosmética europea.

Resultado destacado: En uno de los principales eventos del sector, alcanzamos en un mes una facturación equivalente a 6 meses de operación habitual.

El logro: Consolidación de la expansión nacional y posicionamiento de la marca como referente en formación, innovación y desarrollo comercial.





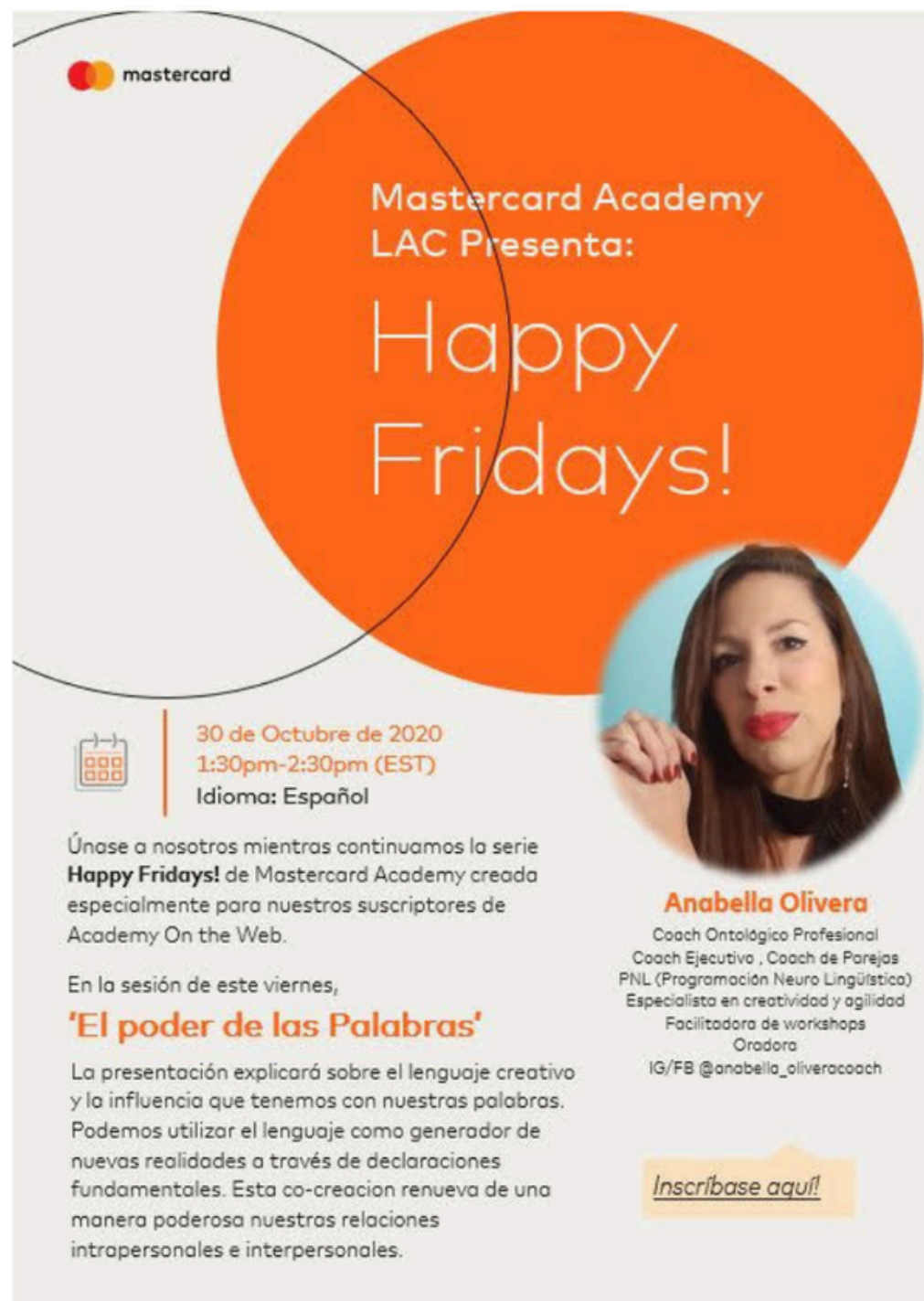
Empresas y emprendedores  
que cambiaron sus resultados  
con los servicios de



- Charlas vivenciales grupales
- Mentorias modalidad "one to one"
- Capacitaciones y programas grupales.







mastercard

Mastercard Academy  
LAC Presenta:

# Happy Fridays!

30 de Octubre de 2020  
1:30pm-2:30pm (EST)  
Idioma: Español

Únase a nosotros mientras continuamos la serie **Happy Fridays!** de Mastercard Academy creada especialmente para nuestros suscriptores de Academy On the Web.

