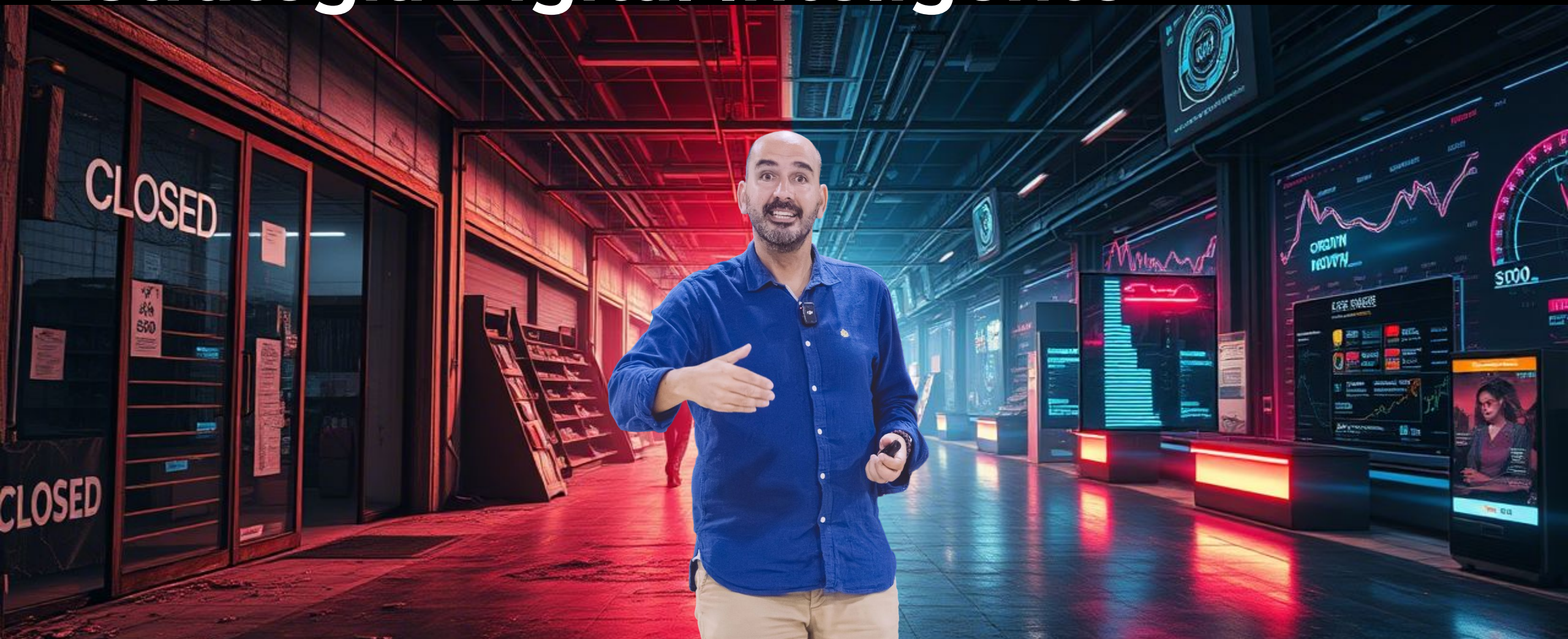


Bem-vindos

# Evolui o Teu Negócio com uma Estratégia Digital Inteligente



Bem-vindos

# Evolui o Teu Negócio com uma Estratégia Digital Inteligente



**zonaverde**<sup>®</sup>  
f o r m a ç ã o • c o n s u l t o r i a

# O que vamos falar hoje?

- O que está a acontecer no mundo dos negócios
- Setores em Declínio
- Setores em Ascensão
- Oportunidades mais Lucrativas
- As Novas Regras dos Negócios
- Como Acelerar a transição



**O que vamos falar hoje?**

Quem quiser a minha ajuda

Consultoria 30 min



# O que vamos falar hoje?

Quem quiser a minha ajuda



Quem é o **José Almeida**



# Quem é o José Almeida

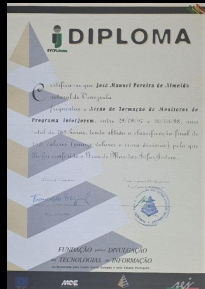
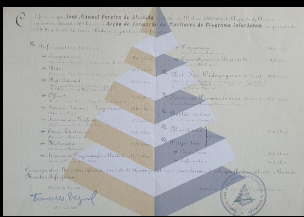
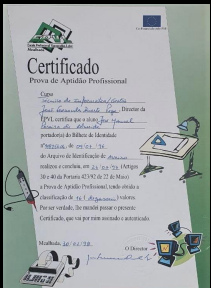


Lançamentos e  
Conteúdos Digitais

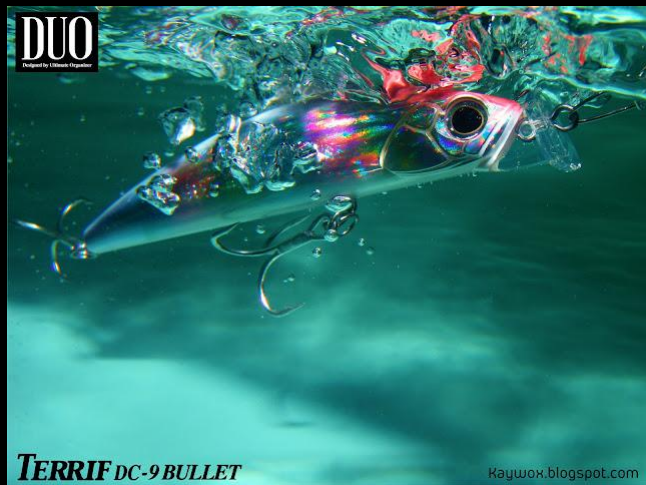


*PORTUGAL*  
**MAIS  
DIGITAL**

# Quem é o José Almeida



# Quem é o José Almeida



# Quem é o **José Almeida**

Foco em ensinar o maior número  
possível de pessoas a migrar  
para o Digital



# 1º Momento de Reflexão



Se continuares a fazer o mesmo  
**Onde estarás daqui a  
3 anos?**



# O QUE ESTÁ A ACONTECER NO MUNDO DOS NEGÓCIOS?



# A REVOLUÇÃO DA ATENÇÃO?



# A REVOLUÇÃO DA ATENÇÃO?

Não é sobre ter um bom produto. É sobre ter atenção!

