



*Aime ton* ✨  
**business**

# LES 3 ERREURS QUI T'EMPÊCHENT DE DÉPASSER 1K€/5K€ PAR MOIS

COMMENT LES CORRIGER EN 3 ÉTAPES SIMPLES |

LE WORKBOOK

# HELLO CHÈRE CEO,

BIENVENUE dans ce guide offert !

Bravo pour être déjà là où tu es. Il faut beaucoup de courage et de résilience pour lancer son entreprise et continuer ...

Si tu es ici, c'est que tu as déjà réussi à générer un chiffre d'affaires intéressant avec ton activité.

Mais malgré tout ton travail, tu te sens bloquée autour de 1K-5K€/mois, et tu ne sais pas comment franchir le cap supérieur.

Si tu te reconnais dans cette situation, c'est que tu fais sûrement l'une (ou plusieurs) de ces 3 erreurs fatales qui t'empêchent de scaler.

Dans ce guide, je vais te montrer comment les identifier et surtout comment les corriger pour faire exploser ta croissance et tes résultats dans les prochains 90 jours.

Mets en application au moins UNE action aujourd'hui. Le changement commence par une première décision !

À la fin de ce guide, tu repartiras avec une vision claire des actions à mettre en place immédiatement pour augmenter ton CA sans t'épuiser.

À ton succès,

**Audrey Layemar**

# GUIDE OFFERT

## CHECKLIST

- Regarder vidéo 1
- Regarder vidéo 2
- Regarder vidéo 3
- Compléter le workbook
- Passer à l'action

# ERREUR N°1

## **Tu es bloquée dans le syndrome du “plus de clients” au lieu d’optimiser tes offres**

Une équation simple :  $CA = \text{clients} \times \text{panier moyen} \times \text{fréquence d'achat}$

Augmenter le nombre de clients n'est pas la seule stratégie pour augmenter son CA

Stratégie => Augmenter ton panier moyen (stratégie plus efficace et scalable)

Plusieurs moyens à ta disposition :

- ✓ Augmenter tes prix
- ✓ Créer une offre premium
- ✓ Arrêter de chercher à vendre plus et commence à vendre mieux
- ✓ Améliorer ton argumentaire/discours de vente
- ✓ Proposer des offres récurrentes
- ✓ Mettre en place des upsells et cross-sells

1) Quelle stratégie vas-tu actionner pour augmenter ton panier moyen dans les prochains 90 jours ? Quel levier pour scaler tes résultats avec le même nombre de clients ?

# ERREUR N°2

## **Tu ne gères pas tes finances comme une vraie CEO**

Profit Net = CA - (ton salaire + charges + impôts + épargne pro)

Le problème, ce n'est pas SEULEMENT combien tu gagnes, mais comment tu gères ce que tu gagnes

Plusieurs moyens à ta disposition :

- ✓ Avoir une vision très claire de ta trésorerie
- ✓ Te payer en priorité
- ✓ Calcule les marges
- ✓ Créer 2 comptes bancaires (minimum)
- ✓ Créer une trésorerie de sécurité
- ✓ Provisionner les taxes / impôts

- 1) Reviens sur la formule de profit net. Détermine ton objectif de salaire mensuel et ajuste tes tarifs ou tes dépenses en conséquence
- 2) Sélectionne au moins UNE action financière à mettre maintenant

# ERREUR N°3

## **Tu bosses trop sans levier pour scaler ton business**

CA = Temps travaillé x Productivité x Levier

Le problème, en ayant pas de levier : tu plafonnes et tu t'épuises. Tu ne construis pas un business, tu crées une prison !

Plusieurs moyens à ta disposition :

- ✓ Systématiser les process
- ✓ Déléguer
- ✓ Créer une offre permanente
- ✓ Automatiser tes ventes
- ✓ Utiliser des stratégies intelligentes
- ✓ Réduire ton temps travaillé sans réduire ton CA, en appliquant la formule

1) Regarde ton business et reviens sur la formule Objectif CA = moins de temps x meilleure productivité x plus de leviers  
Sélectionne au moins UN levier que tu peux actionner dans les prochains 90 jours pour augmenter ton CA sans y passer plus de temps



Tu as maintenant toutes les clés en main.

Ose, passe à l'action et crée le business et la vie que tu mérites !

A ton succès ! ,

**Audrey**