



La micro-entreprise expliquée comme à une copine

Tout ce que j'aurais aimé savoir
avant de lancer ma micro-entreprise



Les démarches



Les erreurs



Les astuces importantes
quand on débute

Le guide simple,
rassurant et 100%
sans prise de tête! ♥



Ton guide
pour démarrer
sereinement

Respire,
tu vas
y arriver



Un pas
après l'autre
♥

✓ Créer
✓ Organiser
✓ Déclarer
✓ Développer
Ton projet ♥



Des explications
simples



Des conseils
concrets



Moins de stress,
plus de clarté



Pour lancer ton activité
en toute confiance

1. Déjà... respire

Si tu lis ce guide aujourd'hui, il y a de grandes chances que tu sois dans l'un de ces cas :

**tu veux lancer ta micro-entreprise mais tu stresses,
tu as peur de faire une erreur,
tu repousses certaines démarches depuis des semaines,**

ou alors tu viens juste de recevoir ton SIRET... et maintenant tu ne sais plus trop quoi faire.
Et honnêtement ?

C'est normal.

Vraiment normal.

Parce qu'on nous apprend :

à passer des examens,

à chercher un CDI,

à "être raisonnable"...

Mais absolument PAS :

à créer une activité,

à comprendre l'URSSAF,

à gérer des factures,

à lancer un business.



Donc quand on démarre une micro-entreprise, on a souvent l'impression :
d'entrer dans un monde réservé **"aux vrais adultes"**.

Avec :

- des sigles partout,
- des démarches administratives,
- des délais,
- des plateformes,
- des mots compliqués,
- et la peur permanente de mal faire.

Et je pense que c'est précisément ça qui fait le plus peur.

Pas le travail.

Pas le business.

Mais :

"et si je faisais une erreur sans le savoir ?"

Je vais te rassurer sur un point important

La majorité des micro-entrepreneurs ne sont pas des experts en administratif.
Ce sont juste des gens qui apprennent petit à petit.

Des personnes qui :

testent une idée,
veulent gagner un complément de revenu,
lancer un projet,
retrouver un peu plus de liberté,
ou simplement reprendre confiance en elles.

Et honnêtement ?

Très peu de personnes démarrent en sachant exactement quoi faire.

D'ailleurs, moi aussi j'ai eu peur au début

Je m'appelle Nina.

J'ai obtenu un **Master 2 en droit des affaires** à Boulogne-sur-Mer en 2016, et pourtant...
même avec ce parcours, je peux te dire une chose :

La théorie et la vraie vie sont deux mondes totallement différents.

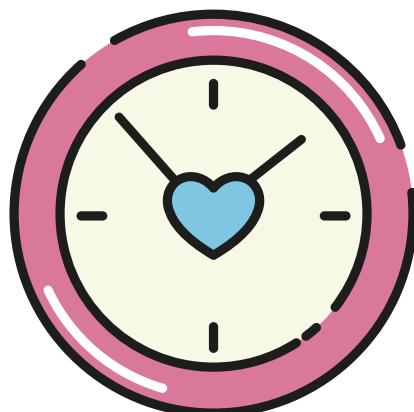
On peut avoir fait des études...

et malgré tout :

- stresser face à l'URSSAF,
- avoir peur des déclarations,
- hésiter avant d'envoyer sa première facture,
- ou avoir cette impression étrange de "ne pas être légitime".

Depuis 2013, je développe différents business sur internet :

- création de contenu,
- affiliation,
- accompagnement,
- vente de produits digitaux,
- réseaux sociaux...



Et s'il y a bien une chose que j'ai comprise avec le temps, c'est que :
la plupart des gens ne manquent pas d'intelligence.

Ils manquent surtout :

- de clarté,
- de simplicité,
- et de quelqu'un qui leur explique les choses humainement.

C'est exactement pour ça que j'ai créé ce guide.
Pas pour te noyer dans des termes compliqués.

Mais pour te donner :

- les vraies bases,
- les vrais réflexes,
- et surtout...
- te rassurer.

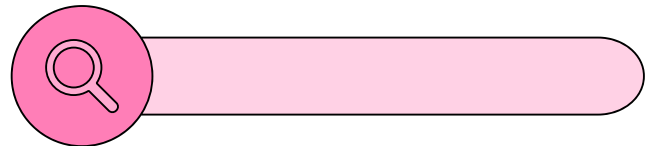
Pourquoi la micro-entreprise fait peur à autant de gens

Je vais être honnête avec toi :
Le système français est souvent mal expliqué.

Quand on tape :
"comment devenir micro-entrepreneur" sur internet...

On tombe vite sur :

- des articles ultra techniques,
- des vidéos contradictoires,
- des mots compliqués,
- des débats sur la TVA,
- des gens qui parlent comme des comptables.



Résultat :
au lieu d'être rassurée...
tu stresses encore plus.

Et ton cerveau commence à imaginer :

- des erreurs graves,
- des amendes,
- des problèmes avec l'URSSAF,
- des impôts impossibles à comprendre.

Alors qu'en réalité ?

La micro-entreprise est probablement l'un des statuts les plus simples pour commencer.

Mais le problème, c'est que beaucoup de gens découvrent tout :

- d'un coup,
- dans le désordre,
- et sans accompagnement.

Et ça crée une énorme charge mentale.

Ce que personne ne dit sur le début :

Ce que personne ne dit, c'est que :

le début est souvent brouillon.

Tu vas probablement :

- chercher des informations partout,
- douter,
- oublier certaines choses,
- avoir des moments de stress,
- te poser 400 questions par jour.

Et ça ne veut PAS dire que tu es nulle.

Ça veut juste dire :

que tu apprends.

Honnêtement ?

La majorité des entrepreneurs avancent :

- étape par étape,
- problème par problème,
- découverte par découverte.

Pas avec un cerveau rempli de connaissances dès le premier jour.

Tu n'as pas besoin d'être "parfaite" pour commencer

Je pense que beaucoup de personnes attendent :

- le moment parfait,
- l'idée parfaite,
- le business parfait,
- l'organisation parfaite,
- la confiance parfaite.

Mais la vérité, c'est que :

personne ne se sent "prêt" à 100 %.

Et si j'avais attendu :

- de tout comprendre,
- de tout maîtriser,
- de ne plus avoir peur...