En la sesión de este viernes,  
**'El poder de las Palabras'**

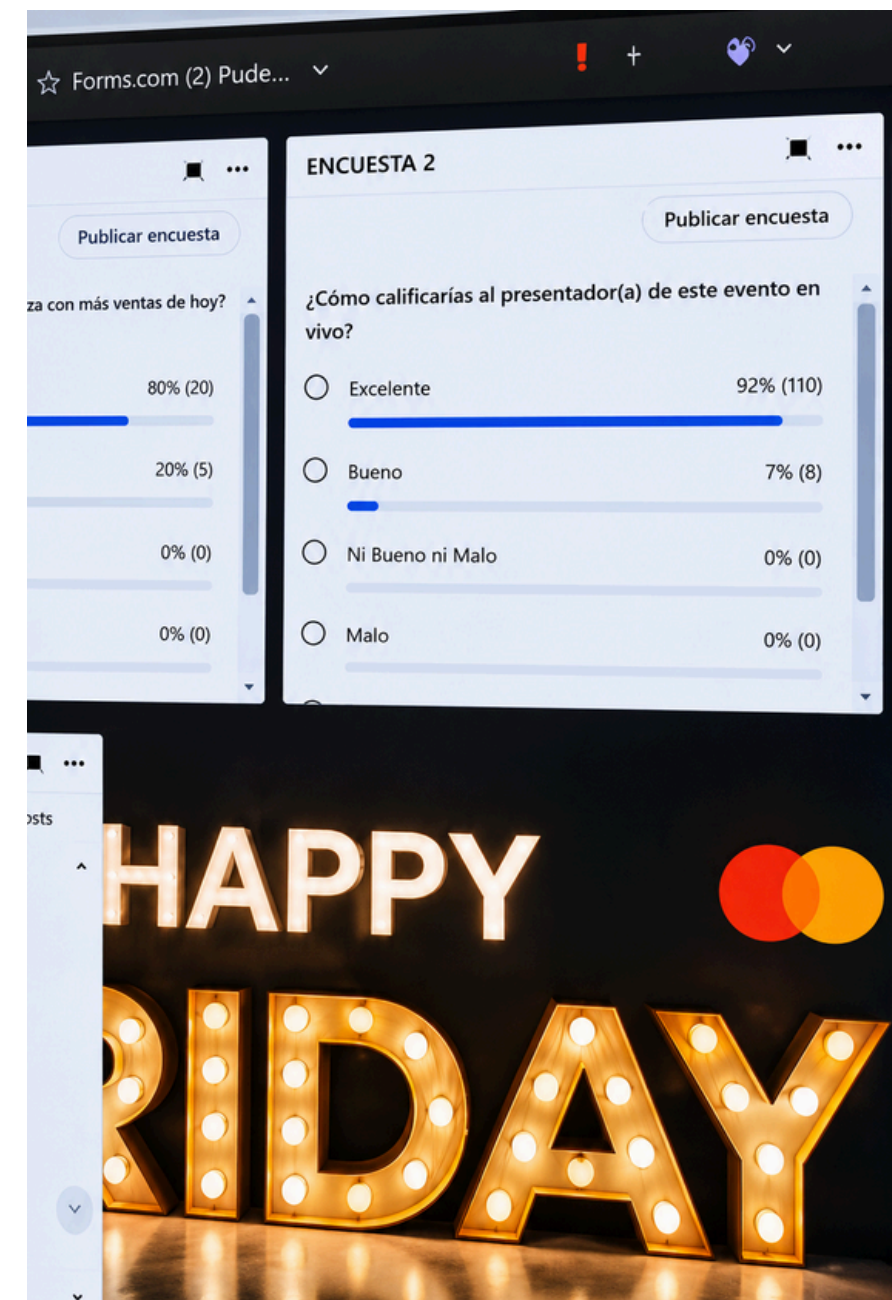
La presentación explicará sobre el lenguaje creativo y la influencia que tenemos con nuestras palabras. Podemos utilizar el lenguaje como generador de nuevas realidades a través de declaraciones fundamentales. Esta co-creación renueva de una manera poderosa nuestras relaciones intrapersonales e interpersonales.