Pessoas vêem mais de 10.000 anúncios por dia

Tempo médio de atenção caiu para apenas 8 segundos

Atenção é o bem mais escasso da atualidade

# CLIENTE IMPACIENTES E EXIGENTES



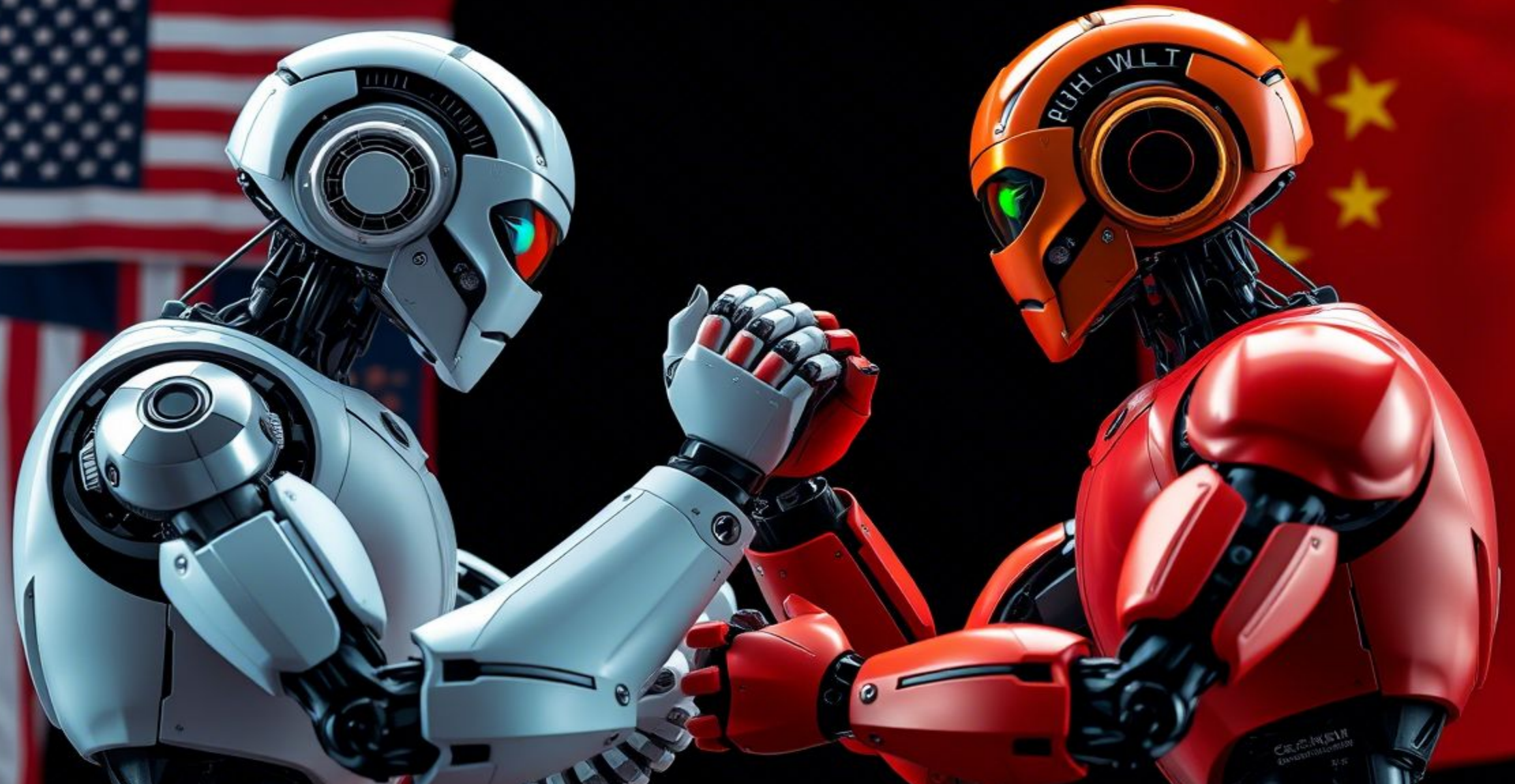
# CLIENTE IMPACIENTES E EXIGENTES

Clientes Quer tudo para Ontem

Sites que demoram 3 seg. a carregar, perdem 53% dos visitantes

Em média clientes esperam até 3 min. por resposta no whatsapp e 2h por resposta por email

# SUPREMACIA DAS IAs



# SUPREMACIA DAS IAs

IAs vão substituir trabalhadores

Textos, programação, fotos, vídeos podem ser feitos em segundos

Quem usa IA trabalha menos e melhor

Inteligência Artificial passa a ser a maior interesse geopolítico da atualidade



# PROCESSOS AUTOMÁTICOS

O dinheiro não está no produto.. está no modelo de negócio

Processos automáticos para tudo

Chatbots avançados

# VELOCIDADE DAS COISAS



# VELOCIDADE DAS COISAS

A Evolução está a ser muito rápida

A adaptação tem que ser curta

Os negócios só vão funcionar se a experiência for boa

# O COLAPSO DOS MODELOS TRADICIONAIS



# O COLAPSO DOS MODELOS TRADICIONAIS

## SETOR FINANCEIRO

Bancos vão ser substituídos por Apps e Fintechs (Revolut, Wise, Paypal, etc.)

Dinheiro físico deixa de funcionar

Criptomoedas ganham terreno

# O COLAPSO DOS MODELOS TRADICIONAIS

## FÁBRICAS

Robôs e IA substituem trabalhadores

Custo de mão de obra sobe, mas a robótica desce

# O COLAPSO DOS MODELOS TRADICIONAIS

## TV, RÁDIO E REVISTAS

O fim dos jornais e revistas impressos

Encerramento de canais de TV e rádios

# O COLAPSO DOS MODELOS TRADICIONAIS

## MODELO DE ENSINO

Diplomas perdem relevância nos empregos

Novos modelos baseados em estímulos e experiências imersivas

Formações Online baseadas em comunidades

# O COLAPSO DOS MODELOS TRADICIONAIS

## PROFISSÕES BASEADAS EM CONHECIMENTO QUE VÃO DESAPARECER

Contabilistas, programadores, tradutores,  
analistas de dados, corretores seguros,  
jornalistas, escritores, telefonistas,  
telemarketing, funcionários bancários...

