

MAESTRO FINANCIERO

El dinero se hace en la mente



CRISTIAN DALMAU

*“Solo puedes ser el mejor si haces algo que amas.
No dejes que el dinero sea tu meta, en vez de eso,
escoge hacer cosas que ames y hazlas tan bien
que la gente no pueda dejar de notarte”.*

Maya Angelou

ÍNDICE

Si pulsas encima de un capítulo, te redirigirá a la página

INTRODUCCIÓN.....	5
CAPÍTULO 1. Asume el compromiso de tu destino.....	8
CAPÍTULO 2. Evalúa tus creencias.....	15
CAPÍTULO 3. Sal de tu zona de confort.....	22
CAPÍTULO 4. Conviértete en una persona de éxito.....	31
CAPÍTULO 5. Porque deberías tener más dinero.....	39
CAPÍTULO 6. Transfórmate en experto y atrae el dinero.....	46
CAPÍTULO 7. Rodéate de las personas correctas.....	52
CAPÍTULO 8. Decide dónde quieres estar mañana.....	63
CAPÍTULO 9. El fracaso no es una opción.....	73
CAPÍTULO 10. Procura mantenerte motivado siempre.....	81
CAPÍTULO 11. Hábitos de ricos.....	89
CAPÍTULO 12. El dinero y la palabra de Dios.....	98
CAPÍTULO 13. Qué tipo de deuda posees.....	105
CAPÍTULO 14. Creación de Marca Personal.....	113
CAPÍTULO 15. Emprende y crea dinero.....	121
CAPÍTULO 16. Enfócate en crear tu sistema de negocio pasivo.....	128
CAPÍTULO 17. Algunos de los Negocios Digitales.....	137
CAPÍTULO 18. El Marketing de Afiliados.....	149

PSSSST, UN REGALITO DEL SENYORITO

No se lo digas a nadie, pero esta edición del libro tan solo está disponible si lo has comprado desde nuestra Newsletter, en Creas lo que Piensas.

Y el regalo, también es exclusivo, por la cara, sí, por la cara, un regalo, para tí. Solo para tí.

Pero bueno que tampoco te flipes, no es más que una ampliación de 25 páginas del libro completo.

Pero bueno, todo pequeño detalle, siempre ayuda, no crees??

Has pagado por 157 páginas del libro, y te llevas 25 de gratis. Por la cara.

Parece esto una promoción de los Donuts, el típico compra 3 y llévate 1 gratis... jajajajaj

Pasa que los Donuts no son buenos para ti. Esto, yo creo que mínimo te va a abrir la mente un poquito más. Y si no, pues nada, ponme una reseña de 0 estrellas, y listos.

En estas 25 páginas tratamos más el tema de la autodisciplina, y varios hábitos extra que no menciono en este libro.

No hay 5am ni fucking burpees. Qué ojo, no digo que esté mal, pe, pe, pero bueno... conocerás mi punto de vista en esas 25 páginas.

Si lo quieres, pincha [aquí](#)

[aquí](#)

o [aquí](#).

INTRODUCCIÓN

Gran cantidad de personas manejan un criterio, o creencia errónea, acerca del dinero, donde llegan a manifestar lo malo que es querer poseer riquezas, y que quienes la tienen son seres malvados apartados de Dios y de todo lo que él representa. Siendo algo completamente desviado de la realidad.

El dinero únicamente es un instrumento para realizar intercambios, es un elemento que sirve para adquirir bienes, sean tangibles o intangibles, con los que podemos dar solución a alguna situación nuestra, o satisfacer alguna necesidad o deseo. Aspirar tenerlo no es nada malo, lo incorrecto es la manera como se piense en adquirirlo.

Todos estos aspectos son los que me han motivado a escribir este libro, siempre he sido un emprendedor muy aspirante, con respecto a mi crecimiento profesional y personal, es por tal razón que deseo que tú puedas lograr adquirir la misma mentalidad con respecto al dinero, y que no vayas a caer en las falsas creencias de una gran cantidad de gente.

Debemos comenzar por evaluar todas nuestras creencias, esas mismas que hemos adquirido desde niño, que nos inculcaron nuestros padres, maestros o cualquier persona de nuestro entorno. Luego las mismas se fueron afianzando a través del tiempo. Por este motivo es que tenemos que comenzar con saber como están alineados nuestros pensamientos en función de lo que creemos.

Eliminar los malos hábitos y crear unos nuevos, acordes con nuestra nueva mentalidad, viene a ser el otro aspecto muy importante al que hago referencia en este escrito. No podemos llegar a pensar en tener cambios positivos en nuestras vidas, si no somos capaces de cambiar y adoptar una conducta que vaya acorde con nuestros propósitos de vida.

Debemos enfocarnos en todo aquello que queremos, ajustar una planificación acertada, donde cada una de nuestras metas, lleve consigo su debida estrategia. Claro está, que debemos saber que es lo que queremos, pues si tenemos dudas al respecto, nunca podremos materializar aquel sueño.

Tenemos que limpiar nuestra mente de toda aquella telaraña existente, que pueda llegar a afectar, en sobre manera, nuestra relación con el dinero. Pues no solo son nuestras creencias, también surgen enemigos ocultos, como lo son el conformismo, la pereza y la ignorancia, donde al final terminen creando un comportamiento nada favorable para aquella versión de ti mismo, en la que aspiras a convertirte.

Para culminar con este material, me dispuse a escribir sobre negocios digitales, hice un real énfasis en esta parte, a pesar de que toqué otros, pues quise compartir contigo mis experiencias en la creación de fuentes de ingresos que estén al alcance de todos.

Quiero que sepas que el activo más valioso que poseemos los seres humanos es el tiempo, no hay otro, pues luego

de que lo perdamos, nunca más lo podremos recuperar, y lo más interesante de este asunto, es que el dinero lo compra, con dinero tú puedes hacer con tu vida lo que te plazca, sin temor a nada.

Estoy convencido de que tu vida cambiará para bien, luego de haber culminado con esta lectura, por tal razón quiero darte la bienvenida.

CAPÍTULO 1. ASUME EL COMPROMISO DE TU DESTINO

“Cómo tratas con el fracaso determina cómo consigues el éxito”.

David Feherty

Muchas personas caen en el error de pensar que el éxito es cuestión del azar, y que todo aquel que llega a alcanzar metas muy significativas en la vida, es porque alguien se la regaló o que por cuestión de suerte, aquellas llegaron a sus manos.

Siempre andan culpando a otros de su desgracia, sin importar a quién le deleguen su fracaso, siempre habrá una excusa para no asumir lo que realmente es de su competencia. Frases como: “Mis padres no me dejaron una herencia”, “Mi exesposo nunca vio de mí y por eso no pude triunfar en la vida”, “No tengo esto o aquello, pues mis hijos no me lo dieron”; y así van por la vida, siempre evadiendo su responsabilidad.

Algunos se creen estas mentiras, otros no se lo creen, pero dan a entender que es así, para justificar que son personas sin ninguna aspiración en la vida y que en el fondo son unos fracasados, que nunca van a hacer ningún tipo de esfuerzo para salir adelante.

A todos nosotros nos fascinan esas historias donde el personaje principal, pasa por muchas adversidades, llevando su vida entre altos y bajos, con gran inclinación por esto último. Para luego surgir y obtener un éxito estrepitoso en sus vidas, dejando atrás todos aquellos amargos ratos.

Déjame contarte, muchos de estos personajes, fueron

individuos que en su momento llegaron a tener mentalidad de perdedor, pero luego cambiaron sus hábitos y forma de pensar, para de esta manera obtener los resultados que tanto anhelaban.

Muchos de ellos culpaban a otros, o a la misma suerte, de no haber podido alcanzar nada de valor en sus vidas.

Para comenzar, nadie te debe nada

El primer aspecto que hay que apartar de nuestras creencias, es pensar, que los demás nos deben algo. Si crecemos con este concepto en mente, lo más seguro es que hasta digamos que Dios debe darnos suerte, pues fue él quien nos trajo al mundo, y esto es falso, pues más bien debemos ser agradecidos con quienes nos pusieron en la tierra: Dios y nuestros padres.

Es muy importante saber que todos tenemos las mismas 24 horas al día, que a su vez son 168 horas a la semana y de ellas son: 56 para dormir, 40 para trabajar, 35 para tus necesidades básicas y aún nos quedan 37 horas para trabajar en nuestras metas. Nadie tiene ventaja sobre otro en este sentido.

Unos somos buenos en algunas cosas, y otros lo serán en otras, pero siempre existirá algo en que podamos llegar a destacarnos, y según como utilicemos esta habilidad, así mismo serán nuestros resultados.

Yo estoy convencido, y cada día lo hago más, de que todo ser humano está en la capacidad de obtener todo aquello que desee, pues es algo que únicamente debemos acordar en aceptar el pago que aquello nos exige.

Cuando las personas no quieren tener responsabilidad sobre lo que les acontece, mucho menos van a estar de acuerdo en hacer un gran esfuerzo por aquello que quieren lograr, seguirán esperando a que el destino se los regale.

Alcanzar el éxito implica unir una serie de elementos, y desarrollarlos de manera adecuada, con unos fines preestablecidos a través de una determinada planificación soportada por una estrategia. Cada precio será diferente, pues es como un gran abasto lleno de productos, tú seleccionas lo que quieras, en función de lo que estén dispuestos a pagar.

Si esto último no se llega a aceptar y comprender de esta manera, pues está de más soñar.

¿Qué hay que hacer para hacerte 100% responsable de tus resultados?

Para que puedas comprometerte contigo mismo, y aceptar que solo tú eres quien puede cambiar tu destino, entonces habrás dado el primer paso para lograr todo aquello que te propongas. Te voy a mencionar cuáles deben ser las acciones a ejecutar para hacerte responsable de tus resultados.

- Asume tus errores, sin llegar a culparte.
- Evita las quejas.
- Evalúa que puedes hacer para cambiar, para mejor, tu vida.
- Admite que tu destino lo puedes modificar con tus acciones de hoy.

Llegar a pensar que estamos determinados a llevar una determinada vida, donde nosotros no podamos llegar a cambiarla, es algo que tenemos que erradicar de nuestros pensamientos, si este fuera nuestro caso.

Puedes hacerte una gran cantidad de preguntas, para luego contestarlas de la manera más sincera posible.

Podría ser una lista como está a continuación:

- ¿Cuáles son mis sueños que quiero obtener mañana?
- ¿Qué estoy haciendo hoy para mejorar mi futuro?
- ¿Estoy conforme con todo lo que he aprendido hasta este momento?
- ¿Me rodeo de las personas adecuadas?
- ¿Qué les estoy dando a los demás, que tenga un valor real?

Cuando las personas tienden a evadir las responsabilidades de su vida, también son presa fácil de emociones y sentimientos negativos, por ejemplo, poseen: envidia, egoísmo, ira, pesimismo, inconformidad, entre muchas otras. Son mal agradecidos, pues siempre se fijan en que son merecedores de más y que la vida les da muy poco.

Por lo general, su actitud favorita es la de victimizarse, ya

que ven con dolor, como los demás obtienen algo que ellos desean y piensan que por cosa del destino, esto no pudo ser.

Nunca se sientan a analizar los grandes esfuerzos que hay detrás de los logros de las otras personas. Que aquellos han decidido pagar un precio, el cual estos no están de acuerdo en hacerlo.

La obtención de unos buenos resultados implica una serie de sacrificios, para aquel que no esté dispuesto a hacerlos, va a ser imposible alcanzar algo de valor en su vida. Muchas veces tendrá que dejar de ir a un sitio de su grado por tener que cumplir algún compromiso, o tener que apartarse de ciertas amistades, las cuales le divierten, por el hecho de que estas son tóxicas para sus intereses.

La disciplina está compuesta por una serie de hábitos, los cuales vienen a dar forma a una determinada actitud. En una ocasión leí en un libro, donde decía que una persona podría lograr alcanzar sus metas, así las viera solo una vez, la primera, y luego de esto formara el comportamiento adecuado para lograr tal propósito.

Me pareció muy interesante dicho criterio, pues es cierto, si una persona se enfoca en todo lo que debe mejorar en su vida, y crea tales costumbres, al final todo aquello que llegó a soñar lo va a alcanzar, pues se transformó en la persona que debía ser para merecer tales méritos.

El caso contrario sería el de alguien que se llegue a fijar metas, las vea todos los días, pero bajo ningún concepto asuma las responsabilidades que dichos objetivos están exigiendo. Por lo tanto, sigue arrastrando aquellos malos

hábitos que lo siguen condenando a vivir en el fracaso.

Las ventajas de ser el único responsable de tu vida

El 3 de diciembre de 1976, en Estados Unidos se estrenaba una de las películas más taquilleras de la historia, con una cuantiosa recaudación y logrando ganar 3 premios Óscar, al mismo tiempo que lanzaba a su protagonista al estrellato, ¿Quién fue ese actor tan afortunado?

Te hablo de la película Rocky y de Sylvester Stallone, quien venía de atravesar una vida nada fácil. Había nacido en una familia pobre de inmigrantes, los cuales tenían que hacer múltiples labores para poder llegar a fin de mes.

Por problemas de su madre, en el parto, este sufrió ciertos maltratos que le ocasionaron las deficiencias en parte de su cara, como se puede ver al hablar, algo que le trajo muchos problemas, en sus días de escuela, por ser motivo de burlas, lo que ocasionó que se convirtiera en un chico solitario y algo agresivo.

Luego de muchos trabajos mal pagados, momentos de sentirse arruinado, sin futuro, su esposa lo había abandonado para ese entonces, aunque su punto más agrio fue cuando tuvo que vender su mascota Butkus, un perro de la raza bullmastiff, por no tener para alimentarlo.

Luego, de tanto buscar trabajo como actor, comprendió que si él quería algo significativo dentro del mundo cinematográfico, tendría que implementar estrategias

nunca antes llevadas a cabo por él. Pues ya sabía que nadie le daría un importante papel a alguien sin reconocimiento alguno.

Sin tener nada en mente, acude a ver el combate de boxeo entre uno de sus ídolos, el campeón de los pesos pesados Muhammad Ali, y un retador desconocido llamado Chuck Wepner. Es allí que se le ocurre la idea de hacer el guion de Rocky, inspirado en el sentido de lucha de Wepner, a pesar de que peleaba con un contrincante al que nunca vencería.

Luego de haber dado este primer paso, comienza a buscar vender dicho guion con la condición de que el mismo debía ser quien protagonizara. Así tocó de puerta en puerta, sin nada de dinero, siguió perseverando y recibiendo negativas de todos lados, pues algunos se interesaron en su historia, pero no les convencía el como actor.

Finalmente, encontró quien aceptara todas sus condiciones, por un pago muy bajo por la historia y con un presupuesto deficiente, se pudo dar definitivamente el proyecto, la empresa productora invirtió un millón de dólares, y la película recaudó 117 millones tan solo en los Estados Unidos. Lo demás es historia conocida por nosotros.

¿Cómo pudo hacer posible esto Stallone?, simplemente porque asumió su responsabilidad sobre sus resultados. Comprendió, en un momento determinado, que a él nadie le iba a regalar nada y que si quería ser estrella de cine y no había entrada alguna, pues el mismo debería crearla.

CAPÍTULO 2. EVALÚA TUS CREENCIAS

“La falta de dinero es la raíz de todo mal”.

Mark Twain

Desde pequeño nos han inculcado ciertos criterios, sean falsos o verdaderos, estos dejarán una huella en nuestros pensamientos, dependiendo su profundidad de la parte de donde provengan. Cuando nuestros padres nos dicen algo de pequeños, es lógico que nosotros lo veamos como una verdad absoluta, lo que sucede es que muchas veces ellos creían en cosas que no eran verdad.

Es así como se van creando en nuestra mente un conjunto de conceptos, que no tienen nada que ver con la realidad. Cuando en un hogar hay escasez, y los padres son hasta cierto punto conformistas, les inculcan a los hijos, una serie de principios o valores, completamente apartados de lo que es verdad.

Frases como: “el dinero no crece en los árboles”, “hacer dinero es cuestión de suerte”, “consigue un buen trabajo y cuando te retires tendrás asegurada tu vejez”, “estudia mucho para que logres encontrar un buen empleo”, y así muchas otras, todas en el mismo orden de ideas.

La idea de estudiar mucho, para poder obtener un buen empleo quedó en el pasado, nadie que le trabaje a otro, podrá alcanzar un buen nivel de ingresos, siempre será un asalariado dependiente de las decisiones de los demás. Evalúa la siguiente publicación de la OIT, fechada de enero de 2021.

“En 2020 se perdió el 8,8 por ciento de las horas de trabajo a nivel mundial con respecto al cuarto trimestre de 2019, equivalentes a 255 millones de empleos a tiempo completo. La pérdida de horas de trabajo fue particularmente elevada en América Latina y el Caribe, Europa meridional y Asia meridional. La pérdida de horas de trabajo en 2020 fue aproximadamente cuatro veces mayor que la registrada durante la crisis financiera mundial de 2009”.

Esto lo que nos dice es que nadie tiene cubierta su seguridad con un empleo. El efecto de la pandemia fue bastante impactante, sobre todo si consideramos que afectó tanto a trabajadores dependientes como a los dueños de negocios, lo que sucede en este último de los casos, es que el emprendedor está diseñado para luchar ante cualquier escenario, no así la persona que piensa como empleado.

Lo que nosotros llegamos a creer de nuestro entorno, debido a los criterios aprendidos de los demás, deben ser evaluados y confrontados según nuestro aprendizaje y experiencia actual, no dejarlo así porque “me lo contaron”, pues al final si triunfas en tu vida o fracasas, igual será bajo tu propia responsabilidad.

La suerte existe, sí, pero éxito no basta con solo tener eso. El éxito es mucho más que eso, depende de muchos otros factores más importantes que la mera suerte de una persona.

Según estudios de la Universidad Oberta de Catalunya

(UOC), el 70% de los ganadores de la lotería, terminan en bancarrota en menos de 5 años. Esto se debe principalmente a que no tienen una educación financiera que los ayude a administrar adecuadamente sus recursos.

El motivador Miguel ángel Cornelio, en una de sus conferencias, preguntó a la audiencia si la suerte existía, a lo que una gran mayoría contestó que no. Este a su vez les refutó que se habían equivocado, que claro que si existía, que una persona nunca tendría la misma oportunidad en su vida si hubiera nacido sano, en una familia normal de clase media, ubicada en Nueva York, comparándola con otra que hubiera nacido, al mismo momento, en un hogar disfuncional en uno de los países pobres de África.

Todos estamos convencidos de que la suerte existe, pero es irracional llegar a poner todo en las manos del azar, para empezar, no sabemos cuando nos llegará ni tampoco cuando nos abandonará. Con lo que si sabremos contar es con nuestra actitud, conocimientos y determinación, para llevar nuestra vida al nivel que queremos.

A través de la historia hemos podido ver como personas que llegan a obtener unos éxitos realmente impresionantes, por alguna razón del destino, caen en desgracia, y más nunca vuelven a levantarse. Esto se debe precisamente a que no estaban preparados para rehacer su vida, tal vez fue el azar quien los llevó a aquellos momentos de gloria, y ellos mismos no fueron capaces de triunfar de nuevo.

Es bueno siempre ver y analizar situaciones como estas,

pues el lado opuesto también existe, personas que caen muchas veces y siempre se levantan con mayor firmeza que la vez anterior, ¿En cuál de estos lados quieres estar tú?

¿Qué es el dinero para ti?

El dinero es indispensable para cualquier ser humano, para nosotros poder alcanzar nuestra felicidad debemos estar solventes y estables financieramente, es imposible llegar a pensar en que somos prósperos, cuando estamos sumergidos en un mar de deudas, angustiados por no poder solventar nuestras necesidades ni la de los nuestros.

¿Piensas que el dinero es malo?, te aseguro que es muy malo no tenerlo, pues no se sabe cuando lo vamos a tener que necesitar y de no poseerlo, vamos a tener que acarrear con las debidas consecuencias.

Primeramente, el dinero es libertad, pues nosotros vamos a poder hacer lo que nos plazca, si no tenemos que trabajar por necesidad. Muchas veces nos toca hasta hacer trabajos que no nos gustan, pero debemos hacerlos con la finalidad de poder sostenernos. Incluso en horarios y jornadas que no queremos, pero hay que cumplir cuando nos toca.

Imagínate viajar por donde quieras y con quien quieras, cuando tú quieras, comer donde te provoque, ir de compras. Darles a tus hijos y familia el nivel de vida que tú quieras, pues para esto y más es el dinero.

Muchas veces las personas dicen que uno no se lleva nada luego de que muera, esto es verdad, lo que sucede es que esta frase es algo irresponsable, pues nosotros debemos pensar en que no sabemos cuanto tiempo nos queda de vida, y si vamos a vivir muchos años, ¿Quién nos va a mantener todo ese tiempo cuando no tengamos fuerza para trabajar?

La respuesta es que nosotros mismos debemos velar por nuestros años de retiro, y esto se logra, es a través del ahorro y las buenas inversiones.

Como lo dije anteriormente, el dinero solo es un instrumento que sirve para intercambiar bienes, no es otra cosa. Lo que haga la gente de aquí en adelante tiene más bien que ver con su personalidad. Si te pones a revisar las estadísticas en cualquier cárcel del mundo, la mayoría de los presos están detenidos por un delito relacionado con dinero.

Alguien que cometa un crimen, para tomar posesión de algo que no le pertenecía, tiene en el fondo la misma creencia de aquel que por su conformismo muere en la miseria. Pues a fin de cuentas, no se sienten capaces de alcanzar sus objetivos financieros, por sus propios medios.

Te aconsejo que revises bien tus creencias acerca de la riqueza.

¿Atraes o ahuyentas al dinero?

