
CLOSER STARTER PACK: los 5 primeros pasos para empezar a vender con alma





Si has llegado hasta aquí es porque sientes que algo tiene que cambiar.

Puede que nunca hayas vendido nada.

Puede que te dé miedo exponerte.

Lo entiendo. Yo también estuve ahí.

Por eso, he creado esta guía: para mostrarte que vender no es gritar más fuerte, sino conectar mejor.

Aquí tienes los primeros 5 pasos para empezar con claridad y sin miedo.

Yolanda Rosado

PASO 1: CAMBIA TU DEFINICIÓN DE VENDER

Vender no es convencer. Es servir.

Haz una lista de los momentos en los que tú ya has ayudado a alguien a tomar decisiones importantes. Ya estás más cerca de ser Closer de lo que crees.



PASO 2: CONÓCETE A TI MISMA

Haz una autoevaluación con estas preguntas:

- ¿Qué se me da bien de forma natural?
- ¿Qué me dicen los demás que hago diferente?
- ¿Qué me apasiona comunicar?

Esto es tu base como Closer.

PASO 3: ESCUCHA ANTES DE HABLAR

Haz una práctica: durante 24h, escucha con atención a las personas a tu alrededor.

¿Qué necesitan? ¿Qué no están diciendo?

Una buena Closer escucha más de lo que habla.



PASO 4: SIMPLIFICA TU MENSAJE

Escribe qué ofreces en una frase que lo entienda tu abuela.

Si no puedes explicarlo simple, no podrás venderlo con seguridad.



PASO 5: ACTIVA TU ENERGÍA DE VALOR

Haz este ejercicio: durante los próximos 5 días, anota una acción diaria que te acerque a tu versión profesional.

Pequeños pasos → grandes resultados.

Empieza por aquí.

No necesitas saberlo todo, solo necesitas avanzar.

Te veo dentro de MC CLOSER, donde damos forma real a esta nueva profesión.