# O COLAPSO DOS MODELOS TRADICIONAIS

**PROFISSÕES BASEADAS EM MUDAR COISAS  
DE SÍTIO QUE VÃO DESAPARECER**

Estafetas, motoristas, condutores, taxistas,  
funcionários de armazém, Empregados de  
fábricas...

**Sobrevive quem se adapta,  
não o mais forte nem o maior...**



# SETORES EM ASCENSÃO



# SETORES EM ASCENSÃO

## INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

Automações e implementação

Criação de Agentes de IA

Modelos de análise de negócio e dados

# SETORES EM ASCENSÃO

## EDUCAÇÃO DIGITAL E MENTORIAS

Cursos online, formações e imersões

Consultorias e Mentorias

Acompanhamentos individuais

# SETORES EM ASCENSÃO

## SAÚDE, LONGEVIDADE E BEM-ESTAR

Nutrição

Produtos naturais e suplementos

Serviços de longevidade e anti-envelhecimento

Terapias alternativas e espirituais

# SETORES EM ASCENSÃO

## ENERGIAS RENOVÁVEIS E SUSTENTABILIDADE

Painéis solares e energia limpa

Construções sustentáveis

Mobilidade eléctrica

Gestão de resíduos e reciclagem

# SETORES EM ASCENSÃO

## MARKETING E VENDAS

Estratégia

Redes sociais

Funis de Vendas

Automações

# 2º Momento de Reflexão



# QUAIS AS OPORTUNIDADES MAIS LUCRATIVAS QUE CONHECES?



O teu negócio é sempre a tua oportunidade mais lucrativa!