Nuestro subconsciente siempre va a actuar con base a la información que nosotros le vayamos suministrando. Muchas veces no nos damos cuenta, pero todas nuestras acciones están dirigidas hacia una dirección, que puede ser buena o mala, según el sentido en que esta vaya.

Por tal razón es muy importante que revisemos nuestro léxico, las frases que manejamos comúnmente cuando nos comunicamos con otras personas, pues esto es ley de vida, aprecia esta frase de Facundo Cabral:

“No digas, no puedo ni en broma, porque el inconsciente no tiene sentido del humor, lo tomará en serio, y te lo recordará cada vez que lo intentes”.

Es muy cierta, y tiene que ver con lo que te he manifestado. Nuestro inconsciente funciona como una esponja, va absorbiendo todo aquello que en esta vamos colocando, y a medida que esto va ocurriendo, la misma va creando un patrón de conducta en nosotros mismos. Cuando adoptamos términos de escasez, de pobreza, de pesimismo, si mismo va a ser nuestra actuación ante los desafíos, serán muy pobres. En cualquier compromiso lo sacaremos a duras penas, sin dar más allá de lo poco que nos hemos establecido.

La gente podrá apreciar ese bajo desempeño en nuestras actividades productivas, nuestras relaciones o en cualquier otro ámbito de nuestras vidas. Por tal razón

obtendremos como respuesta, de nuestro entorno, igualmente cosas de poco valor.

Por tal razón iremos de un mal trabajo a otro, de una mala relación sentimental a quedarnos solos, todos nos darán poca importancia por la mala impresión que estaremos causando constantemente. Así, en decadencia irán nuestras vidas año tras año, hasta terminar de una forma como nunca debió haber sido.

CAPÍTULO 3. SAL DE TU ZONA DE CONFORT

“Puedes ser joven sin dinero, pero no puedes ser viejo sin él”.

Tennessee Williams

El conformismo tiene un representante muy nocivo para el espíritu emprendedor, y este no es otro que la llamada zona de confort. Esta no es otra cosa que la comodidad a la que estamos acostumbrados, y que por temor a lo desconocido, nos negamos a apartarnos de la misma.

Esto es muy común cuando vemos personas muy inseguras de sí mismas, algo que no les permite dejar el hogar materno, así pasan los años, sin tener una relación de pareja estable con nadie, pues su principal preocupación es seguir viviendo con sus padres, para que estos lo puedan apoyar ante cualquier adversidad.

Aunque una situación de este tipo puede darse en cualquier ámbito personal, por ejemplo, es muy frecuente ver esto en personas que se acostumbran a un determinado trabajo, donde son mal pagados, con unas condiciones por debajo de lo normal, pero son incapaces de buscar otro empleo, por temor a lo que pueda pasar más adelante.

Estas son personas llenas de inseguridad y baja autoestima, pues no son capaces de tomar riesgos, ni enfrentarse a nuevos escenarios, diferentes a los que acostumbran. Siempre aceptan las cosas tal a como les están ocurriendo, pues siempre tienen en mente que

podrían estar peores, si se ponen a aventurarse en nuevas experiencias.

Este tipo de comportamiento crea una situación de dependencia hacia todo aquello que la brinda la apariencia de seguridad.

¿Cómo salir de la zona de confort?

Para crecer como personas debemos quitarnos el apego a todo aquello que en nuestras vidas viene a cumplir un rol circunstancial. Llegar a pensar que nuestra vida es un trabajo determinado, un grupo de personas o algo material, nos va a hacer perder el verdadero sentido de nuestras vidas.

Todos nosotros nacimos para ser felices y llevar una vida de plenitud, si un no la estás viviendo de esta manera, es porque te falta quemar etapas, las que sea, pero que son válidas para alcanzar tu madurez: emocional, espiritual y material.

Para que puedas dar ese valioso paso, y crecer en dirección hacia una mejor versión de ti mismo, te recomiendo que consideres los siguientes aspectos:

 Reconoce que tienes límites. Debes ser consciente de que no podrás con todo, existen condiciones que te van a ser exigidas, al momento de hacer cualquier incursión que

quieras realizar, y que tal vez no estés en capacidad de dar las respuestas de la manera adecuada. Acepta que no todos nacimos para ser buenos en todo.

🎬 Detecta tus fortalezas. Lo contrario al punto anterior, es saber donde y en que eres bueno, sabrás identificar de esta manera que existen caminos destinados para ser transitados por tu persona, que hay ámbitos donde fácilmente puedes llegar a destacarte.

🎬 Busca el apoyo que haga falta. Tienes que ser consciente, de que donde haya debilidad, debes inyectar fortaleza, si no la posees, busca algún mentor, asesor o grupo de apoyo. Todo cambio requiere de conocimiento, y cuando este no está presente, debes conseguirlo donde sea posible.

🎬 Aprende a aceptar. Acepta los resultados de tus acciones, de una forma positiva, sin reconcomio ni sentimientos de culpa. Cuando esto ocurre así, aprenderás que el fracaso no existe y que el mismo es solo parte del buen aprendizaje.

🎬 Ponte objetivos firmes y realistas. Si te detienes un buen rato, mirando al horizonte y te pones a pensar donde quieres estar mañana, seguramente tu subconsciente te dará la

respuesta. Luego de esto, enfócate en hacer un plan y crear una estrategia.

■ Trabaja por lo que quieres. Acostúmbrate siempre a trabajar por lo que quieres. Cuando llegas a comprender que solo tú eres el responsable de pagar el valor de tus deseos, estarás dispuesto a dejar lo que sea para ir tras de tus sueños.

¿Qué hay más allá de nuestra zona de confort?

Ray Kroc se asoció con los hermanos McDonald en 1954, luego de tantas disputas y esfuerzos por hacer crecer la marca, finalmente este pudo pagar la alta cifra, que para su momento, los McDonald le pidieron, para cerrar el trato y dejar que Kroc tuviera el control completo de la cadena de restaurantes.

Luego de haber dado este paso, la compañía salió a la bolsa, en donde sus acciones se dispararon muy rápidamente, haciendo que este se convirtiera en millonario, casi instantáneamente, ¿Sabes realmente quién era este empresario antes de dar este gran salto?

Ray Kroc venía de ser una persona sin estudios académicos avanzados, tampoco había tenido trabajos de envergadura, siempre se había mantenido con oficios de medianos ingresos. También había incursionado en algunos otros negocios pequeños, sin haber logrado

sobresalir demasiado. Cuando conoció a los hermanos Richard y Maurice, vendía máquinas para hacer leches malteadas y contaba con 52 años.

En su vida no había podido hacer un negocio que lo llevara a niveles superiores, cuando descubrió este restaurante de comida rápida, supo que era ese su momento o tal vez no habría otro. Arriesgó todo lo que tenía, se esforzó más de la cuenta y se apartó de todo lo que podría distraerlo.

En pocas palabras, decidió salir de su zona de confort, fue así como finalmente pudo alcanzar lo que se había propuesto.

¿Que pasa cuando sales de tu zona de confort?

Al salir de tu zona de confort estarás asumiendo riesgos con valentía, sabrás que pase lo que pase, deberás resolverlo tú por tus propios medios, que no habrá nadie más para dar la cara por ti, que lo que empieces debes terminarlo, asumiendo las consecuencias que sean.

Muchas personas se dejan abatir enormemente por circunstancias que no ameritaban tal actitud. Hemos visto gran cantidad de empresarios con mucho dinero y muchas compañías, quitarse la vida tan solo porque una de sus empresas se fue a bancarrota, igualmente esto mismo ha sucedido en diversos ámbitos de la vida.

Cuando vemos artistas, cantantes o deportistas que se sumergen en una espiral de adicciones y hábitos dañinos,

lo que indirectamente están haciendo es autocastigarse por haber fracasado en sus carreras, para ellos les es imposible cerrar un ciclo de sus vidas donde dejaron de ser las estrellas principales del show.

En nuestro caso es distinto, y que no somos personajes reconocidos a ese nivel, pero igualmente vemos a personas que tuvieron un determinado éxito en sus vidas, luego lo perdieron y no pudieron ser capaces de recuperar ni el logro obtenido, o algo similar, ni siquiera su propia estabilidad personal.

Se dedicaron a llevar una vida conformista, incluso hasta pidiendo ayuda, cuando anteriormente estos eran proveedores. Tal vez fueron personas que por cosas del azar lograron tales méritos, luego que no pudieron mantenerse, decayeron a un punto, donde se percataron que no eran lo que pensaban.

Salir de nuestra zona de confort es un viaje sin retorno, es asumir con buena actitud que estamos dispuestos a luchar por todo aquello que sentimos debe ser nuestro, sin envidiar a nadie, ni mucho menos salir a arrebatarse a los demás, por las malas, aquello que pensamos, debe ser nuestro y no de aquel.

Cuando sales de tu comodidad para asumir el precio de tus sueños, como persona logras ganar ciertas cualidades, de las cuales te voy a mencionar algunas a continuación:

1. Vences los miedos. Son dos tipos de miedos los que poseen los que se mantienen en su zona de confort. El primero es hacia lo desconocido, se teme a la incertidumbre de no saber que se va a encontrar más adelante ni como resolver cualquier situación imprevista.

El segundo es el miedo a tener que resolver situaciones según sus propias decisiones, vendría siendo un temor al fracaso, pues seguramente en esa zona de comodidad, alguien asumía todos esos compromisos por aquella persona.

Cuando tú decides dar ese paso de autonomía, sabrás apreciar que el riesgo es parte de la situación y del precio que tendrás que pagar por tus sueños, como dicen por allí: “Si vale la pena y tienes miedo de hacerlo, pues hazlo con miedo”.

2.- Ignoras los comentarios negativos. Si sabes que eres dueño de tus actos, ¿para que poner cuidado sobre lo que dicen los demás?, es algo lógico, la única manera que nos podría importar lo que otro piense sobre nosotros es que aquellos se estuvieran haciendo cargos de nuestras vidas, de nuestras necesidades, y como ese no es nuestro caso, entonces no vale.

Salir de nuestra comodidad para emprender, es un viaje que en cuanto a mentalidad debe hacerse solo, pues muchas veces ni siquiera nuestros seres amados

pueden llegar a compartir nuestras ideas. Si alguien no viene a sumar, en cuanto a nuestra iniciativa, lo mejor es ignorar todo aquello que pueda pensar sobre lo que hagamos.

3. Te encuentras contigo mismo. La reflexión sobre tus actuaciones es algo que debes aprender a manejar con tu “YO” interior. Todo aquel que sueña en grande, debe saber dirigir un diálogo apropiado

consigo mismo, con la finalidad de evaluar los acontecimientos y poder tomar las decisiones de la manera más acertada posible. Cuando sales de tu zona de confort te irás acostumbrando a este tipo de práctica, ya que es la mejor manera de poder equilibrar tus situaciones externas con tu capacidad interna de respuesta.

4. Aceptas correr riesgos. Todo lo que hagamos, como iniciativa emprendedora, siempre va a traer un riesgo, independientemente de si este sea grande o pequeño. Al salir de nuestro confort, sabremos que en cada situación que nos encontremos, el riesgo estará latente, así que finalmente lo aceptamos y siempre nos prepararemos para enfrentarlo.

La mejor manera que existe de minimizar cualquier peligro, es con el conocimiento sobre la situación determinada, mientras más información manejemos, menos riesgo de equivocarnos estará latente, es una ley de vida.

5. Te conviertes en una inspiración. El propósito firme en nuestras vidas debe ser el de ayudar al prójimo a encontrar los suyos. Cuando decidimos salir a luchar por nosotros mismos, dejando todo aquello que nos frena, aparte, nos convertiremos en una figura de referencia, gracias a nuestra actitud emprendedora y nuestro espíritu de superación.

Algo con lo que ya le estaríamos dando estímulo a todo aquel que haya decidido tomar las riendas de su vida.

CAPÍTULO 4. CONVIÉRTETE EN UNA PERSONA DE ÉXITO

“Una persona sabia debe tener el dinero en su cabeza, pero no en su corazón”.

Jonathan Swift

Hay quienes creen que nacemos programados para dirigirnos hacia el éxito o hacia el fracaso, que nuestras actitudes y comportamientos son algo que no podemos cambiar, ya que son parte de nosotros. De ahí es de donde proviene el pensamiento pesimista que nos hace creer, que no tenemos lo necesario para sobresalir.

La realidad que no se tiene en cuenta es que cada uno de nosotros posee las actitudes necesarias para poder salir adelante en lo que sea que nos propongamos, solo hay que trabajar en ellas para pulirnos a nosotros mismos, hasta estar preparados para perseguir nuestras metas.

Nuestra manera de ver las cosas desde un estilo de pensamiento sin organización predispone un comportamiento pesimista, desordenado y a conductas inadecuadas.

Es algo fundamental, tanto en el área laboral como personal, el tener algunas actitudes que apoyen al pensamiento motivador y asertivo, que pueden ser desarrollados a través de diversos tipos de herramientas.

Para tener en cuenta esto, hay ciertas actitudes a nivel

general que resultan ser muy importantes, para lograr el éxito personal.

Entre las cuales podemos apreciar las siguientes:

1. Conocimiento de sí mismo. La capacidad que posee una persona, para saber qué es lo que lo motiva a actuar y porque reacciona de determinada manera, es uno de los aspectos más importantes que se necesitan tener.

Gracias a ello se puede identificar cuáles pueden ser las fortalezas que posee el individuo, y a su vez saber acerca de sus carencias y fallas, con lo cual podrá trabajar en solucionarlas.

2. Tener claros sus objetivos. Establecer de manera clara que es lo que se desea lograr, ya sea en la parte financiera, profesional o personal, ayuda a poder idear como hacer una estrategia adecuada para trabajar en conseguirlo.

3. Un fuerte sentido de determinación. El tener metas concretas termina generando un fuerte sentido de iniciativa y ánimo, a la hora de trabajar en conseguir llegar al punto deseado, lo que lleva a la persona a poner más esfuerzo y a trabajar más duro que cualquiera.

4. Paciencia. La madurez es una parte importante, del éxito personal y empresarial, con ella nos podemos

proponer objetivos realistas que sabemos podemos lograr con esfuerzo, pero también con paciencia.

Querer que las cosas ocurran de la noche a la mañana, y no saber darle el tiempo necesario al proceso de trabajo, terminará haciendo que la persona pierda tanto su motivación como su interés.

5. Iniciativa. Saber que no siempre hay que esperar a que las cosas sucedan y que no van a ocurrir por sí mismas, sino que hace un esfuerzo para que ocurran. El reconocer como el trabajo duro siempre da sus frutos y que la inacción no conduce a nada.

6. Valores. Los valores son una parte fundamental del ser humano, que si bien estos tienen una cierta influencia por parte del entorno social en la juventud, también van a depender del contexto social y cultural que vive la persona en la actualidad.

7. Flexibilidad. Esto es para referirnos a la capacidad de poder adaptarnos a los cambios que suceden en nuestras vidas, a saber manejar cualquier problema que se presente, desenvolviéndonos fácilmente y a no quedarnos estancados dentro de una rutina diaria, sino ir experimentando y buscando nuevos conocimientos.

8. Compromiso. Para lograr tus metas, tienes que estar dispuesto a hacer lo que sea necesario para alcanzarlas, sin importar el tiempo que se tenga que invertir o el

esfuerzo que tengas que realizar, nada de eso representará un problema siempre y cuando estés completamente comprometido a hacer realidad la visión que tienes sobre tu futuro.

9. Organización. Una persona exitosa sabe que en ocasiones necesitará ayuda para organizar los aspectos dentro de su vida y a buscar estrategias, metodologías y herramientas que le permitan planificar su plan de acción, pero al mismo tiempo, que lo hagan crecer de una forma tal, que pueda gestionar sus horarios, ayudar a su crecimiento profesional, y aprender de sus fallas para solucionar sus problemas.

El progreso exige planificación

Si te diste cuenta, cada una de estas virtudes resultan ser consideradas como imprescindibles para cualquier individuo, ya que, cada uno de los aspectos mencionados son de gran ayuda, tanto para el desarrollo personal como en el profesional.

Siempre hay maneras de mejorar la forma en la que administramos nuestra vida diaria, al igual que nuestro desempeño laboral, ambas áreas comparten muchas similitudes.

Cada persona sueña con alcanzar sus metas, ya sea en el ámbito personal o profesional. Para algunos les resulta muchas veces imposible hacer el intento de buscar la

manera de alcanzar sus sueños, debido al esfuerzo, el trabajo y la dedicación que esto representa.

Eso es lo que diferencia a una persona de éxito con el resto, la predisposición a no darse por vencido y buscar la manera de explotar todo su potencial para tener todo lo que se propone.

La rueda de la vida

La rueda de la vida es una técnica visual de autodiagnóstico, es una herramienta de auto-coaching ampliamente utilizada debido a su facilidad de aplicación, así como para la interpretación de sus resultados.

Esta está conformada por un gran círculo, dividido generalmente por 8 secciones, donde cada una representa, un área de nuestras vidas, entre las que tenemos:

-  Salud.
-  Familia.
-  Amistad.
-  Finanzas y economía personal.
-  Trabajo o estudios.
-  Ocio.
-  Espiritualidad.
-  Desarrollo personal.

El gran círculo estará conformado por 9 anillos y un

círculo central, para un total de 10 espacios partiendo del eje de la circunferencia, así se podrá dar una puntuación a cada una de estas áreas de vida.

Luego de haber colocado cada nivel por sección, según nuestro ámbito de vida, podremos apreciar visualmente como es nuestro nivel de satisfacción en cada uno de estos y que debemos mejorar, para sentirnos mejor. Ahora te voy a enseñar como las herramientas, dentro del entorno digital, ayudan en nuestro desarrollo y crecimiento personal. Nosotros como seres humanos necesitamos tener un control sobre los elementos básicos dentro de cada entorno, que nos permita sobrellevarlos de manera adecuada.

Estos serían tanto los elementos que componen el área laboral, como en las áreas personales, el problema es que muchos no saben la forma correcta de utilizar dichas herramientas, dentro de los aspectos personales, ni los beneficios que podrían traer para sus estilos de vida.

Las aplicaciones y herramientas digitales, como los programas de software, están hechos especialmente para poder facilitar las tareas que están, generalmente, presentes en la vida cotidiana de cada persona, cada una de estas puede estar clasificada dependiendo de la tarea que tenga el usuario.

El punto fuerte dentro de cada uno de estos programas es que, aunque estén fabricadas para un área en específico, en su mayoría poseen un método de empleo bastante

versátil que permite al usuario utilizarlas para distintos fines.

Aunque claro está, estas pueden llegar a ser un factor de distracción que genere un ciclo de ocio y procrastinarían, en algunas ocasiones, siendo mal utilizadas, por las personas que no saben aprovechar al máximo las oportunidades que éstas ofrecen para enriquecer a la persona.

Aplicaciones destinadas para el entretenimiento o el disfrute de las personas, como es el caso de las redes sociales, se ha convertido en una herramienta de difusión, que cada vez es más empleada como una herramienta para el crecimiento profesional.

Pasa algo similar con respecto a los programas para la gestión de negocios, la mayoría no sabe reconocer el empleo que le pueden dar dentro de otros aspectos, en su día a día, fuera del trabajo. Su uso en áreas fuera de trabajo estimula los niveles de aprendizaje, tanto activo como colaborativo, con ellas están impulsando el interés ante el crecimiento intelectual, pero al mismo tiempo ayudan a la recopilación de datos y al análisis dentro de todo aspecto en su entorno social y físico.

Con ellas también se verán mucho más simplificadas las tareas de análisis de información y de administración de horarios que permitan una mejor relación entre los tiempos libres y los ciclos de trabajo.

Todos estos beneficios son los detalles que convierten cualquier programa en una herramienta de gestión del tiempo, evaluación de datos, recopilación de información propia y de productividad personal.

La finalidad de todo esto es que podamos llegar a automatizar ciertas áreas de nuestras vidas, con la finalidad de poder dedicar más tiempo en lo que realmente importa, con la finalidad de poder alcanzar nuestras metas.

CAPÍTULO 5. PORQUE DEBES TENER MÁS DINERO

“El dinero no puede comprar la felicidad, pero sin duda te dará una mejor clase de recuerdos”.

Ronald Reagan

Si no estamos claros con respecto a todo lo que el dinero nos puede proporcionar, es conveniente que lo revisemos todas las veces que sea necesario, y comprendamos cuál ha de ser la razón de nuestra búsqueda de la riqueza.

Desear tenerlo, solo porque los demás lo desean, no es una razón de peso que nos va a estimular de la mejor manera. Tampoco lo es el hecho, de que nos acordemos de que el dinero existe y hay que buscarlo, solo cuando lo necesitamos.

El dinero es algo que constantemente debemos estarlo generando, sin ningún tipo de alternativa, pues el mismo ritmo de la vida así nos lo llega a exigir. Para todo nos hará falta, pues en esta vida nada es gratis, más si nos gusta aspirar cosas de valor en nuestras vidas.

Muchas personas no llegan a comprender esto y llevan su vida como si fueran a ser eternos, sin ningún plan de retiro, ni muchos menos una formación financiera adecuada, para ahorrar e invertir de manera efectiva.

Finalmente, cuando llegan a su vejez, deben ponerse a

trabajar de nuevo o terminar sus últimos días en una situación bastante precaria. Sin darse cuenta, nunca pensaron que necesitaban más dinero del que ganaban. O, por otra parte, todo lo que ingresaban a sus cuentas salía como gastos, aparte de mantenerse constantemente endeudados.

La única forma que existe para poder cambiar este destino, es hacer dinero hoy, producirlo de una manera que sea más que suficiente, no conformarnos con solo tener para nuestras necesidades básicas. Es que nuestras existencias requieren de ese combustible, desde nuestro nacimiento hasta nuestra vejez.

Otros, por su parte, llevan su vida de una forma tan irresponsable, que cuando llega su momento de retiro, asumen que un hijo o alguien de su familia cercana, se va a hacer cargo de este, cuando todos, de una manera sensata, sabemos que no funciona así la vida. Cada quien debe resolver sus asuntos por sí mismo.

