

LE GUIDE DES BUSINESS MODELS

Quel modèle choisir pour *entreprendre* sans se tromper ?

Tu viens de la communication et tu veux entreprendre mais tu ne sais pas par où commencer ?
Ce guide compare les 3 modèles faits pour toi, avec leurs vraies forces, leurs vrais pièges et des exemples d'offres concrètes.

Prestation de services Audit et Consuting Infopreneuriat

Fanny Lebeau
Coach & Mentor Business

Model 1 :

LE PLUS ACCESSIBLE POUR DÉMARRER

La prestation de service

Tu vends une compétence ou une action concrète liée à la communication. Tu exécutes pour le compte de ton client. C'est le modèle le plus rapide à activer parce que tu pars de ce que tu sais déjà faire.

AVANTAGES

- Monétisation rapide d'une compétence existante
- Peu d'investissement de départ
- Plus de liberté que dans le salariat
- Possibilité de bien gagner sa vie

À ANTICIPER

- Grosse concurrence sur le marché
- Beaucoup de prospection en continu
- Certaines missions fragilisées par l'IA
- Revenus liés à ton temps disponible

Exemples d’offres concrètes

Le Ghostwriting mensuel
Tu rédiges tout le contenu de ton client chaque mois (posts LinkedIn, scripts de stories, newsletters).
Retenu mensuel · 4 à 8 contenus/sem · 1 000 à 2 500 €/mois

Le Pack Lancement Complet
Tu construis tout ce dont ton client a besoin pour lancer son offre et trouver ses premiers clients.
Livré en 7 jours · 1 000 à 1 500 €

Model 1 :

LE PLUS ACCESSIBLE POUR DÉMARRER

La prestation de service

Tu vends une compétence ou une action concrète liée à la communication. Tu exécutes pour le compte de ton client. C'est le modèle le plus rapide à activer parce que tu pars de ce que tu sais déjà faire.

AVANTAGES

- Monétisation rapide d'une compétence existante
- Peu d'investissement de départ
- Plus de liberté que dans le salariat
- Possibilité de bien gagner sa vie

À ANTICIPER

- Grosse concurrence sur le marché
- Beaucoup de prospection en continu
- Certaines missions fragilisées par l'IA
- Revenus liés à ton temps disponible

Exemples d’offres concrètes

Le Ghostwriting mensuel
Tu rédiges tout le contenu de ton client chaque mois (posts LinkedIn, scripts de stories, newsletters).
Retenu mensuel · 4 à 8 contenus/sem · 1 000 à 2 500 €/mois

Le Pack Lancement Complet
Tu construis tout ce dont ton client a besoin pour lancer son offre et trouver ses premiers clients.
Livré en 7 jours · 1 000 à 1 500 €

Model 2 :

VENDRE TON EXPERTISE, PAS TON TEMPS

L’audit / le consulting

Tu analyses la situation d'un business, tu identifies les problèmes et tu livres des solutions concrètes. Tu ne fais pas à leur place, tu éclaires, tu orientes, tu priorises. C'est ton cerveau que tu vends.

AVANTAGES

- Moins chronophage qu'une prestation complète
- Positionnement fort d'experte
- Tu valorises ton expertise, pas l'exécution
- Porte d'entrée vers des offres plus longues

À ANTICIPER

- Besoin constant de nouveaux clients
- Gros travail d'analyse en amont
- Difficile au début de se faire payer à sa juste valeur
- Pas de garantie d’une suite après l'audit

Exemple d’offre concrète

L'Audit Stratégique + Plan d'action
Tu analyses l'activité en profondeur (offre, prix, communication, acquisition) et tu livres un plan d'action priorisé avec les 10 actions à mener dans les 90 prochains jours.
Questionnaire + 1 appel de 2h + livrable écrit · 1 000 à 1 500 €

Model 3 :

LE MODÈLE QUI SCALE SANS T'ÉPUISER

L’infopreneuriat

Tu transformes ton expertise en une offre d'accompagnement que tu peux vendre à plusieurs personnes en même temps.
Tu ne repars plus de zéro à chaque client, tu vends une transformation, pas des heures.

AVANTAGES

- Tu accompagnes plusieurs personnes à la fois
- Tu capitalises sur ta méthode, pas sur ton temps
- Revenus plus élevés : high ticket +2 000 €
- Tu crées plus d'impact, tu aides plus de monde
- Business scalable du 1:1 au groupe

À ANTICIPER

- Demande une vraie posture pédagogique
- Nécessite clarté et positionnement solide
- Il faut aimer transmettre et guider
- Prend du temps à structurer au départ

Exemples d’offres concrètes

Le Sprint 30 jours
30 jours pour clarifier son positionnement et arrêter de communiquer dans le vide.
1 coaching/semaine + accès WhatsApp quotidien + plan d'action hebdo.
30 jours · Accès WhatsApp · 1 000 à 1 500 €

Le Programme 3 mois
La transformation complète. 1 visio/semaine en coaching de groupe + support WhatsApp + ressources au quotidien.
3 mois · 12 séances · 2 000 à 3 000 € par cliente

LA PROCHAINE ÉTAPE

Tu sais ce qui existe. Maintenant, trouve ce qui *est fait pour toi.*

Choisir le bon business model, ce n'est pas une question de tendance. C'est une question d'alignement, avec ta personnalité, ton énergie, ta vie. Et c’est une étape essentielle dans ton parcours entrepreneurial.

Prestation de services

Audit et Consuting

Infopreneuriat



ET MAINTENANT ?

45 min d’audit offert

On fait le point sur ta situation et on identifie les prochaines étapes pour construire ton projet sur mesure.

Je réserve mon appel

Fanny Lebeau
Coach & Mentor Business