# As 3 Engrenagens de um **Negócio Lucrativo**

**ADAPTAÇÃO**

**INOVAÇÃO**



**ESTRATÉGIA**

# ADAPTAÇÃO



# ADAPTAÇÃO » OPERACIONAL



# ADAPTAÇÃO » OPERACIONAL



Capacidade de  
mudar e  
acompanhar o  
mercado

# ADAPTAÇÃO » OPERACIONAL



Ajustar ofertas

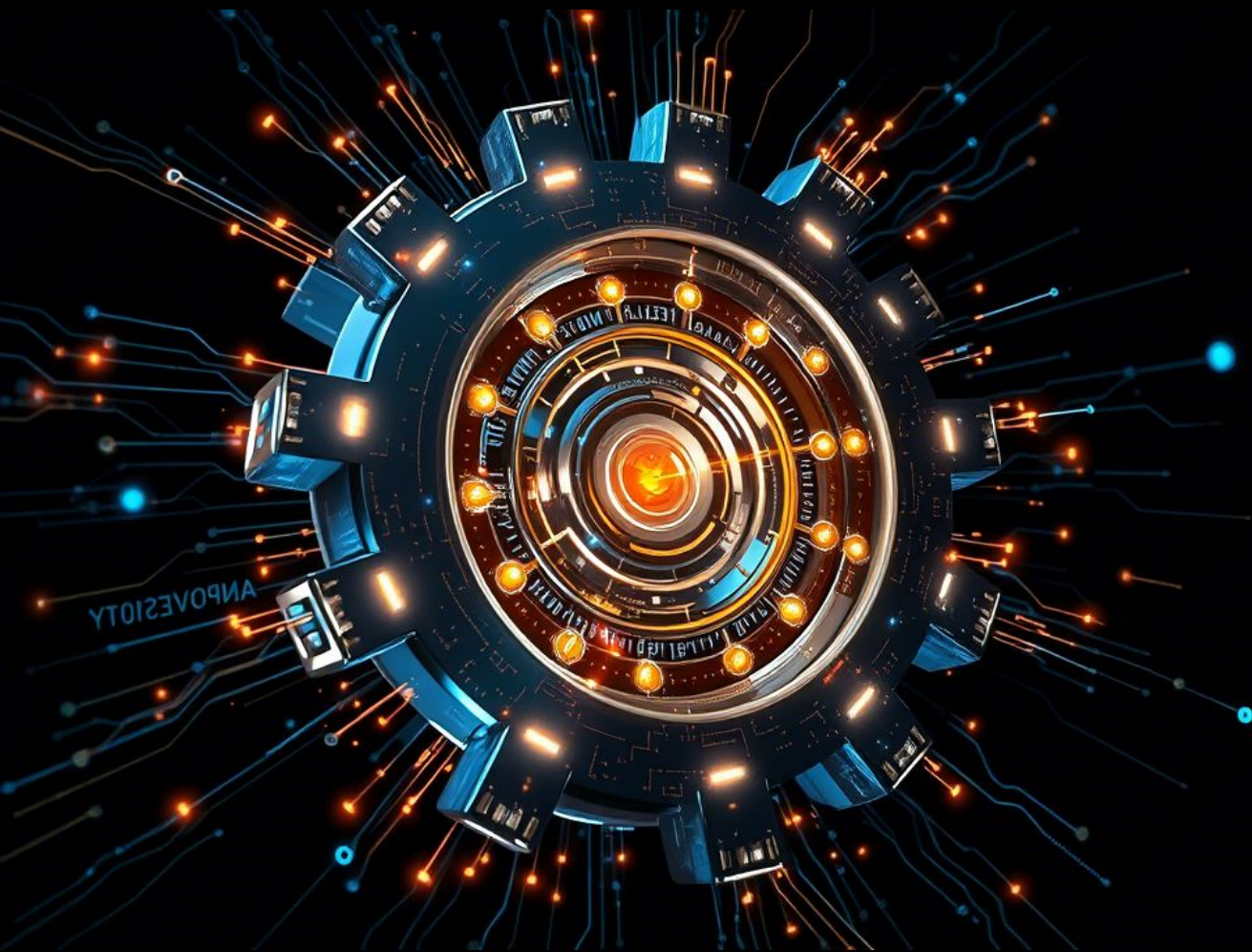