¿Qué ventajas nos proporciona el tener dinero en abundancia? ¿Vale la pena tanto esforzarse por generar mejores ingresos? ¿El dinero es igual de indispensable para todos los seres humanos?

Estas pueden ser algunas de las preguntas que pasen por tu mente ahora, o que tal vez alguien más te las haya hecho. Pues aquí te tengo las respuestas.

Tiempo

Cuando tú trabajas, normalmente, ya seas: empleado o dueño de negocio, lo que haces es vender tu tiempo por dinero, esta es la expresión más clara de este tipo de actividades económicas. La diferencia la tienen los negocios pasivos, que producen dinero sin necesidad de uno estar presente.

Cuando nosotros llegamos a un nivel significativo de ingresos, somos completamente dueños de nuestro tiempo, podríamos descansar cuando estemos agotados, ir de vacaciones el tiempo que quisiéremos y con quien decidiéramos, trabajaríamos las horas que nosotros mismos dispusiéramos, ¿no me digas que no quisieras esto para ti?

Pues la única manera de ser completamente dueños de nuestro tiempo, es con dinero.

Tranquilidad

Las personas conformistas dicen: “el dinero no da la felicidad”, manifiestan esto para justificar sus bajas expectativas y su falta de ambición en la vida. Si el dinero no da la felicidad, mucho menos lo hará la pobreza, tenlo por seguro, pues las limitaciones y escasez no favorecerán ningún aspecto de nuestras existencias.

Para nosotros poder llevar una vida feliz, primeramente debemos comenzar con tener cubiertas todas nuestras necesidades básicas y la de nuestros familiares a cargo; la raíz de las disputas familiares comienzan por la falta de recursos, ya sea para la alimentación, educación de los hijos, vivienda digna, salud, entre los otros gastos necesarios.

Puedes darte cuenta, que si tienes todos estos elementos controlados, tu vida será más fácil de llevar, no tendrás que preocuparte por estos aspectos. Si le añades a esto, los recursos que puedas ahorrar e invertir para garantizar tu vejez y la de tu cónyuge, ¿Cuál podría ser tu preocupación actual?

Libertad

Hacer lo que queramos, cuando así lo decidamos, viene a ser una ventaja que el dinero nos puede proporcionar. Comprarte una chaqueta si tenemos frío, viajar cuando nos provoque, cambiar nuestro automóvil cuando este ya no funcione adecuadamente, decidir el medio de transporte cuando tengamos que trasladarnos de un sitio a otro, entre muchas otras decisiones.

Escoger el instituto donde nuestros hijos estudiaran, haciéndolo por calidad y no por el costo del mismo. Muchas otras decisiones que podemos tomar en

función del beneficio propio y el de nuestra familia, solo por el hecho de poseer dinero.

Mejorar tu estilo de vida

Llevar una vida colmada de lujos no es malo, eso depende de la personalidad de cada quien. Lo malo es que la persona busque llevar una vida que no se adapte a sus ingresos, queriendo aparentar más de lo que tiene, estando sumergida en un mar de deudas.

¿A quién no le va a gustar llevar una vida de jeque?, yo diría que a todos. Si disponemos de una buena fuente de ingresos, podremos llevar la vida que más nos plazca, sin hacer daño a nadie, disfrutando de nuestras buenas inversiones junto a los nuestros.

No existe nada más amargo, que salir de casa por alguna diligencia, que lo agarre el medio día, y la persona no pueda comer, pues su base no le da para pagar los precios de los restaurantes; o tal vez tener que pasar calor en su residencia, por no tener dinero para hacerle el respectivo mantenimiento al aire acondicionado.

Realmente el dinero es aquel elemento que nos va a brindar tal comodidad.

Alargar tu existencia

¿Cuántas personas conocidas han muerto debido a no tener dinero al momento de una enfermedad?, pues son muchas. Nadie de nosotros sabe el tiempo de vida de la cual disponemos, pero déjame decirte, que si contamos con dinero para costear un seguro de vida y hospitalización, para nuestro grupo familiar, así como para cualquier otra emergencia relacionada con la salud, te aseguro que serán muchas las adversidades, que en este sentido, llegaremos a superar.

Este es un aspecto, que al igual que nuestros años de retiro, muchos no lo toman en consideración, hasta que llega el momento y todo se transforma en un caos, es en este punto cuando los que decían que “el dinero no da la felicidad”, que terminan por tragarse sus propias palabras.

Dejar un legado

No podemos pensar en venir al mundo e irnos sin haber dejado nada de valor para las generaciones futuras, cualquier cosa, ya sea un libro, una canción, una organización filantrópica, una compañía rentable a nuestros hijos, lo que sea, pero debemos pensar en un propósito más allá de solo trabajar para gastar.

La única manera de poder hacer realidad cualquier sueño, es con el dinero suficiente para hacer lo que

tengamos y queramos hacer, con limitaciones nunca podremos dar rienda suelta a nuestra creatividad.

Todas esas grandiosas empresas, como Amazon, Microsoft, Apple, Starbucks, o cualquier otra, fueron creadas por mentes maestras, que le dieron la espalda al conformismo y se embarcaron en sus ideas, por muy descabelladas que pudieron ser en su momento.

Pero ten siempre algo en cuenta, cada una de estas compañías, tuvo una inyección de dinero en el momento preciso, de diversas fuentes, que sin estos recursos, nunca hubieran podido alcanzar el nivel que hoy en día tienen.

¿Ves lo importante que es el dinero?

CAPÍTULO 6. TRANSFÓRMATE EN UN EXPERTO Y ATRAJE EL DINERO

*“La educación formal te dará un medio de vida,
la autoeducación te hará ganar una fortuna”.*

Jim Rohn

La Real Academia Española (RAE), define a un experto, de la siguiente manera: “Especializada o con grandes conocimientos en una materia”; y es esta la forma precisa de donde nosotros partiremos. Todos hemos sentido la necesidad de buscar a un experto en algo, por lo menos una vez en la vida.

Sobre todo si se trata de un problema muy específico al cual no todos tengan la capacidad de evaluar y analizar, para conseguir alguna respuesta. Estos son individuos que han tomado la iniciativa de educarse y formarse en un ámbito muy preciso. Tanto ha sido su dedicación, que en su medio han llegado a alcanzar una buena reputación, y por todos son considerados especialistas en la temática respectiva.

Los hay en todas las áreas, en unas más que en otras. De estos grupos es que salen los mentores, coach y asesores, que con sus valiosos conocimientos, vienen a impartir recomendaciones y orientaciones, con la finalidad de hacer crecer al participante de dicha formación.

Cuando tocamos el tema referente al dinero, debemos

saber que para poder atraerlo a nosotros debemos haber aceptado un intercambio, pues tenemos que dar algo de nosotros, con la finalidad de atraer riqueza. La manera de hacer esto más fácil, es preparándonos bien y convertirnos en expertos en un determinado sector, donde previa evaluación, hayamos escogido.

¿Por qué debes ser un experto?

Si somos capaces de transformarnos en expertos, en nuestra área productiva, estaremos por encima de la persona promedio, por lo tanto, seremos más visible ante la competencia, los clientes vendrán a buscarnos, sin tener nosotros que estar detrás de nadie, esto siempre pasa con los buenos profesionales en su oficio.

Es más fácil vender nuestros servicios o productos, ambos inclusive, pues ya por el solo hecho de que alguien nos mencione en nuestro mercado respectivo, seremos sinónimo de excelencia, nuestra venta estará garantizada para cualquiera.

Si te pones a pensar, siempre que alguien pasa por alguna situación apremiante en su vida, y esta tiene dinero, no escatima recursos para dárselos a alguien que le ayude a salir de su situación. Casi inmediatamente dirá “búsquenme al experto”. No querrá arriesgarse a ponerse en manos de alguien, que por muy bueno que sea, no se considere experto en su medio.

Un profesional de este calibre, obligatoriamente, debe hacerse acompañar de dos cosas indispensables:

- Un buen equipo que lo respalde.
- Una buena publicidad.

No basta solo con tener una gran capacidad de respuesta, grandes conocimientos y una magnífica experiencia, si no se da a conocer de la manera adecuada, utilizando los medios más adecuados para tal fin, nadie sabrá de su existencia y sus conocimientos solo servirán para tratar a sus allegados y vecinos, algo que no recomiendo, en lo particular.

¿Qué es ser un experto?

Las características de un experto, son todas aquellas cualidades que lo hacen destacarse de los demás de su grupo. Actualmente, existe una gran cantidad de profesionales de diferentes áreas, dándose grandes campañas publicitarias, donde gritan a los 4 vientos que son expertos, cuando al profundizar, nos damos cuenta de que no tienen los respectivos soportes.

En esta época es muy fácil comprobar los respaldos académicos o de formación de cualquier persona. Igualmente, se ha comprobado que la mejor publicidad es

aquella que se realiza a través de la opinión y reseña, de quienes han utilizado, un determinado producto o servicio, a los clientes poco les importa las grandes exposiciones de los comerciantes, haciéndolo de la nueva forma, se ahorran tiempo y garantizan su compra.

Un experto se distingue por los siguientes aspectos:

1. Dominan una temática. Estas personas no tratan de saber de todo en profundidad, pues esta acción se la dedican solo a un área muy específica. Buscan aprender de todo un poco, más se centran en aquel punto donde serán especialistas.

2. Estudian su tema permanentemente. Constantemente se están formando con respecto a su tema, siempre indagan sobre las innovaciones dentro de su sector de interés con la finalidad de aprenderlo y ponerlo en práctica.

3. Se guían por otros expertos. Están conscientes que deben aprender de los que son más expertos que ellos.

4. Se enfocan en simplificar ideas. En vez de buscar la complejidad, siempre están tratando de hacer todo más fácil, con la finalidad de saber darle más valor a su tiempo y al de sus clientes.

5. Crean productos y servicios propios. Su principal enfoque es el de generar ingresos con las ventas de su

propio trabajo y esfuerzo, llevándolo en lo posible a un sistema de automatización.

6. Conocen de marketing y se preocupan por su propia promoción. Dentro de todos aquellos aspectos que buscan enfocarse, le dan mucha importancia al factor de la promoción y publicidad. Pues está muy claro que esto es vital para garantizar sus ingresos.

7. Sus precios están basados en lo que cuestan sus servicios. Un experto no busca competir con sus precios, más bien lo hace con los servicios y el valor que le da a todo aquello que les proporciona a los demás.

Como alcanzar el nivel de experto

Todos tenemos la oportunidad en ser expertos en algún área, esto no es un derecho reservado para solo algunos. Menos ahora, con los avances tecnológicos, en internet hay una gran cantidad de cursos gratis y de pago, así como libros y tutoriales, de los cuales podemos llegar a aprender mucho.

Te voy a dar estos siguientes tips:

1. Identifica en qué quieres ser un experto. Escoge entre lo que más sabes hacer y lo que puede llegar a ser más rentable para el momento.

2. Centra toda tu atención en un solo tema. No te distraigas, haz una lista y luego ve reduciéndola hasta centrarte solo en un ámbito.

3. Aprende de otros expertos. Investiga sobre los grandes expertos en tu temática. Necesariamente, no tienes por qué conocerlos personalmente. Puedes seguirlos de manera virtual.

4. Cuestiona a los expertos. No creas todo lo que te digan los demás, siempre manifiéstate a ti mismo tu punto de vista.

5. La práctica te convertirá en un experto. Solamente llevar tus ideas a la acción, será lo que te hará subir de nivel.

6. Debes saber que vas a tener que esforzarte por aprender. **Debes estar dispuesto a pagar el precio.**

CAPÍTULO 7. RODÉATE DE LAS PERSONAS CORRECTAS

“No elegimos a los otros al azar. Nos encontramos con aquellos que existen ya en nuestro inconsciente”.

Sigmud Freud

Antes de continuar, quiero que respondas las siguientes preguntas, ¿quiere ser una persona exitosa en todos los aspectos posibles de tu vida? ¿Estás dispuesto a cambiar de manera radical el cómo llevas a cabo hasta ahora tu existencia?

Si la respuesta a ambas preguntas fue un “Sí” entonces tu siguiente paso va a ser elevar tus estándares en cuanto a tu círculo interno. Esto quiere decir, tener que hacer una evaluación con respecto a las personas con las que te juntas y tratar de expandirte a nuevas y mejores relaciones que puedan ser más beneficiosas.

No solo eso, sino que también representa la posibilidad de tener que sacar a algunas personas de tu entorno, sé que esto puede sonar a primera instancia como algo egoísta, banal o incluso clasista, pero es la cruda realidad de cómo funciona este proceso.

Aunque no te des cuentas a primera vista, nosotros adoptamos comportamientos y actitudes, aun durante la plenitud de nuestra adultez, de aquellas personas que

conforman nuestro grupo social. Familias, amigos, parejas, cada uno de ellos puede representar un factor que tenga un efecto indirecto, en el desarrollo de ciertos rasgos o características, sin que te des cuenta de esto.

Si te tomas un instante de tu vida, y te preguntas si quienes conforman tu círculo interno, están influyendo en tu vida, podrás observar en cómo has ido adquirido ciertos hábitos gracias a ellos.

Esto no significa que estos sean los responsables de que sientas que nada te salga bien y de que no tengas éxito en tu vida, la responsabilidad de cómo la lleves recae en ti, donde entra también el elegir las personas con las que pasas tu día a día, y como permitas que influyan en ti.

Crea tu círculo de influencia

Una cosa que tienen en común las personas, tanto exitosas como felices, es que trabajan en construir un entorno propicio para sí mismos, lo que representa en buscar entablar relaciones de sociabilización con personas que posean ciertas características que ellos mismo desean adoptar.

Vamos el caso de Jim Rohn, nació el 17 de septiembre de 1930 en California, este fue un empresario y orador motivacional, que estaba especializado en ayudar a otros en el desarrollo personal propio, para alcanzar sus metas.

Hijo único de una familia pobre, sus padres eran unos granjeros en unas tierras de su propiedad.

Cuando se graduó de la secundaria consiguió entrar en la universidad, pero un par de años después este dejó los estudios antes de graduarse, ya que, según para sí mismo, poseía los conocimientos necesarios para comenzar a trabajar

Aunque poco tiempo después se dio cuenta de que la vida no era tan fácil como pensaba en un principio, sumado al hecho de que recientemente había contraído matrimonio, comenzó a entrar en un periodo bastante duro para su situación económica.

Esto era el producto de la ausencia de una perspectiva real de lo que representaba la vida adulta, no fue hasta que en 1955 a sus 25 años conoció a John Earl Shoaff, un propietario de una empresa de ventas.

En ese momento Jim se sintió cautivado por la vida que este llevaba, John al ser un empresario muy exitoso en ese momento, supo identificar de entre todo el potencial que poseía este, por lo que lo llevó a trabajar a su empresa y lo convirtió en su aprendiz y amigo.

Apoyándose en su deseo por llegar a tener las mismas metas que su mentor, John trabajo de manera constante para crecer de manera profesional dentro de la empresa de

ventas.

Con el paso de los años, teniendo apenas 31 años, había conseguido acumular una gran fortuna, volviéndose un empresario muy exitoso. Su carrera como orador comenzó gracias a un amigo suyo, este lo llamó un día para preguntarle si podía contarle acerca de su historia de éxito en un desayuno, a lo que este respondió que sí.

Después de esto llegaron algunas empresas que le pidieron que asistiera a estas para poder dar una charla sobre su carrera a sus equipos de trabajo, para así contarles sobre su experiencia y el cómo llegó a alcanzar el éxito en el mundo de los negocios.

Dio conferencias alrededor de todo el mundo a más de 5 millones de personas por 40 años, este trataba de cambiar la visión de los demás y modelarla hacia una perspectiva más allegada a su filosofía empresarial.

Durante sus conferencias, este decía gran cantidad de frases sobre cómo debemos llevar nuestra vida profesional, una de las más famosas es "Somos el promedio de las cinco personas con las que más tiempo pasamos", una frase que tiene bastante razón.

Varios expertos en el área de sociología y psicología han demostrado que el ser humano al relacionarse con otros, y pasar mucho tiempo con estos, van a ir adoptando ciertas características que son propias del grupo.

Cuáles son esas 5 personas que influyen tu vida

Si piensas detenidamente en quienes son las cinco personas con las que más tiempo pasas, analizas sus vidas, sus actitudes, sus opiniones y comportamientos, te darás cuenta de que eres un reflejo de ellas.

Pero esto es un dato importante, no puedes contar a tu familia ni a las personas que conforman tu vida inevitablemente. Lo que muchos no saben es que tenemos dos clases de círculos internos, está el ya mencionado donde entra la familia, los compañeros de clase, de trabajo, etc. Al final de cuentas, son personas que no elegimos que formen parte de nuestra vida, sin embargo, estas pueden influir directamente en nosotros.

A pesar de esto, estas personas no tienen un gran efecto en cuanto a algunos aspectos básicos, debido a que podemos apreciarlas como factores cotidianos de nuestras vidas que, aunque puedan llegar a ser importantes para nosotros, sus actitudes pueden no ser vistas como posibles ventajas, al contrario, podrían llegar a darnos una visión de lo que no queremos llegar a ser en un futuro.

Por otro lado, tenemos al círculo interno conformado por personas que hemos elegido voluntariamente para que estén dentro de nuestras vidas, estas personas pueden llegar a tener un mayor impacto psicológico en tu manera de ver las cosas, debido a que los elegiste

porque sientes un verdadero interés por ellos.

Si sacas esas 5 personas, con las que más pasas tiempo interactuando con regularidad, tomas en cuenta sus gustos, sus intereses, sus habilidades, su carrera laboral, sus conocimientos culturales y sociales, y su nivel de éxito en comparación contigo, verás que todo esto que te digo es cierto.

Con esto presente, puedes reflexionar acerca de quiénes pueden ser esas personas que están generando un valor positivo a tu vida y quienes no lo hacen. Las actitudes negativas que pueden generarse con el paso del tiempo, como un gran nivel de inseguridad o de pesimismo, pueden provenir de un entorno, compuesto por individuos menos preparados que tú, menos exitosos, que no se arriesgan y que no saben aprovechar las oportunidades.

Para darte cuenta de esto, de forma segura, puedes implementar un método sencillo que es hacer una lista de:

📌 5 personas que conoces y a quienes admiras o que desearías ser como ellos.

📌 5 personas con las cuales pasas más tiempo al día. De entre esas personas vas a ir sacando en que características coinciden y en que otras difieren, puede ser con base a sus personalidades y visión en los negocios o con respecto al dinero. Al finalizar esto, quiero te preguntes a ti mismo, ¿si sientes agrado por quién eres hoy? Y ¿si te agradan las personas que te

rodean en todo sentido? Con esto te podrás dar cuenta si es necesario construir un mejor círculo interno.

Constituye tu equipo perfecto de trabajo

Tú decides si quieres relacionarte con personas que te impulsen a superarte o que te hagan quedarte estancado en una mentalidad de pobreza, lo que determina esto puede ser algo tan simple como una conversación sobre las opiniones que se tienen acerca de la vida.

Solo basta con tener una conversación de manera profunda y cotidiana con alguien, para que esta comience a influir en ti de cierta manera, cualquier persona que pase mucho tiempo contigo regularmente tendrán una gran influencia en ti, por lo que es importante el rodearte de la gente correcta.

Si eres una persona que se considera insegura, es probable que busques relacionarte con personas que percibas como inferiores a ti. Es bastante común en estos casos el ver como individuos que están en constante incertidumbre sobre sí mismos, el tratar de rodearse de otros que sean menos inteligentes, menos capaces, más pobres y menos sociables, todo para intentar no sentirse inferior a los demás.

Este tipo de pensamiento es el que hace que la persona termine sintiendo que no tiene por qué mejorar y que está bien en el sitio donde se encuentra. Lo mejor que puedes

hacer para ti mismo es superar tu sentimiento de orgullo y tratar de relacionarte con personas que sean mejores que tú en varios aspectos, y de los que sientas que puedes aprender.

La clave para lograrlo es encontrar un factor desvivido que haga valioso a cada miembro de tu nuevo círculo, que en este haya un correcto balance acerca de sus capacidades, actitudes y conocimientos, con una gran diversidad de factores que te vuelvan una persona versátil, también están los objetivos comunes que los unen mutuamente, para seguir esforzándose sin importar cuan difíciles sean de lograr.

¿Quieres saber cómo puedes elevar tus estándares con base a tus metas? Es simple, solo tienes que concretar cuáles son tus objetivos, visualizarte a dónde quieres llegar dentro de la escala de éxito y que tipo de personas quieres ser.

Eso es todo, buscar personas que se asemejen a la imagen mental que tienes sobre quien quieres ser. Si quieres llegar a ser más específico, es los aspectos que quieres que tengan las personas que te rodean, una opción es investigar las figuras importantes que más admiras, averiguar cuáles son sus gustos, sus actitudes, sus pasatiempos y cómo piensan. De ahí podrás sacar cosas, que entre todos tengan en común, y que puedan ser vitales en cuanto tus estándares.

Lo otro que debemos tener en cuenta es la forma en la que

te relacionas con ellos, en tu vida van a haber relaciones tanto positivas como negativas, no todas pueden ser iguales, habrá momentos en los cuales disciernen en algunos aspectos, lo cual no está para nada mal.

Puedes tener dentro de tu círculo diferentes tipos de personas que cumplan con un esquema determinado del que quieras aprender, lo principal en estos casos es que este cumpla con ciertos criterios. Como por ejemplo:

- Que sean inteligentes, para que puedan impulsarte a seguir aprendiendo.
- Que sean trabajadores eficientes, que no se rindan fácilmente y que te inspiren a trabajar en tus sueños. Que sean optimistas, que no se dejen vencer por las críticas y que te animen cuando más lo necesites.
- Que sean creativos, apoyándote cuando tengas un problema, pero que al mismo tiempo te den ideas de cómo solucionarlo
- Que piensen en positivo, cuando tú no puedas hacerlo, que no pierdan las esperanzas y que no se rindan cuando las cosas se ponen difíciles.

