セールスと利益を増やす

# ダイレクトレスポンス広告の設計図

## パーフェクト版

LeonCopy

LEON-COPY.COM

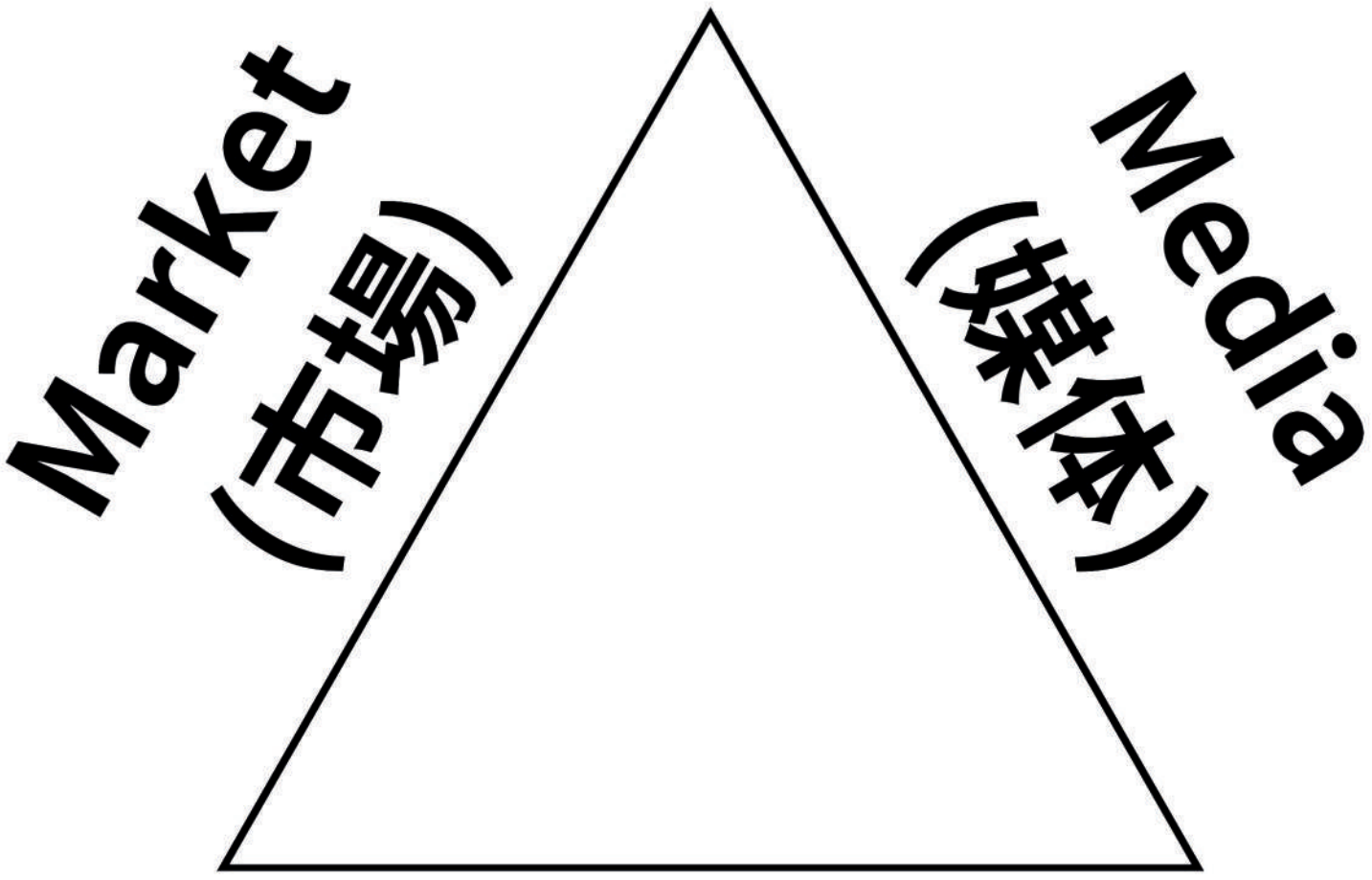
# ダイレクトレスポンス広告の設計図

使い方

LEON COPY

# Triangle of

# Direct Response Marketing




ダン・ケネディ著「マグネティック・マーケティング」より

# How to use

## 設計図の使い方

# 1. 誰に向けての広告かを決める

新規向けなのか既存向けなのかを最初に決める。

# 2. 素材を集める

- オファー
- ペルソナ
- ヘッドライン
- お客様の声
- 特徴 / ベネフィット
- ストーリー
- 証拠
- 保証
- 商品スペック
- USP

等々

# 3. 設計図に沿って組み立てる

集めた素材を設計図に沿って組み立てる。この時、設計図の<>で囲ってあるところに当てはまる素材を当てはめる。

**TIPS**：言い回しなどは後のフェーズで行うため、素材がフィットするところにとにかく当てはめることに集中する。

# 4. 編集する

言い回しや文の長さ、不必要な情報、冗長な表現など読みやすさに関する部分にフォーカスして編集する。

# 完成!!



# 9つの設計図

LEON COPY

# Table of Contents

## 目次


こんな間違い
新規向け

写真+割引
既存客向け

2人の男
新規向け

他にいませんか?
新規向け

崖っぷち主婦
既存客向け

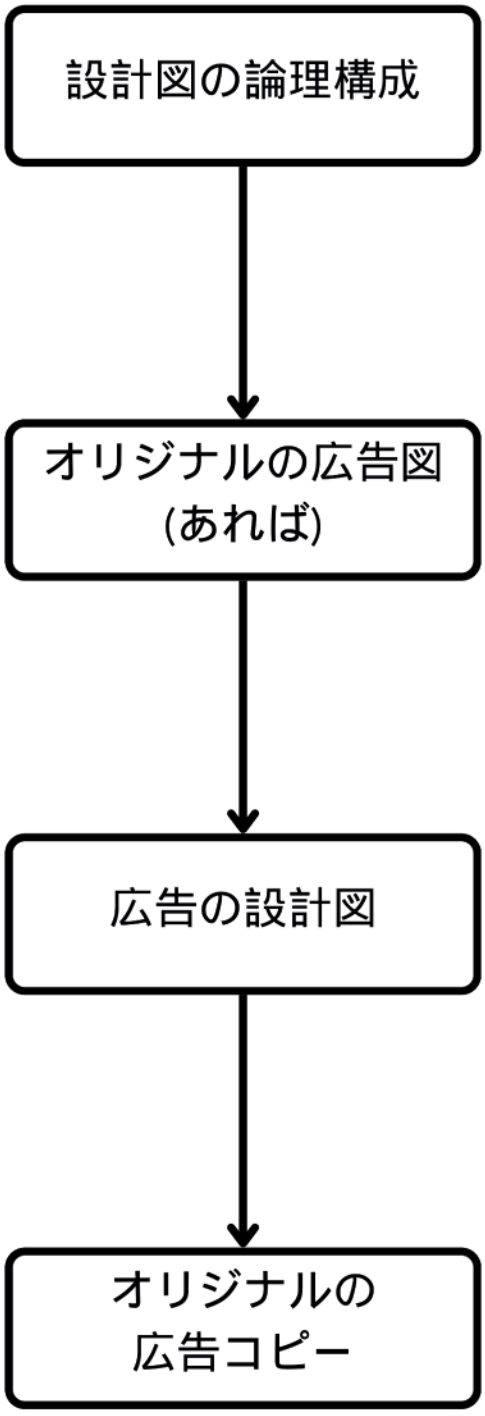
ピアノコピー
新規向け

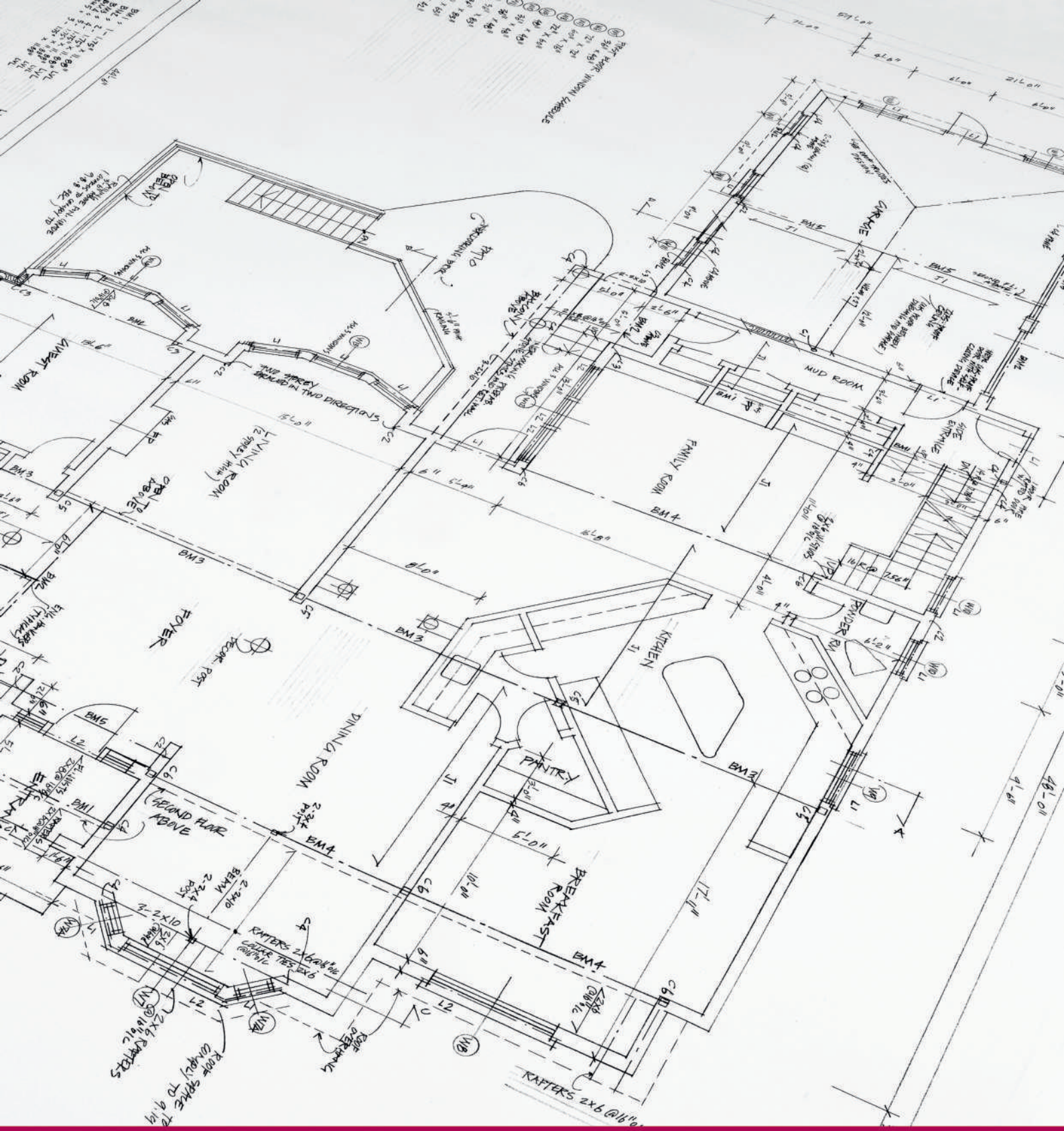
ロールスロイス
新規向け

AMEX
既存客向け

お願い
既存客向け


## 構成






# こんな間違い

設計図 その1

# Logical

# Flow

- こんな間違いしていませんか？
- よくある間違いの列挙
  - よくある間違い
  - よくある間違い
  - よくある間違い
- 本当の問題(商品テーマに関する問題)&問題の深刻化
- どうやって解決するのか=商品のテーマ
- 商品ベネフィットの列挙
  - 商品ベネフィット
  - 商品ベネフィット
  - 商品ベネフィット
- クロージングや特典

# Do you make these mistakes in job interviews? —By Gary Bencivenga

NEW YORK—Do you know why you should ***never*** eat a spinach salad when you're being interviewed over lunch?

If you're a man, do you know why you should ***never*** wear a *gold bracelet* to a job interview?

If you're a woman, do you know the kind of blouse that makes interviewers of both sexes think you're a loser?

According to a new report, these are examples of innocent mistakes almost everyone makes when job-hunting. But they're small potatoes compared to the most common mistake of all—***not knowing how to position yourself as the #1 candidate in an over-crowded field.***

Here's the problem. Competition for white-collar jobs has grown so fierce that a single help-wanted ad in a major newspaper can pull in 2,000 resumes. That's seven large mail sacks bulging with resumes—*from a single ad.*

How can you beat odds like that?

