PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

DE PROFESIONAL A EMPRESARIA GANANDO EL DOBLE, RECUPERANDO TU TIEMPO Y DISFRUTANDO LO QUE HACES CON UN MÉTODO ÚNICO DE 4 PASOS.



Imperio Grandes Ligas será como tu **Maestría Express** y el **pase al éxito** que tanto anhelas, ya que te ahorrará todos los errores, fracasos y años de inversión en cursos y mentorías por los que yo pasé.

Este es un programa intensivo de **20 semanas** donde a través de los módulos serás guiada paso a paso para definir tu **sello diferencial**, estructurar tu modelo de negocios enfocado a un **nicho de mercado**, con una escalera de valor que **monetice correctamente** tus conocimientos y luego mostrarte de forma atractiva pero auténtica para atraer clientes, **posicionarte en el mercado** y construir tu **estadio de fieles seguidores y clientes.**

Este es el programa que te permite tener las bases sólidas y convertirte en la Empresaria que debes ser para llevar tu profesión al siguiente nivel y construir tu Imperio en las Grandes Ligas.

IMPERIO GRANDES LIGAS

1

Este es un programa 100% online para que puedas hacerlo desde la comodidad de tu casa, donde sentirás que entras a un tipo "BOOTCAMP".

2

Es un programa intenso donde cada semana tendrás lecciones en Videos HD con actividades claras y el paso a paso para empezar a pulir absolutamente toda tu estrategia.

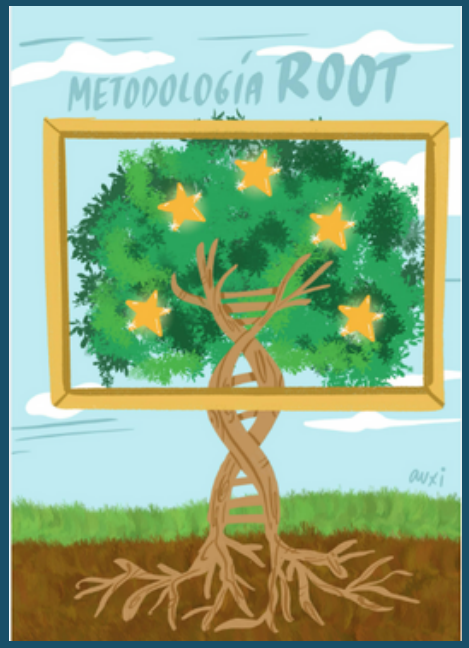
3

Empezarás desde los más importante y lo que sentará las bases para el resto: tu raíz (tu esencia), hasta luego pulir quién es tu cliente ideal, cómo promocionarte, cómo armar tus paquetes de servicios y cómo venderte.

4

El programa está diseñado para que pases a la acción y tengas éxito. Cada pregunta que tengas podrás hacerla en la tribu para recibir feedback de la tutora y mensualmente participarás de una sesión grupal estratégica de acompañamiento para resolver todas tus dudas y recibir feedback de las Mentoras.

Este programa te mostrará cómo unir cada pieza de una manera fácil y sencilla utilizando una metodología propia probada no solo por mí sino por cientos de profesionales que ya pasaron por la academia. **EL MÉTODO ROOT.**



El Método ROOT se basa en una analogía con el árbol. Yo considero que los profesionales somos como un árbol, si las raíces no están bien fuertes en un árbol, el mismo crece podrido o al menos doblado.

Entonces para poder crear un negocio frondoso, que perdure y te traiga felicidad plena, un negocio que saque a la luz todo tu potencial, para que puedas hacer crecer ese árbol que quieres hacer crecer, primero lo primero.... **TU RAÍZ.**

¿Cómo Llevamos A Cabo Tu Transformación?

Como el programa está basado en el Método ROOT, cada Módulo equivale a cada etapa de la metodología las cuales son 4.



Módulo #1 y #2
Introductorio & Situación Actual.

Arrancarás el programa haciendo un **análisis de tu situación actual** para tener un punto de partida.
- Aprenderás a evaluar tus métricas claves y entenderás cómo **diagnosticar** tu modelo de negocio.
- Conocerás los conceptos básicos que se manejarán en el programa.