Una parte importante para el crecimiento, es relacionarte con personas diferentes, con distintas personalidades, una interacción donde pueda aprender una de la otra, no

solamente tú debes ser quien se beneficie de la relación, si no que debe ser algo mutuo, en donde aportes algo para ayudarlos a mejorar también.

Que nadie te diga que no puedes

Es probable que te hayas acostumbrado a ciertas personas a tu alrededor y no sientas deseos de alejarte de ellas al principio, puede que sientas miedo o preocupación de dejar de lado a algunas personas, aun sabiendo que estas solo retrasan tu camino.

Este es el primer paso y el más difícil de todos, pero tomaste la responsabilidad de cambiar tu vida para bien, aunque eso requiera de ciertos sacrificios. Podemos tener una relación negativa y tóxica que nos está dañando internamente, sin saberlo, identificar quienes pueden estar ocasionándolo y alejarlas de nuestro entorno, es el paso más importante.

Lo primero y principal es saber cuándo es necesario alejar a aquellos que solo nos están perjudicando, ten en cuenta, que aunque haya una persona que no aporte un valor a tu vida, no hay porque sacarlo o alejarlo, el objetivo de este capítulo es que te enfoques en construir un círculo interno con personas adecuadas, con las cuales pases la mayor parte del tiempo.

A quienes si tienes que evitar es a las personas que generan un efecto negativo en tu vida, individuos que crean un

ambiente lleno de conflictos, que complican las cosas, y que afectan tus estados de ánimo, lo que solo provoca que te acostumbres a siempre estar a la defensiva, desconfiado, pesimista y temeroso.

No permitas que quienes provocan esto tomen el control de tu vida, busca personas que te motiven a mejorar de manera personal y profesional de la manera adecuada, no con personas que te digan siempre "yo te lo dije" cuando fracasas, mejor busca personas que te digan "puedes hacerlo, si haces esto diferente puede que lo logres pero sigue intentando.

Recuerda que para poder lograr obtener el éxito financiero en tu vida, debes rodearte de personas que tengan el mismo interés que tú, que estén dispuestas a pagar el precio y que sean capaces de alegrarse por los logros de los demás.

CAPÍTULO 8. DECIDE DONDE QUIERES ESTAR MAÑANA

“Pregúntate si lo que estás haciendo te llevará donde quieres estar mañana”.

Walt Disney

En cualquier ámbito laboral podemos encontrarnos con muchas personas en puestos corporativos donde tienen que estar en un cubículo trabajando hasta por 12 horas al día, muchos lo hacen porque buscan mejorar sus vidas a través de sus esfuerzos, pero son muy limitados los casos que esto ocurre.

¿Cuál puede ser el problema en estos casos? Bueno analiza la situación, de entre la enorme cantidad de personas que terminan aceptando puestos de trabajo, que ni les apasiona o les gusta, la inmensa mayoría alega que están siguiendo un plan de vida laboral de medio y largo plazo, para ir escalando hasta llegar a donde quieren estar.

Esto podría verse como algo prometedor, trabajan duro y se esfuerzan por hacerse notar y tratar de conseguir que los demás se den cuenta de sus capacidades, el problema que usualmente ocurre aquí, es que de manera inconsciente, hacen acciones y toman decisiones que le dirigen en sentido contrario.

Es algo completamente normal el visualizar a donde es que hay que llegar y que es lo queremos lograr en el futuro, sin embargo, la mayoría realiza las acciones para conseguirlo,

sin tener un plan en mente o ni siquiera tener una idea clara y concreta de cuáles son sus metas.

Caminan a ciegas por un sendero pedregoso, guiándose por una imagen superficial de tener mucho dinero y éxito, sin tener en cuenta el camino que están tomando. Una característica de la mentalidad de la pobreza es el pensar que el trabajar muy duro, como un burro, todos los días de tu vida, hará que consigas todo lo que te propongas, cuando solo estás sobre exigiendo a tu cuerpo y a tu mente en vano.

El primer paso para hacer que se cumpla esa visión, de donde queremos estar, es definir qué es lo quieres y porque, después proponerte para ti mismo con metas en concreto, y luego crear un plan de acción que nos permita lograrlas.

No basta con solo asumir más y más responsabilidades en el trabajo, pensando, que eso te llevará a algún lado, y ni aun así trabajar en mejorar o aprender de tus experiencias, para formarte de mejor manera, haciendo las cosas por hacerlas, como si fueras una especie de robot. El foco principal de cada cosa que hagas es que esta represente un paso más cerca de tus objetivos y concentrarte en ir creciendo profesionalmente mientras lo haces.

Elabora tu lista de metas

Las metas que queremos lograr, llegan a ser las pautas que definan el rumbo de nuestra vida, por lo tanto, el hacer una lista de cuáles deseamos lograr, no es un proceso que debes tomar a la ligera.

Cuando vamos a realizar una lista escrita, de nuestros objetivos, debemos tener en cuenta ciertas reglas que se deben cumplir, entre las cuales están, que deben de ser alcanzables y medibles, siempre visualizándolas desde una perspectiva realista, acorde a tu situación actual y tus posibilidades.

Pero eso no quiere decir que no puedas soñar en grande, las grandes hazañas se conseguían a través de grandes sueños, por lo que no limites tu imaginación a las posibilidades, y siempre trata de pensar en grande, pero de forma coherente.

También debes proponerte a efectuar un esfuerzo y un empeño de tu parte, para conseguir el logro de estas, asegurándote siempre que cada una sirva como un paso más, para llevarte a dónde quieres estar.

Sabiendo esto, puedes tomar papel y lápiz y comenzar a elaborar tu propia lista de metas, el proceso puede organizarse en 4 pasos:

1. Define las metas que te llevarán al lugar a donde quieres llegar. Lo primero es entrar en la misma sintonía en cuanto a nuestra forma de pensar y nuestro objetivo final. Tratar de encontrar los puntos claves en el camino al éxito y tratar de trabajar en alcanzarlos uno por uno.

2. Organiza tus metas en corto, mediano y largo plazo.

Dependiendo del tiempo inminente que cada una de estas metas exijan, o en palabras más simples, el tiempo cada una requiere para ser alcanzada, deberás ir organizándolas con base a cuánto tiempo deberemos invertir en cada una de ellas, y cuáles necesitarán mayor prioridad.

3. Encuentra un esquema para establecer tus metas. Lo siguiente es investigar sobre una técnica o metodología útil que pueda ayudarte a organizar, establecer y priorizar tus metas.

Un método que es muy utilizado para determinar objetivos, vendría siendo el método SMART, que es utilizado tanto por personas, como por empresas para establecer metas dentro de cualquier ámbito.

Las características que se utilizan para establecer propósitos, a través de este método, son:

S = Específicos: concéntrate en crear metas concretas y claras para facilitar los resultados de nuestros esfuerzos.

M = Medible: formar una definición de cada meta que pueda ser analizada a través de indicadores que puedan medir tu progreso, a través del tiempo, en cada una.

A = Alcanzable: deben ser planteadas de manera realista, en donde tengas la seguridad de que eres capaz de lograrlas.

R = Relevante: cada que vayas a escribir una meta debes preguntarte a ti mismo, qué efecto tendrá dentro tu vida o en la de los demás cuando la consigas, qué importancia tiene para conseguir llegar a la meta final.

T = Tiempo: establecer un tiempo determinado que vas a pautar para realizar cada una de las metas.

Al lado de la lista de metas, haz otro listado, con la prioridad que poseen, entre ellas mismas.

Tienes que darle más importancia a algunas metas sobre otras, es común que cuando alguien comienza a realizar una lista de sueños, piense que puede concentrarse en cada cosa a la vez, pero en realidad es un grave error.

Cada meta tiene un plazo fijo y valor determinado de importancia, así que deberás anotar al lado de cada una, si es muy relevante, o si puede ser pospuesta. No puedes trabajar en lograrlas todas al mismo tiempo, debes definir la atención que van a requerir y cuánto tiempo van a exigir.

Crea un plan para lograrlas

Al tener una idea concreta y clara de cuáles son tus objetivos, lo siguiente es la planeación de cómo vas a conseguir cumplir cada uno. Cualquier proyecto importante requiere de un método o un plan trazado, para llevarse a cabo de manera adecuada.

Cuando se habla de alcanzar metas definidas, se utiliza un plan de acción para poder organizar los pasos que vamos a seguir, este puede servir como una herramienta útil que te ayuda a saber que debes hacer exactamente, al trabajar en cualquiera de tus metas sin perder tu concentración.

Su objetivo principal es ayudarte a diseñar una estrategia para llegar a un punto deseado a través de diversas acciones, esto a través de la división de objetivos que se aclaran a través de determinadas tareas, que puedan garantizar un mayor acercamiento a dicho objetivo, también te permitirá tener toda la información al respecto de cada meta y los recursos que vas a necesitar para cumplirlas.

Hay varios tipos de plan de acción para diferentes áreas de

tu vida, en la que quieras mejorar, puedes elegir el que mejor creas conveniente, siempre asegurándote de que cumpla con ciertos requisitos.

Acostúmbrate a dividir cada meta, en una ruta compuesta de tareas más pequeñas. Cuando ya tienes una meta clara, debes trabajar en encontrar cuáles deben ser los pasos que vas a seguir para lograr cada una.

Cuando se trata de una meta importante y complicada, la mejor manera de conseguirla, es desglosarla en pequeñas tareas que simplifiquen el proceso de manera más fácil.

Por ejemplo:

Meta acordada: ahorra lo suficiente para poder invertir en nuevos negocios

Tareas a seguir:

- Cumplir con horario de trabajo de mayor plazo para aumentar el ingreso de capital.
- Identificar y eliminar gastos innecesarios a los que estés sujeto.
- Investigar sobre planes de préstamos crediticios con un banco que sea razonable para tus posibilidades.

- Establecer plazos de acción para cada meta.

A cada parte de nuestro plan de acción de le debe asignar una fecha límite para ser realizada, esto quiere decir, los procesos por los cuales vamos a seguir trabajando hasta conseguir una meta.

Lo recomendable es crear un cronograma en el cual se especifica un tiempo determinado, que creas conveniente para realizar un proyecto, cuanto tiempo te toma realizar cada una de las tareas y en qué momento debes comenzar con una nueva meta.

Esto también es importante para poder reconocer cuando una parte de nuestro plan no está funcionando como debería, cuando sientas que uno de tus procesos para llegar a una meta, no está dando frutos, no caigas en desesperación.

Lo mejor que puedes hacer es replantearte como debería ser el camino que trazaste para la meta anterior y cómo puedes mejorarlo.

Haz una revisión periódica de tu progreso. Otra parte importante, que te ayuda a saber cuándo es necesario cambiar los planes y optar por otras alternativas, es el ejecutar un seguimiento de tu avance.

Cerciórate de manera habitual, de que cada esfuerzo que realizas, te lleva cada día más cerca al destino que tienes

previsto, y que estás yendo por el camino correcto.

Esto para estar seguro de la efectividad de tus métodos, pero también te ayuda a darte ánimos para seguir avanzando, la sensación de que estás haciendo las cosas como deberías, es un factor que puede impulsarte a llegar mucho más lejos de lo que esperabas en un principio.

¿Por qué quieres estas metas?

Cuando se trata de lograr un cambio, ya sea en nuestra vida profesional o personal, se requiere de un deseo de lograr un crecimiento. No puedes conseguir nada de lo que te propongas en tu lista de metas, a menos que verdaderamente quieras alcanzarlas.

Las metas deben nacer de una necesidad, un impulso inconsciente, pero a la vez identificable con conseguir algo en específico, si no hay un deseo de por medio, no se podrá conseguir ningún cambio, ni para ti ni para tu situación actual.

Todos los objetivos que te propongas, todas las tareas y los planes debes de hacerlos porque realmente lo quieres, no porque un amigo, un padre, un mentor o cualquier otra persona quieren que no tengas.

El valor y la importancia que se le da a cada meta de tu vida debe nacer de ese sentimiento de querer tenerlo y del de querer complacer a los que te rodean. De esta manera

podrás mantenerte enfocado y motivado durante todo el camino, sin preocuparte de tener que decepcionar a nadie más que a ti mismo, al no dar lo mejor de ti.

Los valores

El factor final es uno de los más imprescindibles durante este proceso, y es el de analizar tus planes detenidamente y asegurarte de que estos estén alineados a tus valores morales. Habrá momentos en donde parezca que la única forma de salir adelante como emprendedor, es realizar acciones que vayan en contra de tus principios, en estos casos es una señal de que debes tomar una nueva perspectiva de la situación y buscar otra forma de lograrlo.

Las decisiones que tomes y las acciones que hagas no deben afectar tu juicio, no permitas que la tentación de irte por la salida fácil haga que abandones tus valores, las consecuencias que esto puede provocar pueden ser más perjudiciales para ti de lo que podrías llegar a imaginar.

CAPÍTULO 9. EL FRACASO NO ES OPCIÓN

“No existe el fracaso, salvo cuando dejamos de esforzarnos”.

Jean Paul Marat

Esta fue una frase que se volvió bastante popular gracias a Gene Kranz, quien en su momento fue el jefe de control de misiones, quien supervisó los programas Gemini y Apollo.

El despegue del Apolo 13 no presentó ninguna falla importante en su momento, de hecho los tripulantes llegaron a su destino, que era la luna, todo parecía ir como estaba previsto. En medio de una misión de rutina, cuando los astronautas se encontraban en el espacio, ocurrió un accidente debido a una pieza defectuosa, lo que terminó ocasionando una explosión en uno de los tanques de oxígeno.

Después de eso los astronautas perdieron el control de la nave, los que estaban en el mando, no sabían que estaba pasando y además de haber perdido un tanque de oxígeno, la explosión causó una fuga en el otro tanque, además de causarle un daño al motor principal.

El control de la misión trataba de arreglar todo lo que estaba sucediendo, mientras intentaban tranquilizar a los astronautas, simultáneamente trabajaban en un

plan para rescatar a los astronautas, Gene le dijo a su personal: "Trabajemos en el problema, gente. No empeoremos las cosas adivinando".

Todo el personal se empeñó en trabajar para encontrar una solución en donde nadie fuera a morir; tuvieron que idear un plan en menos de 72 horas, había múltiples problemas debido a la explosión y el peligro al entrar de regreso a la atmósfera era demasiado.

En ese momento, personas de todo el mundo se unieron a los equipos de la NASA para ayudar en cualquier cosa que fuera posible, trabajaron sin descanso por tres días, haciendo cálculos y considerando posibles riesgos, se concentraban únicamente en resolver el problema de la nave.

Bajo cualquier pronóstico lograron traer a los astronautas a la tierra sanos y salvos, los hechos de esto provocaron que este suceso fuera conocido como "el fracaso exitoso", ya que no se cumplió con lo que estaba acordado, pero se solucionó el problema y nadie murió.

La frase "el fracaso no es una opción" la dijo Kranz durante la reunión de todo el personal, para encontrar una manera de arreglar las cosas, él no la inventó, simplemente la había leído y le gusto tanto, que la usaba para muchos de los problemas que se presentaban en su vida.

Con esta frase trató de decirle a sus compañeros, que

concentrarse en los factores negativos que pueden suceder, no iba a llevarlos a la respuesta que buscaban, y que lo mejor que podían hacer era que trabajaran con la mentalidad de que todo va a suceder con éxito.

Su objetivo era que todos tuvieran un mismo enfoque, que aunque todo esté en tu contra y todo indique que vas a fallar, no debes permitir que eso te afecte, trabaja y actúa siempre con la mentalidad de que lo vas a lograr.

Nuestra mente es bastante poderosa, de ella puede depender si realizamos o no un excelente trabajo, entonces para que esta trabaje a nuestro favor, debemos de accionar siempre con la idea de que cada cosa que nos propongamos a hacer, va a tener éxito, lo que termina haciendo que las posibilidades aumenten.

El fracaso no existe

Lo que todos queremos en este punto es llegar a desarrollar una mentalidad que atraiga el dinero a nosotros, que seamos asertivos en nuestras decisiones y que tengamos seguridad en nuestras habilidades, de que podemos hacer cualquier cosa que nos propongamos.

Queremos llegar a ese esquema de pensamiento que nos conduzca al éxito, para ello debemos eliminar, de manera consciente, ciertos pensamientos y conceptos que permiten que podamos accionar de la manera que deberíamos, uno de esos es la idea del fracaso.

El fracaso es algo por lo cual todos hemos pasado en algún momento, cada quien reacciona de cierta manera ante él, por un lado, tenemos a las personas que decaen completamente ante esto, se dan por vencidos, se ponen a llorar, a pensar que pudieron hacer diferente y a culpar a otros de sus fallos.

Esta es la respuesta que podemos observar en la mayoría de la gente, ya que desde que la sociedad nos condiciona constantemente a que debemos de ser bueno en cada cosa, o si no seremos un caso perdido, se nos inculca desde joven, como el fracaso es uno de los peores pecados que puedes cometer.

La otra manera de reaccionar, que podemos observar en muchas personas, es la de no sentir ningún tipo de interés o remordimiento, por ello, significa el no sentir que en verdad hicimos algo mal y que es completamente natural, es no lograr algo a la primera, grave error.

La otra manera de reaccionar, la cual solo pocos poseen un esquema mental, que los hace pensar, de esta forma, es la de ver el fracaso como una oportunidad de aprendizaje positiva.

Ya sé que esto es algo cliché, que ya has escuchado infinidad de veces de como tus derrotas representan una oportunidad, de que estas poseen una lección de vida que no tendrás de otra forma y otras cosas, el problema

con estos mensajes es que no te enseñan su verdadero significado de lo que representan.

Fracasar puede definirse como el hecho de no conseguir algo que intentamos tener, ese es el punto clave aquí, cuando fracasamos, sin importar que cosas, siempre vamos a obtener algo de ello, aunque no sea material o tangible, recibimos información y experiencia.

La mayoría de personas piensan “fracase ya varias veces, con eso aprendí que no vale la pena seguir intentando”, otro grave error, deja de ver las experiencias que no suceden como tú esperabas como un fracaso, no lo son.

La idea del fracaso es el intentarlo y no conseguir nada de lo que deseabas, algo en común que tienen muchos de los grandes empresarios multimillonarios, es que estos jamás admiten que han fracaso, incluso cuando no obtienen los resultados que esperaban, jamás llaman a sus errores fracasos, sino que más bien los llaman “oportunidad de crecimiento”.

Esperan tener un resultado determinado, más bien trabajan en factor a que van a recibir algo de lo que podrán sacarle provecho, aun si fallan al intentarlo, estarán recibiendo una lección sobre donde están sus carencias y como pueden solucionarlas a futuro.

Pero el concepto de “fracaso” no está en su vocabulario, porque para ellos esto no existe, saben que el camino al

éxito está lleno de altas y bajas, en donde cada momento inesperado, puede dar como resultado una experiencia de aprendizaje de la cual podrán sacarle provecho.

Se gana o se aprende

Si quieres llegar a ser alguien exitoso y con dinero en esta vida, debes de eliminar completamente el concepto de fracaso tanto de tu mente como de tu léxico, de manera que jamás vuelvas a decir que fracasaste y que no pudiste conseguir nada de esta experiencia.

Cuando cometes un error, por lo menos lo has intentado, y por el simple hecho de haberlo intentado ya has logrado algo, ya que la acción de haber tratado de hacer o conseguir algo ya por sí solo podemos considerarlo como un meritorio, un éxito en algún sentido.

Pero de este mérito tenemos que sacar una enseñanza, cuando fallas tú decides si lo tomas como una derrota o como una experiencia de la que puedes aprender algo nuevo.

Para alcanzar la cima del mundo primero debes de trabajar, pulir, mejorar y desarrollar tus capacidades, por eso llamamos al fracaso oportunidades de crecimiento, porque esta se puede convertir en una fuente de reflexión y de aprendizaje para nosotros.

Todo depende de la perspectiva en que lo veas, factores

como los sentimientos, ideas y actitudes pueden afectar el cómo experimentes cada suceso, cuando nos mentalizamos en que la victoria se basa en conseguir un objetivo único y determinado, estaremos limitando nuestra perspectiva.

En cambio, sí podemos ver todo el proceso que hay que hacer para conseguirlo, desde el comienzo hasta el final, como una experiencia de enseñanza que, aunque no logremos el resultado que queríamos, podremos adquirir una valiosa experiencia que nos haga reflexionar sobre las razones por las que no fue posible alcanzar el triunfo, jamás vamos a fracasar, jamás.

Muchas personas piensan que la clave del éxito es codearse con personas importantes o impresionar a los demás presumiendo sus logros, cuando en verdad es el trabajo sobre uno mismo, la preparación y el esfuerzo, aquello que te puede garantizar el triunfo en cualquier cosa que te propongas.

El secreto para ganar tampoco es adquirir el mayor número de capacidades posibles, sino que es aprender a cómo utilizarlas de una buena manera, lo que caracteriza la mente del triunfador es que sabe que debe esforzarse en trabajar en uno mismo y ponerse a prueba constantemente.

Que aunque no consiga lo que espera, eso no evita que siga intentándolo una y otra hasta que aprenda a como

eliminar sus propias fallas, esto es porque tiene fe en sí mismo y en su propio trabajo, no permite que los baches en el camino hagan que pierda su visión de que todo lo que hace lo llevará al triunfo.

CAPÍTULO 10. PROCURA MANTENERTE MOTIVADO SIEMPRE

“El pesimista ve dificultad en cada oportunidad. El optimista ve oportunidades en cada dificultad.”

