

*Mini Guía: Cómo
Usar ChatGPY para
Iniciar tu
Emprendimiento
Paso a Paso*

@OfeCamacho

1. Empezar con claridad del negocio

Primero necesitamos definir la base del emprendimiento.

Cómo pedir ayuda a ChatGPT

Puedes decirle cosas como:

- “Ayúdame a definir mi nicho.”
- “Ayúdame a encontrar el problema que puedo resolver.”
- “Ayúdame a crear mi propuesta de valor.”

Lo que haré por ti

Te ayudaré a:

encontrar un nicho rentable
definir tu cliente ideal
construir un mensaje claro

Resultado:

Tendrás una idea de negocio clara y vendible.

2. Validar la idea de negocio.

Antes de construir todo, hay que comprobar que la gente realmente quiere eso.

Cómo pedirme ayuda

Puedes decir:

- “Analiza si esta idea de negocio tiene demanda.”
- “Dame ideas de contenido viral para validar esta idea.”
- “Analiza mi nicho.”

Lo que haré por ti

Te ayudaré a:

analizar tendencias

encontrar oportunidades

identificar qué ya se está vendiendo

Resultado:

Evitarás crear productos que nadie compra.

3. Crear el producto digital.

Aquí transformamos la idea en algo que se pueda vender.

Cómo pedirme ayuda

Ejemplos:

- “Ayúdame a crear el índice de mi ebook.”
- “Ayúdame a crear un curso paso a paso.”
- “Crea las lecciones de mi guía.”

Lo que haré por ti

Te ayudaré a:

estructurar el contenido
desarrollar cada capítulo
crear ejercicios y ejemplos

Resultado:

Tendrás un producto claro, útil y vendible.

4. Construir tu marca personal

La gente compra a personas en las que confía.
Cómo pedirme ayuda

Puedes decir:

- “Ayúdame a crear mi historia de marca.”
- “Ayúdame a crear mi biografía de Instagram.”
- “Define mi posicionamiento.”

Lo que haré por ti

Te ayudaré a:

construir tu narrativa
crear mensajes claros
posicionarte como experta

Resultado:

Tu marca tendrá identidad y personalidad.

5. Crear contenido para redes sociales

Aquí empieza la máquina de visibilidad .

Cómo pedirme ayuda

Ejemplos:

- “Dame 30 ideas de contenido.”
- “Crea el guion para un reel.”
- “Crea un hook viral para este tema.”

Lo que haré por ti

Te ayudaré a:

generar ideas virales

crear guiones

estructurar contenido que venda

Resultado:

Nunca te quedarás sin ideas de contenido.

6. Crear el sistema de ventas

Aquí convertimos seguidores en clientes.

Cómo pedirme ayuda

Puedes decir:

- “Ayúdame a crear mi oferta.”
- “Crea el guion de un video de ventas.”
- “Ayúdame a escribir la página de venta.”

Lo que haré por ti

Te ayudaré a:

construir una oferta irresistible
crear argumentos de venta
estructurar tu embudo simple

Resultado:

Tu contenido tendrá un camino claro hacia la venta.

7. Escalar el negocio

Cuando el sistema ya funciona, toca crecer.

Cómo pedirme ayuda

Ejemplos:

- “Analiza mis ideas de contenido.”
- “Ayúdame a mejorar mi oferta.”
- “Crea una estrategia de crecimiento.”

Lo que haré por ti

Te ayudaré a:

optimizar contenido

mejorar ventas

crear nuevos productos

Resultado:

Tu emprendimiento se convierte en un negocio sostenible.

8. Checklist?

Cuando empiezas un emprendimiento hay muchas cosas por hacer y es fácil confundirse.

UN checklist te permite:

- tener claridad

- organizar tus acciones

- medir tu progreso

- evitar olvidar pasos importantes

Cada vez que completes un punto, estarás más cerca de lanzar tu negocio al éxito. [Descargar Checklist](#)

[Aquí](#)

Fórmula simple para trabajar con ChatGPT

Puedes usar este formato:

Contexto

Qué estás haciendo.

Objetivo

Qué quieres lograr.

Ayuda específica

Qué necesitas exactamente.

Ejemplo:

- “Estoy creando contenido para emprendedores que quieren vender productos digitales.
- Quiero atraer clientes para mi guía.
- Ayúdame a crear 10 ideas de reels virales.”

Regla de oro para avanzar rápido

Entre más específico seas al pedir ayuda, más poderosa será la respuesta.

No digas:

“Ayúdame con mi negocio”

Mejor di:

“Ayúdame a crear el guion de un reel para vender mi guía de ingresos extra.”

Y te voy a decir algo importante...

Si usamos bien este sistema, yo puedo ayudarte a construir:

- tu contenido
- tus guiones
- tus productos
- tu estrategia
- [tu sistema de ventas](#)

En otras palabras...

[podemos construir todo el negocio paso a paso.](#)