Modificar  
Processos

# ADAPTAÇÃO » OPERACIONAL

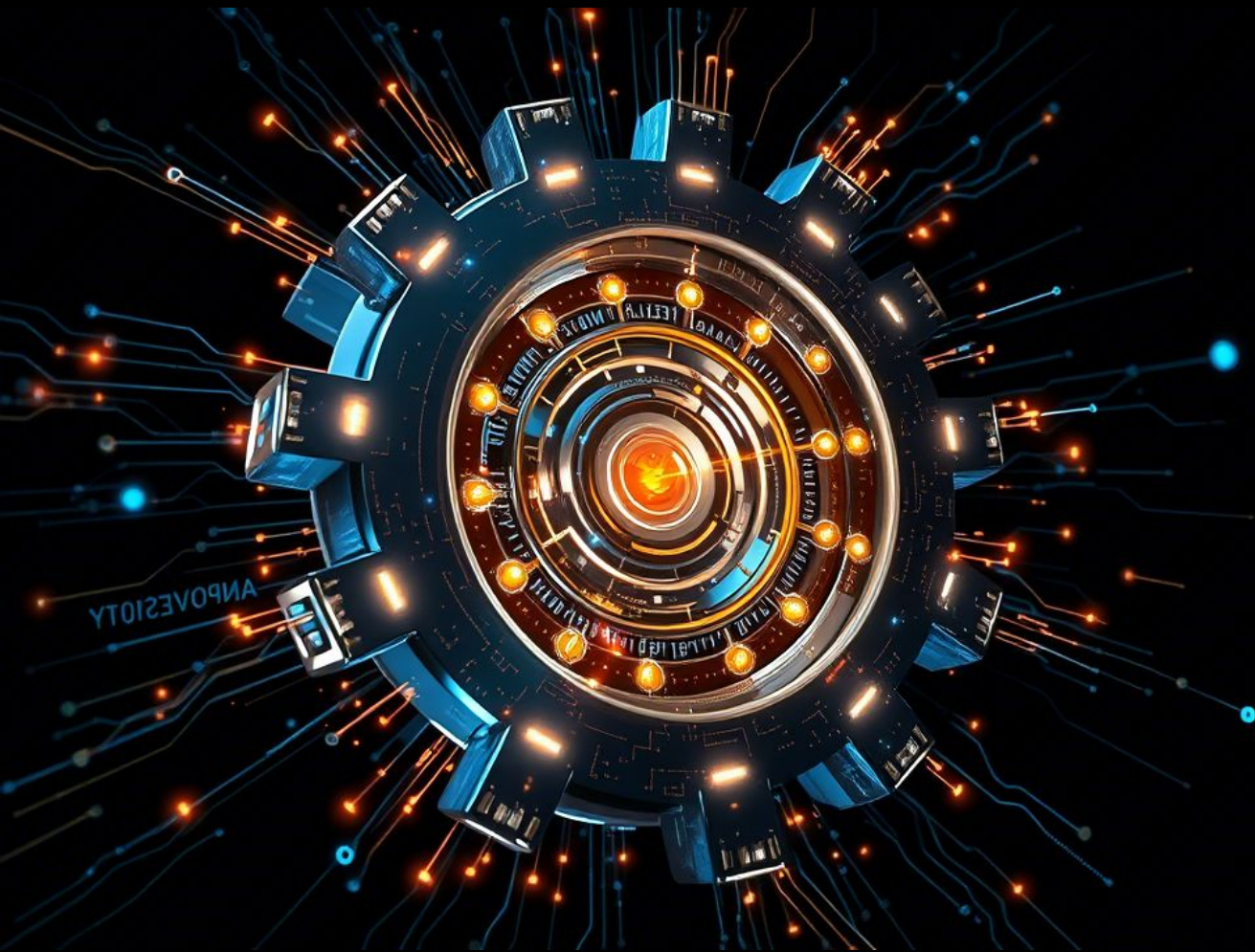


**Se o mundo  
Muda,  
eu mudo!**

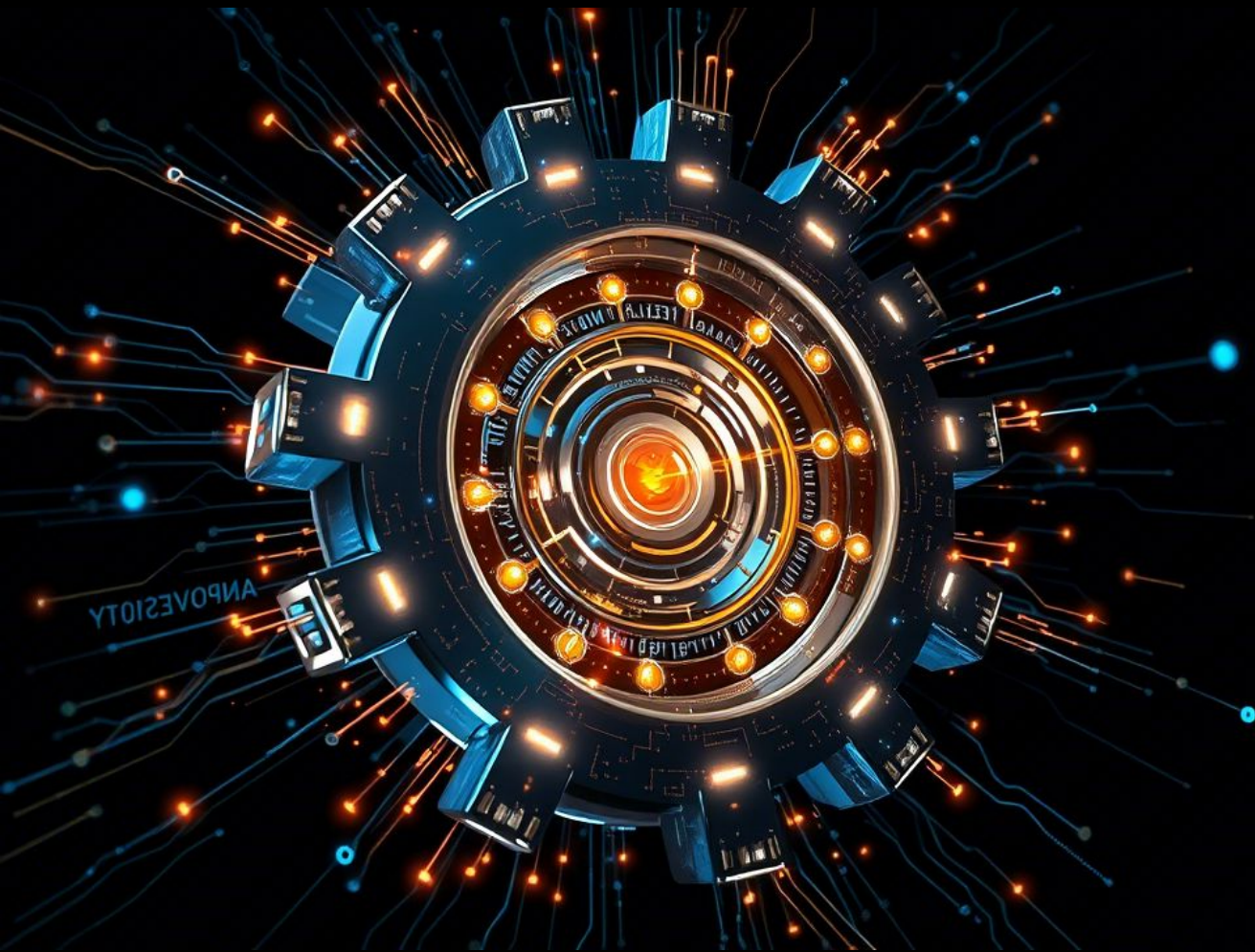
# INOVAÇÃO



# INOVAÇÃO » TECNOLÓGICA

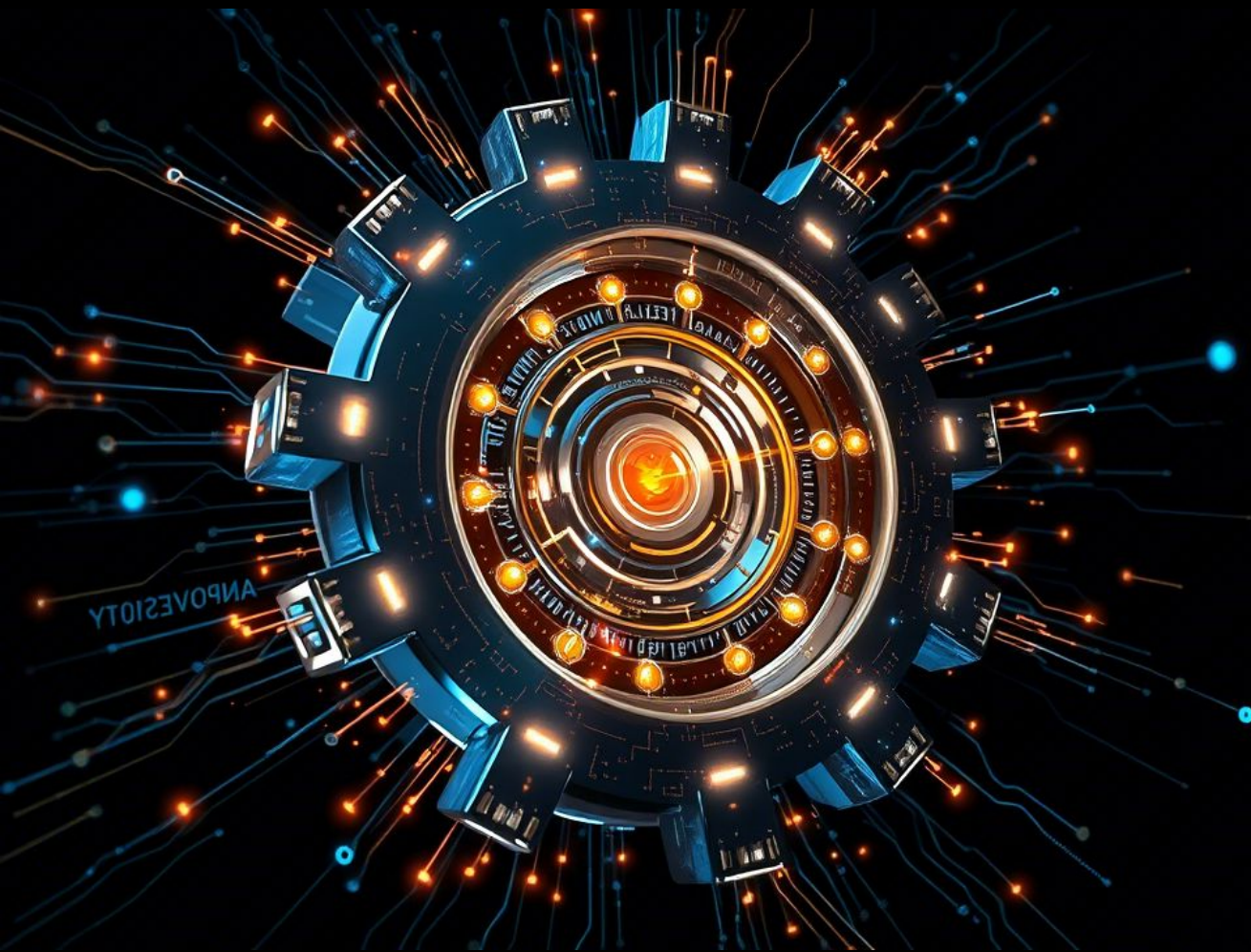