Winston Churchill

La motivación es vista como una fuerza interna que poseemos todos nosotros, una capacidad que no hace poder soportar cualquier tipo de adversidades y pronósticos negativos, haciendo que mantengamos una energía positiva en realizar una acción que nos dirija hacia un punto en específico donde queremos estar.

La motivación es esa sensación que nos impulsa que querer lograr algo por nosotros mismos, a proponernos metas específicas o cumplir un sueño de vida que siempre hemos tenido. Sin esta sensación no tendrás la energía suficiente para poder trabajar en alcanzar tus metas,

Cuando haces algo por lo que sientes pasión, que te gusta y que lo haces, porque tienes la necesidad de conseguir algo a través de ello, tu cuerpo y tu mente son capaces de trabajar en conjunto, nada ni nadie serán capaces de detenerte en conseguir lo que quieres sin importar cuál difícil sea el camino.

En el momento donde nos damos cuenta de lo que somos capaces de hacer, lo que hemos logrado a lo largo del

camino y de todo lo que hemos aprendido, nuestra mente comenzará a condicionar nuestros actos y hará que sintamos de manera más intensa esa fuerza interior para alcanzar el éxito.

Recuerda que no puedes sobresalir en esta vida si no trabajas en virtud a algo que te mantenga motivado, está bastante bien documentado como el pesimismo y los pensamientos negativos conducen a un ambiente laboral y personal ineficiente, donde solo termines generando problemas.

Mientras que la motivación es el motor que hace que puedas esforzarte y comprometerte en cumplir con todos tus proyectos hasta que los hayas cumplido.

Siempre que exista algo que te siga motivando, todas tus metas van a estar seguras, no vas a perder la concentración en ninguna de ellas y siempre vas a terminar dando lo mejor de ti en cada paso que des sin darte cuenta.

Ve de la planificación a la acción

Ya tienes tu lista de metas y tu plan de acción, solo falta que trabajes en ti mismo para cumplir con todos los objetivos que te propusiste sin decaer a medio camino.

Esto sucede mucho más de lo que crees, 8 de cada 10 personas abandonan sus planes de salir adelante y mejorar

sus vidas, porque sienten que perdieron el sentido que tenían en un principio.

Es fácil sentirse entusiasmado y con mucha energía cuando se está hablando de promesas y planes a futuro donde eres tú quien recibe beneficios, pero en el momento donde se tiene que hacer un esfuerzo de tu parte y trabajar en conseguirlos, las cosas cambian radicalmente.

Ninguna planificación merece la pena si no hay un sentimiento o una necesidad que te motive a realizarla durante todo el lapso de tiempo que requiere, lo que mata este sentimiento, entre varios factores, está principalmente el miedo y la inactividad.

Estos dos pueden generar, de manera mutua, el miedo a comenzar un proyecto nuevo para hacer que lo pospongas hasta que sientas que no puedes hacer nada, mientras que la inactividad te condiciona a que al pasar el tiempo vayas asociando ideas negativas y desalentadoras para este proyecto.

Dejar las cosas para después y no sacar provecho de esa energía que nos motiva a comenzar en ese momento, sería uno de los errores más grandes que puedes cometer, aun si no puedes empezar a realizar un proyecto, porque debe de comenzar en una fecha pautada, no significa que debas quedarte sin hacer nada.

Hay una gran variedad de actividades que pueden

ayudarte a adquirir más conocimientos y experiencias, que podrán ser útiles cuando empieces a llevar a cabo tu plan de acción.

Como estar motivado

Tener una perspectiva más positiva cuando se trata de un proyecto complicado es difícil, más si parece que dicho proyecto requerirá de mucho de tu tiempo y esfuerzo para que pueda obtener resultados favorables.

Aunque esto no debería ser un problema para ti, si es algo por lo cual tienes un sentimiento de necesidad y que de verdad desees conseguir realizarlo.

Si mientras ejecutas un proyecto, te llegas a sentir decaído, cansado, desmotivado y que no puedes pensar, la respuesta a eso es simple, no estás haciendo las cosas que deberías de hacer.

Aun si el camino de nuestro objetivo está lleno de tareas tediosas y aburridas, no deberías porque sentirte desmotivado, debido a que estás realizando una tarea que tú mismo sientes que tienes que hacer y no por obligación.

La verdadera motivación nace del sentimiento de hacer lo que tenemos que hacer, en caso de no sentir que necesitas verdaderamente este objetivo, entonces vas a sentirte desmotivado, tarde o temprano, mientras intentas conseguirlo.

Tú mismo sabes lo que quieres y lo que necesitas, cuando tu mente que hace creer que quieres algo puedes comenzar a sentir ese impulso de esforzarte en conseguirlo, pero después de un tiempo puede darte cuenta de que en verdad no lo deseabas y que solo fue una idea errónea.

Para mantener la motivación en cada cosa que hagas debes de tener presente ciertos puntos, que puedes analizar dentro de ti si se encuentran presentes es tus propósitos y tus metas, siendo los siguientes:

Sientes que haces lo que tienes que hacer: la motivación nace y se mantiene presente cuando haces algo que represente un propósito para nosotros mismos, una imagen mental de lo que quieres lograr y que tienes que hacer para conseguirlo, tómate lapsos de tiempo cortos, para poder reflexionar porque haces todo este esfuerzo, y visualiza las ganancias que tendrás en el futuro gracias a ello.

Lo haces por ti y no por los demás: la motivación perdura cuando haces algo porque así quieres, no porque otros te alentaron a que lo hicieras, ser sincero contigo mismo es importante, no vale la pena hacer las cosas por contentar a las demás personas y mejor darle prioridad a las cosas que de

verdad deseas.

Que no haya quejas, que no haya críticas, que no haya envidia: si en medio del proceso de trabajo sientes emociones negativas, te la pasas envidiando a los otros y solo críticas a las demás personas, estás haciendo las cosas mal. Este tipo de actitudes son puertas abiertas que invitan a la desmotivación a adueñarse de ti, si estás haciendo algo que verdad sientes es lo que debes de hacer no debería haber espacio para este tipo de comportamientos, la plenitud al trabajar es el camino correcto que te llevará a estar motivado.

Tener una visión de las cosas que quieres lograr: identificar la dirección a dónde quieres dirigirte es uno de los aspectos muy importantes, pero también lo es el poder visualizar el resultado deseado, que mientras estás trabajando, puedas imaginarte consiguiendo lo que te propongas, sin importar que tan lejos parezca estar.

Que sientas que te ayude a tu crecimiento personal, intelectual y profesional: uno de los factores principales que debes de tener en cuenta en cada cosa que hagas es como esta puede ayudarte a crecer como persona, qué enseñanzas puede dejarte y como puedes aprovecharlas. Cada camino que tomes debe de

dejarte una recompensa que sepas apreciar y que te den ánimos para continuar con el siguiente proyecto.

Técnicas para estar motivado

La rutina a menudo nos agota y terminamos perdiendo el sentido de porque hacemos esto y de los objetivos que queremos alcanzar.

En estos casos parece que perdiéramos por completo el sentido de la motivación, cuando en realidad este jamás se desvanece, o bueno, no por completo.

Todo lo que estás haciendo es por un sentimiento de motivación, comer, dormir, trabajar, estudiar, leer este libro, todo lo que hacemos en cada momento es producto de algo que nos motiva y nos lleva a hacerlo.

Ahora bien, hay algunas técnicas que pueden ser utilizadas para dirigir esos sentimientos de motivación y actuar como herramientas que te ayuden a encaminarte a ti mismo hacia el éxito.

Después de todo, la motivación forma parte de ti durante toda tu vida, lo único que hay que hacer es darle un enfoque diferente y alinearla a que pueda ayudar a cumplir con tus metas.

1. Antes de empezar algo, cualquier cosa sin importar

lo insignificante que parezca, piensa en cómo te ayudará a llegar a tus metas. Analiza porque lo haces y que es lo que quieres lograr con ello, también como esto va a portar de manera positiva a tu felicidad.

2. Al final de cada día, toma un papel y lápiz, para anotar un resumen de tus logros y el progreso que has conseguido, después de eso cuando te despiertes al día siguiente, lo primero que vas a hacer es leer lo que lograste hacer y proponerte mejorar tu nivel de productividad. Esto funciona para que no solo te enfoques en la meta final, sino también el progreso que vas logrando.

3. Trata de siempre ver cada tarea desde un punto positivo, no permitas que los pensamientos intrusivos afecten tu visión sobre el objetivo que quieres alcanzar, sabes perfectamente por qué quieres cumplir cada una de tus metas y cómo estas van a ayudarte a mejorar tu vida.

4. Busca formas de inspirarte mientras trabajas, no importa qué tipo de método utilices siempre y cuando haga que tu cerebro se mantenga activo y alerta, factores externos que te hagan recordar porque estás haciendo esto y que te pueda ayudar a darte ese pequeño empujón que necesitas.

CAPÍTULO 11. HÁBITOS DE RICOS

“El truco para el éxito es elegir el hábito correcto y traer la disciplina suficiente para establecerlo”.

Gary Keller y Jay Papasan

Nosotros como seres humanos tenemos nuestros defectos y carencias en varias áreas, no podemos ser perfectos o hábiles en todo, pero también tenemos nuestras fortalezas y virtudes, cada persona sin excepción puede desarrollar a lo largo de su vida una gran variedad de habilidades y talentos que le ayuden en su día a día.

Muchas personas deciden incursionar en los negocios y en la búsqueda del dinero, sin primero haber invertido en ellos mismo como profesionales, muchos piensan que con un título universitario ya pueden comenzar a hacerse ricos de la noche a la mañana.

Todo el mundo tiene sus propios talentos que lo hacen destacar en cualquier área, puedes tener una impresionante habilidad para los negocios, pero no poder avanzar en tu trabajo, al no tener lo que se necesita para volverte alguien de éxito.

Todo el mundo es capaz de sacar una carrera universitaria y formarse al respecto, pero la diferencia de quienes llegan a volverse millonarios y quienes no son,

está en como utilizan estos recursos, para volverlos algo rentable en su futuro.

Aquí es donde podemos encontrarnos con una problemática muy común que es la mentalidad de la pobreza, ya la hemos mencionado anteriormente, pero el nivel de repercusión que puede ocasionar, en la forma de pensar de la persona, es tal, que podría abarcar un libro entero.

No importa que tanto te prepares, cuanto estudies o cuanto trabajes, si no te liberas de las ataduras de la pobreza mental, te quedarás siempre en el mismo lugar, y todos tus esfuerzos serán en vano.

Hay ciertos factores que pueden ser determinantes, si estás más predispuesto a volverte o no millonario en el futuro, la mayoría no se los toma en serio, ya que para ellos el éxito se basa únicamente en el talento, y que si no posees una cualidad natural para tu trabajo, tu destino será el fracaso, pensamientos derivados de la mentalidad de la pobreza.

Para ser rico en esta vida hay que sobresalir de cierta manera, no necesariamente por un talento, por tu inteligencia o por tus cualidades, al sobresalir se habla de actuar y trabajar de manera diferente de los demás.

A no seguir con ese molde de conformismo y de pesimismo con el que nos enseñan a funcionar, sino que

actuemos y vivamos una vida de una manera que siempre atraigamos el dinero a nosotros.

La actitud del pobre La pobreza podría ser considerada como una actitud, en donde la persona se ve a sí mismo como alguien que no significa nada, cuyo tiempo y esfuerzo nunca importan, que sus ideas no valen la pena y que siempre se quedará en el mismo sitio, incluso sienten que el dinero que ganan no es algo que valga la pena, pero deciden despilfarrarlo en materiales que ni necesitan.

A esto le podemos sumar la falta de conocimientos, del desarrollo de habilidades, capacidades y de experiencia necesaria para conseguir un punto cercano al éxito en el mercado laboral.

Aunque hay que tener en cuenta, que muchas veces las personas no toman la iniciativa de mejorar en estos aspectos, debido a la falta de consciencia con respecto a lo que quiere y lo que necesita.

La pobreza no se encuentra en el dinero que tengas, ni la casa que poseas o el auto que compres, esta comienza a generarse dentro de ti, en tu mente, en tus acciones, y no podrás salir de ella a menos que trabajes en dejar de actuar en virtud a ella.

La actitud del pobre te hace pensar que el éxito se basa en lo que les demuestras a los demás, y que estos quieran

tener lo que tú tienes, una forma bastante superficial de basar una imagen falsa, para generar envidia.

Pasar muchas horas trabajando, para comprar artículos costosos, con el fin de dar una apariencia que sientas que los otros respetarán. De que te sirve tener un lindo auto si jamás lo limpias, de que te sirve tener un costoso celular, si ni sabes cómo aprovecharlo más allá de tomar fotos para tus redes sociales.

Si solo buscas mejorar de manera financiera dar una imagen de presuntuosa a los demás, es mejor que dejes de perder tu tiempo aquí, tarde o temprano, esa fachada que tratas de darle a los demás se caerá por sí sola.

Si quieres llegar a tener éxito, en tu trabajo, en tus finanzas, en tu vida personal, o en cualquier ámbito, lo mejor que puede hacer trabajar en ti mismo y acondicionarte en arreglar tu vida y tus hábitos para que puedas funcionar de manera que atraigas la prosperidad.

Lo primero que tienes que hacer, es analizar un momento, en cómo llevas tu vida y todo lo que te rodea, ¿sientes que todo está desordenado? ¿Sientes que todo está sucio? Ahí será entonces que te des cuenta de donde debes trabajar.

La persona que tiene todas sus cosas limpias es una persona limpia, una persona que organiza su vida es una persona organizada, una persona que se esfuerza en dar lo mejor de sí en cada cosa es una persona de éxito.

Debes llevar cada aspecto de tu vida de la mejor manera, con concentrarte únicamente en mejorar en un área y dejar el resto de lado, no resuelves nada, debes habituarte a funcionar como una persona de valor.

Cosas que caracterizan a las personas con una mentalidad de pobreza es que no toman en cuenta a los demás, no valoran el tiempo de otros ni el suyo, tratan de presumir siempre que pueden, no saben cómo organizarse y procrastinan demasiado.

Nadie puede llegar demasiado lejos en la vida con ese tipo de actitudes, no todo en esta vida funciona con base a tus habilidades, tú como personas debes estar preparada tanto para volverte millonario, al igual que mantenerte en ese sitio cuando llegues.

15 hábitos de ricos

Para llegar a la cima del estatus económico, es necesario cumplir con ciertas características, que en conjunto forman un esquema de factores que te hacen más propenso en comparación a los demás a convertirte en un futuro en alguien que posea una gran riqueza.

Entre ellas, está el trabajo arduo para mejorarse a sí mismo y desarrollar nuevas habilidades para desenvolverse en diferentes áreas de manera eficaz, pero también podemos mencionar una serie de hábitos en específico que, además

de mantener un estilo de vida funcional e íntegro, que le permita a la persona poder seguir esforzándose en crecer como persona, también fomentan un esquema de pensamiento que se base en la prosperidad.

Se ha comprobado que dentro de la psique del ser humano, ocurre una reacción de causa y un efecto asociado con los hábitos de la persona, de hecho si consideras que la situación en la que se encuentra tu vida está bien o mal puede estar relacionado intrincadamente a tus hábitos.

Hay hábitos que pueden provocar distintos resultados, pueden ser la causa de la riqueza, de la pobreza, de la felicidad, de la tristeza, de muchos de los sentimientos que experimentamos todos los días. En este caso mencionaré una lista con 15 de hábitos, que según varias entrevistas a empresarios exitosos de gran renombre, les permitieron llegar a donde se encuentran ahora.

1. Muestran un interés constante en leer: no pierden su tiempo en distracciones banales, y prefieren aprovechar cualquier momento posible para desarrollar o adquirir nuevos conocimientos, muchos deciden invertir como mínimo 20 minutos al día en cualquier tipo de lectura de autodidacta.
2. Comienzan su día antes que la mayoría: levantarse temprano es un hábito bástate ventajoso para conseguir el éxito en cualquier área, mientras los demás deciden

dormir más de la cuenta, los millonarios que están despiertos y planeando como pueden ser productivos el día de hoy.

3. Evitan el sedentarismo y hacen algún tipo de actividad física: muchas de las personas de éxito creen que la mejor forma de seguir funcionando cada día, es teniendo un cuerpo fuerte, saludable y activo, sin importar que tan ocupados se encuentren, tratan de pautar un espacio en sus días para poder ejercitarse.

4. Tienen presente que su tiempo y el de los demás tiene un valor: se acostumbran a tratar de aprovechar cada espacio de tiempo como sea posible, y no malgastarlo en tareas insignificantes que no representen un valor verdadero.

5. Tienden a escuchar más y a hablar menos: asegurarse de mantener siempre una buena comunicación es una característica esencial, para eso prefieren escuchar lo que los demás tienen que decir y cuáles son sus opciones en una determinada situación.

6. Tratan de relacionarse con personas que ellos mismos esperan ser algún día: cada vez que conoce a alguien deja que este se exprese y que demuestre lo que puede ofrecer, para determinar las cualidades que poseen, con base a esto siempre va a intentar relacionarse con aquellas personas que considere individuos de los que puede aprender más y crecer como persona.

7. Tratan de mantener organizado sus itinerarios: el tiempo para ellos es algo valioso, no pueden despreciar ni el más mínimo momento libre, por lo que crean a diario listas y cronogramas de tareas y actividades pendientes, cada vez que se levantan de sus camas, para aprovechar al máximo su día a día.

8. Buscan siempre encontrar sus propias metas y no imitar a los demás: exploran siempre cualquier forma de inspiración, para generar una nueva meta que puedan perseguir y evitan que otras personas les hagan ver un sueño que no vaya acorde con su personalidad.

9. Tratan de cuidar su alimentación: muchos millonarios y empresarios, toman en cuenta el valor de su salud, y para mantener en óptimas circunstancias, tratan siempre de desarrollar hábitos alimenticios que mantengan su cuerpo y mente, funcionando de manera adecuada.

10. Tratan de mejorar y mantener un ciclo de sueño adecuado: tienen presente que el sueño es fundamental para el éxito y que deben mantener un ciclo de sueño continuo, en donde puedan dormir el tiempo que requieran.

11. Son agradecidos siempre que pueden: no tienen reparo en mostrar gratitud a los demás, y siempre tratan de demostrarlo de la mejor manera.

12. Hacen acciones para ayudar a los demás sin esperar nada a cambio: podemos ver esto en muchas obras de caridad, donde personas exitosas y con mucho dinero se ofrecen a ayudar a quienes lo necesitan, algunos pueden pensar que es por marketing, pero muchas veces lo que impulsa estos actos para ellos es el sentimiento de querer hacer algo bueno por alguien directamente.

13. Mantienen más de una fuente para ganar dinero: los visionarios saben que siempre es mejor tener más de una fuente de ingreso, no se limitan solo a una a la vez, sino que constantemente buscan nuevas maneras de generar capital.

14. Trabajan en nuevas formas de mantener un pensamiento positivo: la perspectiva y mentalidad, puestas desde un lado positivo, atrae el éxito a largo plazo, muchos de los grandes empresarios buscan cada día nuevas maneras de mantener un pensamiento positivo en todo momento.

15. Dedicar un instante de su tiempo para analizar las cosas: el enfocarse acerca de cada cosa, sin importar lo insignificante que parezca, trae consigo el éxito económico. Muchas veces los ricos y millonarios se toman un momento de sus vidas para pensar sobre cada cosa que hacen, como pueden seguir mejorando y qué nuevas formas pueden implementar para mejorar en las finanzas.

CAPÍTULO 12. EL DINERO Y LA PALABRA DE DIOS

“La mano negligente empobrece; Más la mano de los diligentes enriquece”.

Proverbios 10:4

La mayoría de las veces me he encontrado analizando la razón de por qué muchas personas que dicen conocer de la palabra de Dios, manifiestan cierta aversión a la riqueza y al confort que esta puede dar, nada más alejado de la realidad, Dios no es un Dios de pobreza o miseria, Dios es de riqueza, abundancia y prosperidad. “

Y te hará Jehová tu Dios abundar en toda obra de tus manos, en el fruto de tu vientre, el fruto de tus bestias y el fruto de tu tierra, para bien”. Deuteronomio30:9.

¿Cuál es la necesidad de andar romantizando la pobreza y la carencia como un don de Dios?, esto no es correcto, tienes derecho al don infinito de las riquezas de Dios como hijo del padre.

¿Has leído la parábola de los talentos? En Mateo 25:14-30, Jesús cuenta esta parábola y me gusta mucho para ponerla de ejemplo de lo que Dios desea que hagan sus hijos, Jesús habla sobre un hombre rico que salió de viaje, y dejó al cuidado de sus siervos varias cantidades de dinero, para que ellos lo administraran mientras él no estaba.

Cada siervo recibió cantidades diferentes de dinero, el

primero y el segundo multiplicaron el dinero del hombre, pero el tercero temeroso de perderlo, lo ocultó en un hueco y cuando él regresó se lo entregó tal y como él se lo había confiado, ni más ni menos.

El hombre rico se alegró mucho con los dos primeros siervos, elogió lo que habían hecho y los gratificó, pero con el tercer siervo se enojó muchísimo, lo reprendió y le echó de su casa, este siervo perdió todo.

De esta excelente manera Jesús con sus parábolas describe que es lo que espera Dios que hagamos con aquellos talentos o riquezas que él nos da, para comprender en qué consisten estas dádivas, las mismas comienzan en una relación perfecta con Dios, debido a que Él es dueño de todo, es nuestro creador, nadie hay por encima de él.

Dios quiere que tú prosperes en todo aquello que emprendas, ser humilde no significa pobreza, ser humilde significa mirar a todos por igual, no creerse mejor que los demás ni ser altivo, existe mucha gente que piensan que vivir en pobreza y lleno de infinidad de carencias es el estilo de vida que Dios quiere para sus hijos. Ahora bien, en verdad en lo que sí estoy de acuerdo es que las riquezas pueden ser utilizadas para hacer el bien o para producir mucho mal, eso sí, no es tema de discusión porque eso ocurre a diario y todos somos testigos de eso.