This is the key question addressed by the "underground" best-selling report, ***Interviews That Win Jobs.*** Privately published and not available in bookstores, the report is based on extensive research with hiring executives, recruiters, outplacement officers and other experts on how to land lucrative job offers in today's tough white-collar job market.

The report even incorporates the results of video-taped studies, conducted through two-way mirrors, by top placement services. These studies have identified what ***the most successful*** job candidates do differently than others to win many more job offers.

Of greatest value, the report spells out today's most powerful strategies for winning the job over hordes of others, some of whom are bound to be better qualified than you. Surprisingly, it shows that beating the odds can be much easier than you'd ever imagine *IF* you apply some simple rules of ***effective self-marketing.*** Indeed, since so few candidates even know about these strategies, they give you an almost unfair edge. For example:

- ❒ Why, according to studies, candidates with the best qualifications "on paper" usually *don't* get the job. You'll learn the factors that count for much more and how to use them to gain an enormous advantage.
- ❒ The simple 12-word sentence that will make you the #1 candidate more often than you'd ever believe.
- ❒ 11 ways to get interviewers to *like* you. (People only hire those they <u>like</u>!)...25 biggest interview *turnoffs.*
- ❒ ***Interview Etiquette Checklist:*** Many "unwritten" rules you may be breaking.
- ❒ Worst times to schedule an interview—your odds of getting hired are *very* low.
- ❒ A simple strategy to make yourself *three times* more likely to get hired.
- ❒ The mistake made by 90% of those fired from a prior job. *It can guarantee you won't be hired again soon!*
- ❒ How to skyrocket your number of job offers by making interviewers feel ***SAFE*** in hiring you.