Je n'aurais probablement jamais lancé mes projets non plus.

Tu as le droit :

- d'apprendre,
- de poser des questions,
- de te tromper parfois,
- de recommencer,
- d'avancer doucement.

Le plus important, ce n'est pas d'être parfaite.

Le plus important, c'est :

d'avancer avec un minimum de clarté et de régularité.

Et justement...

ce guide est là pour ça ❤️

2. La micro-entreprise, c'est quoi exactement ?



Je vais te dire quelque chose d'important dès le début :
La micro-entreprise est souvent soit :

**diabolisée,
soit idéalisée.**

D'un côté, tu as les gens qui disent :
"Tu vas te faire massacrer par les charges."

Et de l'autre :
"C'est magique, tu ne paies rien."

La réalité ?
Elle est beaucoup plus nuancée.

Et surtout :
beaucoup plus simple que ce qu'on imagine.

Ce qu'est réellement une micro-entreprise :

Déjà, première chose importante :

La micro-entreprise n'est pas "une société".

Tu ne crées pas :

une SASU,

une EURL,

une grosse structure compliquée.

En réalité :

tu exerces une activité en ton nom propre.

C'est pour ça qu'on parle souvent aussi "**d'entreprise individuelle au régime micro**".

Le but de ce statut, c'est surtout :

simplifier les démarches,

simplifier les déclarations,

permettre de commencer rapidement.

Et honnêtement ?

C'est pour ça que énormément de personnes commencent par là.

Parce que la micro-entreprise permet de :

tester une activité,

vendre ses services,

lancer un projet,

faire de l'affiliation,

devenir freelance,

vendre des produits,

faire du Uber Eats,

créer du contenu,

lancer un business en ligne...

...sans avoir une structure lourde à gérer dès le début.

Et ça, psychologiquement, c'est très important.

Parce que beaucoup de gens ont besoin :

d'un premier pas simple.

La différence entre chiffre d'affaires et salaire

Alors là...

on touche probablement à l'une des plus grosses confusions chez les débutants.
Et honnêtement ?

C'est NORMAL.

Parce qu'à l'école, on nous apprend surtout :
salaire = argent gagné.

Mais en micro-entreprise...

ce n'est pas exactement comme ça.

Le chiffre d'affaires (CA)

Le chiffre d'affaires, c'est :

tout l'argent encaissé grâce à ton activité.

Exemple :

- tu factures 1000€,
- ton client te paie 1000€,
- → ton chiffre d'affaires = 1000€.

IMPORTANT :

on parle bien de l'argent encaissé.

Pas :

- des devis,
- des promesses,
- des ventes "à venir".

Mais attention :

le chiffre d'affaires n'est PAS ton vrai salaire.

Parce qu'ensuite, il y a :

- **les cotisations,**
- **parfois les impôts,**
- **certaines dépenses,**
- **ton organisation financière.**

Et énormément de nouveaux micro-entrepreneurs font cette erreur :
dépendre tout leur chiffre d'affaires.

Alors qu'une partie devra souvent être mise de côté.

Exemple ultra simple

Imagine :

Tu encaisses :

3000€ de chiffre d'affaires.

Ça ne veut PAS dire :

"j'ai 3000€ dans ma poche."

Parce qu'ensuite, selon ton activité, tu auras :

- des cotisations sociales,
- parfois des frais,
- peut-être des impôts,
- parfois de la TVA plus tard.

Donc ton "vrai revenu" sera plus bas.

Et honnêtement ?

Comprendre ça dès le début change énormément de choses.

Parce que ça évite :

- les mauvaises surprises,
- le stress,
- les paniques au moment des déclarations.



Ce que tu paies vraiment

Alors là aussi :

beaucoup de fantasmes circulent sur internet.

Certaines personnes parlent comme si :

"l'État prenait tout."

Ce n'est pas vrai.

En micro-entreprise, tu paies principalement :

1. Les cotisations sociales

Elles servent notamment à financer :

- la santé,
- la retraite,
- certaines protections sociales.

Le pourcentage dépend de ton activité :

- vente,
- prestation de service,
- profession libérale...

Donc tout le monde ne paie pas exactement pareil.

2. Les impôts

Selon ta situation :

- tu peux être imposable,
- ou très peu imposée au début.

Il existe plusieurs options fiscales possibles.

Le plus important au départ :

comprendre que tout ton chiffre d'affaires ne t'appartient pas entièrement.

Et prendre l'habitude :

de mettre une partie de côté.

3. Parfois : la TVA

Au début, beaucoup de micro-entrepreneurs sont en franchise de TVA.

Ça veut dire que :

- tu ne factures pas la TVA,
- mais tu ne la récupères pas non plus sur tes achats.

Mais attention :

ça peut évoluer si ton activité grandit.

On en reparlera plus loin dans le guide, mais retiens déjà une chose :

"micro-entreprise" ne veut pas dire "je n'aurai jamais de TVA."

Les avantages de la micro-entreprise

Honnêtement ?

Il y en a beaucoup.

Et c'est pour ça que ce statut plaît autant.

Les démarches sont simples

Tu peux créer ton activité relativement rapidement.

Les déclarations sont plus légères

Comparé à une société classique :

c'est beaucoup plus accessible pour débiter.

Tu peux tester une idée

Sans avoir immédiatement :

- une énorme structure,
- un comptable obligatoire,
- des coûts énormes.

Tu gardes une vraie flexibilité

Tu peux :

- commencer doucement,
- avoir une activité à côté,
- évoluer progressivement.

Et psychologiquement ?

Ça rassure énormément de gens.

Mais il y a aussi des limites à connaître

Et ça, c'est important que je te le dise honnêtement.

Parce que sur internet, certains vendent la micro-entreprise comme :
"la solution parfaite universelle."

Alors que non.

Tu ne peux pas déduire tes dépenses réelles

C'est un point très important.

En micro-entreprise :

tu declares surtout ton chiffre d'affaires.

Donc selon ton activité, ce statut peut être plus ou moins intéressant.

Il existe des plafonds

La micro-entreprise est pensée :
pour des activités de petite ou moyenne taille.

Le micro-entrepreneur ne facture pas de TVA jusqu'à certains plafonds de chiffre d'affaires : 85 000 € (seuil limite) et 93 500 € (seuil majoré) de chiffre d'affaires pour les ventes de marchandises, 37 500 € (seuil limite) et 41 250 € (seuil majoré) de chiffre d'affaires pour les prestations de services.