Módulo #3 - Fase 1 - REFLEXIÓN
Tu Marca Personal



Aquí empieza la verdadera transformación. Empiezas por definir tu cimiento. En este módulo lograrás:

- Definir tu visión y misión para así crear un **negocio alineado** a lo que quieres para tu vida
- Descubrir tus más profundos talentos y fortalezas para que así sepas **qué servicios son mejores** que ofrezcas y que entiendas dónde está tu **zona de flow.**
- Entender cuál es tu sello diferencial el cual te ayudará a **sobresalir de los demás** y agregarle esa **salsa secreta** a todo tu negocio.
- Analizar **la percepción actual** de las personas hacia tu marca personal para entender las cosas que necesitas cambiar para llegar a tus metas.

Luego de este módulo te sentirás con una claridad inmensa, sabrás exactamente hacia donde debes de apuntar y accionarás de manera confiada y enfocada.



Módulo #4 - Fase 2 - ORDEN
Tu Modelo de Negocio

Una vez que entiendes ¨de qué estás hecha¨ pasarás a desarrollar el **plan de monetización** con el modelo de negocios.
En este módulo lograrás:
- Desarrollar tu **modelo de negocios ideal** para entender y mapear qué se requiere para llegar a los **niveles de éxito y dinero** que deseas.
- Definir la **promesa única** que solo tú traes a la mesa, ese valor diferencial que hará que te **elijan a ti.**
- Entender y definir quién exactamente es tu **cliente ideal** para que así puedas saber cómo, dónde y con qué promocionarte
para lograr **atraerlos.**
- Definir **los canales donde debes de promocionarte** para lograr promocionarte de manera consistente (clave para tu éxito).
- Definir la escalera de valor que te llevará a **fidelizar a tus clientes** y conquistar tu siguiente estrella hasta llegar a las **6 cifras o más.**
Luego de este módulo sabrás exactamente cómo debe de operar tu negocio y empezarás a sentir la emoción de que ese negocio soñado se haga realidad, por que al fin, te das cuenta que ES POSIBLE.



Módulo #5 - Fase 3 - OPERAR
Tu Plan de Visibilidad & Ventas

En este módulo pasamos a la acción. Aquí **pasarás a ser visible** para atraer clientes y poner a prueba tu modelo de negocios. En este módulo lograrás:

- Delinear tus **paquetes de servicios atractivos** para tu cliente ideal lo cual te hará cerrar a más clientes pagos y aumentar así tus ingresos.
- Desarrollar **la estrategia y el plan para tus redes** para que así se conviertan en tu mayor canal de visibilidad ayudándote así a **posicionarte** más rápido en tu rubro y **atraer** a más prospectos de calidad.
- Definir **mensajes claros** que comuniquen exactamente quién eres y la promesa que tienes como Marca para que el **cliente correcto se enamore de ti.**
- Poner en marcha todos los demás elementos tangibles para que tu Marca Personal denote **autoridad**, que perciban como una **profesional consolidada** y esto lleve a que los clientes confíen en ti y **te elijan una y otra vez.**

En este módulo empezarás a ver el fruto de tu trabajo y sentirás una satisfacción inmensa de cómo todo se va haciendo realidad. Cada acción que tomes ya no será intuitiva sino bien pensada, con una estrategia que te lleve a cerrar clientes.



Módulo #6 - Fase 4 - TRANSFORMAR
Tu Plan de Monitoreo

Por último, es momento de crear un plan duradero que te permita construir y **dejar un legado**. En este último módulo lograrás:

- Aprender las **métricas** que necesitas prestar atención para poder **medir el éxito** de tu estrategia y hacer los cambios necesarios para optimizarla y que así toda decisión de cambio que tomes ya no sea una intuitiva sino una **estratégica.**
- Desarrollar un **plan de acción concreto** para que así puedas tener claridad en cuanto a los siguientes pasos que debes de tomar para seguir avanzando hacia tus objetivos.
- Mejorar tu base de contactos para poder hacer un mejor networking, darte a conocer y así también **conseguir mejores aliados** que te permitirán posicionarte más rápido y obtener clientes pagos de manera más rápida.

Con este módulo podrás tener la seguridad de que sabrás cómo monitorear tu reputación en línea y cómo optimizar tu estrategia para así dar pasos efectivos que te acerquen a tu meta. Operarás desde un lugar de confianza, enfoque, claridad y balance.

¿QUÉ LOGRARÁS?