Al igual si piensas, que con vivir una vida de pobreza y miseria, que tus hijos pasen hambre y necesidades, porque

tú estás dedicado a Dios y su obra, crees que eso es agradable a los ojos de Dios, permíteme decirte que así no es.

Como padre de familia tú deber es proveer para ti y tus hijos, no hay excusas para que tu familia pase necesidades porque estás dedicado a ser una persona de bien, ¿acaso ese es el mensaje que quieres enviar al mundo? Pienso que no.

Hombres de Dios y sus riquezas

En la Biblia se muestran personas de fe muy creyentes y con innumerables riquezas, hablando de dinero, en primer lugar está Abraham, el amigo de Dios, poseía muchos rebaños, tierras, sirvientes y diferentes tipos de bienes de mucho valor, pero siempre fue un hombre justo y dedicado a hacer lo que Dios ama, la riqueza nunca se le subió a la cabeza.

Job poseía una de las mayores riquezas sobre todos los habitantes de la tierra de aquella época, aun así Job era un siervo de Dios y cuando se quedó sin nada alabó al Señor y recuperó otra vez todo lo perdido, es más, la biblia dice que Dios le multiplicó la riqueza, ahora tenía mucho más que antes.

El Rey Salomón, se decía para aquella época que era el rey más rico del mundo, los otros gobernantes admiraban las riquezas y poderío de Salomón.

Hay numerosos ejemplos de hombres de Dios que poseían incontables riquezas, eso no tiene nada de malo, la Biblia no condena el hecho de poseer riquezas, ni alaba la pobreza, son mitos creados que no tienen nada que ver con la palabra de Dios.

Los extremos no son buenos

No existe el evangelio de la riqueza, ni el evangelio de la pobreza, es de Dios que prosperes infinitamente, pero no es de Él la vanidad de las riquezas, el prosperar para solo echar en cara lo que tú tienes y los demás no, eso es algo poco inteligente, de personas inmaduras en la fe.

Con respecto al evangelio de la pobreza, tampoco es esto lo que nuestro señor Jesucristo mando a predicar, no es el deseo de un padre amoroso, que su hijo pase hambre y necesidades, esto no es de Dios como padre infinito celestial.

“Porque el amor al dinero es la raíz de toda clase de males. Por codiciarlo, algunos se extraviaron de la fe y fueron traspasados de muchos dolores” 1 Timoteo 6:10.

El dinero es una herramienta para satisfacer las necesidades básicas, para estudiar y forjarte una profesión, para tener tu vivienda, tu auto, salir de vacaciones con tu familia, eso nada tiene de malo, lo malo es cuando la codicia se apodera de tu corazón dándole al dinero un lugar de supremacía en todo.

Saca de tu pensamiento la falsa enseñanza que donde generaliza que ser rico es algo malo, porque todos ellos son codiciosos y pecadores, al contrario de la gente pobre, donde todos son justos y sin pecado alguno, esto es completamente falso.

Conozco personas con dinero llenas de la fe en Dios, no en sus posesiones materiales, de igual forma también hay ricos malos y llenos de diferentes tipos de pecados, estoy seguro, que tú conoces gente muy pobre que ama hacer el bien y gente pobre y de muy mal corazón que solo piensan en hacer el mal y dañar al otro, eso es algo que en todos los lugares del mundo se ve.

A la luz de las enseñanzas bíblicas se muestran los peligros que encierra el caer en las tentaciones que ofrece las riquezas, no es un pecado ser rico, al contrario, es una gran bendición, pero hay que estar de acuerdo que el poseer dinero facilita el acceso a diferentes tipos de tentaciones y algunas personas se dejan llevar por aquello, no has escuchado la frase: “si quieres conocer a alguien, dale poder” el dinero da poder, y hay que reconocer que muchos no saben asimilar tal don.

Un ejemplo de cambio

Zaqueo era un hombre muy rico, pero estas ganancias provenían de la usura y altos impuestos que él cobraba, era un hombre cegado por la codicia, un día él supo que aquel hombre que llamaban el Mesías estaba de visita cerca de la región donde él habitaba, en realidad primero fue la

curiosidad lo que lo movió a ir donde estaba Jesús, y de esta forma saber si era verdad lo que decían de aquel personaje.

La palabra que llevaba el Mesías eran palabras de vida que nunca nadie había escuchado, Zaqueo era un hombre de muy baja estatura, aunque escuchaba a aquel ser prodigioso, no lo podía alcanzar a ver, debido a la multitud que lo seguía, corriendo se subió a un gran árbol y quedó maravillado ante la presencia del hijo de Dios.

Este al verlo, seguro y se alegró de saber que estaba interesado en la palabra de Dios, lo invitó a bajar y lo visitó en su casa, desde ese día aquel hombre de dinero cambió por completo de vida, regresó lo que había robado y se dedicó a ayudar a los pobres, ya el dinero no era quien reinaba en su corazón, ahora era Dios quien vivía en él.

Zaqueo muy feliz, le dijo a Jesús: Señor he aquí la mitad de mis bienes, doy a los pobres, y si a alguno he engañado, se lo devuelvo cuadruplicado, Lucas 19:8.

No era un pecado ser un hombre rico y muy adinerado, el pecado era seguir engañando a la gente y aprovechándose de sus necesidades, pero cambió para bien, la historia dice que ayudó a muchas personas luego de su encuentro con el hijo de Dios, no dejó de ser un hombre rico, pero ahora también era un hombre de Dios.

La palabra de Dios es justa, esta te enseña, cual es el plan que Dios tiene para cada persona, primero que nada la

salvación eterna, luego disfrutar de los dones que cada hijo de Dios debe tener, te invito a sacar de tu mente aquello de que la riqueza es algo malo, la riqueza en realidad es una bendición, no lo olvides.

CAPÍTULO 13. QUÉ TIPO DE DEUDA POSEES

“Cada vez que pides prestado dinero, estás robando dinero a tu futuro”.

Nathan W. Morris

Seguro que a lo largo de tu vida has escuchado de propios y extraños lo malo que es endeudarse y deberle dinero a medio mundo, algo hay de cierto en ello, pero también existen muchos mitos y falsas teorías, relacionado con todo el significado de la palabra deuda y lo que esta compete.

A medida que avanzas en tus negocios financieros y en desarrollar un emprendimiento que te permita consolidar tus objetivos y metas personales, comprenderás lo necesario que es tomar decisiones que implican diferentes tipos de riesgos, entre estos están las deudas, obtener un ingreso extra, que no sea de tu capital para invertir y ponerlo a ganar más.

Es necesario tener la madurez financiera que solo la experiencia te da, para tomar decisiones sabias, que no pongan en peligro tu estabilidad financiera, que a su vez te afectará personal y emocionalmente.

Diferencias entre una deuda “mala” y una deuda “buena”

En la terminología relacionada con los conceptos financieros se conoce como deuda “buena” o expansiva, aquella que permite al deudor obtener una ganancia por medio de ella, es decir, genera más dinero.

En cuanto a la deuda “mala” también denominada “destruktiva”, es aquella que trae un innumerable tipo de diferentes problemas financieros, estas casi siempre se generan por tratar de mantener un estilo de vida donde los egresos superan a los ingresos, creando un desequilibrio económico en el individuo, algunas veces son producto del uso indebido de las tarjetas de crédito y al comprar bienes y servicios que luego de un determinado tiempo pierden el valor.

Es necesario ser muy prudente, en cuanto al uso de estas herramientas de financiamiento económico, no es un dinero “fácil”, en realidad es un préstamo que generará intereses y algunas veces tan altos que afectan negativamente el presupuesto de la persona que las emplea.

Siempre desconfía de aquellas “ofertas”, de fin de mes o compras sin inicial y en cómodas cuotas, muchas veces resultará que pagas el doble y más, de lo que en realidad estás comprando, al inicio parece ser todo muy sencillo y fácil de pagar, al final no es así, nada es gratis, bien lo sabes.

Las deudas malas han terminado con la vida financiera de muchas personas, se les ha salido de control perjudicándolos seriamente, conocemos casos de grandes estrellas de Hollywood y del deporte que cayeron en la completa ruina, por el uso indiscriminado de su crédito, algo que ellos nunca imaginaron les llegaría a suceder.

Beneficios de una deuda expansiva

Cuando se habla en finanzas de un apalancamiento financiero, en la mayoría de los casos este resulta de una deuda expansiva o deuda “buena”, esto te permite manejar y administrar ese dinero en forma efectiva y a la vez logras pagar la deuda y obtener una ganancia.

No sé si lo has notado, pero los grandes empresarios e inversionistas no trabajan con su propio dinero, su capital está resguardado, en caso de que algo no funcione como lo habían previsto, poseen los medios como responder a aquellos imprevistos.

Estos hombres de negocios solicitan préstamos de instituciones bancarias o adquieren fondos de socios interesados en una inversión sólida que les produzca a ellos también una ganancia. Actualmente, se han hecho presentes en el mundo financiero tres tipos diferentes de deudas “buenas” o expansivas con resultados positivos para los negocios en crecimiento.

Deuda para inversión: Es un dinero que te prestan con un interés fijo, si analizas y al sacar tus cuentas notas que este resulta inferior al rendimiento a obtener, es decir, es más tu ganancia que los intereses, una vez que tu negocio haya empezado a producir, se te hará relativamente sencillo pagar este tipo de deudas.

Deuda para educación: La educación siempre

resulta una inversión a largo plazo, sea esta utilizada para tus propios estudios y especialización, o también para los estudios universitarios de tus hijos, la formación personal es algo muy valioso y en un futuro este tipo de deudas siempre se convierten en una inversión que genera muchos beneficios.

Deuda para un negocio: Esta resulta de cuando adquieres materia prima para luego revenderla originando grandes ganancias que te permitirán poder invertir nuevamente, estas principalmente las observamos en los restaurantes, tiendas y muchos negocios donde se compra al mayor y se vende al menudeo.

Como buen emprendedor debes comprender la necesidad de mantener unas finanzas personales sanas, trata de armar un plan realista donde puedas evitar el caer en la tentación de llenarte de deudas “malas”, o destructivas, que solo traerán consecuencias lamentables de las cuales será algo complicado reponerse. Algunos elementos que pueden afectarte seriamente en tu presupuesto y aumentar las deudas destructivas es consumir el crédito de tus tarjetas por encima de tu capacidad de pago, la compra de bienes y servicios innecesarios que solo hacen aumentar tus deudas, no calcular adecuadamente las tasas de interés al momento de comprar a crédito.

Ten en cuenta que muchas veces surgen eventos inesperados

como enfermedades, hospitalizaciones e intervenciones quirúrgicas que minaran tus ingresos, esto puede ocasionar que te atrases en algún pago, incrementando los intereses por mora y afectando tu historial crediticio, algo que debes tratar de mantener impecable siempre.

Debes considerar ciertos factores antes de adquirir una deuda de expansión:

El plazo para pagarlo, si te conviene o no, debes estar muy bien informado de cuan largo es el tiempo que se te dará para finiquitar dicha deuda.

La tasa de interés, siempre considera variadas opciones y trata en lo posible de elegir aquella que sea la más baja del mercado, y si es una tasa fija o sujeta a cambios.

Las mensualidades, estas deben ser estudiadas para que tengas en consideración si no es un gasto que te afectará seriamente el presupuesto, lleva en claro que es lo que deseas obtener y como responderás a cada pago.

José Canseco de estrella de las grandes ligas a un personaje en bancarrota

Durante su trayectoria de éxitos y gloria en su carrera profesional, este deportista pasó de ser uno de los mejores pagados en su oficio, a un individuo buscando asesoramiento, por la gran cantidad de deudas y compromisos fiscales que lo

llevaron a la bancarrota.

Se estima que en sus 16 años de carrera activa en el deporte logró alcanzar en ganancias netas de más de 45 millones de dólares, solo en sus divorcios, tuvo que desembolsar, la suma de siete millones de dólares, además para el año del 2008 la hipoteca de su casa en California se acumuló y llegó al tope, el banco ejecutó la deuda a un costo de 2,5 millones de dólares.

En el año de 2012 este famoso jugador de grandes ligas se declaró en bancarrota, muchos alegan que el jugador llegó a tomar dicha decisión para evitar hacerle frente a una gran cantidad de deudas acumuladas por malas inversiones y gastos fuera de control, entre ellos demandas de peleas, ya que esta estrella del deporte, luego de haber tomado unas copas de más, se transforma en un tipo algo violento.

Triste final para una leyenda de las grandes ligas.

Otros tipos de clasificación de deudas

Otros especialistas en materia financiera, han clasificado las deudas de acuerdo a la forma en que se realizan algunos gastos, aunque viéndolo desde esa óptica, siempre la deuda es un egreso, estas aunque tienen otra denominación, están englobadas dentro de las ya mencionadas, pueden ser: deudas de consumo, deudas de subsistencia, deudas hormiga y de inversión.

Las deudas de consumo es aquella que refleja cuando

compras algún artículo, producto o servicio, en ese instante no lo pagas al contado, sino a plazos con ciertas condiciones.

Las deudas de subsistencia, como su nombre lo indica, son las deudas obligatorias de tu gasto diario, no puedes prescindir de estas, aunque sí puedes organizarlas para tener un control de ellas.

Las deudas hormigas, deudas que parecen insignificantes por lo pequeñas que suelen ser, pero al final encierran un gasto mayor.

Las deudas de inversión, llamadas también de apalancamiento y de expansión o deudas “buenas” ampliamente descritas en el presente capítulo.

El mundo de las finanzas puede convertirse en tu mejor amigo en el emprendimiento de los objetivos que deseas desarrollar, pero también puede transformarse en un verdugo que te haga pasar por momentos de verdadero terror financiero, todo esto debido al tipo de deudas que puedas adquirir en tu vida diaria.

Desde las primeras civilizaciones las deudas han formado parte de la vida del ser humano, es un compromiso formal que posee una serie de acuerdos, con los cuales una de las partes debe cumplir a cabalidad. Ya en esta era de grandes adelantos, las deudas siguen estando presentes y forman parte del día a día de cada individuo. Solo debes tener en

cuenta que no las tomes a la ligera, es un compromiso que adquieres y con el cual debes cumplir en forma responsable, no te dejes llevar por la emoción o el impulso de gastar en algo que te parece muy bueno y al final es totalmente innecesario, el marketing actual es muy influyente y controlador, no gastes lo que no tienes.

CAPÍTULO 14. CREACIÓN DE MARCA PERSONAL

“El dinero es normalmente atraído, no perseguido”.

Jim Rohn

Se entiende como marca personal aquel recuerdo permanente que dejas en quienes te rodean, en tu empresa o por otro medio, esto se puede moldear y trabajar de forma que nos genere un beneficio, sea este monetario o de otro estilo.

Las marcas o huellas personales son necesarias al momento de querer expandirte en forma productiva y generar un ingreso fijo, como bien sabes, actualmente existe una gran cantidad de medios para crear una marca.

Esta va definida por un nombre, unos colores, un logo distintivo y un mensaje muy específico dirigido a un segmento definido de toda la audiencia disponible. También se le da el nombre de personal branding.

Para generar dinero debemos darnos a conocer, queramos o no, así funcionan los negocios hoy en día. Por lo tanto, para que tú puedas llegar a darte a conocer en tu respectivo mercado y obtener ingresos, debes comenzar por elaborar tu propia marca.

Ahora está muy de moda tener una marca, mucho más con las redes sociales que ahora permiten que todos estén expuestos por medio de ellas, allí la gran mayoría de sus

usuarios colocan de todo, desde su última adquisición en zapatos o ropa, hasta lo que están comiendo y su mascota preferida.

Cuando alguien dice que no tiene redes sociales nos parece raro, ya que por este medio podemos acercarnos a personas que estén muy lejos y conocer mucho de su entorno y cultura.

Las organizaciones a nivel internacional demandan el talento que necesitan para sus diferentes productos, todo aquel que se proponga incursionar en este tipo de productividad debe tener en cuenta que así como existe una gran demanda, también existe una gran competencia, mucha gente desea ser un “influencer” o un Youtuber” o tal vez un empresario online.

Importancia de Marca Personal

Tu marca personal es tu tarjeta de presentación no solo ante los que te rodean, sino también en latitudes más lejanas, esto se hace posible por medio de las conexiones online, que a su vez te permiten atraer más clientes, audiencias, socios, y toda persona interesada en tu marca. Además, te permitirá nuevas oportunidades y poder obtener aquellos objetivos propuestos.

Como primer paso que desea dar todo aquel que se considere un profesional en este tema, es identificar ¿qué te hace mejor que otros en tu estilo? Tu valor será medido en aquello que eres capaz de realizar en forma realmente excelente, el valor de tu marca puede incrementarse según tu preparación y

formación continua, en aquello que haces para saber mucho más del tema o profesión a la que te dedicas.

Entre las diferentes acciones que debes tener en cuenta a la hora de incursionar en este mundo del marketing es ganar visibilidad, ya sea lo realices tú mismo o un experto en crear contenidos que permitan que otras personas conozcan tu trabajo o tus productos, si aún no lo has hecho es el momento de interactuar en las redes o del networking.

Amplía tu comunicación con personas con tus mismos intereses y así comparten sus experiencias, trata de crear una reputación online respetable, muchas agencias que contratan empleados están al tanto de las redes y de tu desempeño en ellas.

Tipos de marca personal

Se han especificado seis tipos de marca personal, según Social Media Today, entre estas tenemos:

El Altruista. Estas personas con un alto sentido de la ayuda al prójimo, cuidan de otros y se preocupan genuinamente por ellos, les gusta participar en campañas de ayuda y protección para todo el que lo necesite. Existe una gran cantidad de personas dedicadas a proteger el ambiente, a ayudar a los animales o a personas en situaciones de riesgo, la mayoría es por un sentimiento altruista sin interés económico.

El ambicioso. Solo se preocupan por su desarrollo profesional y todo lo que puedan obtener del medio para mejorarlo, su fin es obtener más para su marca, no involucra ningún tipo de compromiso personal, se limitan a utilizar las redes solo para fines de publicidad de su marca o de su profesión.

El hípster. Son personas muy individualistas y les agrada soberanamente probar diferentes cosas y luego compartir sus experiencias en sus redes, más que todo para ganar seguidores, algunas veces se involucran en situaciones de riesgo para llamar la atención.

El bumerán. Son aquellos cuyo único objetivo es molestar y ofender a otros con sus publicaciones y opiniones, se encargan de esparcir el odio y la discordia, son autores de diferentes tipos de problemas en las redes, esa parece ser su meta permanente.

Son llamados también haters y algunos de ellos se han enriquecido creando chismes de personajes famosos, la mayoría tiene una gran cantidad de seguidores activos.

El conector. Tienen como misión el unir a otros y poseen una habilidad increíble para hacer nuevos amigos, son muy creativos, les gusta hacerse notar, buscan la aprobación de todos, tiene como finalidad crear nuevas relaciones y muchas veces lo logra, poseen un gran carisma personal, tiene seguidores de todo tipo, ya que

logran llamar la atención por igual de fans y de detractores.

El selectivo. Solo comparte información con personas seleccionadas, no todos los que desean acercarse a ellos lo logran, pues son muy exigentes en sus relaciones personales, constantemente trabajan en la transformación y optimización de sus objetivos, son desconfiados y no son personas accesibles a ciertos grupos.

Creación de contenido para marca personal

Los contenidos están disponibles a nivel personal y empresarial, al realizarlos le estarás dando una mayor expansión a tu creatividad, con el fin de obtener un objetivo, ya sea darte a conocer, obtener más ganancias o muchos más, puedes elaborar contenidos al seguir estos sencillos pasos, si deseas incursionar en este mundo, decídetelo ya y guíate por estas recomendaciones:

1. Misión de marca: Sobre qué o para qué es tu misión de marca, eso lo debes tener muy claro y delimitado, desde que piensas en crear tu marca debes tener en cuenta a que te vas a dedicar, si tu deseo es promocionar tus habilidades profesionales, tu producto o tu personalidad como creador de contenidos.

2. Redactar una propuesta: esta debe ser de valor editorial y tener claro hacia quién va dirigida, quién es tu principal público, clientes o admiradores, y con la finalidad de

obtener la respuesta que deseas, no puedes ser ambiguo en este tipo de presentación, debe ser realizada en forma impecable a quién y para qué.

3. Crea conciencia: trabaja para que seas más conocido, dentro del ámbito donde te mueves existe mucha competencia, pero esto no es excusa para desistir en lo que deseas conseguir por medio de tu marca, si tu proyectas seguridad en lo que eres y lo que deseas obtener eso vas a atraer.

4. Gánate la confianza de tus clientes. De esta forma no solo tendrás un negocio con personas que desean saber más de ella y buscan información sobre tu marca, también hay la posibilidad que surjan socios, gente realmente interesada en lo que haces, cumple tus promesas como todo un profesional, si ofreces un buen producto la gente no tardará en notarlo y querer saber más de ti y de lo que ofreces.

Estilo Gary Vee

Este popular youtuber ha desarrollado un poderoso marketing digital exitoso, con el cual ha ganado una fortuna, inicialmente surgió como un crítico de vinos, de esta forma logró impulsar la empresa familiar, desde un principio vio que por medio del internet podía dar un crecimiento más acelerado y productivo a la tienda de licores paterna.

En la actualidad, da conferencias alrededor del mundo, es inversionista y asesor de múltiples compañías, además de estar en permanente contacto con sus seguidores a través de las diferentes plataformas online.

Se ha sentido motivado en guiar a otros que al igual que él desea crecer en este medio, a nivel internacional es considerado como uno de los emprendedores que más rápido se ha logrado posicionar en la lista mundial de hombres de negocios exitosos. Se dice que produce una cantidad astronómica de dólares al año, él solo dice que gana dinero haciendo algo que en realidad ama, que no se imaginaba cuán lejos le llevaría este negocio.