Et au niveau du chiffre d'affaires à ne pas dépasser :

- 203 100 € pour une activité de vente de marchandises, d'objets, de fournitures, de denrées à emporter ou à consommer sur place.
- 83 600 € pour les prestations de services relevant de la catégorie des bénéfices industriels et commerciaux (BIC) ou des bénéfices non commerciaux (BNC) ou pour des prestations d'hébergement.
- En cas d'activité mixte (vente et prestations de services), le chiffre d'affaires global ne doit pas dépasser 203 100 € incluant un chiffre d'affaires maximal de 83 600 € pour les prestations de services.

Donc au-delà d'un certain niveau :
d'autres structures peuvent devenir plus adaptées.

Tu dois quand même être organisé(e)

Même si la micro est "simple"...

tu restes une entreprise.

Donc :

- factures,
- déclarations,
- justificatifs,
- suivi minimum,
- → restent importants.

Mais honnêtement ?

Avec de bonnes habitudes dès le départ...

ça devient beaucoup plus simple que ce qu'on imagine.

MICRO-ENTREPRISE

Les seuils à connaître



TVA : jusqu'à quels montants tu ne factures pas la TVA ?

| | VENTES DE MARCHANDISES (biens, objets, denrées...) | PRESTATIONS DE SERVICES (services, BIC, BNC, hébergement) |
|----------------------------------|---|--|
| Seuil "normal" (seuil limite) | 85 000 € | 37 500 € |
| Seuil majoré (tolérance) | 93 500 € | 41 250 € |



Tant que tu restes sous ces seuils, tu **ne factures pas la TVA**.
Au-delà, tu deviens redevable de la TVA.



Chiffre d'affaires à ne pas dépasser pour rester en micro-entreprise



Activité de vente
de marchandises, d'objets, de fournitures,
de denrées à emporter ou à consommer
sur place.

203 100 €
de chiffre d'affaires
maximum



Prestations de services
relevant des BIC, BNC
ou prestations d'hébergement.

83 600 €
de chiffre d'affaires
maximum



Activité mixte
(vente de marchandises
et prestations de services).

203 100 € maximum
de chiffre d'affaires global

dont **83 600 €** maximum
pour les prestations de services



À retenir

Ces seuils sont à surveiller chaque année.
Si tu les dépasses 2 années de suite, tu sors du régime micro-entreprise.



LA MICRO-ENTREPRISE

Avantages & Inconvénients



Un statut simple pour se lancer, mais qui a aussi ses limites.



LES AVANTAGES



SIMPLE À CRÉER

Démarches rapides et 100 % en ligne.



GESTION ADMINISTRATIVE ALLÉGÉE

Déclarations et comptabilité très simplifiées.



CHARGES PROPORTIONNELLES AU CHIFFRE D'AFFAIRES

Tu ne paies que ce que tu encaisses.



PAS DE TVA (SOUS CERTAINS SEUILS)

Tu ne factures pas la TVA tant que tu restes sous les plafonds.



FLEXIBILITÉ

Idéal pour tester une activité, avoir une activité complémentaire ou travailler à ton rythme.



COÛTS DE DÉMARRAGE FAIBLES

Pas de capital à investir, pas d'obligation de comptable.



Idéal pour démarrer, tester et développer ton activité en toute simplicité ! ❤️



LES INCONVÉNIENTS



PLAFONDS DE CHIFFRE D'AFFAIRES

À ne pas dépasser pour rester en micro-entreprise.



PAS DE DÉDUCTION DES CHARGES RÉELLES

Tu paies tes charges sur ton chiffre d'affaires, même si tu as beaucoup de dépenses.



TVA À PARTIR DE CERTAINS SEUILS

Tu devras facturer la TVA si tu dépasses les seuils ou si tu optes pour le régime réel.



PROTECTION SOCIALE LIMITÉE

Moins de couverture (retraite, indemnités journalières...) par rapport à d'autres statuts.



CRÉDIBILITÉ PARFOIS LIMITÉE

Certaines entreprises ou banques peuvent préférer travailler avec des sociétés.



PAS ADAPTÉ À TOUTES LES ACTIVITÉS

Certaines professions réglementées ou activités spécifiques ne peuvent pas en bénéficier.



À retenir :

La micro-entreprise est parfaite pour commencer, mais pas forcément pour développer une grosse activité sur le long terme. ❤️



Le secret : bien connaître les règles, suivre ton chiffre d'affaires et anticiper pour choisir le bon moment pour évoluer !



3. Avant de te lancer : les vraies questions à te poser

Je vais être honnête avec toi :

Beaucoup de personnes pensent que le plus compliqué, c'est :
créer la micro-entreprise,
comprendre les démarches,
ou gérer l'administratif.

Alors qu'en réalité...

le plus compliqué au début, c'est souvent :

le mental.

Parce qu'avant même de commencer, énormément de questions arrivent :

"Et si mon idée ne marche pas ?"

"Et si je ne trouve pas de clients ?"

"Et si je ne suis pas légitime ?"

"Et si je me lance pour rien ?"

Et honnêtement ?

Ces questions, quasiment tous les entrepreneurs se les sont posées un jour.

Est-ce que ton idée peut fonctionner ?

Je pense qu'il y a un énorme mythe sur internet :

"Il faut trouver l'idée parfaite."

Alors que souvent...

ce qui fonctionne le mieux, ce sont des idées :

simples,

utiles,

claires.

Tu n'as pas forcément besoin :

d'inventer quelque chose de révolutionnaire,

d'avoir une idée "géniale",

ou de créer une startup.

Parfois, une activité fonctionne simplement parce qu'elle :

aide quelqu'un,

fait gagner du temps,

rassure,

simplifie un problème,

ou répond à un besoin précis.

Et honnêtement ?

Le plus important au début, ce n'est pas :
"Est-ce que mon idée est parfaite ?"

Mais plutôt :
"Est-ce qu'il existe des gens qui ont déjà ce problème ?"

Parce que si des personnes :

- cherchent des solutions,
- posent des questions,
- dépensent déjà de l'argent,
- regardent des vidéos sur le sujet...

...alors il y a probablement un besoin réel.