**Anabella Olivera**  
Coach Ontológico Profesional  
Coach Ejecutivo, Coach de Parejas  
PNL (Programación Neuro Lingüística)  
Especialista en creatividad y agilidad  
Facilitadora de workshops  
Oradora  
IG/FB @anabella\_oliveracoach

[Inscríbese aquí!](#)

## Intervención internacional para Mastercard Miami

Encuesta final a participantes



Forms.com (2) Pude...

ENCUESTA 2

Publicar encuesta

¿Cómo calificarías al presentador(a) de este evento en vivo?

|                                        |           |
|----------------------------------------|-----------|
| <input type="radio"/> Excelente        | 92% (110) |
| <input type="radio"/> Bueno            | 7% (8)    |
| <input type="radio"/> Ni Bueno ni Malo | 0% (0)    |
| <input type="radio"/> Malo             | 0% (0)    |

HAPPY FRIDAY



# MI METODOLOGÍA · GENLEADER + GEN COMUNICACIONAL

Metodología propia que integra:

- Coaching ontológico, ejecutivo y de pareja aplicado a sociedades.
- Psico Bio Coaching, PNL y liderazgo.
- Comunicación, oratoria de alto impacto, técnicas de locución y teatrales.
- Trabajo transpersonal y metafísica aplicada.

Trabaja sobre identidad, comunicación y estructura, identificando patrones que impactan en el liderazgo, los vínculos y la toma de decisiones.

El objetivo es desarrollar nuevas capacidades de comunicación, influencia y acción, respetando el estilo propio de cada líder y trasladando la transformación interna a resultados concretos.

En el ámbito comercial, promueve ventas basadas en confianza, escucha activa y creación de valor, generando mejores conversaciones, claridad de roles y condiciones para un crecimiento sostenible.

Mundo interno + aplicación concreta en el negocio.



A woman with long blonde hair, wearing a bright pink blazer and dark trousers, stands on a stage with her back to the camera, facing a large audience seated in a theater. The audience is diverse in age and appearance, with some people holding up phones to record. The theater has dark walls and a polished floor. The scene is lit with stage lights, creating a professional atmosphere.

# "Momentos en Escena"

Mi experiencia como speaker y facilitadora

[http://](#)

