

Morgane Desire

LE GUIDE

mindset & posture
du vendeur en DM



EAC - @MD.DESIRE.MORGANE

Morgane Desire

HEY, 

Moi *c'est* Morgane.

À 8 ans, diagnostiquée d'une pathologie incurable,
l'école m'a classée **"sans avenir"**.

À 22 ans, j'ai décidé de *reprendre le contrôle*. Pendant 4/5 ans
en MLM, j'ai bâti une équipe de 150 personnes et
généralisé **3,3 M€ da CA** grâce à mes propres stratégies.

Puis j'ai recommencé seule.

-  Sans équipes
-  Sans appels
-  JUSTE EN DM

SPOILER ALERTE :

500K€ closés cash en 12 mois !

Aujourd'hui, j'enseigne les méthodes authentiques qui
transforment un téléphone... en machine à ventes.



EAC - @MD.DESIRE.MORGANE





Ce guide a été conçu pour *t'aider* à **vendre** avec **confiance**
(sans se sentir **lourd** ou **illégitime**)
Tu ne manques **pas** de *technique*.
Tu **manques** (peut-être) de *posture*.
Et la **bonne nouvelle** : ça se travaille !

1. Tu ne déranges pas, tu proposes

Le vrai problème : Tu as l'impression d'interrompre

La réalité : Tu offres une opportunité

Shift à faire :

✗ "Je vais le déranger"

✓ "Je peux peut-être l'aider"

Si ton offre aide vraiment → ton message a de la valeur

2. Adopte une posture d'égal à égal

Tu n'es pas **en dessous** de ton prospect. Et tu n'es pas **au-dessus** non plus. => **Tu es au même niveau**

Ce que ça change :

- Tu ne cherches pas à convaincre
- Tu ne forces pas
- Tu échanges

Une vente saine = une discussion, pas une domination



3. L'argent n'est pas un problème

(le manque de valeur oui)

Beaucoup pensent : "C'est cher"

Mais la vraie question : "Est-ce que ça vaut le coup ?"

Shift à faire :

✗ "Les gens n'ont pas d'argent"

✓ "Les gens investissent quand c'est une priorité"

Ton job = montrer la valeur, pas justifier le prix

4. Arrête d'attendre d'être prêt

La procrastination se cache souvent derrière :

- "Je dois encore apprendre"
- "Je ne suis pas légitime"

=> **Faux**

Tu deviens légitime en pratiquant :

Action > confiance (et pas l'inverse)

5. La peur du rejet est normale (et utile)

Tu veux éviter le "non". Mais en réalité :

Le "non" fait partie du process

Reframe :

- Un non = un tri
- Un non = un pas vers un oui

Si personne ne te dit non → tu ne proposes pas assez



6. Détache-toi du résultat

C'est LE point clé.

Si tu es attaché à vendre → ça se sent

Si tu es détaché → tu deviens magnétique

Focus :

- Créer une bonne conversation
- Comprendre la personne
- Proposer si c'est pertinent

Paradoxalement, tu vends plus quand tu ne forces pas

7. Sois au clair sur ce que tu apportes

Le manque de confiance vient souvent de là.

=> Tu n'es pas sûr de ta valeur

Exercice Simple - Liste :

- Les résultats que tu aides à obtenir
- Les problèmes que tu résous
- Les transformations que tu crées

La clarté = la confiance

8. La répétition crée la maîtrise

Tu veux être à l'aise rapidement ?

=> Il n'y a pas de secret : volume + régularité

Réalité :

- Les premiers messages seront imparfaits
- C'est normal

Ce n'est pas en réfléchissant que tu progresses, c'est en envoyant



9. Tu ne vends pas ton offre, tu vends un changement

Personne n'achète pas :

✗ un accompagnement

✗ un programme

Les gens achètent :

✓ un résultat

✓ un soulagement

✓ une évolution

Parle toujours de "ce que ça change", pas "ce que c'est"

À retenir absolument !

Ta *posture* fait 80% du travail.

Avant même : tes mots, tes scripts, ta stratégie



Mini mantra à garder en tête



- Je ne dérange pas, j'apporte de la valeur
- Je ne force pas, je propose
- Je ne poursuis pas, je sélectionne
- Je ne vends pas, j'aide à décider



Morgane Desire

Allons droit au but.

Si tu lis ces pages, **ce n'est pas par hasard !**

C'est que tu veux enfin **transformer ta passion** en quelque chose de concret, avancer plus vite, et arrêter de courir après les clients jour après jour.

Et justement, **c'est là que j'interviens !** Aider des entrepreneurs ambitieux à structurer, **vendre et développer leur business**, c'est exactement ce que je fais.

Ce qu'il te manque aujourd'hui, ce n'est pas plus de motivation, mais un **cadre clair**, une **méthode applicable**, et un **plan d'action** pensé pour toi.

**INSTALLE MON SYSTÈME AUTOMATIQUE
QUI CONVERTIT**



Attention : les places sont limitées et il ne sera plus possible de copier mon système à vie ! Choppe vite ta place !

CLIQUE ICI



Pour copier mon système

EAC - @MD.DESIRE.MORGANE