Los siguientes pasos son los que están relacionados con su emprendimiento:

Documenta. Es importante que documentes todo, desde tu crecimiento personal hasta el emprendimiento de tu negocio, este creador de contenidos tiene a su disposición un camarógrafo grabando todo, tú puedes hacerlo por ti mismo, así han empezado muchos de estos youtubers. Aprende técnicas de cómo crear contenidos, en las redes te ofrecen pasos fáciles y realmente sencillos de seguir.

Microcontenido. Crea pequeños trabajos de todo tu emprendimiento, así lo puedes distribuir a través de

las redes sociales, estos pueden ser: citas, micro videos, post o cualquier otro, al ser conocido, buscarán más información de tu marca y de tu producto o profesión.

Revisa y analiza. Los contenidos de más impactos, los comentarios relacionados con tu emprendimiento, trata de establecer una conversación productiva con tu audiencia, por medio de preguntas, qué les gustó y qué no, que le agregarían, la idea es comunicarte, al público en general les gusta interactuar con aquellas personas de interés en las redes.

Siempre sé cordial. Tal vez haya alguien que no le gustará lo que haces, sé positivo y en medida de lo posible sé amable con todos, si alguna persona se vuelve muy hostil evítala, no temas bloquear a quien quiera robar tu tranquilidad y paz mental.

CAPÍTULO 15. EMPRENDE Y CREA DINERO

“No tengo prejuicios contra los ricos porque sean ricos, pero las personas más animadas son las que no tienen dinero y les gustaría tenerlo”.

Errol Flynn

Uno de los grandes problemas de ser un empresario o emprendedor autónomo es que olvidas que posees tres grandes aliados para ponerlos al servicio de tu empresa, estos aliados los tiene toda persona, y están al servicio de tu empresa personal, unos iguales que otros, algunos en menor o mayor medida, dichos aliados son los siguientes: Tiempo, energía y conocimiento.

1. Tiempo: Todos tenemos el mismo tiempo diario, para ejecutar un proyecto las 24 horas del día, ese es el lapso del que dispones para realizar cada tarea que te has propuesto, tú decides en que se te va el tiempo, si produces aquello que planificaste o se te escapa el momento en acciones sin sentido y que solo te alejan más de cumplir proyectos y objetivos.

Desarrolla a diario esa habilidad de gestionar tu tiempo en forma eficiente, nadie tiene más tiempo disponible que tú y nadie tiene menos, es un hecho que todos disponemos de las mismas horas diarias para lograr hacer aquello que te has propuesto.

Se ha dicho desde un inicio que no inicies el día sin llevar una planificación de tus tareas, esto debe ser real y apegado a que lo logres en el periodo pautado, recuerda siempre hacer lo más importante y hacerlo bien, no a medias ni mal hecho.

No estás en competencia con nadie, no tienes que demostrar a nadie quién eres, tu competencia a diario es contigo mismo, con el logro de tus objetivos, el demostrarte a ti mismo que puedes lograr tareas planificadas por medio de acciones eficientes.

2. Energía: Cada ser humano posee una gran cantidad de energía, amenos que por motivos de enfermedad tenga problemas con esto, pero es necesario recordarte que como cabeza de tu negocio donde la empresa eres tú, es hora de utilizar esa fuerza que genera acciones de poder. Muchas veces se te va la energía pensando en situaciones desagradables que no está en tus manos resolver, o accionando en tareas que no dependen de ti, es lamentable que gastes energía en este tipo de situaciones.

Los malos hábitos y malas decisiones pueden causar que te sientas sin energía o desanimado, autodisciplina aquello que te haga malgastar energía y encauza esta de manera logres crear en ti el producto anhelado.

3. Conocimiento: El proponerte en sacarle una enseñanza a todo aquello que cae en tus manos a diario es ganancia, la información no la puedes comprar, si compras un libro, no

puedes pensar que ya tienes ese conocimiento, es necesario leer y analizar, ¿cómo se consigue obtener el conocimiento? Por medio de la experiencia, por medio de acciones efectivas, así tú le digas a un niño como es el mar y se lo describas perfectamente, él no tendrá la verdadera información hasta que experimente, conociendo personalmente el mar.

La información y el conocimiento siempre se van a fijar en el individuo por medio de la experiencia, por medio de las acciones. Resulta muy importante tener un enfoque para lograr tu objetivo, recuerda siempre estos tres aliados, el que no sabe a dónde va le es imposible llegar a un lugar, es muy fácil culpar al destino por todo lo que te ocurre, pero debes aceptar que no es el destino: “si quieres obtener cosas que nunca has tenido, debes empezar a hacer cosas que nunca has realizado” (Albert Einstein).

Porque debes tener un sistema operativo personal

El sistema operativo personalizado es la programación de una máquina para que trabaje para ti, este sistema altamente innovador está organizado por medio de un software y un hardware, que funcionan mediante un dispositivo, para brindar flexibilidad, eficiencia y controlar cada una de las tareas planificadas a diario.

Actualmente, estos sistemas operativos respetan tu privacidad, sin exigirte una gran cantidad de datos personales para programarlo, no están atados a una marca específica

para realizar las tareas, de esta forma tienes libertad de programarlo de acuerdo a tu planificación y no según el fabricante.

Esta herramienta suele ser muy útil para organizar tus tareas diarias sin que se olvide nada, este dispositivo funcionará de acuerdo a como tú lo organices.

Las profesiones del futuro

Siempre el ser humano ha albergado el temor de ser superado por las máquinas, y actualmente parece ser una realidad, muchas actividades son realizadas por computadoras, o por la cada día más creciente robótica, sin embargo, se vaticina un crecimiento masivo de nuevas profesiones que están vinculadas a la nueva tecnología.

Las siguientes carreras o profesiones en el futuro serán: Urbanistas para ciudades inteligentes, especialistas en genética y biométrica, desarrolladores especializados en todo tipo de software, analistas de Big Data, ingenieros ambientalistas, ingenieros de todo el sistema hospitalario, expertos en seguridad informática y afines de todo lo relacionado con las redes, gestores de energía alternativa, diseñadores de vehículos alternativos, profesionales expertos en Nano Medicina.

Eficiencia selectiva Vs Productividad Masiva

La productividad y la eficiencia no pueden estar reñidas la una con la otra, aunque bien se sabe que tienen grandes

diferencias, el realizar lo que tengo que hacer en el mínimo tiempo requerido, o hacer lo máximo que pueda, en todo el tiempo requerido, es vital aclarar ambos términos para evitar caer en equivocaciones que solo traerían consecuencias negativas.

Siempre se desea que tu empresa sea productiva en cada una de las tareas a desarrollar, la productividad masiva muestra la velocidad en que se desarrollan los productos o en cuanto tiempo se ejecutan tareas específicas de la empresa, cuando se habla de eficiencia selectiva, es porque te dedicas a verificar lo que se está haciendo, con lo que puede producirse con igual cantidad de recursos.

Lo ideal es conseguir un nivel equilibrado entre la eficiencia selectiva y la productividad masiva, donde no se descuide la calidad del producto o servicio, pero también se logre un mayor rendimiento en toda la producción.

Disciplina constante

La clave más importante dentro de un proyecto de vida es la disciplina, y no es solo mi opinión, es que está demostrado en todos los ámbitos de la vida, sea este profesional o personal, la disciplina es fundamental para la prosperidad y emprendimiento. No quiero te conformes con una vida de existencia cuando puedes tener una vida de sustancia, esto solo lo consigues con la disciplina más constancia, por medio de esta tratamos, observamos, refinamos y volvemos a tratar hasta conseguir lo óptimo de lo que buscamos.

La disciplina viene a ser el conocimiento constante de una acción, es lo contrario a la procrastinación, que es la falta de resolución, la vida fácil que no produce ningún tipo de frutos, sino solo mediocridad.

Es importante que recuerdes esto:

Primero: No es fácil ser disciplinado, el llevar un orden, pagar cuentas, cumplir tus promesas, crear hábitos saludables, esto es solo de triunfadores, así que tú puedes.

Segundo: La disciplina es a tiempo completo, no se puede ser disciplinado en algunas cosas y en otras no, eso no tiene sentido alguno.

Tercero: Para cada esfuerzo de disciplina hay una recompensa múltiple, cada acción disciplinada, cada buen hábito tiene una gratificación sólida y precisa.

Fábula del pescador:

“Se dice que una vez un exitoso ejecutivo por primera vez en muchísimo tiempo, se tomó unas vacaciones, decidió ir al mar, y con sorpresa observó como un pescador llegaba en su bote con una excelente pesca.

El empresario le dijo que aún era temprano, podía haber conseguido más peces si solo dedicara más tiempo de pesca,

el pescador le dijo que con eso era suficiente, a él le gustaba pasar rato con su familia, levantarse tarde y jugar con sus hijos, tocar la guitarra y pasar tiempo con buenos amigos.

El empresario insistió, que con una buena gerencia de su trabajo, con dedicarle más tiempo a la pesca, podría obtener más ganancias y adquirir toda una flotilla de barcos pesqueros, por su puesto, esto sería a largo plazo, aproximadamente como en 20 o 25 años y tendría que hacer grandes cambios a su vida, ya nada sería igual.

¿Y luego de todo eso que gano yo?

El ejecutivo muy sorprendido le respondió que ganaría millones y hasta podría más adelante vender sus acciones y ser millonario.

¿Ser millonario? ¿Y luego que haría? Preguntó una vez más el pescador.

El ejecutivo muy animado le respondió: “Podría jubilarse, levantarse tarde, pasar tiempo con su familia, con sus hijos y sus amigos, tal vez tocar la guitarra...”

El ejecutivo, de pronto cayó en cuenta de lo que decía, sacudió la cabeza, algo avergonzado, se despidió del pescador, y una vez que terminaron sus vacaciones, decidió renunciar en su empresa”.

CAPÍTULO 16. ENFÓCATE EN CREAR TU SISTEMA DE NEGOCIO PASIVO

“Quienes no administran su dinero siempre trabajarán para quienes sí lo hacen”.

Dave Ramsey

Hay dos formas de ganar dinero, y esto puede ser a través de ingresos activos, o de ingresos pasivos.

Los ingresos activos son aquellos que provienen de negocios igualmente activos, estos requieren de nuestra presencia y dedicación para poder generar un flujo de caja. Si hay ausencia nuestra en estos, no habrá ninguna entrada de dinero, pues sin nosotros los mismos dejan de funcionar de manera efectiva.

Una manera fácil de describir los ingresos pasivos, es decir, que son aquellas actividades financieras que no requieren de un esfuerzo nuestro, para generar dinero y que además se logran obtener ganancias en automático.

Las actividades para generar dinero van desde lo tangible hasta lo intangible, es decir que si se tiene la creatividad suficiente es probable idear muchas formas innovadoras de generar ingreso con un bajo costo a nuestros bolsillos.

La ventaja de las actividades pasivas o semipasivas, es que dan cierta libertad, se puede tomar descansos cuando de verdad se

necesite, pero no hay extenderse demasiado, para que no se enfríe el negocio y dejar de producir perdiendo reservas de capital.

Unas de las actividades más importantes del ser humano es el aprendizaje para poder desarrollarse en ciertos ámbitos profesionales, bien, el conocimiento es una inversión de tiempo y dinero, pero una vez obtenidos quedan por siempre, solo hay que saber canalizarlos en alguna actividad que genere ingresos.

El conocimiento es uno de los bienes intangibles y que te pueden ayudar a generar dinero extra, haciendo una inversión monetaria mínima, la mayor inversión es probable que vaya destinada al factor tiempo, pero permite armar un horario que se adapte a las necesidades.

Es prácticamente convertirse en un freelancer, alguien que trabaja por cuenta propia, que no requiere de regulaciones estrictas por parte de un jefe, que genera todo el dinero para sí mismo y sus necesidades personales (incluyendo el negocio), las actividades de freelance pueden permitir incluso tener otro trabajo aparte, que puede servir en ese tiempo de "sequía laboral", en los cuales no hay algún cliente que solicite los servicios prestados, después de todo siempre hay altos y bajos.

A la hora de usar, los conocimientos adquiridos, es necesario ser inteligentes pensando en alternativas, por ejemplo, si somos lo suficientemente astutos, podemos aplicar los

conocimientos en la marcha del proceso de aprendizaje, es decir, si estamos haciendo un curso o estudiando una carrera que permita "ejercer" de cierta forma antes de obtener un título, es una buena opción, pero siempre dentro del marco legal, ya que hay carreras que éticamente y moralmente no lo permiten por motivos de seguridad, por ejemplo las relacionadas con la medicina, leyes, entre otros.

Por otro lado, las carreras como: arte, comunicación social, idiomas, educación, pueden ser más flexibles al momento de trabajar como freelancer antes de graduarse; en comunicación social, por ejemplo, puede ayudar a lanzar una carrera de influencer si se tiene un buen léxico y presencia ante cámara.

No es necesario una acreditación para crear un canal de YouTube o videoblogs y hablar de ciertos temas sencillos de ocio o incluso ofrecer servicios de animador en eventos sociales, por otro lado, si se es bueno redactando es posible crear reseñas, historias y obtener dinero a cambio de alguna manera, pero es importante la constancia, aunque hay conocimientos que pueden generar resultados de forma más inmediata.

Solo hay que adaptar todo a un público, según el nivel de uno mismo, por ejemplo, si se estudia la carrera de idiomas y se está aprendiendo francés, suponiendo que este idioma conste de 3 módulos: fácil, intermedio y difícil; si ya se maneja perfectamente hasta el nivel intermedio, tal vez no se esté apto para dar clases a un nivel tan profundo, pero se

podrían ofrecer clases particulares de francés básico, ya sea a niños o estudiantes principiantes.

Incluso a largo plazo al tener que idear métodos de enseñanza e investigar se aprende más, se van obteniendo gran cantidad de conocimientos, se van perfeccionando y hay una especie de aprendizaje por enseñanza, ganancia de conocimiento que se puede monetizar.

Lo único importante es evitar ser mediocre, es importante ser crítico y realista con uno mismo según que capacidades se manejan, no hacer las cosas por verlas como una pedrada al piso o dinero fácil de forma engañosa, es decir, si por ejemplo tú eres estudiante de arte, eres bueno con la pintura, pero no lo con la escultura, es preferible que impartas clases de lo que manejas bien y no de lo que sabes poco.

De ser así estarías impartiendo conocimientos deficientes, o experimentando de forma arriesgada con el aprendizaje de otros, esto puede generar una reacción en cadena de personas mediocres por malas explicaciones en el proceso de enseñanza de estas y mala reputación hacia ti, entonces nadie querrá solicitar de sus servicios.

Bienes tangibles

Es muy probable que se posean formas de generar dinero justo delante de sus narices y aún no sean aprovechadas, los inmuebles son uno de estos, por ejemplo, sacar provecho a un inmueble que no se usa o a una fracción de este, puede

ser una forma excelente de generar ingresos mensuales, mediante el alquiler, es dinero que se genera casi que solo.

Lo principal es hacer un análisis del lugar, cuáles son sus pros y contras (servicios incluidos, espacio, ubicación, modernidad, comodidad) y con base a esto generar un costo de alquiler atractivo y adecuado, el dinero obtenido puede ser utilizado en el mismo inmueble para hacer mejoras, por ejemplo, colocar servicio de internet, remodelación, un tanque de agua más grande, expandir el lugar (o incluso comprar otro), esto con el fin de poder aumentar el valor del inmueble en sí y poder aumentar la tarifa.

A veces ni siquiera es necesario alquilar todo el lugar, solo saber aprovechar los espacios, por ejemplo, si se tiene una piscina con un jardín, se puede alquilar para reuniones, si la casa tienen un salón lo suficientemente grande, puede alquilarse para clases de baile, a veces solo es necesario invertir un poco, como colocar unos espejos para que los bailarines puedan verse en sus prácticas.

Hasta puede existir la posibilidad de incluirse en las actividades realizadas dentro de la propiedad y expandir los conocimientos para luego monetizarlos, por ejemplo si alquila su cocina para clases de pastelería, puede llegar a un acuerdo con quien imparte las clases y con lo aprendido empezar a vender pasteles, una especie de "simbiosis".

Los objetos que no se utilizan pueden ser también usados para obtener ingresos pasivos, ya sea por su venta o alquiler, por

ejemplo, una máquina de coser que no se usa puede ser fácilmente alquilada o vendida a algún emprendedor que quiera iniciarse en el mundo de la moda.

El trueque puede ser otra forma de poder agilizar o complementar algún emprendimiento pasivo, por ejemplo, usted tiene un auto, pero debe tapizar los asientos para poder alquilarlo, pero conoce a alguien que sabe tapizar y tiene el material necesario, podría ofrecerle algún objeto de valor que ya tú no necesites, a cambio del trabajo de tapicería, no estarías gastando dinero de más y podrás tener el automóvil listo para alquilar y generar ingresos lo antes posible.

Marco legal

Dentro de los ingresos pasivos podemos encontrar un sinfín de actividades que pertenecen al comercio informal, las normativas de cada región son las encargadas de regir las restricciones que regula este tipo de actividades financieras, dichas normas pueden ser diferentes en cada país, por consiguiente es necesario informarse sobre qué cosas se puede hacer y cuáles no, para evitar multas que puedan generar gastos imprevistos por no conocer las leyes.

También es necesario mantener las normas de seguridad e higiene dependiendo de la actividad financiera, por ejemplo no es adecuado alquilar una propiedad que presente humedad y moho, esto puede acarrear en demandas por parte de los inquilinos en caso de presentar problemas de

salud, en estos casos ni siquiera alquilar por un precio más bajo es una opción.

Ahora, antes se habló sobre el conocimiento y como aprovecharlo y se dijo que medicina es una carrera que no permite ejercer antes del tiempo, pero si también se adapta, se le puede sacar provecho, por ejemplo, dar clases particulares de biología básica a niños puede ser una opción.

Buscar dinero en los ingresos pasivos desde tu zona de confort puede hacer todo más sencillo

Esto va referido al conocimiento también, si buscas una forma de generar dinero impartiendo alguna clase, creando algún producto digital o dando conferencias sobre temas que manejes a la perfección, ya sea por cuestiones de qué forma parte de tu carrera, lo aprendiste por hobby o simplemente es un conocimiento adquirido por vivencias, puede ser muy bien aprovechado.

Ventajas de generar ingresos pasivos

Independencia salarial y posibilidades de obtener ingresos altos, según la producción u horas invertidas (se diferencia de un trabajo fijo en que en ser freelancer, aunque también se invierte tiempo, el precio lo elige uno mismo, en el caso de impartir clases particulares, por ejemplo, o crear algún producto), más tiempo libre para hacer otras actividades financieras y de ocio una vez que se tenga una fuente de ingresos pasivos bien establecida. Otra de las ventajas es que dependiendo de la actividad económica, los ingresos

pasivos se generan de forma automática una vez que las bases están bien hechas.

Las actividades financieras que generan ingresos pasivos pueden ser fácilmente manejadas desde distancia por internet o elaboradas a través de dispositivos tecnológicos, como por ejemplo el computador o teléfono móvil con conexión a internet.

Desventajas

Las desventajas en los ingresos pasivos no vienen dadas por estos mismos en sí, sino por mal manejo o pasarse de confiados o cómodos.

Es necesario saber que los ingresos pasivos no son pasivos en su totalidad y creer que las fuentes de producción no necesitan de un "chequeo" hace que las personas comentan errores graves, pues es necesario invertir tiempo y dinero dependiendo del proyecto, algunos requieren de mayor esfuerzo, otros de menor, pero el estar al pendiente de que todo funcione bien es lo más importante.

Por ejemplo, uno de los errores que se cometen en cuanto al alquiler de inmuebles, es que algunos dueños olvidan tener un fondo para reparaciones por desgaste natural, no se puede gastar todo el dinero que se genera de los inmuebles, parte de este debe dirigirse al mantenimiento.

Imagina que hay un terremoto y se hace una grieta, pero el

dueño de la propiedad "decide" que la grieta no es de suma importancia por no ser tan grande, entonces no manda a un especialista a hacer una revisión para hacer las reparaciones pertinentes, pueden suceder dos escenarios, la propiedad se deteriora más y queda inutilizable por lo cual aumenta el costo en repararla, o tal desperfecto en la propiedad causa un accidente a alguien, lo cual conllevará una demanda, aquí aplica la frase "lo barato sale caro". El contar con un seguro para las propiedades es también algo de suma importancia.

Otra desventaja en cuanto a los ingresos pasivos, es que algunos toman su tiempo en generar ingresos o incluso pueden ser inestables a futuro, en el caso de las producciones como libros, aunque no requieran más que un computador o lápiz y papel (tiempo, creatividad, ingenio y buena redacción también) para generar un "borrador", es algo difícil llegar a su distribución final o al menos hay que esperar que a las personas les guste y decidan comprarlo en masa para ver los buenos resultados.

Aunque no hay que rendirse, es mejor aprender de los fallos y reformular algunas cosas, una ventaja es que puede haber varios intentos fallidos, pero una vez atinado al punto del éxito las ganancias pueden ser grandes.

CAPÍTULO 17. ALGUNOS DE LOS NEGOCIOS DIGITALES

“Gana con tu mente, no con tu tiempo”.

Naval Ravikant

Con la llegada de la era tecnológica, la forma de generar dinero se ha renovado también, no es lo mismo el estilo de ingresos llevados a cabo en el siglo XX, al tipo de actividades económicas que se manejan en el siglo XXI.

La era digital ha traído consigo otro tipo de actividades que se pueden hacer a través del computador o dispositivos móviles, por lo tanto con los conocimientos adecuados es más sencillo publicitar algún servicio en redes sociales, sin embargo, el proceso no siempre es rápido, a veces los clientes tardan en llegar, pero si se es perseverante e innovador es probable atraer las miradas de los cibernautas.