The report also reveals how to make nervousness and body language work *for* you....How to wow them with your qualifications without sounding braggy....The three qualities interviewers prize *most*....How skilled interviewers can detect when you're lying or even "stretching," and...The strategy the *best* interviewers use to lower your guard and get you to talk much more freely about yourself —and your shortcomings—than you ever intended.

There's more: How to get strangers inside the company to put in a good word for you....Best ways to establish rapport with interviewers, and...How to avoid numerous little traps, sometimes placed in your path on purpose.

Finally, the report gives you a masterful way to "close the sale"—the single best strategy for making the short list of finalists, becoming the #1 candidate, then getting invited back to hear those magic words, ***"You're hired."***

Job-seekers interested in gaining every possible edge can obtain this unique report for only $49.95, on a risk-free, money-back guarantee basis, by calling the toll-free 800 phone number below.

## 5 Free Reports If You Respond Now

Readers of *USA Today* who respond immediately will also receive these five additional free bonuses:

**Free Bonus #1:** ***How to Answer the 64 Toughest Interview Questions.*** Selling nationally for $49.95, this freebie tells you how to give answers that hiring executives *love* to hear to tough questions such as: *Why should I hire you?* ❒ *Aren't you overqualified?* ❒ *Where could you use some improvement?* ❒ *Why have you been out of work so long?* ❒ *Name two weak points of your previous boss.* (Beware—a trap!) ❒ *What would you do over in your life?* ❒ *How do you feel about working nights, weekends?...Will you relocate or travel?* (Even if you won't, don't say no just yet!) ❒ *How many hours a week do you normally work?*...and dozens more.

You'll see how to turn all these questions to your advantage with masterful answers *in your own words,* so they don't sound canned. You'll walk into any interview feeling much more confident and make a stronger impression. This is like having the answers *before* you take a final exam.

**Free Bonus #2:** ***Red-Hot Cover Letters*** that get 50%-100% more interviews. Formula works like a charm.

**Free Bonus #3:** ***Get a Job NOW!*** Perhaps the fastest, simplest plan ever devised for getting a new job *now.*

**Free Bonus #4:** ***Negotiate Your Best Compensation Package.*** How to boost your compensation offer by 25%-50% or more....The "diplomat's secret" for winning more in any negotiation....How to make your bargaining position stronger, even if you're out of work....How to get the employer to say what he'll *pay* before *you* say what you'd *accept*....The only way to know if you're getting top dollar....*Compensation Checklist:* every fringe and perk to consider when comparing offers.

**Free Bonus #5:** ***The Greatest Job-Finding Secret.*** So powerful, this strategy generated multiple job offers even in the Great Depression. This one simple secret instantly puts you among the most successful of all job-seekers.

All this for $49.95 (+$6.00 shipping & handling), all of which can be tax deductible. Call now (24 hours, toll-free):

**1-800-804-JOBS** (1-800-804-5627)

Ask for ***Interviews That Win Jobs*** plus the **five free reports.** Your reports will be rushed by Priority Mail for delivery in five business days or less. Or mail your check to:

**The Executive Advancement Center,**
**889 Waverly Ave., P.O. Box 2361, Dept. USA97**
**Holtsville, NY 11742-2361** *(N. Y. residents add sales tax.)*

For your privacy, we ship in a plain package. **Unconditional one-year full-money-back guarantee** for <u>any</u> reason whatsoever—no quibbles, questions or hedges. ***These strategies must work, <u>or you pay nothing.</u>***

*© 1997, The Executive Advancement Center* USA97

LeonCopy

<ペルソナ>の方へ

あなたは<テーマ>でこんな間違いしていませんか？

・あなたは、なぜ、<このテーマに関して実は間違っているが常識と思われていること>してはいけないか知っていますか？
・あなたは、なぜ、<このテーマに関して実は間違っているが常識と思われていること>してはいけないか知っていますか？
・あなたは、なぜ、<このテーマに関して実は間違っているが常識と思われていること>してはいけないか知っていますか？

最近の調査によると、これらが<テーマ>でほとんどの人が知らずにおかしてしまう間違いの一部です。でも、これらは、もっともよくある間違いに比べれば、とるに足らないものです。つまり、<このテーマに関して最大の間違い>、という間違いです。

ここに大きな問題があります。

<上記の、このテーマに関して最大の間違い、についての具体的な問題や、具体的な悪夢のシーンを描写する>。

では、どうやって<ペルソナの目標>するのか？それこそが、<商品>のメインテーマです。

この<商品>は、<商品の説明>。

さらに、<商品の特徴や差別化ポイントを説明する>。

この<商品>の価値は、<ベネフィット、利点>にあります。

驚くべきことに、<商品のメカニズムやメソッドなど>を使うと<ペルソナの願望を叶える>ことは、あなたが想像するよりもはるかに容易になります。

しかし、こういった方法を知っている人はほとんどいないので、<ペルソナが問題を抱える>状況になっているのです。

この<商品>には、他にも、、、
<商品の詳細をもっと知りたくなるような、魅力的で神秘的なブレット（箇条書き）や見出しを数個>
などを紹介しています。

今すぐの注文で<個数>個の無料特典！

<特典の魅力的な説明。>

<注文を促す行動喚起のコピー>

あなたは採用面接でこんな間違いをしていませんか？

・昼食後に面接を受ける場合、なぜホウレンソウサラダを食べてはいけないか、知っていますか？
・もしあなたが男性なら、なぜ面接に金のブレスレットをしていってはいけないか、知っていますか？
・もしあなたが女性なら、なぜブラウス姿は男女どちらの面接官にもあなたがルーズな人という印象を与えてしまうか、知っていますか？。

最近のレポートによると、これらが就職活動の際にほとんどの人が知らずにおかしてしまう例の一部です。

でもこれらはもっともよくある間違いに比べれば、とるに足らないものです。つまり——応募者がひしめく中で自分をどのように位置づけるかがわかっていないという間違いです。

ここに大きな問題があります。

ホワイトカラーの求人倍率は熾烈を極めてきているため、メジャーな新聞の採用欄に広告を出すと、１名の募集に対し2,000人の応募書類が送られてきます。応募書類で７つもの郵便受けがぱんぱんに膨らむくらいに。——それもたった１つの採用広告だけで。

どうやってこの倍率を勝ち残るか？これは「アンダーグラウンド」のベストセラーレポート「仕事を勝ち取る面接」の中で投げかけられているメインのテーマです。

このレポートは非公開で書店でも手に入りませんが、管理職、リクルーター、アウトプレースメントの職員、今日の厳しいホワイトカラー求人市場で利益を生む職業斡旋を定着させようとしているエキスパートなどの協力を得て行われた広範囲の調査に基づいた内容となっています。

レポートには、トッププレースメントサービスによるマジックミラー（TWO-WAYMIRROR）を通してビデオ撮影した研究の結果も組み入れてあります。

これらの研究は、最も多くの採用を勝ち取っている求職者の取り組みが他者とどう違うのかを明らかにしています。

このレポートの価値は、今日、質的に優れているような競争相手の存在にかかわらず、その相手に抜きん出て採用を勝ち取るための最大の戦略を詳細に説明しているところにあります。