# INOVAÇÃO » TECNOLÓGICA



Capacidade de  
incorporar  
tecnologias e  
soluções  
inteligentes

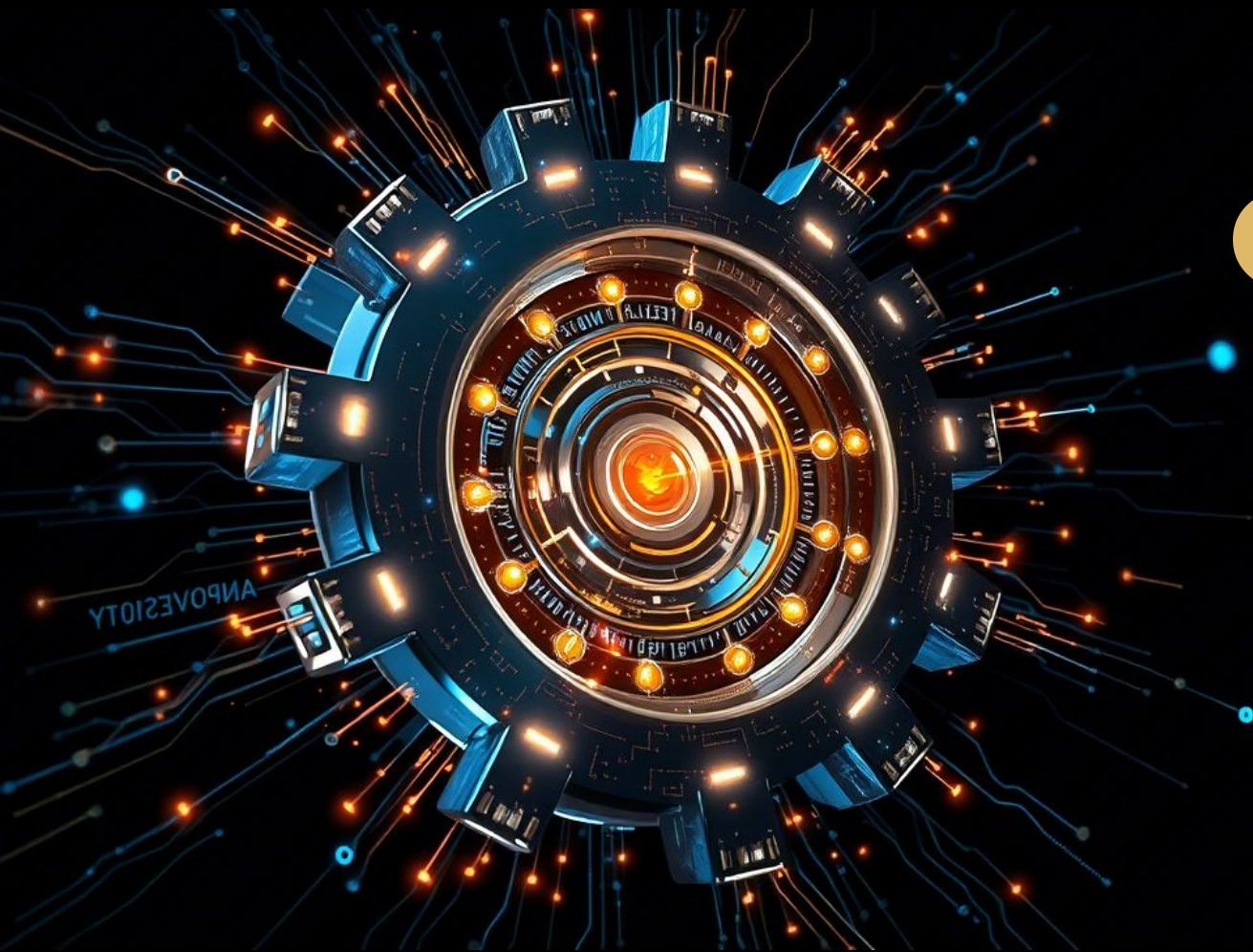
# INOVAÇÃO » TECNOLÓGICA



Ferramentas  
digitais

Automatizar  
processos

# INOVAÇÃO » TECNOLÓGICA



O que me trouxe até aqui não me leva ao próximo nível!