Un conseil très important : **ne complique pas tout dès le départ**
Beaucoup de débutants veulent immédiatement :

- un logo parfait,
- un site parfait,
- une stratégie parfaite,
- une organisation parfaite.

Alors qu'ils n'ont même pas encore :

- un premier client,
- une première vente,
- ou un premier retour concret.

Et honnêtement ?

Ça peut devenir une énorme forme de procrastination déguisée.

Parce que préparer donne l'impression d'avancer...

mais parfois :

on évite surtout de se confronter à la réalité.

Comment trouver une activité simple pour commencer

Je pense que le meilleur conseil que je pourrais te donner, c'est celui-ci : commence simple.

Vraiment.

Parce qu'une activité simple :

- est plus rapide à lancer,
- demande moins de charge mentale,
- permet d'apprendre plus vite,
- et évite énormément de blocages.

Tu n'as pas besoin d'avoir :

- une entreprise immense,
- une équipe,
- 15 offres différentes,
- ou un business ultra compliqué.

Parfois, commencer par :

- une compétence que tu as déjà,
- un service simple,
- une activité que tu comprends bien...

...est largement suffisant.

Quelques exemples très simples

Certaines personnes commencent avec :

- du montage vidéo,
- des réseaux sociaux,
- du graphisme,
- du ménage,
- de la livraison,
- de la vente en ligne,
- de l'affiliation,
- du coaching sportif,
- de la pâtisserie,
- des créations artisanales,
- des services administratifs,
- du pet sitting,
- des cours particuliers.

Le plus important au début :

e n'est pas d'être impressionnant.

C'est : d'être utile.

Les erreurs que beaucoup de débutants font

Je vais être très honnête avec toi ici, parce que je pense que ça peut vraiment t'éviter du stress.

Erreur n°1 : vouloir tout comprendre avant de commencer

Énormément de personnes passent :

- des semaines,
- parfois des mois,
- à regarder des vidéos,
- lire des articles,
- comparer tous les statuts...

...sans jamais passer à l'action.

Et le problème, c'est que :

l'entrepreneuriat s'apprend surtout en avançant.

Pas uniquement en théorie.

Erreur n°2 : croire qu'il faut être "légitime"

Tu n'as pas besoin :

- d'avoir 10 diplômes,
- d'être parfaite,
- ou d'être "la meilleure".

La plupart des clients veulent surtout :

- quelqu'un de sérieux,
- clair,
- fiable,
- humain.

Et honnêtement ?

Le syndrome de l'imposteur touche énormément d'entrepreneurs, même ceux qui ont déjà de très bons résultats.

Erreur n°3 : vouloir aller trop vite

Certaines personnes veulent :

- gagner énormément tout de suite,
- vivre immédiatement de leur activité,
- tout quitter très vite.

Mais beaucoup de business se construisent progressivement.

Et ce n'est pas un échec.

C'est normal.

Erreur n°4 : négliger l'organisation dès le début

Au début, on pense souvent :

"Je m'organiserai plus tard."

Mais honnêtement ?

Les petites habitudes prises tôt changent énormément de choses :

- garder ses factures,
- suivre son chiffre d'affaires,
- mettre de côté pour les charges,
- noter ses démarches.

Ça évite énormément de stress plus tard.

Pourquoi attendre "le bon moment" peut te bloquer

Je vais te dire quelque chose que j'aurais aimé comprendre plus tôt :

Le "moment parfait" n'existe presque jamais.

Parce qu'il y aura toujours :

- une peur,
- un doute,
- une fatigue,
- une excuse,
- un manque de confiance,
- ou une impression de ne pas être prête.

Et parfois...

on attend tellement d'être rassurée qu'on finit par ne jamais commencer.

Alors qu'en réalité :

la confiance arrive souvent APRÈS les premières actions.

Pas avant.

Et honnêtement ?

Tu apprendras beaucoup plus :

- avec un premier client,
- une première vente,
- une première facture,
- une première expérience...

...qu'en regardant 200 vidéos de plus.

4. Créer sa micro-entreprise : les étapes simples

Je vais te dire quelque chose qui surprend beaucoup de gens :

Créer une micro-entreprise en 2026 est souvent beaucoup PLUS simple que ce qu'on imagine dans sa tête.

Le vrai problème, ce n'est pas la création.

Le vrai problème, c'est :

le stress avant la création.

Parce qu'avant de commencer, on imagine :

des dossiers énormes,

des formulaires incompréhensibles,

des papiers partout,

une musique dramatique de film administratif français.

Alors qu'en réalité...

dans beaucoup de cas :

ça ressemble surtout à un gros formulaire bien guidé.

Oui, il y a quelques choix importants à comprendre.

Oui, il faut être attentif.

Mais honnêtement ?

Ce n'est pas le monstre administratif que beaucoup imaginent.

Les informations à préparer avant de commencer

Avant de créer ta micro-entreprise, prépare simplement quelques éléments.
Et crois-moi :
avoir tout sous la main dès le début réduit énormément le stress.

1. Ton activité principale

C'est la question la plus importante.

En gros :

“Qu'est-ce que tu vas faire concrètement ?”

Exemples :

- création de contenu,
- graphisme,
- vente en ligne,
- Uber Eats,
- coaching,
- affiliation,
- ménage,
- photographie,
- pâtisserie,
- réseaux sociaux,
- artisanat...

Et honnêtement ?

Pas besoin d'écrire un roman.

Le but :

c'est que ton activité soit compréhensible.

2. Ton adresse

Tu peux :

- utiliser ton adresse personnelle,
- ou passer par une domiciliation.

Et honnêtement ?

Beaucoup de micro-entrepreneurs découvrent après coup que leur adresse peut devenir visible à certains endroits.

Donc réfléchis-y sérieusement dès le départ.

Parce qu'après :

- changements,
- courriers,
- modifications,
- → ça devient parfois plus pénible.

C'est pourquoi, si tu souhaites domicilier ta micro entreprise avec une société de domiciliation et créer ta micro-entreprise en même temps, tout en déléguant toutes les démarches (plutôt sympa ça non ?) alors voici un lien pour le faire :

[CRÉER ET DOMICILIER MA MICRO-ENTREPRISE AVEC LEGALPLACE](#)

[ou bien CLIQUE ICI POUR JUSTE DOMICILIER TA MICRO-ENTREPRISE](#)

Et j'ai même un code promo pour toi : **NINA15(-15%) à insérer sur le bon de commande**

3. Ta pièce d'identité

En général :

- carte d'identité,
- ou passeport.