驚くべきことに、効果的なセルフマーケティングの単純なルールを適用すれば、倍率を勝ち抜くのは、あなたが想像するよりもはるかに容易であることも示しています。しかしこういった戦略を知っている求職者はほとんどいないので不公平な競争になってしまうのです。

たとえば:

□調査によれば、ペーパーテストのスコアが優れていたものはたいてい採用されない。多大なメリットを得るために、もっと重要な要素と、それをどんなふうに利用すれば良いのかを学ぶべきだ。
□単純な12語の文が、かつてあなたが信じていたよりも、あなたをナンバー１の採用候補にしてくれる。
□面接官に気に入られる11の方法（面接官は自分が気に入った人を採用するものだ！）
□面接作法チェックリスト：たくさんの"明示されない"ルールをあなたは破ってきている。
□面接を受けるのに最も良くない時間帯――採用率は格段に下がる。
□この単純な戦略は3倍の確率であなたを合格に導く。
□解雇された人の90パーセントが陥っている小さな間違い。二度と解雇されないことを保証！
□あなたを安心して雇うことができると面接官に印象づけて、いかに仕事の紹介数を急激に上昇させるか。

レポートには緊張感とボディランゲージがあなたにとってどんな効果を発揮するかも公開されている。誇張に聞こえないように、いかにあなたの素質について面接官をうならせるか。
面接官が最も賞賛する素質のベスト３はなにか。敏腕面接官がウソや誇張をどうやって探り出すか。あなたの警戒心を解き、自分のことや、欠点などを気楽に話せるように導くために、最も優れた面接官が用いる戦略とは何か。

さらに：就職の口を聞いてくれる人と知り合いになる方法……面接官との信頼感を築く最善の方法とは何か。時として恋に導かれる数々の落とし穴に落ちないためにはどうすればいいか。

最後に、見事に取引を成立させる方法を示すこと。――最終選考の候補者リストに残り、応募者の中でナンバー１になり、応募した企業を再び訪れた時には「あなたを採用します」という言葉を聞くための最善の戦略である。

優れた候補者になりたい人は、フリーダイヤル８００番に電話をかけて、このユニークなレポートを49.95ドルで手に入れてください。これには返金保証もあるので安心して購入してください。

いますぐのお電話で、５種類のレポートを無料で提供

いますぐのお電話でUSA TODAYの読者には５つの特典を提供:

LeonCopy

無料特典１：答えに窮する６４の面接官の質問に答えるにはどうするか。49.95ドルの商品についてくる、この無料サービスでは、次のような、答えに窮する質問にどう答えれば担当面接官の好感度が上がるかを教えてくれる。□どうして、当社があなたを雇わなければならないのか？□あなたは自分を過剰評価していませんか？□改善の技術をどこで使えるか？□なぜこれほど長い間仕事せずにいたのか？□以前の上司の欠点を２つ挙げよ。（注意！　これは引っかけだ！）□これからの人生で何をしているだろうか？□夜間や週末に仕事をすることをどう思う思うか？　移転、もしくは旅行の予定は？（たとえ、するつもりがなくてもないとは言うな！）□一週間で通常、何時間仕事をするか？……他、多数。

無料特典２：最新追加情報。面接の公式があなたをお守りのように守ってくれる。

無料特典３：仕事をつかもう！　今、仕事を得るために考えだされた中で最も早くてシンプルなプラン。

無料特典４：最も有利な給与を交渉せよ。25％から50％、あるいはそれ以上あなたの給料を上げるにはどうしたらいいか？　いかなる交渉でもより有利にできるトップシークレットである。たとえ仕事を離れていても、交渉上の立場を強くするにはどうすればいいか？　いかに採用側にあなたよりも先に報酬のことを言わせるか？　最高額を得られるかどうかを知る唯一の方法。給料チェックリスト：オファーの比較をするときに参考とする諸手当と給料以外の特典の一覧。

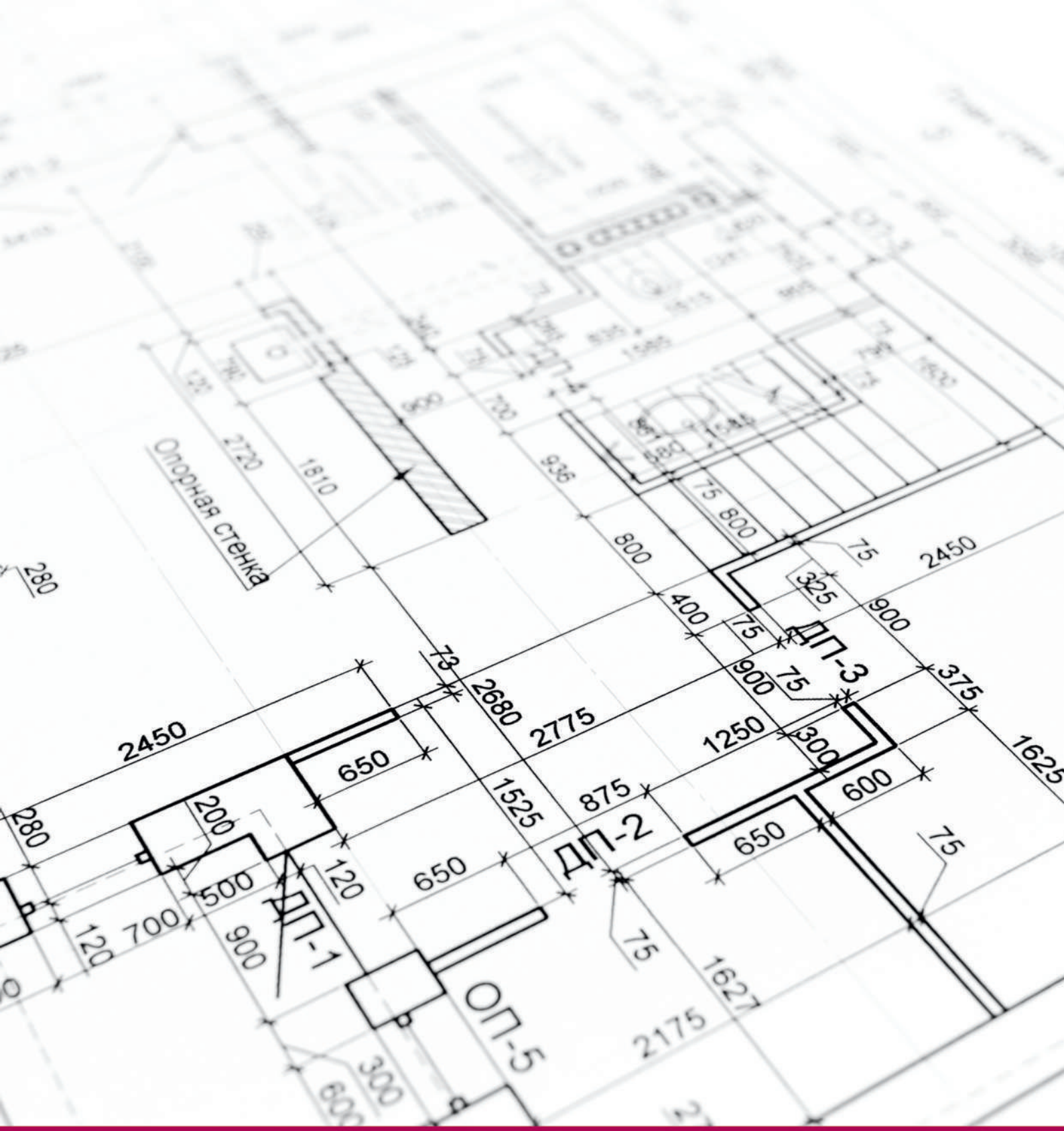
無料特典５：仕事探しの偉大なる秘法。これは非常に威力があって、この戦略で大恐慌の時でさえ仕事のあっせんが生じたほどだ。この秘宝を用いれば、あらゆる求職者の中で最も成功するものになれる。

