

SIDEHUSTLE OVERZICHT 2025

SIDEHUSTLE 2025

- 1 **VIRTUAL ASSISTENT**
- 2 **UGC**
- 3 **YOUTUBE CASHCOW**
- 4 **AFFILIATE MARKETING**
- 5 **PRINT ON DEMAND**
- 6 **HIGH TICKET CLOSEN**
- 7 **APPOINTMENT SETTEN**
- 8 **DIGITALE PRODUCTEN**

In dit document ontdek je 8 populaire side hustles die op dit moment nog niet verzadigd zijn. Het zijn allemaal mogelijkheden waarmee je zelfstandig kunt starten, zonder grote investeringen. Wat je wél nodig hebt? Nieuwsgierigheid, inzet én de bereidheid om je erin te verdiepen. Elke side hustle vereist namelijk enige kennis en voorbereiding. Dit document geeft je uitleg over het verdienmodel zelf, maar er is online genoeg te vinden hoe je deze side hustles kunt starten en uitvoeren. Uiteraard zijn er ook allerlei cursussen op de markt. Zelf heb ik er een aantal gevolgd maar ik heb ook een hoop kennis online gevonden. Doe altijd je eigen onderzoek, lees ervaringen van anderen en wees kritisch voordat je ergens instapt. Succes is nooit gegarandeerd, maar met de juiste aanpak en mindset is het zeker haalbaar. De ideeën in deze gids staan in willekeurige volgorde, en het is aan jou om te bepalen wat het beste bij je past. Veel leesplezier en vooral: veel succes!



VIRTUAL ASSISTENT

Een virtueel assistent is een zzp'er die op afstand ondernemers helpt met diverse taken. Het werk van een VA kan heel uiteenlopend zijn denk aan administratie, klantenservice, DM beheer, Social Media Management en nog veel meer.

Er zijn cursussen te volgen hoe jij als VA aan de slag kan gaan en basis kennis wat je daarover moet leren. Echter kun je ook zelf investeren in kennis denk aan: websites bouwen, administratie (email beheer), strategie voor dm's beantwoorden.

Maak een profiel op linkedin of instagram waar je zichtbaar maakt dat je als VA werkt. Zorg dat duidelijk is wat voor taken jij uitvoert en waarom jij uniek bent als VA. Bouw een mooie landingspagina om extra professional over te komen

*STUUR EEN DM VOOR
POSITIEVE ERVARINGEN
MET EEN CURSUS*



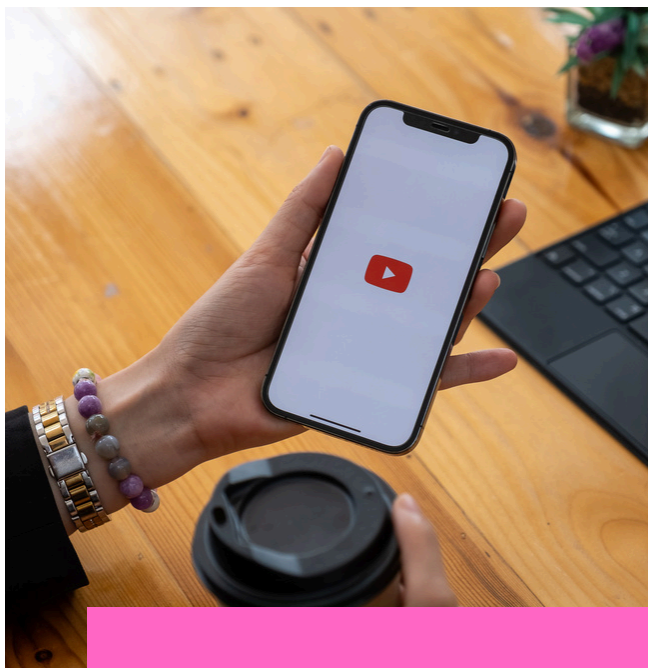
UGC

UGC staat voor user generated content. Bedrijven betalen content creators voor het maken van (organische) reclame voor hun producten of diensten. Je levert als UGC het bedrijf de gevraagde content aan (en/of plaatst dit zelf op social media).

UGC'er kun je starten in verschillende niches. Maak een social media kanaal waarin je vermeld ugc'er te zijn en plaats consistent content. Maak dus zelf al content van producten om je portfolio op te bouwen. Bedrijven kunnen jou benaderen maar je kunt ook zelf opzoek naar ondernemers. Je bent dus geen influencer, maar maakt content voor anderen.

UGC kun je ook gezichtloos op beeld doen, maak content waar bijv alleen je handen zichtbaar zijn of film je omgeving. Kies een geschikte niche.

*STUUR EEN DM VOOR
POSITIEVE ERVARINGEN
MET EEN CURSUS*



YOUTUBE CASHCOW

- Youtube Cashcow is een verdienmodel waarbij je een youtube kanaal start en video's maakt die niet persoonlijk zijn. Je kiest een populaire niche en maakt zelf video's of besteed dit uit.
- Zodra je de toelatingseisen hebt gehaald kun je deelnemen aan het partnerprogramma van Youtube waardoor je door middel van Ads betaald krijgt. Je kunt er ook voor kiezen een YT kanaal te kopen dat al toegelaten is, en hierop verder te bouwen. (DM voor een contactpersoon)
- Je kunt nu op youtube en tiktok veel informatie vinden hoe dit te starten. Doe van te voren goed niche onderzoek en vraag chatgpt om hulp.