Simple.

4. Un moyen de te contacter

Téléphone + email.

Et petit conseil :

prends une adresse mail propre.

Pas :

✗ "licornedu62du80@hotmail".

Je te promets que :

"contact@..." fait immédiatement plus sérieux.

Même si tu travailles encore en pyjama avec un plaid et un café froid.

5. Ton compte bancaire

Alors attention :

gros sujet de confusion.

En 2026 : tu n'as PAS forcément besoin immédiatement d'un "compte bancaire professionnel" payant.

Mais : un compte dédié à ton activité devient obligatoire si tu dépasses 10 000€ de chiffre d'affaires pendant 2 années consécutives.

Et honnêtement ?

Séparer :

- argent perso,
- argent activité,
- → évite énormément de stress mental.

Parce qu'après :

bonne chance pour retrouver :

- le paiement client,
- entre deux commandes Amazon,
- un kebab,
- et un abonnement Netflix.

Personnellement, l'un des outils que je trouve les plus pratiques pour débiter, c'est Indy.

Pourquoi ?

Parce que leur compte pro est gratuit et pensé pour les indépendants :

**IBAN français,
carte Mastercard,
virements illimités,
suivi de ton activité,
devis et factures,
comptabilité simplifiée...**

Et honnêtement ?

Quand on débute, avoir tout regroupé au même endroit aide énormément à réduire la charge mentale.

Tu vois directement :

ce que tu encaisses,

ce que tu dépenses,

ce qu'il faut mettre de côté,

et ton activité devient beaucoup plus claire dans ta tête.

Ce n'est pas "obligatoire" dès le premier euro gagné.

Mais je trouve que c'est l'un des meilleurs réflexes pour éviter le chaos administratif plus tard ❤️

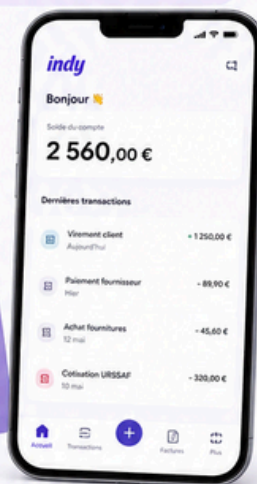


Le compte pro gratuit pensé pour les indépendants

♥ LA SIMPLICITÉ D'UNE BANQUE PRO, SANS FRAIS.

Le compte pro 100% gratuit des indépendants

- ✓ Zéro frais de tenue de compte
- ✓ Zéro frais cachés
- ✓ Zéro abonnement



0€
COMPTE PRO
100% GRATUIT

TOUT CE QU'IL TE FAUT, SANS PAYER



IBAN français
Un vrai IBAN FR à ton nom.



Carte Mastercard
Pour payer et te faire payer partout.



Virements illimités
Émissions et réceptions de virements inclus.



Suivi en temps réel
Visualise tes encaissements et dépenses en un coup d'œil.

DES OUTILS INCLUS POUR GAGNER DU TEMPS



Devis & Factures illimités
Crée, envoie et suis tes devis et factures professionnelles.



Comptabilité simplifiée
Tes transactions sont catégorisées automatiquement. Export comptable en 1 clic.



Catégorisation automatique
Indy classe tes opérations pour t'aider à y voir clair.



Mets de côté facilement
Crée des sous-comptes pour épargner des montants pour tes charges et impôts.

POURQUOI CHOISIR INDY ?

- ✓ 100% gratuit, sans engagement
- ✓ Spécialement conçu pour les indépendants
- ✓ Simple, rapide et intuitif
- ✓ Un service client réactif basé en France 🇫🇷



Un compte pro clair, sans frais, pour te concentrer sur l'essentiel : développer ton activité.

POUR QUI ?



Freelances



E-commerçants



Créateurs de contenu



Coach & Consultants



... et tous les indépendants !



Ouvre ton compte pro gratuit en quelques minutes sur indy.fr

Ouvrir un Compte Pro
Clique ici



Le fameux numéro SIRET expliqué simplement

Alors là...

c'est probablement le mot qui fait le plus "adulte administratif".

Alors qu'en réalité :

c'est assez simple.

Le SIRET, c'est un peu :

la carte d'identité officielle de ton activité.

Quand tu reçois ton SIRET :

a veut dire que ton activité existe officiellement.

Et honnêtement ?

Le premier mail ou courrier avec ton SIRET...

ça fait souvent un petit choc émotionnel.

Parce que là :

ce n'est plus "une idée".

Ça devient réel.

Différence SIREN / SIRET (version ultra simple)

Le SIREN

C'est :

le numéro de ton entreprise.

Le SIRET

C'est :

le numéro de ton établissement.

Donc :

SIREN + localisation.

Mais honnêtement ?

Au début, retiens surtout :

"le SIRET = mon numéro officiel d'activité."

C'est largement suffisant pour démarrer.

Où créer sa micro-entreprise simplement ? (avec mon retour d'expérience)

Honnêtement ?

Tu peux créer ta micro-entreprise seule sur le site de l'INPI.

Beaucoup de personnes le font.

Mais je vais être honnête avec toi : quand on débute, avoir quelque chose de guidé et clair peut énormément rassurer.

Personnellement, je trouve que les plateformes spécialisées peuvent vraiment :
simplifier les démarches,
éviter certaines erreurs,
rendre le processus plus fluide,
et réduire la charge mentale du début.

Surtout quand :

l'administratif te stresse,

tu as peur d'oublier une étape,

ou que tu veux aller plus vite.

Et honnêtement ?

Quand on lance son activité, parfois le plus précieux...

ce n'est pas juste "gagner du temps".

C'est : éviter de passer 4 heures à paniquer devant un formulaire avec 17 onglets ouverts.

Créer ma micro-entreprise

Avec Legalplace (code promo NINA15)



5. Tu as reçu ton SIRET ? Fais ça maintenant

Déjà...

Félicitations ❤️

Vraiment.

Parce que recevoir son SIRET, ce n'est pas "juste un numéro".