Pero antes de mencionar ningún negocio, remarco. Ningún negocio te va a salvar la vida, el que la salvará serás tú. Tu actitud ante la vida y las circunstancias serán las que te darán el éxito que tú definas.

Estos negocios no son más que meros ejemplos, para que tengas inspiración y puedas escoger alguno de ellos, o incluso, algún otro que no esté en la lista.

En el mundo existen millones de modelos de negocio.

Y yo aquí te voy a compartir algunos de ellos. Pero que sepas que, yo no soy experto en la mayoría de ellos. Tan solo te

comparto algunos de los más famosos, y a partir de ahí, buscas más información por tu cuenta sobre el negocio que más te haya llamado la atención.

Un negocio también puede ser crear una empresa. Pasa que no lo mencionaré por el hecho que hay millones de tipos de empresa, y millones de formas más de facturar.

Dicho esto, vamos con el primer negocio.

Hacer crecer tu blog personal y monetizar

Crear un blog puede llegar a ser divertido, ya que puedes fácilmente demostrar y compartir tus conocimientos al público, por lo cual estarías generando dinero, pero impartiendo tu conocimiento y esto puede generar cierta satisfacción emocional y económica.

Lo principal que debes hacer es elegir a que público quieres que vaya dirigido tu blog, de esa manera es algo fácil crear el contenido, incluso puedes diseñar secciones para diferentes categorías, si se busca abarcar un poco más.

Los blogs permiten compartir diferente tipo de contenido, ya sea videos, textos, imágenes, entre otros, por lo cual son páginas web algo interactivas, el tipo de redacción es más creativa y concisa, por lo tanto, la información de los blogs debe ser fácil de entender para el público además de variada.

La mejor manera de monetizar un blog es agregando una

sección vip, a la cual los lectores, fácilmente, se suscribirán si ven que el diseño e interfaz de la página es fácil de entender, además de atractivo visualmente, para la versión paga del blog puedes crear videos dónde impartas algún curso, técnicas de como hacer algo, entre otros, las propuestas son infinitas.

Lo ideal es mantener suficientemente contenido gratuito que permita a la gente ver o consumir una parte atractiva de esta producción, que se sientan felices con lo que vean, pero que quieran ir por más, a veces los blogs que no ofrecen una parte del contenido de forma gratuita puede hacer que las personas se espanten, ya que no querrán pagar por algo que no saben si les puede agradar.

La ventaja de los blogs es que una vez se tenga el público, solo queda seguir subiendo contenido de calidad y el dinero se hará automáticamente, a medida que sigan comprando material, o lleguen más suscriptores.

Ahora quiero darte 7 ideas para ganar dinero con un blog:

- Campañas de publicidad.
- Puedes vender tus propios productos físicos o digitales.
- Ofrece servicios a tu audiencia.

- Implementa el marketing de afiliados.
- Utiliza el patrocinio de contenidos.
- Crea un sitio de membresía.
- Puedes hacerlo productivo y luego vender tu blog.

Vender cursos online

Los cursos online se vuelve cada vez más solicitados, principalmente por las nuevas generaciones o aquellos no tan jóvenes que quieren innovar. Uno de los principales atractivos de los cursos online, es que en muchos casos, una vez comprado el contenido, los usuarios pueden reproducirlos una y otra vez, cuantas veces quieran, cuando puedan o donde sea.

Para el usuario es más factible releer el contenido y volver a iniciar el vídeo informativo, en cambio, en clases presenciales los introvertidos no se atreverían a pedirle al profesor que repita de nuevo, si no entendieron o escucharon; además no todo el mundo tiene el tiempo de movilizarse de un lugar a otro después del trabajo, estudios, entre otros, por lo cual con un curso online bien explicado y con material de apoyo, cualquiera puede aprender desde la comodidad del hogar u oficina.

El beneficio de los cursos online es que tú crearás el

contenido una sola vez, o cada cierto tiempo, y este lo podrán adquirir miles de personas, sin la necesidad de que debas tomar más de su tiempo para dar las clases en vivo, repitiendo una y otra vez lo mismo a diferentes grupos, que bien, es una modalidad aceptable y en parte necesaria.

Si tú piensas en las dudas, que podrían surgir a los usuarios, y de antemano las resuelves en tu contenido, además de que todo sea explicado de forma concisa, es muy probable de que los usuarios rara vez pasen por eso de "Que mal que es un vídeo, tengo una duda, pero no puedo preguntar", incluso abrir un foro donde se puedan hacer ciertas consultas sobre el curso o su contenido, puede ser una opción atractiva.

Plataformas

Antes de empezar a vender algún curso online es necesario informarse de donde se hará, los blogs son una opción, pero en la mayoría de las ocasiones probablemente necesitara invertir parte de su tiempo en aprender algo de programación de páginas web, diseño y marketing.

Aunque hay ciertos software libres que permiten la creación de páginas de una manera más sencilla, como por ejemplo WordPress, que es un software libre, es decir que es de dominio público, gratuito, pero de igual forma, obtener los plugins necesarios para el buen funcionamiento de la página o el hosting, generan un gasto adicional, de todas formas es parte de la inversión.

Los plugins son una especie de complementos usados para añadir funciones a la página web, opciones, que por lo general, no se tienen por defecto, algunos son gratuitos y otros pagos, solo hay buscar los más seguros y que se adapten a nuestra página web.

El hosting hace referencia a un servicio mediante el cual una plataforma "aloja" la página web y "le da conexión" a internet, para que pueda estar disponible en el buscador y en línea.

En caso no querer crear una página web desde el inicio, hay plataformas prediseñadas destinadas a la distribución de contenido para monetización, por lo general estas páginas exigen algo a cambio, una suscripción, por lo tanto, es importante informarse bien que tanto se está dispuesto a pagar y cuáles son los métodos de pago.

Por ejemplo, existen páginas donde los pagos pueden ser mensuales, anuales o que ganan cierta comisión por cada curso vendido, solo hay que buscar la que más se adapte al bolsillo o la comodidad nuestra. La interfaz es otro factor a tomar en cuenta antes de decidir en que página publicitar el curso online, aunque hay muchas plataformas, todas tienen sus pros y sus contras.

Otra opción es YouTube, permite subir contenido y los ingresos dependen de la cantidad de visualizaciones y suscriptores, hay cierta cantidad de seguidores y vistas

necesarias para que YouTube empiece a monetizar los videos, aunque también existe la opción de ofrecer contenido pago extra, ya sea mediante links publicados en la descripción de los videos, ya sea a blogs foráneos u otro tipo de plataformas, así que YouTube puede ser una buena forma de publicitar un curso pago.

Otras plataformas muy usadas actualmente y con una gran cantidad de usuarios son Teachable, Tutellus, Domestika, Platzi, entre otros, lo importante es seleccionar la que permita mayor dominio y libertad sobre los ingresos, suscriptores, costos y contenido.

Otras alternativas para vender tus cursos online.

- Udemy.
- Hotmart.

- WordPress.
Es el medio perfecto por si quieres crearte una página web, sin saber programar.
- Podia.

- Kajabi.
Uno de los más famosos. Aunque bastante caro, sobre todo para novatos.

- Skool.
Se especifica en comunidades online. Si este es tu proposito, te recomiendo 100% que uses Skool para eso.

- Systeme.io

El software que usamos nosotros en Creas lo que Piensas, para crear nuestro embudo de ventas.

Es para crear también páginas web, como Wordpress, pero systeme.io se especifica más para la venta de infoproductos.

Tiene el mejor plan gratis.

Vender a través del dropshipping

El Dropshipping es un tipo de comercio, en el que una página web ofrece productos de su catálogo a los clientes, pero actuando como un ente intermediario entre los proveedores y el destinatario, es decir, la empresa de Dropshipping se encarga de recibir el dinero del cliente (monto en el cual incluye gastos de envío), entregárselo a los proveedores y encargarse de hacer llegar el producto en óptimas condiciones, mediante entregas por empresas de encomiendas, hasta la dirección del destinatario.

La ventaja del Dropshipping es que no es necesario preocuparse por la compra de artículos en físico para tenerlo en inventario de una tienda o almacenados, para luego revenderlo, es decir que para "disponer" de los artículos en un catálogo virtual, no hay necesidad de haber comprado primero los productos como una tienda convencional, ya que el cliente solicita el producto a la empresa de Dropshipping y hace el pago.

Luego la empresa se encarga de pagarle al proveedor para que

el cliente obtenga su artículo, esto trae un beneficio, y es que se tiene un mayor control respecto al no saturarse de mercancía innecesaria o de baja demanda, como en el caso de tiendas físicas que compran gran cantidad de un tipo de artículo y si luego estos no tienen salida, puede llegar a perder la inversión.

Sin embargo, no todo es bueno, crear una página para el Dropshipping, puede requerir de conocimiento de programación, de páginas web y sobre marketing, por lo cual si se requiere de contratar a alguien para esto, parte de la inversión se va a ir de esta manera.

Estos son algunas plataformas muy útiles para encontrar productos para hacer Dropshipping:

- Oberlo.
- Aliexpress
- Printful.
- Spocket.
- SaleHoo.
- AliDropship.
- Printify.
- Dropified.

- Wholesale2b.
- Alibaba.
- Doba.
- Modalyst.

Inversión en criptomonedas

La ventaja general de los criptoactivos en cuanto a ingresos pasivos es que al ser volátiles (propensas a subir de valor repentinamente), tienen intervalos de tiempo en que el margen sube mucho, con inversiones que no necesariamente tienen que ser grandes.

Las criptomonedas, de cierto modo, pueden ser riesgosas, pero suelen prometer márgenes de ganancias muy altos, en menos tiempo que otras formas de inversión.

También tiene la ventaja, por ejemplo, contra una acción, es que si su valor se desploma, no estás sujeto bajo obligación legal a cubrir las pérdidas generales del criptoactivo porque son una especie de "reserva de valor", cosa que una participación accionaria dentro de una empresa no es.

Algo aconsejable es que debido a la alta volatilidad de la que se goza en el mercado de criptoactivos, es recomendable no adquirir deudas para realizar la inversión inicial. Hay que recordar que así como se pueden obtener grandes beneficios

gracias a los criptoactivos, también se es propenso a tener pérdidas que son difíciles de asumir cuando tu inversión inicial proviene de algún pasivo adquirido.

Te presento 6 maneras de generar ingresos con criptomonedas:

1. Especulación.
2. Trading.
3. Minería de Criptomonedas.
4. Staking.
5. Lending.
6. Nfts.

Compra y venta de sitios web

Comprar y vender sitios web es una manera de invertir el dinero e ir duplicándolo a largo plazo. Una de las maneras de multiplicar el costo de las páginas web, es mejorándolas, en cuanto a interfaz, mejorar proveedores de publicidad, agregar algunas categorías y enlaces a sitios web que no lo poseen, entre otras cosas, una vez hecha las mejoras solo queda esperar unos cuantos meses y ver como el tráfico en la web y las ganancias aumentan en comparación a su producción antes de ser comprada.

En este punto de ver grandes ganancias es necesario decidir si vender o quedarse el sitio web, tips que pueden ayudar a tomar estas decisiones es saber si se está dispuesto a mantener y renovar el contenido en la página, si la finalidad del sitio web es un punto que no genera interés propio, es

mejor venderlo para evitar descuidarlo, otra razón para decidir venderlo es si se necesita el dinero para invertirlos en otro negocio.

6 sitios donde vender páginas web:

Shopify Exchange.

Forobeta.

Wadios.

Duabid.

Flippa.

Vendomiweb.

CAPÍTULO 18. EL MARKETING DE AFILIADOS

“No se trata de cuánto dinero ganas, sino cuánto te queda, qué tan duro trabaja para ti y por cuántas generaciones te quedará”.

Robert Kiyosaki

Este tipo de marketing es básicamente aquel donde las empresas promocionan sus productos y ofertas a través de publicidades y enlaces en páginas ajenas o de terceros, es decir que al hacer click, en estos links o publicidades, dirigirán a la página de la empresa que vende los productos, esto crea una especie de feedback, en el cual tanto la empresa que publicita sus productos, como la página que permite que esos links y publicidad aparezcan en ella, se ven beneficiados, ya que la web que aloja los links de las empresas, recibe comisiones por parte de estas páginas ajenas, siempre y cuando el público use los enlaces y concreten compras a través de estos.

Algo que es muy común es que los influencers y algunas celebridades del internet hagan promoción a marcas que actúan como patrocinadores, ya sea a cambio de mercancía, un pago o descuentos, por ejemplo muchas marcas contactan con los Youtubers, Instagramers, Tiktokers, entonces le ofrecen una afiliación con la cual les piden que promocionen sus productos en las redes y se les da un código.

Este es el código que deben ofrecer a sus seguidores, quienes

compre y le den uso pueden obtener un descuento en su compra, además de que la página y/o persona a la cual pertenece dicho código, recibirá un porcentaje de dinero por comisiones en ventas, por cada persona que entre a través de este enlace y efectúe la acción correspondiente.

Beneficios al consumidor, empresa y página que publica

El marketing de afiliados trae beneficios tanto a la empresa que vende, a quien los publica y a quien compra. Beneficia a la empresa, ya que es una forma de que las personas vean sus publicidades mientras navegan, ven sus vídeos favoritos o leen sus blogs preferidos.

Además, es una forma de mantener la publicidad a largo plazo, por otro lado, los beneficios que trae a quien los publica, como te había comentado anteriormente, es generar ingresos solo porque otras personas usan su código y links para las compras, mientras que el comprador final recibe cierto beneficio en ofertas a través del enlace o código y encuentra lo que le gusta de forma fácil, todos ganan.

Beneficios generales

Si decides utilizar a alguna plataforma de afiliados, no necesitas de grandes cantidades de dinero o poseer mercancía, mucho menos de los envíos, ya que eso es un trato directo entre el cliente y la tienda que vas a publicitar. No se necesita de un espacio, debido a que todo es virtual,

solo necesitas mantener tu página como de costumbre, mientras haces publicidad de una forma no invasiva.

Si eres influencer, el tráfico de clientes entre la tienda virtual y tú, pueden hacerte crecer en cuanto a seguidores o aumentar las visitas a tu página, si promocionas productos que sean atractivos entre el público, es probable que algunos vayan a tu página y consuman tus contenidos para estar al tanto de los códigos canjeables y ofertas a través de ti y tu web.

Recomendaciones:

Ya seas la página web que vende, o quien hace publicidad, es bueno tratar de que haya concordancia, entre el contenido o público de ambas páginas webs, esto puede causar mayor interés entre los internautas, por ejemplo si eres un influencer o blogger que da consejos sobre vida fitness, no tiene sentido alojar publicidad sobre comida que vaya en contra de una vida saludable, lo ideal es enlazar con alguna marca que venda ropa y artículos deportivos o comida de dieta.

Una forma de aprovechar esta concordancia es incluyendo los nombres de los productos de manera sutil dentro del contenido, es decir, si es un blog donde se habla sobre belleza, y específicamente, hay un artículo que es un tutorial sobre teñir cabello, podrías aprovechar de incluir el nombre de la marca dentro del texto, como un link que pueda redirigir automáticamente a la página oficial de compra o de algún distribuidor, ejemplo: "... mezclamos el tinte XXX con el peróxido..."

Hay algo que hay que tomar en cuenta al momento de enlazar alguna otra página a la tuya y es que es necesario tener algo de cuidado e investigar sobre los productos distribuidos a través de la web, a las cuales se les hace publicidad, bien no nos hacemos responsables por pérdidas o daños en el envío entre la marca y el cliente.

Pero hay algo de lo cual nos pueden vincular en cierto modo, y es el dar promoción a artículos que puedan ser de mala calidad o resultar nocivos, esto como consecuencia disminuirá la fiabilidad sobre nosotros, en las redes sociales, sobre todo en los negocios virtuales.

En páginas como Facebook o Instagram, se puede hacer un estudio de qué productos reciben más likes y cuáles menos, al igual que hacer un chequeo de comentarios, no solo de las opiniones buenas, sino de las malas también, para sacar un balance, esta información es vital para deducir cuáles productos se adaptan más al público y cuáles simplemente dejar a un lado.

Hay que ser cuidadoso con evitar saturar las páginas con Ads publicitarias, que puedan ser muy intrusivas y tapar el contenido, ya que esto podría llegar a ser molesto en lugar de generar visitas. Las publicidades demasiado escandalosas y poco estéticas pueden causar que los clientes las confundan con links maliciosos, que ocultan virus cibernéticos y puedan comprometer su seguridad virtual y el funcionamiento de dispositivos electrónicos.

Aparte de evitar usar formas de enlaces invasivos, escandalosos y poco estéticos como pop-ups, es importante saber como distribuir los links en tu página, no es necesario invadir la web con los mismos, que puedan resultar en spam, los puedes colocar en lugares estratégicos, en un sitio donde puedan ser visualizados con facilidad.

La peor parte donde colocar los enlaces es al final, ya que por lo general los usuarios no llegan a esta parte, un vínculo colocado en la zona superior y/o en la parte intermedia, sobre todo a la derecha, es lo más recomendable, ya que son las partes de las páginas web que reciben mayor atención.

En cuanto a los videos, si se va a hacer publicidad a un link o a un código canjeable para compras, tampoco es ideal hacerlo al final, sino en un punto intermedio, pero sin cortar la información del mismo, algo así como una pausa luego o antes de la parte más interesante, en caso de decidir hacerlo al final, no promocionar los enlaces después de haber culminado de dar toda la información relacionada con el tema del que se habla.

Incluir links sobre artículos y donde comprarlos, es más sencillo cuando se hace una review relacionada con los productos, ya que surge de una forma natural y las personas están allí para saber como funciona, calidad, pros y contras, por lo cual es más probable que usen los enlaces para ver los precios.

¿Se puede generar mucho dinero en el marketing de afiliados?

Si haces todo bien planificado y cumples con la ejecución de las estrategias al detalle si, aunque los resultados dependerán mucho del ámbito en el cual te desarrolles, es decir sobre qué nicho manejas en tus redes y páginas web, al igual que la cantidad de personas o seguidores que visitan tus páginas.

Por ejemplo, no es lo mismo si alguien medianamente famoso, que ya tiene su marca personal, publicita un producto, a que alguien que apenas comienza lo haga, por lo general las visitas a la página y los seguidores juegan a favor.

Alguien que tiene tiempo en las redes puede tener mayor índice de credibilidad en cuanto a la calidad del producto, pero no hay que desanimarse, es algo a largo plazo y dependiendo de como se desarrollan las cosas se va aprendiendo en el camino, se puede llegar a obtener una buena porción por comisiones.

Después de todo, el marketing de afiliados puede funcionar como un complemento a otros ingresos. Aunque muchas personas viven de esto, te lo puedo asegurar. Hay evidencia de personas de negocios que han llegado a ganar 19.000 € según el resumen anual.

Programas de afiliados

En la red existe un montón de programas de afiliados para elegir, estos son una especie de red extensa de negocios digitales, a los cuales te puedes asociar para obtener ganancias, haciendo publicidad a otros sitios web, entre los más famosos o usados tenemos: Amazon Associates, Shopify, ShareASale, LinkShare, ClickBank, entre otros.

¿Cuál elegir?

Eso es algo que dependerá de tus necesidades y de tus capacidades, por ejemplo hay programas de afiliados que no requieren de mucho protocolo y requisitos, pero otros son un poco exigentes, ya que seleccionan solamente a sitios grandes, que garanticen buena ganancia, mientras que otros programas pueden ser más flexibles.

Hay que tomar en cuenta que unos ofrecen mayor porcentaje de ganancia por comisión y otros menor; los métodos de funcionamiento del proceso también pueden variar en cada programa, por ejemplo, el pago por click, en el cual recibirás comisión por parte del auspiciante, con el simple hecho de que las personas en tu web, usen los enlaces ubicados que los redireccionen hasta la página web que publicitas, el pago se recibirá aunque los clientes no concreten una compra, en estos casos.

Otra forma de ganancia son los pagos por formularios, los

cuales son recibidos por cada persona que complete un formulario con sus datos, a través de los enlaces de terceros en tu página. Por último tenemos el pago por conversión, donde solo recibes una comisión si los clientes redireccionados desde tu página concretan una compra en su totalidad.

Buscar en páginas web que recopilen información detallada sobre estos programas de afiliados, es una buena opción para tener una idea más clara.

PARA FINALIZAR...

Transcurría el año 1998, un día como cualquier otro se encontraba un profesor universitario en el frente de su casa, reunido con un par de estudiantes y un amigo de este, en la conversación que participaban los cuatro, los dos estudiantes manifestaban que ejecutarían un proyecto que tenían en mente desde un tiempo atrás, y que ya era el momento de desarrollarlo, luego de aclarar ciertos aspectos, ese mismo profesor le entregó a esos chicos un cheque por 100 mil dólares, pasando a ser esa la primera inversión significativa de dinero que recibían Serguéy Brin y Larry Page, para fundar Google.

Quiero culminar este contenido con algo de historia, pues quiero que te pongas a pensar, que hubiera sido de este par de emprendedores si no hubieran encontrado ese primer financiamiento. Con esta anécdota puedes darte cuenta lo importante que resulta tener dinero en el momento apropiado.

El dinero es aquel elemento que prácticamente le da movimiento a todas las áreas de nuestras existencias. Debemos enfocarnos seriamente en lograr alcanzar nuestro éxito financiero, para garantizar nuestra independencia y libertad.

La mejor manera que existe, de uno, poder trabajar en lo que quiere, es cuando económicamente logras consolidarte.

Seguramente nos tocará hacer trabajos que no nos gusten mucho, pero si tenemos un plan bien elaborado, donde hayamos definido nuestras metas financieras, el esfuerzo valdrá la pena.

Nunca desmayes en tus propósitos de alcanzar tu libertad financiera, el camino no es fácil, pero si sabemos hacia donde vamos y que es lo que debemos hacer, será solo cuestión de tiempo el lograrlo.