これらがすべてついて49.95ドル（送料がプラス６ドル）また、これを買うと税金の控除をうけられる。いますぐお電話を。（２４時間　フリーダイヤル）

1-800-804-JOBS（1-800-804-5627）

採用を勝ち取る面接と5つの無料特典を申し込んでください。
レポートは５営業日以内に速達で届きます。下記にチェックして送ってください。
プライバシー保護のため、簡単な梱包で送ります。
理由にかかわらず、無条件１年返金保証付き。この戦略は必ず役立ちます。役立たなければお支払いいただきません。

LeonCopy


Опорная стенка
2720
1810
936
800
75
2450
325
900
ДП-3
375
1625
2680
2775
1250
300
600
650
875
ДП-2
1525
2450
650
200
280
500
120
700
900
ДП-1
ОП-5
2175
1627
300

# 写真＋割引

設計図 その2

# Logical
# Flow

写真

この手紙には{〇〇}の写真を載せました
それには理由が２つあります。
１つ目の理由は、あなたに確実に読んでもらえるように注意を引きたかったこと。
2つ目の理由は、{自分の言いたいことに繋げる}いい掴みになると思ったこと。
というのも...

本当の問題(商品テーマに関する問題)&問題の深刻化

商品のベネフィットをアピール

オファーの提案

クロージング




743-5291

From:
Marathon, Florida
Tuesday, 10:35 A.M.
April 17, 1990

Dear Friend,

As you can see, I have attached a nice, crisp dollar bill to the top of this letter. Why have I done this? Actually, there are two reasons:

1. I have something very important to tell you and I wanted to make sure this letter would catch your attention.

2. And secondly, since what I am writing about concerns ways you can make a lot of money, I thought using a dollar bill as an "eye-catcher" was especially appropriate.

Here's what it's all about: A few days ago you answered my ad in the Wall Street Journal. I'm sure you remember. The headline of the ad was...

Hot New Reports From
Top Ad Expert Reveal
6 Amazing Secrets!

The ad then invited you to call for more info on the following:

1. How to get the exact name and address of every man, woman, and child who is ever likely to become one of your customers!

2. How to mail up to 100,000 sales letters per week at no cost whatsoever...not even postage!

3. How to get yourself or your product featured on cable TV... without spending a penny!

4. How to get as much money as you need to expand your business...and get it without borrowing!

5. How to get movie and TV stars to help you sell your products and services...and get them at dirt-cheap prices!

6. How to use cheap little classified ads to generate an enormous daily cash-flow!

OK, that's why I'm writing. I have assembled an information package that contains all of the above information plus ten more incredible secrets that can help you hype the gross of your business almost beyond belief. I'm not kidding. If you are interested in

(go to Page 2)

LeonCopy

<商品やトピックに一見全く関連がなさそうな意外性のあるモノの写真を考えてください。>

　ご覧の通り、ここには<商品やトピックに関連した意外性のあるモノ>を貼り付けました。なぜこのようなことをしたのでしょうか？これには2つの理由があります：

１つは非常に重要な情報をお伝えしたいので、必ずあなたの目に止まるようにしたかったから。

もう一つはお伝えしたい内容は<トピック>に関することなので、<上記の写真の中身>を「目を引くアイテム」として使うのは、これにふさわしいと思ったから。

　何はともあれ、今回ご連絡差し上げたのは、(あなたから許可をいただければ)<ベネフィット>する<オファー>をご紹介したいからです：

<オファーの名前>！！

　これがあれば、もう<問題や悩み>に頭を悩ます必要はありません。驚くほどシンプルな<メソッドや方法、商品内容>によって、<不安なく成果が出せること、ベネフィット>できます。しかも、<追加のベネフィット>なのです。

さらに、<特徴やベネフィット、理想の未来、理想的な日常のシーンなどを詳しく描写>です。

＜以下、オファーの提案＞

親愛なる友へ,

　見てお分かりの通り、この手紙の上部に本物の1ドル（100円）を貼り付けました。なぜこのようなことをしたのでしょうか？これには2つの理由があります:

1. 非常に重要な情報をお伝えしたいので、何としてもあなたがこの手紙を手にするようにしたかったから。
2. お伝えしたい内容はお金に関することなので、1ドルの利用は小さいながらも“お金で興味を引く”打って付けの手段だと思ったから。

　何はともあれ、今回ご連絡差し上げたのは、(あなたから許可をいただければ)将来への期待が高まる無料のファイナンシャルレポートをお送りしたいからです:

無料レポート＃1:
インフレ、デフレにかかわらず、
「管理不要」の低リスク投資でしっかり資産を増やす方法！

　これがあれば、景気の動向を正確に予測することに頭を悩ます必要はありません。驚くほどシンプルな3通りの（堅実な）投資戦略を用いれば、景気がどう動こうと、しっかり運用益を得られるように素早く態勢を整えることができます。しかも、今後12年間は、損失を出す可能性は限りなくゼロに近いのです！