# ESTRATÉGIA



# ESTRATÉGIA



# MENTAL



# ESTRATÉGIA



# MENTAL



Capacidade de  
planejar de forma  
consciente rumo  
a um objetivo

# ESTRATÉGIA



# MENTAL

Criar um plano de  
crescimento

Melhorar e ajustar  
o processo



# ESTRATÉGIA



# MENTAL



**Sem um plano,  
um sonho é  
apenas um  
desejo!**

# Como implemento no meu Negócio?



# Conhecendo as Novas Regras dos Negócios!



# 1 - Identidade

Como vou ser visto

Como vou ser  
recordado

Missão, Visão e  
Valores



## 2 - Fachada

Otimizar Site

Configurar perfil  
profissional nas  
redes sociais



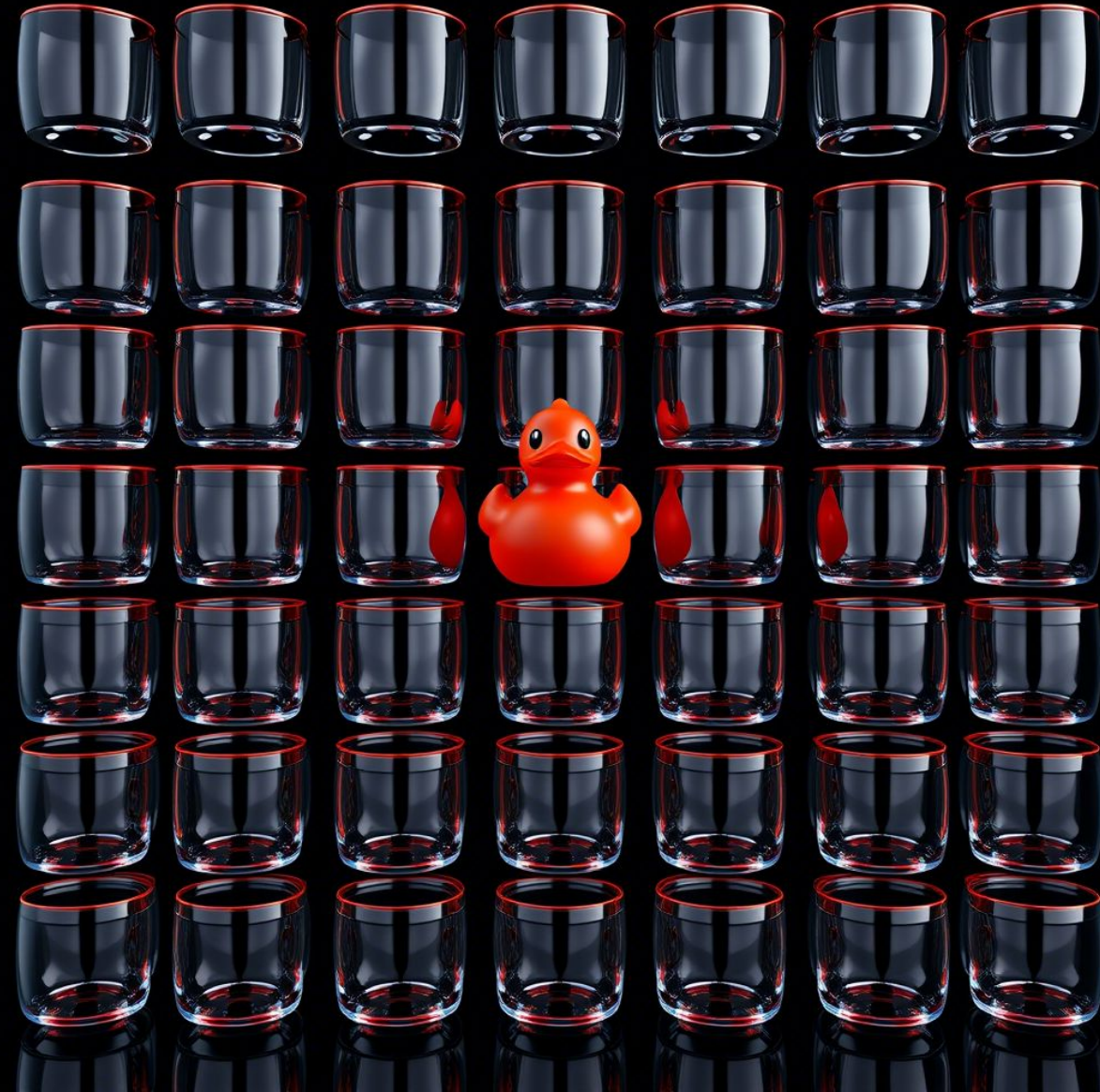
# 3 - Mercado

**Saber o que as  
pessoas estão a  
comprar e quais as  
condições de  
compra**



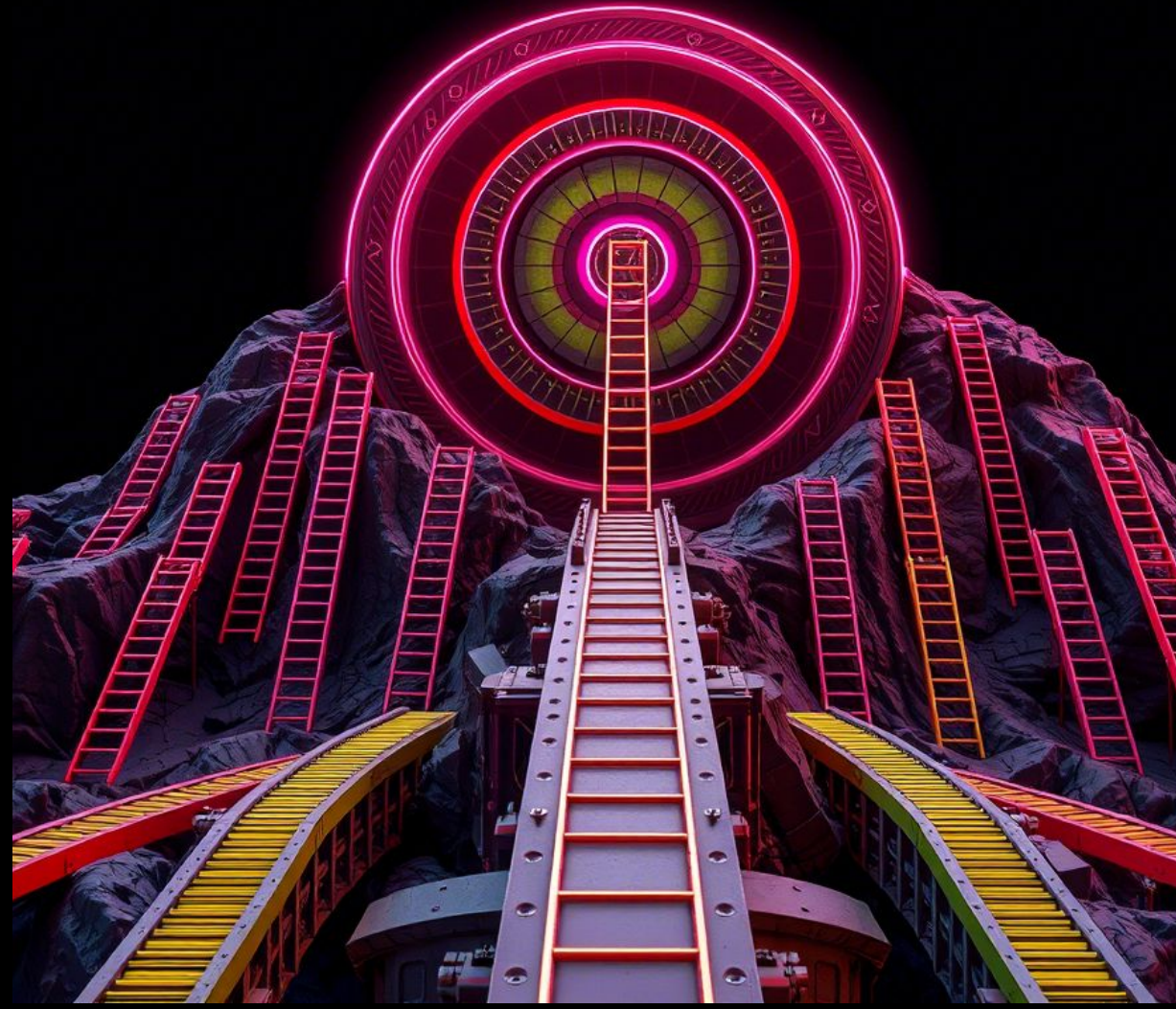
# 4 - Produto

**Saber valorizar os  
meus produtos e  
serviços**



# 5 - Objetivos

**Definir quais as  
metas que quero  
atingir**



# 6 - Conteúdos

**Planificar  
conteúdos para  
atingir essas metas**



# 7 - Vendas

**Criar processos de  
convencimento  
para as pessoas  
comprarem**



# 8 - Diferenciar

**Realçar os pontos fortes, benefícios e vantagens**





**A única  
maneira de  
falhar é não  
Começar!**



**A melhor  
maneira de  
começar é  
criar uma boa  
Estratégia**

**Cada uma das 8 regras que falei é um módulo do curso**



**CURSO** **ESTRATÉGIA**  
**MAIS**  
**DIGITAL**

○ Programa pode ser apoiado





Medida que apoia o desenvolvimento de competências e qualificações no domínio Digital dos trabalhadores