C'est souvent le moment où ton cerveau réalise :

"OK... mon activité existe vraiment."

Et honnêtement ?

Beaucoup de personnes ressentent un mélange très étrange :

excitation,

stress,

fierté,

panique administrative,

envie de tout faire parfaitement d'un coup 🤖

Respire.

Tu n'as pas besoin :

de tout comprendre aujourd'hui,

ni d'être ultra organisé(e) dès la première semaine.

Mais il y a quand même quelques réflexes très importants à mettre en place rapidement.

Et crois-moi :

ces petites habitudes vont énormément réduire ton stress plus tard.

1. Créer ton compte URSSAF

Alors là... c'est LE truc que beaucoup repoussent.

Parce que le mot "URSSAF" fait peur à énormément de monde.

Alors qu'en réalité : au début, ton compte URSSAF sert surtout à :

- déclarer ton chiffre d'affaires,
- suivre tes cotisations,
- gérer certaines informations administratives.

Pourquoi c'est important de le créer rapidement

Parce que beaucoup de nouveaux micro-entrepreneurs attendent :

- plusieurs semaines,
- parfois plusieurs mois...

Puis se retrouvent à devoir tout faire dans le stress au dernier moment.

Et honnêtement ?

Le vrai danger avec l'URSSAF, ce n'est pas :

"être mauvais."

C'est surtout :

le retard.

Petit conseil très important
Quand tu recevras tes premières échéances :
note-les,
mets des rappels,
anticipe.
Ton futur toi te remerciera

<https://www.urssaf.fr/accueil/creer-votre-espace-en-ligne.html>

2. Créer ton espace impôts professionnels

Alors celui-là...
beaucoup découvrent son existence beaucoup trop tard.
Et après :
panique générale quand ils reçoivent certains courriers.

Même si tu débutes :
tu dois généralement avoir un espace professionnel sur le site des impôts.
Cet espace sert notamment à :
recevoir certaines informations,
gérer certaines démarches fiscales,
suivre certains éléments liés à ton activité.

Et honnêtement ?
Le plus stressant dans l'administratif...
c'est souvent :
découvrir une obligation au dernier moment.
Donc plus tu mets les bases tôt,
plus ton cerveau sera tranquille ensuite.

<https://www.impots.gouv.fr/professionnel/je-cree-mon-espace-professionnel-securise>

3. Ouvrir un compte dédié à ton activité

Je vais être honnête avec toi :
C'est probablement l'un des meilleurs réflexes à avoir dès le début.
Même quand ce n'est pas encore obligatoire immédiatement.

urlr.me/VtXDKH

4. Commencer ton livre des recettes

Alors là...

ne pars pas en courant 🤔

Le nom fait très :

“grimoire comptable de 1847.”

Mais honnêtement ?

C'est beaucoup plus simple que ça.

Le livre des recettes, c'est quoi ?

C'est simplement :

un document où tu notes les sommes encaissées grâce à ton activité.

En gros :

date,

montant,

client,

moyen de paiement,

→ tu gardes une trace.

Pourquoi c'est important ?

Parce que beaucoup de micro-entrepreneurs pensent :

“je ferai ça plus tard.”

Puis :

oublent,

perdent des infos,

mélangent tout,

stressent au moment des déclarations.

Alors qu'en réalité :

2 minutes d'organisation régulière peuvent éviter énormément de charge mentale.

Petit conseil ultra pratique
Crée simplement :
un dossier Google Drive,
Dropbox,
ou un dossier ordinateur clair.
Exemple :
Factures clients
Dépenses
URSSAF
Impôts
Banque
Assurances
Simple.
Mais très efficace.

6. Vérifier si tu as besoin d'une assurance

Alors attention :

très gros sujet.

Parce que beaucoup pensent :

“les assurances, c'est uniquement pour les grosses entreprises.”

Alors que certaines activités :

ont besoin d'assurances spécifiques,

ou sont fortement encouragées à en avoir.

La fameuse RC Pro

Tu verras souvent passer :

“Responsabilité Civile Professionnelle”.

Le principe est simple :

elle peut t'aider si ton activité cause un problème à un client.

Selon ton activité :

elle peut être obligatoire,

ou simplement très recommandée.

Quelques exemples

Selon ton métier :

artisan,

coach,

consultant,

créateur de contenu,

prestataire de service,

→ les besoins peuvent être différents.

Donc :

renseigne-toi calmement selon TON activité.

[Clique ici pour obtenir un RC PRO à partir de 13€/mois](#)

Ce que j'aimerais vraiment que tu retiennes

Quand tu reçois ton SIRET,
tu n'as pas besoin :
d'être parfait(e),
d'avoir une organisation de PDG,
ni de comprendre toute la fiscalité française en 48h 😓

Le plus important au début :

c'est surtout :
mettre quelques bases simples,
prendre de bonnes habitudes,
et éviter le chaos administratif.

Parce qu'honnêtement ?

La micro-entreprise devient beaucoup moins stressante :
quand ton cerveau sent que tout est un minimum organisé ❤️



5. TU AS REÇU TON SIRET ? FAIS ÇA MAINTENANT !



Ton SIRET = ta carte d'identité officielle d'entrepreneur.

Voici les 6 actions essentielles à faire dès maintenant pour bien démarrer ton activité.

1 CRÉER TON COMPTE URSSAF



- ✓ Permet de déclarer ton chiffre d'affaires et payer tes cotisations sociales.
- ✓ À faire rapidement pour éviter les retards et pénalités.



CONSEIL : Note tes échéances dès le début et anticipe !

2 CRÉER TON ESPACE IMPÔTS PROFESSIONNELS



- ✓ Permet de gérer ton activité auprès des impôts (déclarations, messages, informations fiscales).
- ✓ Évite les mauvaises surprises et les courriers inattendus !



CONSEIL : Crée ton espace dès que possible, même sans revenu.

3 OUVRIR UN COMPTE DÉDIÉ À TON ACTIVITÉ



- ✓ Obligatoire si tu dépasses 10 000 € de CA pendant 2 années consécutives.
- ✓ Sépare tes finances perso et pro pour y voir plus clair et réduire le stress.



IDÉE : Indy compte pro gratuit = IBAN français, carte, virements illimités, suivi de ton activité, factures...