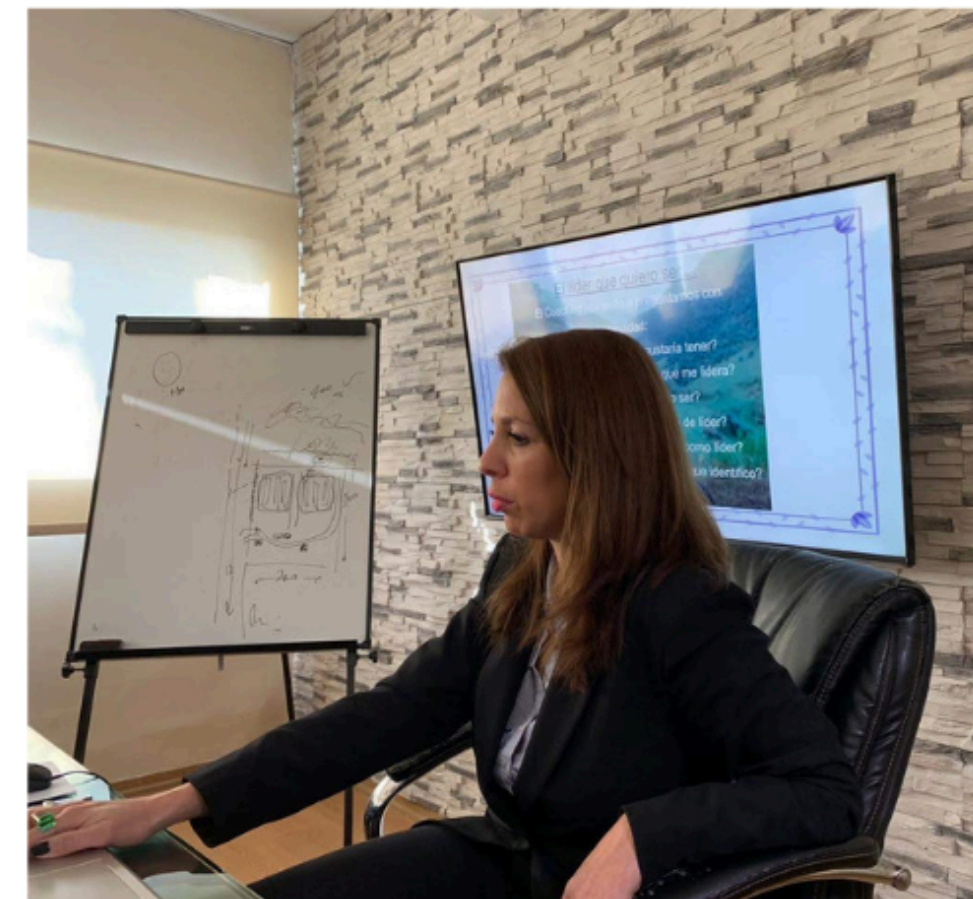


[Mira videos cortos y testimonios\\_](#)  
[de mis charlas](#)



[www.consciensoul.com](http://www.consciensoul.com)





## CAPACITACIÓN LIDERAZGO (MANDOS MEDIOS) & VENTAS (EQUIPO COMERCIAL) – ENTHEUS SEGURIDAD







Charla **“Confianza  
y presencia personal”**  
Para estudio  
D’Amico /Rowley  
**8 de Marzo 2020**



Capacitación  
desarrollo  
profesional para  
alumnas cosmiatría.  
Universidad  
Maimonides  
**Diciembre 2017**



**“Maratón de  
coaching”**  
Fecoba  
**Marzo 2020**





**Charla interactiva sobre Liderazgo Consciente.**  
ofrecida a secretarias de empresas multinacionales y entidades bancarias por el Hotel Double Tree by Hilton.  
**Septiembre 2024**



**Capacitación ventas conscientes.**  
Ofrecida a staff spa hotel Howard Johnson.  
**Junio 2017**



**Workshop para emprendedoras de la estética.**  
Para Meditea electromedica. Rawson.  
**Octubre 2018**



**“De emprendedora a empresaria”**  
Capacitación profesionales de la estética.  
**Julio 2019**





## Charla inmersiva: “ El costo oculto del silencio”

Teatro El Vitral- oct 25

Comunicación y Liderazgo Adulto

- La Transformación: Pasamos del silencio reactivo (el miedo a decir o el conflicto evitado) a la presencia soberana.

## Charla interactiva “Sin Filtro”

Secretarias altos mandos de diversas empresas.

(Double Tree By Hilton – Buenos Aires)



## Charla “ Liderar en medio del caos”

Personas de diversos sectores.

Complejo teatral Itaca – Septiembre 25







# Jornada formativa: La voz del movimiento

-Hotel Doubletree by Hilton Buenos Aires  
- Agosto 2026

Jornada presencial de liderazgo e influencia para 20 mujeres líderes de sectores como imagen, viajes, educación, marketing, entretenimiento, derecho, deporte de alto rendimiento, gastronomía e inmobiliario. A través de dinámicas con PNL, teatro y herramientas de liderazgo, las participantes trabajaron presencia, comunicación de impacto y toma de decisiones desde un lugar de mayor autoconocimiento y confianza. Un espacio diseñado para líderes que ya tienen trayectoria y eligen ir más profundo.





## Lo que dicen algunos clientes de ConscienSOUL



Los siguientes testimonios han sido el fruto de 6 años de trabajo y compromiso con el crecimiento de nuestros clientes y sus negocios.

[Para más testimonios visitá consciensoul.com](https://consciensoul.com)



Cuando decidí tomar la mentoría 1 a 1 había estancamiento en mí cómo dueña de negocio, sentía vergüenza a mostrar mis talentos en público.

He logrado ver nuevas oportunidades y enfoques para mi negocio que antes no había considerado. La transformación no sólo fue en el negocio, también impactó en mi vida personal.