LeonCopy

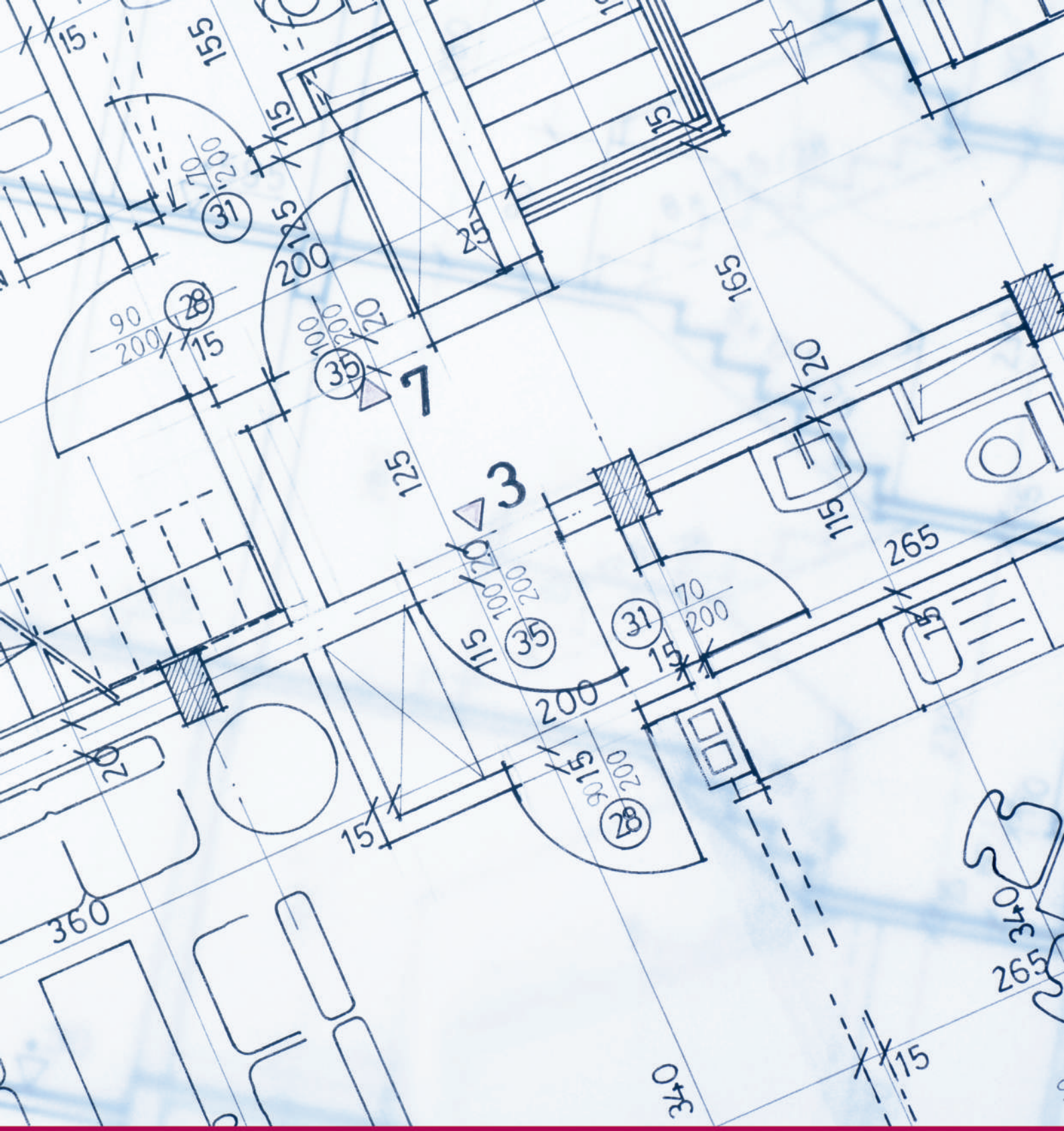
何も複雑な戦略ではありません。賢明なプランを基に練られただけです。それなのに、1976年～1980年に見られたような厳しいインフレが再度訪れたとしても（政府は必ず訪れると考えています）、5000ドル（50万円）を容易に2万2400ドル（224万円）に増やすことができます！また、多くの専門家が予測しているような、深刻な不況により景気が悪化したとしても、5000ドルを6600ドル（66万円）に増やせます。景気低迷時においては、かなりの利益ですよ。デフレが起きると投資家のほとんどが無一文になる中、あなたは利益を確保し、その1ドル1ドル（100円）の価値は、いずれ現在よりも高くなるのです！

この特別レポートを読めば、未来の資産の安全を強化する新たな方法を知ることができます。(世界大恐慌のような)アルマゲドン一歩手前の「最悪の」事態に陥っても、絶対に元本割れしないための「安全確実な」オプションを組み込む方法も紹介しています。

何より素晴らしいのは、この方法だとすぐに投資を始めることができ、現金化するときまで放っておける点です。堅実で現実的なポートフォリオにぴったりの投資です。

私がこのレポートを無料で提供しようとしているのは、なぜでしょうか？理由は単純、「賄賂」だからです！高い評価を受けている私のファイナンシャルニュースレター「ザ・ラフ・タイムズ」をお試し購読していただくために、恥知らずな賄賂を使ってあなたの興味を引こうとしているわけです。

＜以下、オファーの提案＞



# 2人の男

設計図 その3

# Logical
# Flow

- よく似た二人のストーリー
  似ているところを比較しながら列挙する
- でもたった一つだけ違った。一方は勝ち組でもう一方は負け組だった。
- 違いは何か、問題提起
- 競合の排除
  〇〇でもで××も△△もありません
- 違いを生んでいるのは{商品のテーマ}
  だからこそ{商品}のことについて説明している
- 商品のベネフィットをアピール
- オファーの提案
- クロージング

THE WALL STREET JOURNAL.
World Financial Center, 200 Liberty Street, New York, NY 10281

Dear Reader:

On a beautiful late spring afternoon, twenty-five years ago, two young men graduated from the same college. They were very much alike, these two young men. Both had been better than average students, both were personable and both—as young college graduates are—were filled with ambitious dreams for the future.

Recently, these men returned to their college for their 25th reunion.

They were still very much alike. Both were happily married. Both had three children. And both, it turned out, had gone to work for the same Midwestern manufacturing company after graduation, and were still there.

But there was a difference. One of the men was manager of a small department of that company. The other was its president.

## What Made The Difference

Have you ever wondered, as I have, what makes this kind of difference in people's lives? It isn't a native intelligence or talent or dedication. It isn't that one person wants success and the other doesn't.

The difference lies in what each person knows and how he or she makes use of that knowledge.

And that is why I am writing to you and to people like you about The Wall Street Journal. For that is the whole purpose of The Journal: to give its readers knowledge—knowledge that they can use in business.

## A Publication Unlike Any Other

You see, The Wall Street Journal is a unique publication. It's the country's only national business daily. Each business day, it is put together by the world's largest staff of business-news experts.

Each business day, The Journal's pages include a broad range of information of interest and significance to business-minded people, no matter where it comes from. Not just stocks and finance, but anything and everything in the whole, fast-moving world of business. . .The Wall Street Journal gives you all the business news you need—when you need it.

## Knowledge Is Power

Right now, I am looking at page one of The Journal, the best-read front page in America. It combines all the important news of the day with in-depth feature report-ing. Every phase of business news is covered. I see articles on new inflation, wholesale prices, car prices, tax incentives for industries to major developments in Washington, and

LeonCopy

<時期>に、<共通の背景を持つ2人の人物>がいました。彼らには<共通点>がありました。

しかし<ある時点>で、彼らの間に<違い>が生じました。その違いとは何でしょうか？

多くの人が考える<一般的な違いの要因>ではありません。実は、<本当の違いを生じさせた要因>だったのです。

これが、<提案したいサービスや商品>を紹介する理由です。<そのサービスや商品の目的>が私たちの使命だからです。

<以下商品の説明・ベネフィット>

<オファー>

さて、この手紙の冒頭で紹介した<共通の背景を持つ2人の人物>の話に戻りましょう。彼らは<共通のスタート地点>から始まり、<共通のフィールド>でキャリアをスタートさせました。しかし、その後の彼らの人生に差をつけたのは何でしょうか？それは、