4 COMMENCER TON LIVRE DES RECETTES



- ✓ Note chaque encaissement : date, montant, client, moyen de paiement.
- ✓ Simple mais essentiel pour faciliter tes déclarations et justifier ton activité.



CONSEIL : 2 minutes chaque jour peuvent t'éviter beaucoup de stress !

5 GARDER TES JUSTIFICATIFS CORRECTEMENT



- ✓ Factures, reçus, preuves de paiement, contrats, échanges...
- ✓ À conserver au moins 10 ans en cas de contrôle.



IDÉE : Classe par dossiers sur ton ordi ou Drive (Factures clients, Dépenses, URSSAF, Impôts, Banque, Assurances...).

6 VÉRIFIER SI TU AS BESOIN D'UNE ASSURANCE



- ✓ Certaines activités nécessitent une assurance obligatoire (ex : RC Pro).
- ✓ Elle te protège si ton activité cause un dommage à un client ou à un tiers.



CONSEIL : Renseigne-toi selon ton activité : artisan, coach, consultant, créateur de contenu...



À RETENIR

Pas besoin d'être parfait(e), mais mets en place ces bases simples dès maintenant. Tu gagneras du temps, tu éviteras le stress et tu pourras te concentrer sur l'essentiel :

DÉVELOPPER TON ACTIVITÉ !



CHECK-LIST RÉCAPITULATIVE

- | | |
|---|--|
| <input checked="" type="checkbox"/> Compte URSSAF créé | <input checked="" type="checkbox"/> Livre des recettes commencé |
| <input checked="" type="checkbox"/> Espace impôts professionnels créé | <input checked="" type="checkbox"/> Justificatifs bien organisés |
| <input checked="" type="checkbox"/> Compte dédié ouvert | <input checked="" type="checkbox"/> Assurance vérifiée |

Petites actions aujourd'hui, grand soulagement demain ! 😊

6. Les obligations importantes (sans paniquer)

OK.

On arrive probablement à la partie qui fait le plus peur aux nouveaux micro-entrepreneurs 🤔

Les obligations.

Et honnêtement ?

Je pense que beaucoup imaginent ça comme :

un énorme monstre administratif prêt à surgir si tu oublies une virgule.

Alors qu'en réalité...

la majorité des obligations en micro-entreprise sont surtout :

des habitudes,

de l'organisation,

et quelques réflexes simples.

Le vrai danger, ce n'est pas :

"ne rien comprendre."

Le vrai danger, c'est surtout :

repousser,

éviter,

paniquer,

puis faire les choses dans le stress au dernier moment.

Et crois-moi :

plus tu comprends les bases simplement,

moins tout ça devient anxiogène.

Les déclarations URSSAF

Alors là...

c'est LE sujet qui terrorise énormément de débutants.

Le fameux :

"Je vais devoir déclarer mon chiffre d'affaires."

Respire 🍀

Le principe est en réalité assez simple.

À quoi sert la déclaration URSSAF ?

Tu vas déclarer :

le chiffre d'affaires que tu as encaissé grâce à ton activité.

Et à partir de ça :

l'URSSAF calcule tes cotisations sociales.

Et quelle fréquence ?

Selon ce que tu choisis :

- chaque mois,
- ou chaque trimestre.

Et honnêtement ?

Beaucoup de débutants préfèrent le mensuel au départ.

Pourquoi ?

Parce que :

- ça évite les grosses sommes d'un coup,
- ça permet de suivre son activité régulièrement,
- et psychologiquement, c'est souvent moins stressant.

Très important :

tu declares ce que tu encaisses

Pas :

- les devis,
- les ventes "à venir",
- l'argent qu'on te doit.

Mais :

l'argent réellement reçu.

Et si tu n'as rien gagné ?

Très important aussi.

Même avec :

0€ de chiffre d'affaires,

tu dois souvent faire une déclaration.

Et honnêtement ?

Énormément de nouveaux micro-entrepreneurs ne le savent pas au début.

Les impôts

Alors là...

beaucoup pensent :

"micro-entreprise = pas d'impôts."

Spoiler :

non 😞

Mais ça ne veut pas dire non plus :

"l'État va prendre tout ton argent."

Ce qu'il faut comprendre simplement

En micro-entreprise :

- tu peux payer des cotisations sociales,
- ET être imposable sur le revenu.

Ce sont deux choses différentes.

Et honnêtement ?

C'est là que beaucoup se perdent.

Les deux grands cas fréquents

Soit :

tu paies l'impôt plus tard,
via ton impôt sur le revenu classique.

Soit :

tu as choisi le versement libératoire.

Dans ce cas :

une partie de l'impôt est payée directement avec tes cotisations.

Le plus important au début

Honnêtement ?

Le plus important n'est pas :
de devenir expert fiscal.

Le plus important, c'est :
anticiper un minimum.

Par exemple :

mettre un pourcentage de côté régulièrement.

Parce que beaucoup de débutants voient :

- l'argent arriver,
- pensent qu'il leur appartient entièrement...

...puis découvrent les charges plus tard 😞

La TVA expliquée simplement

Alors là...

c'est probablement LE sujet qui crée le plus de confusion sur internet.
Je vais te l'expliquer très simplement.

Au début, beaucoup de micro-entrepreneurs ne facturent pas la TVA

Pourquoi ?

Parce qu'ils sont souvent :
en franchise en base de TVA.

En gros :

- tu ne factures pas la TVA à tes clients,
- mais tu ne récupères pas non plus la TVA sur tes achats.

Donc concrètement :

Tu factures :

100€.

Ton client paie :

100€.

Pas :

120€ avec TVA.

MAIS ATTENTION 😭

Micro-entreprise ne veut PAS dire :

"jamais de TVA."

Parce qu'il existe des seuils à surveiller.

Et si ton activité grandit :

tu peux devenir redevable de la TVA.

C'est pour ça qu'il est important :

de suivre son chiffre d'affaires régulièrement.

Les factures obligatoires

Alors là :

très gros sujet aussi.

Parce que beaucoup pensent :

“une facture, c’est juste un PDF vite fait.”

Alors qu’en réalité :

certaines mentions sont obligatoires.

Une facture doit généralement contenir :

- ton identité,
- ton SIRET,
- certaines informations client,
- la date,
- le montant,
- certaines mentions légales,
- etc.