Gané claridad y confianza para tomar decisiones, y eso se reflejó en un **30% de aumento de facturación en dos meses.**"

Anabella lo va moldeando el acompañamiento a tu medida a través de las sesiones, lo que le da un plus increíble. "Ha superado mis expectativas."

**Diana Hreike creadora de  
Lady Home And Art**



Anabella es una profesional excepcional.

Hemos trabajado juntas, ya que ha brindado charlas para nuestras clientas del Hotel sobre diversas temáticas, las cuales siempre han tenido un gran éxito y convocatoria!

Admiro su calidez, carisma y personalidad, sin duda recomiendo sus intervenciones, que generan siempre un impacto muy positivo tanto a nivel profesional y personal.

**Mariela Pesci  
Ex Senior Key Account Manager  
Hotel Meliá Buenos Aires**



# Lo qué dicen algunos clientes de Anabella (linkedin)



**Vanina Wilhelm** · 1er

CREADORA DE MARKETING CÓSMICO | MENTORA DE NEGOCIOS | ESTRATEGA DE MARCAS CON PROPÓSITO | +20 años  
en Europa & Latam | RISTRETTER | CLUB DE LÍDERES CONSCIENTES

5 de noviembre de 2024, Vanina fue cliente de Anabella

👁️ Todos los miembros de LinkedIn

Activado



Anabella es una gran profesional, profundamente comprometida con los resultados de sus clientes.

Tuve el privilegio de participar en varios de sus programas y servicios, como Sexy at the Business, mentorías 1:1 y varios webinars, y puedo afirmar que su aporte es invaluable. La experiencia en sus programas permite experimentar y palpar el salto cuántico que genera su enfoque de trabajo.

Ani ofrece soluciones creativas y enfocadas, generando un gran aporte al trabajo en equipo y una retroalimentación enriquecedora con ella y los demás participantes. Es una profesional muy competente y generosa, con un compromiso hacia el bienestar de los demás que destaca.

Siempre procura generar un ambiente relajado, amoroso y de respeto, en el que te emocionas, te divertís y trabajas en profundidad, todo a la vez.

Su capacidad de liderazgo y clara visión son inspiradoras. Siempre está dispuesta a dar un paso más y así garantizar el éxito de cada proyecto.

Recomiendo mucho a Ani, es una gran profesional y sobre todo, una gran persona.





## Lo qué dicen algunos clientes de Anabella (linkedin)



**Andrea Rappa** · 1er

Corporate Account Manager DoubleTree by Hilton Buenos Aires

30 de octubre de 2024, Andrea fue cliente de Anabella

👁️ Todos los miembros de LinkedIn

Activado



Llevamos contratando las intervenciones de Anabella durante 3 años consecutivos para eventos del Hotel. La elegimos por su profesionalismo carisma y gran conexión con las personas, tiene el don de impactar en ellas y hacer que se vayan transformadas en un solo encuentro. Es realmente un placer trabajar con sinergia y los objetivos se logran ampliamente



**Nancy Tamanaha** · 1er

I walk alongside women with vision to recalibrate their inner compass and bring their vision to life · Brújula Esmeralda  
Multidimensional Method

30 de octubre de 2024, Nancy fue cliente de Anabella

Lo que logré concretamente fue animarme a poner límites y decir no a clientes que no estaban alineados a los valores de mi negocio, ni valoraban mis servicios, cuando lo hice, nuevos clientes me contrataron pagando servicios de alto valor sin dudar. El segundo fue el dar un salto que estaba previsto para más adelante y es qué el proyecto se convirtió en una empresa real a nivel internacional.





# Lo qué dicen algunos clientes de Anabella (linkedin)





**Mary Ruiz de Somocurcio**  · 1er

Mentora de Presencia Ejecutiva | 14 años como mano derecha de CEOs y Directorios | Creadora del método 5D Mentorship | +200 procesos

28 de octubre de 2024, Mary fue cliente de Anabella

 Todos los miembros de LinkedIn

Activado 



Para mí hay un antes y después de Ani Olivera, destaco de ella su compromiso, empatía, calidez, profesionalismo y ese toque de humor que hace especial cada encuentro. Tomé una gran decisión al invertir en su programa Sexy al the Business porque está diseñado con pasión y sabiduría, tenemos acceso a las clases grabadas, material de apoyo y meditaciones entre otros; pero lo más importante son los resultados: la expansión personal y del negocio que voy vivenciando en el proceso. Si quieres entender a tu negocio desde un lugar que nadie antes te ha planteado y en el camino continuar tu expansión personal Anabella es la indicada para acompañarte.