AFFILIATE MARKETING

- Affiliate Marketing is een populaire manier om online geld te verdienen. Door middel van linkjes van bestaande producten kun jij commissie verdienen als een product of dienst via jouw link wordt gekocht.
- Gebruik TikTok, pinterest, instagram, een blog of (meta/google) Ads om jouw link te verspreiden. Deze linkjes kun je bij verschillende (grote) bedrijven opvragen of sluit je aan bij een platform. High ticket links zorgen dat je soms een percentage van wel 30-50% ontvangt.
- Maak een filmpje over het product/dienst, deel jouw affl link en gebruik meta/ google/tikok ads om het filmpje te verspreiden. Je kunt dit ook faceless doen. Start bijvoorbeeld een instagram account over een bepaalde niche.



PRINT ON DEMAND

*STUUR EEN DM VOOR
POSITIEVE ERVARINGEN MET
EEN CURSUS + GESCHIKTE
KLEDINGLEVERANCIER*

POD is op verschillende manieren uit te voeren. Met Print on Demand kun je een merk opbouwen zonder het maken en verzenden zelf te hoeven doen. Dit is uitbesteed bij een ander bedrijf. Een tijdbesparende sidehustle dus met weinig risico.

Deze side hustle is nog niet heel bekend in Nederland en is dus nog zeker niet verzadigd! Met alle andere ontwikkelingen om social media in te zetten en gebruik te maken van Ads kun jij een POD bedrijf opzetten in NL en deze succesvol maken. Social media gebruik je om zichtbaar te worden bij jouw klanten.

Via shopify kun je een webshop opbouwen, deze integreer je met jouw leverancier waardoor de bestellingen automatisch worden doorgestuurd. Dit kan een leverancier in NL zijn, dus geen dropship gedoe met China bijv.

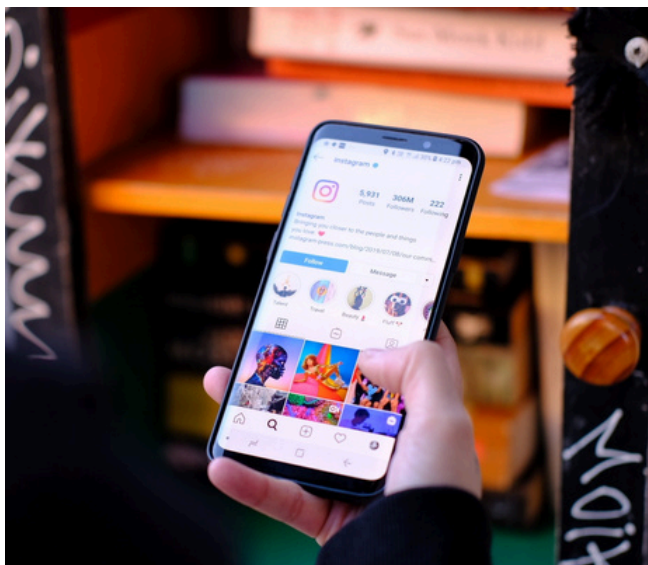


HIGH TICKET CLOSEN

HTC is een side hustle waarbij je in een uur tijd een commissie kan verdienen over het product dat je verkoopt, dit is het product of dienst van een ander. Online bedrijven kunnen een closer inhuren om hun product te verkopen. Zij besparen hiermee tijd en kunnen focussen op andere prioriteiten. Als closer werk jij dus in de sales, maar dit kan in allerlei niches en hoeft niet het standaard 'sales beeld' te zijn die je hebt van vervelende verkopers.

Je hebt alleen een laptop nodig en de skills. Een appointment setter plant de gesprekken voor jou in en in ca 45 min voer jij een online call waarin je probeert het product te verkopen.

Presenteer jezelf op instagram of linkedin als Closer en benader zelf potentiële opdrachtgevers. Oefen middels rollenspellen om ervaring aan te tonen.



APPOINTMENT SETTEN

Als appointment Setter neem jij de DM over van ondernemers. Ondernemers die de focus hebben liggen op het genereren van leads, krijgen vaak veel DM's binnen met vragen. Als appointment setter beheer jij de DM en ga je in gesprek met de lead (dm slider/ potentiële klant). Jij probeert de lead verder te helpen en plant een afspraak in. Met de ondernemer spreek jij een commissie af. Deze commissie ontvang je zodra er een afspraak of verkoop is gedaan.

Het is belangrijk écht contact te maken en interactie te hebben.

Presenteer jezelf op Instagram of LinkedIn als appointment setter en benader potentiële opdrachtgevers.



DIGITALE PRODUCTEN

Digitale producten kun je maken via Canva en daarna verkopen via Shopify of Plug & Pay. Je promoot jouw digitale producten via social media. Bouw een kanaal op rondom een niche die jou aanspreekt en maak hier content over.

Je hebt het stigma rondom cursus verkopers vast al voorbij zien komen. Onderscheid jezelf, promoot je producten goed en biedt waarde aan je klanten. De markt is nog niet verzadigd omdat er in zoveel niches mogelijkheden zijn. Maar waarde is van groot belang.

Voorbeelden van digitale producten zijn: ebooks, planners, cursussen, kaarten, logo's. Op TikTok is er veel te vinden hoe je dit verdienmodel kunt toepassen.