La réforme de la facturation électronique : pas besoin de paniquer ❤️

Depuis quelque temps, on entend énormément parler de la réforme de la facturation électronique... et honnêtement, beaucoup de micro-entrepreneurs ont l'impression qu'un énorme tsunami administratif arrive

Alors respire.

Déjà, il y a une chose importante à comprendre :

“facture électronique” ne veut pas simplement dire “envoyer un PDF par mail”.

Avec la réforme, certaines entreprises devront progressivement passer par des plateformes agréées pour transmettre leurs factures dans un format spécifique.

Et oui :

les micro-entrepreneurs sont aussi concernés par cette réforme à terme, même ceux en franchise de TVA.

En 2026, beaucoup de micro-entrepreneurs devront déjà pouvoir recevoir des factures électroniques.

Puis, à partir de 2027, énormément d'activités devront également pouvoir émettre des factures électroniques dans certains cas, notamment en B2B (entre professionnels).

C'est justement pour ça que beaucoup d'indépendants commencent à utiliser des outils de facturation adaptés dès maintenant.

Personnellement, je trouve qu'Indy est intéressant pour ça, parce que leur outil est pensé pour les indépendants et micro-entrepreneurs qui veulent :

- créer des devis et factures simplement,
- suivre leurs paiements,
- centraliser leur activité,
- et anticiper plus sereinement les futures obligations liées à la facturation électronique.

L'avantage, c'est que tu évites :

- les factures perdues,
- les modèles Word bricolés à minuit,
- les oublis de mentions obligatoires,
- ou les tableaux Excel qui ressemblent à des scènes de crime administratives

Et honnêtement ?

Quand ton activité commence à grandir,
avoir un outil clair change énormément de choses mentalement.

S'inscrire sur INDY

Le médiateur de consommation

Alors celui-là...

énormément de micro-entrepreneurs découvrent son existence très tard 🤔

Et pourtant :

certaines activités en B2C doivent proposer un médiateur de consommation.

En gros :

si tu vends à des particuliers,

tes clients doivent pouvoir avoir accès à un médiateur en cas de litige.

Est-ce que tout le monde est concerné ?

Non.

Ça dépend notamment :

- de ton activité,
- de ton type de clientèle.

Mais honnêtement ?

C'est le genre de détail que beaucoup oublie complètement au début.

Le petit mot que j'aurais aimé entendre au début ♥

Si tu es arrivée jusqu'ici...

Déjà :

merci.

Vraiment.

Parce que ça veut probablement dire une chose :
une partie de toi a envie d'essayer.

Même avec :

- le stress,
- les doutes,
- la peur de mal faire,
- ou cette petite voix qui te dit parfois :

“Et si je n'étais pas capable ?”

Et honnêtement ?

Je pense que beaucoup de futurs micro-entrepreneurs ne réalisent pas à quel point :
commencer est déjà courageux.

Parce qu'on parle souvent :

- du chiffre d'affaires,
- du business,
- des clients,
- des stratégies...

Mais très peu des émotions qu'il y a derrière.

Or, au début, il y en a énormément.

La vérité que personne ne dit vraiment

Créer une micro-entreprise, ce n'est pas juste :
remplir un formulaire.

C'est souvent :

- sortir de sa zone de confort,
- croire un peu plus en soi,
- prendre une décision qu'on repousse parfois depuis longtemps,
- ou arrêter d'attendre “le bon moment”.

Et honnêtement ?

Le début est rarement parfait.

Tu vas probablement :

- oublier des choses,
- poser plein de questions,
- faire quelques erreurs,
- avoir des moments de doute,
- comparer ton début au milieu des autres,
- parfois avoir peur de ne pas être légitime.

Et tu sais quoi ?

Ça ne veut absolument pas dire que tu n'es pas faite pour ça.

Ça veut juste dire :

que tu es en train d'apprendre.

J'aimerais vraiment que tu arrêtes de croire...

...que tous les entrepreneurs savent exactement ce qu'ils font

Parce qu'honnêtement ?

Beaucoup avancent :

- étape par étape,
- problème par problème,
- découverte par découverte.

Même ceux qui paraissent ultra confiants sur internet.

Ce qui compte vraiment au début

Pas :

- avoir le logo parfait,
- le business parfait,
- l'organisation parfaite,
- ou tout comprendre immédiatement.

Ce qui compte vraiment, c'est :

- avancer,
- apprendre,
- construire de bonnes habitudes,
- et continuer malgré le stress.

Parce qu'au final,

la plupart des micro-entrepreneurs qui réussissent ne sont pas :

"ceux qui n'ont jamais eu peur."

Mais plutôt :

"ceux qui ont avancé même avec leurs peurs."

Je pense qu'on dramatise énormément l'administratif en France

Oui :

- il y a des choses à comprendre,
- des démarches,
- des obligations.

Mais non :

tu n'as pas besoin d'être :

- comptable,
- fiscaliste,
- ou expert en droit social...
- pour lancer une micro-entreprise.

Tu as surtout besoin :

- d'un minimum de clarté,
- d'un peu d'organisation,
- et de quelqu'un qui t'explique les choses humainement.

Et c'est exactement la raison pour laquelle j'ai créé ce guide.

Le plus important maintenant

Ne reste pas bloquée :

dans la recherche infinie d'informations.

Parce qu'à un moment :

regarder des vidéos,

lire des guides,

et réfléchir...

ne remplacera jamais :

les premières vraies actions.

Créer.

Tester.

Envoyer.

Facturer.

Apprendre.

C'est là que tout commence vraiment.

Et surtout...

Ne laisse pas la peur de mal faire t'empêcher de commencer.

Parce qu'honnêtement ?

La majorité des micro-entrepreneurs qui réussissent aujourd'hui ont commencé exactement pareil :

- un peu perdus,
- un peu stressés,
- avec plein de questions...

...mais avec cette petite envie au fond d'eux :

"Et si ça pouvait marcher pour moi aussi ?"

Alors avance doucement.

Étape par étape.

Sans chercher à être parfaite.

Et surtout :

respire ♥

Si tu veux aller encore plus loin et être encore plus guidée, tu peux jeter un oeil à ma mini formation : **KIT DE DÉBUTANT DU MICRO-ENTREPRENEUR**

C'est une formation avec tout ce qu'il faut faire étape par étape, tuto après tuto mais en version vidéo