# Conoce mis : **Servicios**

Espacios de alto impacto diseñados para integrar el cambio de forma inmediata a través del cuerpo, la emoción y la mente.

- **Formato: Sesiones grupales intensivas de 2 a 4 horas donde la teoría se vuelve experiencia.**

\*Las temáticas se ajustan a los desafíos, objetivos y necesidades específicas de tu organización en este momento.

## **Leadership Development**

Liderazgo con impacto

Influencia y toma de decisiones

Conversaciones difíciles

Feedback efectivo

## **Change & Transformation**

Adaptabilidad

Gestión de la incertidumbre

Mentalidad de crecimiento

Resiliencia.

## **Communication Excellence**

Storytelling ejecutivo

Comunicación de alto impacto

Presentaciones efectivas

Escucha activa



## Conoce mis : **Servicios**

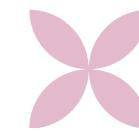
Diseñadas para integrar el cambio sostenible.

**El Formato:** Sesiones de 45 minutos a 1 hora, ideales para congresos, eventos corporativos o kick-offs de equipos.

**Modalidad:** Disponible en formato online o presencial.

**Propósito:** Brindar un "shock de realidad" y herramientas prácticas de rápida implementación. Es una intervención de alto impacto que moviliza la energía del grupo y deja una huella de transformación en tiempo récord.

\*Las temáticas se ajustan a los desafíos, objetivos y necesidades específicas de tu organización en este momento.



## Cápsulas de Impacto: Masterclasses y Charlas

- 1. Comunicación de Impacto:** presentaciones que conectan y persuaden
- 2. Venta Consultiva:** de vender un producto a construir relaciones de confianza que generan valor para ambas partes.





## “Credenciales y Reconocimientos”



### Certificaciones y formación:

- Coaching ontológico, ejecutivo y de pareja aplicado a sociedades.
- Psico Bio Coaching, PNL y liderazgo.
- Comunicación, oratoria de alto impacto, técnicas de locución y teatrales.
- Trabajo transpersonal y metafísica aplicada.

**Idiomas:** catalán.

### Experiencia internacional:

9 años en Andorra liderando equipos multiculturales y participando en reuniones institucionales con el Ministerio de Educación.

Directora Global de Educación de Crecimiento y Desarrollo en Cámara Internacional de Liderazgo, liderando iniciativas de formación y desarrollo (6 meses)

### Premio Gold Lines Awards Cámara Internacional de Liderazgo

Autora publicada.





## “Resultados obtenidos”

- **Expansión internacional:**

Creé desde cero el área de ventas web de una parafarmacia en Andorra para Francia, España y Portugal. En 18 meses alcanzó el mismo volumen de facturación que sus 3 locales físicos combinados.

- +500 participantes capacitados
- 95% satisfacción promedio
- +50 workshops y charlas
- Experiencia en +8 industrias: estética, hotelería, educación, servicios profesionales, comercio, salud, bienestar, arte y moda.
- **Alianzas académicas:** UBA, Universidad Maimónides y Hospital Marie Curie.
- **Expansión comercial:** Formé y dirigí el equipo con el que abrimos 50 nuevos puntos de venta en Argentina, ingresando en distribuidoras, centros de medicina estética y hoteles de lujo.
- **Expansión internacional:** Creé desde cero el área de ventas web de una parafarmacia en Andorra para Francia, España y Portugal. **En 18 meses** alcanzó la facturación de sus 3 locales físicos combinados.



# Trabajemos *juntos*

“Próximo paso: reunión de diagnóstico y propuesta adaptada a la necesidad de tu organización.”



[consciensoul@consciensoul.com](mailto:consciensoul@consciensoul.com)



[www.consciensoul.com](http://www.consciensoul.com)



<http://> Mirá el video de mi último evento en Double Tree by Hilton



Hablemos por whatsapp