- Pasar de ser intuitiva a tener una **mentalidad de empresaria estratega** para tomar decisiones con precisión y saber cómo llevar tu profesión a un modelo más escalable.
- Salirte del modelo tradicional de cobrar por hora y aplicar el modelo All-Star donde **el éxito de tu negocio ya no dependen de la cantidad de horas** que pongas en el mismo.
- **Tener clientes más felices, que demanden menos** y que te recomienden más.
- **Aumentar tu rentabilidad,** tu servicio 1-1 terminarás cobrando el triple.
- Conocer **cómo prospectar en las redes** y cómo proyectarte con autenticidad y autoridad.
- Entederás qué conlleva **cerrar más ventas** y sabrás cómo hacerlo.
- **Recuperarás tu tiempo porque delegarás** y sabrás exactamente qué necesitas para seguir creciendo sin dar más de ti.



CURRICULUM
PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

SEMANA 1

Módulo 1 - Introducción

1. Formato & Ayuda
2. Tu Rutina Ideal
4. Reglas del Juego.
5. Fundamentos del Negocio All-Star.

Módulo 2 - Situación Actual

1. Mindset - Parte 1: Trabajando tus Emociones.
2. Mindset - Parte 2: Derribando tus Creencias Limitantes.
3. Auditoría de Situación Actual.
4. Auditoría Posicionamiento Actual.

PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

SEMANA 2

Módulo 3: Marca Personal A2 autentika + atractiva

1. Introducción Marca Personal
2. Tus Sueños
3. Tu Visión
4. Tu Misión
5. Tus Valores.

SEMANA 3

6. Tus Atributos de Marca Personal.
7. Tu Sello Único del Negocio.

PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

SEMANA 4

Módulo 4: Modelo de Negocio R.A - Rentable y Alineado

1. Introducción Modelo de Negocio All-Star.
2. Tus Recursos.
3. Tu Propuesta Única de Valor.
4. Tu Cliente Ideal.
5. Tu Relación con los Clientes.

SEMANA 5

6. Tus Escalera de Valor/Ingresos
7. Tus Actividades.
8. Tus Aliados.
9. Tus Canales de Visibilidad.
10. Tus Egresos.

PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

SEMANA 6

SEMANA DE IMPLEMENTACIÓN.

SEMANA 7

11. Viabilidad y Proyección del Negocio.
12. Estilo de Vida CEO.
13. Aprendiendo a Diagnosticar.

SEMANA 8

SEMANA DE IMPLEMENTACIÓN.

PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

SEMANA 9

Módulo 5: Plan de Posicionamiento - Realista y Magnetico

1. Tus Mensajes. Tu Personal Brand Story.
2. Tus Bio Social Online, Offline, Profesional.

SEMANA 10

SEMANA DE IMPLEMENTACIÓN.

SEMANA 11

3. Imagen de Marca.
4. Tu Imagen Personal.
5. Tus Fotografías Profesionales.

PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

SEMANA 12

6. Tus Paquetes de Servicios.
7. Tus Materiales.

SEMANA 13

SEMANA DE IMPLEMENTACIÓN.

SEMANA 14

8. Estudio de tu Competencia.
9. Tu Estrategia de Posicionamiento y Promoción.

PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

SEMANA 15

10. Tendencias en Redes Sociales.
11. Ajuste de Perfil en Instagram.
12. Ajuste de Perfil en Linkedin.
13. Ajuste de Perfil en Facebook.
14. Tu Plan de Contendio.
15. Tu Calendario de Posteos y Rutina.

SEMANA 16 Y 17

SEMANA DE IMPLEMENTACIÓN.

PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

SEMANA 18

16. Estrategias Alternativas.
17. Página Web Parte 1.
18. Página Web Parte 2.
19. Aspectos Legales.

PROGRAMA INTENSIVO
IMPERIO GRANDES LIGAS

SEMANA 19

Módulo 6: Plan de Monitoreo - Mejora Continua

1. Herramientas de Monitoreo y Métricas.
2. Red de Contactos.
3. Herramientas de Productividad de Negocio.
4. Tu Plan de Acción.
5. Cierre del Programa.

SEMANA 20

SEMANA DE IMPLEMENTACIÓN.

¡Bienvenida al Imperio!

Fecha de acceso: Lunes 8 de Mayo.

El Equipo se comunicará contigo para tus siguientes pasos.