<人生を変えた要素>、

に他なりません。

<成功につながるアクション>

<提案するサービスや商品>を利用することで、すぐに成功を約束するわけではありませんが、<サービスや商品が提供する価値>をお約束します。

<送り主の署名>

追伸：<追加情報や注意点>。

ウォールストリートジャーナル
アメリカンドリームのデイリーダイアリー

読者の皆様へ：
２５年前の美しい春の夕暮れ時、二人の若者が同じ大学を卒業しました。彼らはとてもよく似ていました。二人とも平均的な学生より成績がよく品格もあり、将来に向け情熱的な夢に満ちていました。

最近、この二人は２５回目の同窓会で大学にやってきました。

彼らは相変わらずとてもよく似ていました。二人とも幸せな結婚をしていました。また、二人とも子供が３人いました。更にわかったことですが、二人とも卒業後は同じ中西部のメーカーに勤めて今もそこで働いています。

しかし違いもありました。

一人はその会社の小さな部署の管理職でした。しかし、もう一人は社長でした。

何が違いを生じさせたのでしょうか？

人間の人生で何がこのような違いを起こさせるのかを考えた事がありますか？その違いは、持って生まれた知力、才能、はたまた懸命な努力によって生じるとは限りません。片方が出世を望み、もう片方が出世を望まなかったわけでもありません。その違いは、どういう知識を持っていたか、そしてどのようにその知識を活用したかという点から生じたのです。

あなたに対してウォールストリートジャーナルについて説明しているのはそういうわけです。このジャーナルは、読者に知識を、それもビジネスに役立つ知識を提供するのが目的ですから。

LeonCopy

## ほかとは違う出版物

ご存知の通り、ウォールストリートジャーナルはユニークな出版物です。この出版物は全国唯一のビジネス日刊紙です。営業日に、ビジネスニュースのエキスパートである世界最大のスタッフチームによってまとめられます。

毎号ジャーナルの各ページには、ビジネスマインドを持つ人々にとって面白く印象的で幅広い情報が掲載されています。その情報源は驚くほど多岐にわたっています。

株式市場や金融のみならず、めまぐるしい早さで動くビジネスの世界に関すること全てが載っています。ウォールストリートジャーナルには、あなたが必要とするビジネスニュースの全てが載っています。

## 知識は力なり

私は今、ジャーナルのトップページを読んでいます。その日の重要なニュースが特集記事と組み合わされていて、ニュースの裏面を深く掘り下げることができます。インフレ、卸売価格、車の価格、ワシントンでの主要な開発に携わる工業向けの税制優遇など、ビジネスニュースのあらゆる局面が網羅されています。

また、ジャーナルのページというページがすべて、あなたに役立つ魅力的で印象深い情報で埋め尽くされています。日々の個人資産管理のコラムを読み続ければ、あなたは賢明な貯蓄家、よりよい投資家、賢い消費者となることができます。週単位では小規模企業、マーケティング、不動産、科学技術、地域開発のコラムもあります。ウォールストリートジャーナルを一度も読んだ事がなければ、あなたにとってどれだけ役立つものか想像もつかないでしょう。

## ２８ドルで購読

28ドルで13週間ジャーナルを購読して下さい。そうすれば私たちの説明が証明されるでしょう。これは私たちが提供する購読期間のうち、最も短いオプションですが、ジャーナルをよく理解するには、これが完璧な方法です。もっと長期の購読期間でもっと割引のメリットを受けたいと思う方もいるでしょう。年間購読料は１０７ドルで定価より２０ドルもお得です。最も割引率が高いのは２年間購読で１８５ドルですー６９ドルもお得です！

綴じ込みの申込書に必要事項を記入して、切手不要の封筒に入れて投函してください。ジャーナルは次の事を保証します。ジャーナルがご期待に添わない場合は試験購読期間のいつの時点でも解約でき、まだお届けしていない分についてはご返金します。これが適正で良心的な提案だと思われるなら、ウォールストリートジャーナルが多くの読者の役に立っているように、あなたにも役立つのか、ぜひ試してみてください。さあ、どうぞとじこみの申込書を送ってください。ただちにジャーナルをお送りします。

先ほどの大学のクラスメート二人については、このお手紙の冒頭でお話ししましたね。彼らはともに大学を出て、ともに働き始めたのです。なぜ彼らのビジネスにおける人生は違ってしまったのでしょう？

知識です。役に立つ知識です。そして、それをビジネスに適用する方法です。

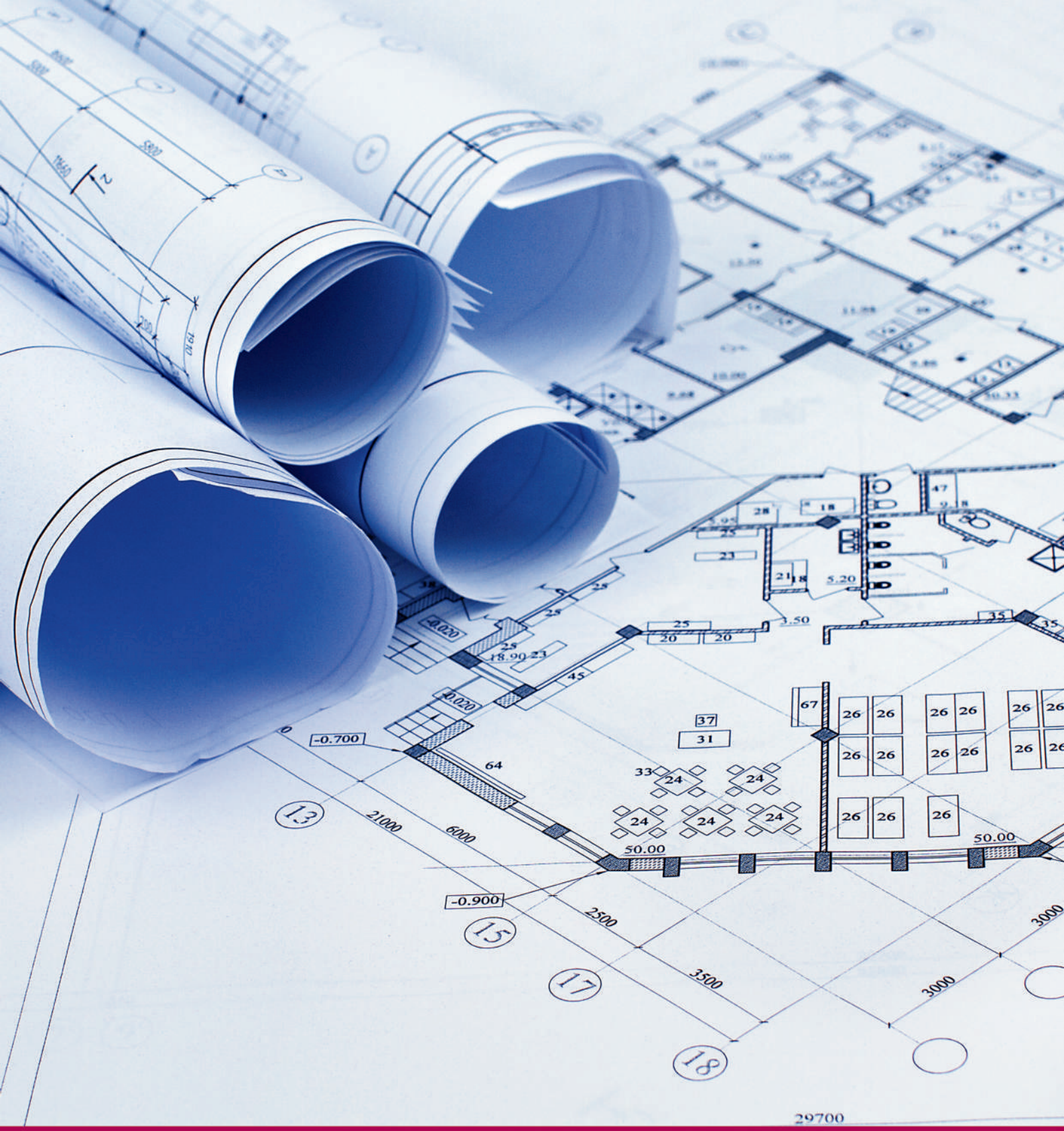
## 成功への投資

ウォールストリートジャーナルの購読を始めたからと言って、すぐに成功するということは保証できません。しかし、このジャーナルがあなたにとって、常に面白く、頼りになり、役立つという事は保証できます。