**Quem pode usufruir?**

Trabalhadores por Conta de Outrem



## Quem pode usufruir?

Trabalhadores Independentes com rendimentos empresariais ou profissionais



**Quem pode usufruir?**

Empresários em Nome Individual



**Quem pode usufruir?**

Sócios de Sociedades Unipessoais



**Quem pode usufruir?**

Funcionários Públicos



## Quem pode usufruir?

Trabalhadores estrangeiros

(com residência legal em Portugal  
+ contrato de trabalho)



## Quem não pode usufruir

Desempregados

Residentes nas Ilhas

Quem recebeu apoios de qualquer medida “Emprego + Digital 2025”

Formação emprego+digital - Líder+Digital - Cheque formação+Digital - Formador+Digital



# CURSO **ESTRATÉGIA** **MAIS** **DIGITAL**



**10% desconto aos  
Participantes  
desta Palestra**

**Cupão de desconto:  
TNKCMV5M**

**inscrições até dia  
30 de Setembro**



# CURSO **ESTRATÉGIA** **MAIS** **DIGITAL**

Para quem é:

Para pessoas que  
querem alavancar  
a sua carreira





# CURSO **ESTRATÉGIA** **MAIS** **DIGITAL**

Para quem é:

Pessoas que  
querem entrar no  
mundo online de  
forma assertiva





# CURSO **ESTRATÉGIA** **MAIS** **DIGITAL**

Para quem é:

Pessoas que  
querem começar a  
empreender de  
forma digital





# CURSO **ESTRATÉGIA** **MAIS** **DIGITAL**



Para quem é:

Quem quiser o  
meu apoio neste  
processo



# CURSO **ESTRATÉGIA** **MAIS** **DIGITAL**



Para quem é:

Quem quiser aproveitar os apoios atuais para desenvolver o negócio

**Os presentes  
serão enviados  
por e-mail**



## Material Exclusivo para participantes da Palestra

### Formulário de Inscrição

Os acessos serão enviados para o teu e-mail

Sim, Aceito os Termos e Condições



O Palestrante

## JOSÉ ALMEIDA

- ✓ Fundador da Agência Lançamentos e Conteúdos Digitais e da Plataforma Portugal + Digital
- ✓ Profissional visionário com uma trajetória inspiradora, ligada às áreas da tecnologia e criatividade.
- ✓ Experiência e formação em diversos campos, incluindo informática, programação, design e fotografia.
- ✓ Mentor de empreendedores e criador de estratégias para negócios digitais de sucesso.
- ✓ Formador certificado e especialista em transformar negócios para o Digital
- ✓ Diretor Executivo de uma agência de marketing e publicidade durante

# Análise e Consultoria à Estratégia Digital do teu Negócio



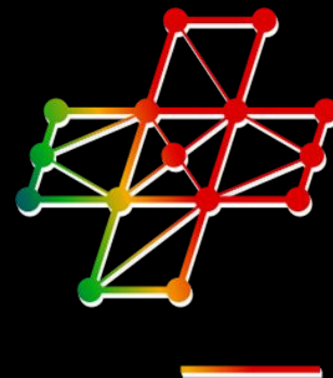
Formulário para  
**Consultoria Individual**

# Formulário para Consultoria Individual

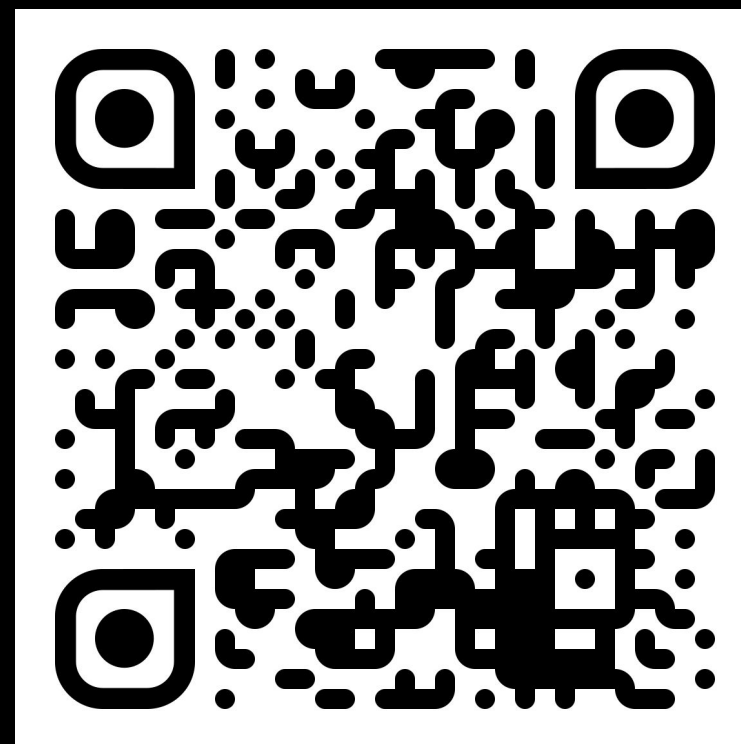
## 1ª Parte

Para fazer a consultoria preciso de algumas informações tuas e do teu negócio. Essas informações vão ajudar-me a definir uma estratégia digital personalizada. Preenche as perguntas com respostas sinceras.

### Contacto



**CURSO** **ESTRATÉGIA**  
**MAIS**  
**DIGITAL**



[portugalmaisdigital.pt/estrategia\\_digital](http://portugalmaisdigital.pt/estrategia_digital)