ピーター R. カーン
バイスプレジデント
共同出版者

PS：最後に大事な事ですが、ジャーナルの購読料は税金控除の対象になります。

LeonCopy



# 他にいませんか？

設計図 その4

# Logical
# Flow

- ～した日人は他にいませんか？ OR
  彼らのように～した日人はいませんか？
  (商品名・キービジュアル)
- お客さんの声
- ベネフィットを伝える
- その理由(秘密)は商品(または独自のメカニズム)
- 商品の説明・ベネフィット
- オファー・クロージング

# Who else wants a *whiter* wash *– with no hard work?*

HOW would you like to see your wash come out of a simple soaking—whiter than hours of scrubbing could make it!

Millions of women do it every week. They've given up washboards for good. They've freed themselves *forever* from the hard work and reddened hands of washday.

Now they just soak—rinse—and hang out to dry! In half the time, without a bit of hard rubbing, the wash is on the line—*whiter than ever!*

### Dirt floats off—stains go

The secret is simply Rinso—a mild, granulated soap that gives rich, lasting suds even in the hardest water.

Just soak the clothes in the creamy Rinso suds —and the dirt and stains float off. Rinse—and the wash is spotless.

Even the most soiled parts need only a gentle rub between the fingers to make them snowy. Thus clothes last longer, for there's no hard rubbing against a board.

### Safe for clothes, easy on hands

No laundry soap is easier on clothes or on hands than Rinso. Contains no acids, harsh chemicals or bleaches—nothing to injure white clothes or fast colors.

Rinso is all you need on washday. No bar soaps, chips or powders. Get Rinso for small cost from your grocer. Follow easy directions on package.

### Use in washing machines

Rinso is wonderful in washers. Recommended by 23 leading washing machine makers for safety, and for a whiter, cleaner wash.

Guaranteed by the makers of Lux
*Lever Bros. Co.*



"Rinso suds soak everything clean, so I have no more boiling to do, no hard rubbing on a washboard. Little wonder that my clothes last a lot longer. And Rinso isn't hard on my hands, either. I have used all kinds of laundry soaps—bar soaps and chip soaps—for a good many years, but nothing but Rinso for me, now. It makes my washday so easy and my clothes so white and bright. Rinso deserves to be the Boston woman's very own laundry soap."

*MRS. GEO. N. TAPP*
*13 Haviland St.*
*Boston, Mass.*

*Millions use Rinso. Thousands write us letters like this.*

*Mrs. G. N. Tapp, a Hub woman, says:*




# Rinso

*The Granulated Soap that Soaks Clothes Whiter*

*2 sizes—*
*most women use*
*the big package*

LeonCopy

<避けたいこと>せずに
<求める１番の結果>したい人は、他にいませんか？

<商品名>

<顧客の声の見出し>
”<顧客の声>”

もし、ただ<動詞>するだけで<望む結果>できるとしたら？
しかも<避けたいこと>するより<より成果が出る>できます。

何千人もの<見込み客>にとってそれは普通のことになっています。彼らはもう<古いやり方>はしてませんし、もはや<問題>と<問題>からも解放されています。

今や、<動詞>して、<動詞>して、<動詞>するだけ！必死に<避けたいこと>しなくても<時間や労力やお金などが減ることをアピール>できて、しかも今まで以上の<求める結果>です！

<ベネフィットを可能にするメカニズム>

秘密は簡単、<商品名>です。<商品の特徴>、<商品の特徴>の<商品カテゴリー>です。

ただ<簡単な行動>するだけ。<ベネフィットを可能にするメカニズム>なので、<ベネフィットが簡単に自然に得られる>します。

<最悪のシーン>でも<簡単な行動>するだけで、<比喩やアナロジーを使ったベネフィット表現>します。<避けたい行動>する必要がないので、<別の角度のベネフィット>します。

<心配事を払拭する感情的なベネフィット>

<商品名>ほど<ベネフィット>できる<商品カテゴリー>は他にありません。<心配するもの>、<心配するもの>や<心配するもの>など、<見込み客が心配しているものやこと>は<動詞>しません。

<動詞>する日は、<競合商品や代替手段>や<競合商品や代替手段>や<競合商品や代替手段>ではなく<商品名や独自メカニズム>があればOK。<購入を促す行動喚起のコピー>

P.S.<追加の具体的ベネフィット>

<商品名>は<追加の具体的ベネフィット>できます。

<社会的証明の要素>

ごしごしこすらずに
もっと白く洗いたい人は、他にいませんか？

「RINSOの泡は何もかも清潔に浸してくれるので、もう沸騰消毒したり、洗濯板で必死にこする必要はありません。衣類が前よりもはるかに長持ちするのも納得です。そしてRINSOは手にも負担がありません。長年固形石鹸や石鹸チップなどありとあらゆる石鹸を試しましたが、今はRINSO以外考えられません。洗濯が本当に楽になり、私の衣類を白く鮮やかにしてくれます。RINSOはボストンの女性のための洗濯石鹸におさわしい商品です。」
マサチューセッツ州ボストン
ハヴィランドストリート13番地
GEO.N. タップ夫人

多くの方にRINSOを使っていただき、このようなお手紙を何通もいただいています。

ただ浸すだけでお洗濯ができるとしたら？
しかも何時間もゴシゴシとするより白く仕上がります。

何百万人もの女性にとってそれは普通のことになっています。彼女たちはもう洗濯板は使っていませんし、重労働と手荒れからも永久に解放されています。

今や、浸して、すすいで、干すだけ！必死にゴシゴシこすらなくても半分の時間で洗濯ができて、しかも今まで以上の白さです！

汚れが浮き上がり ー 染みが消える

秘密は簡単、RINSOです。最も硬度の高い水でも豊かで長持ちする泡が立つ、やさしい粒状の石鹸です。

LeonCopy

クリームのようなRINSOの泡に衣類を浸すだけ。汚れや染みが浮き出て、洗い流せば洗濯物の染みは消えています。

汚れのひどい部分も指でつまんで優しくこすれば雪のように真っ白になります。板の上で強く擦ることがないので、衣服が長持ちします。

衣服に安全 一手に優しい

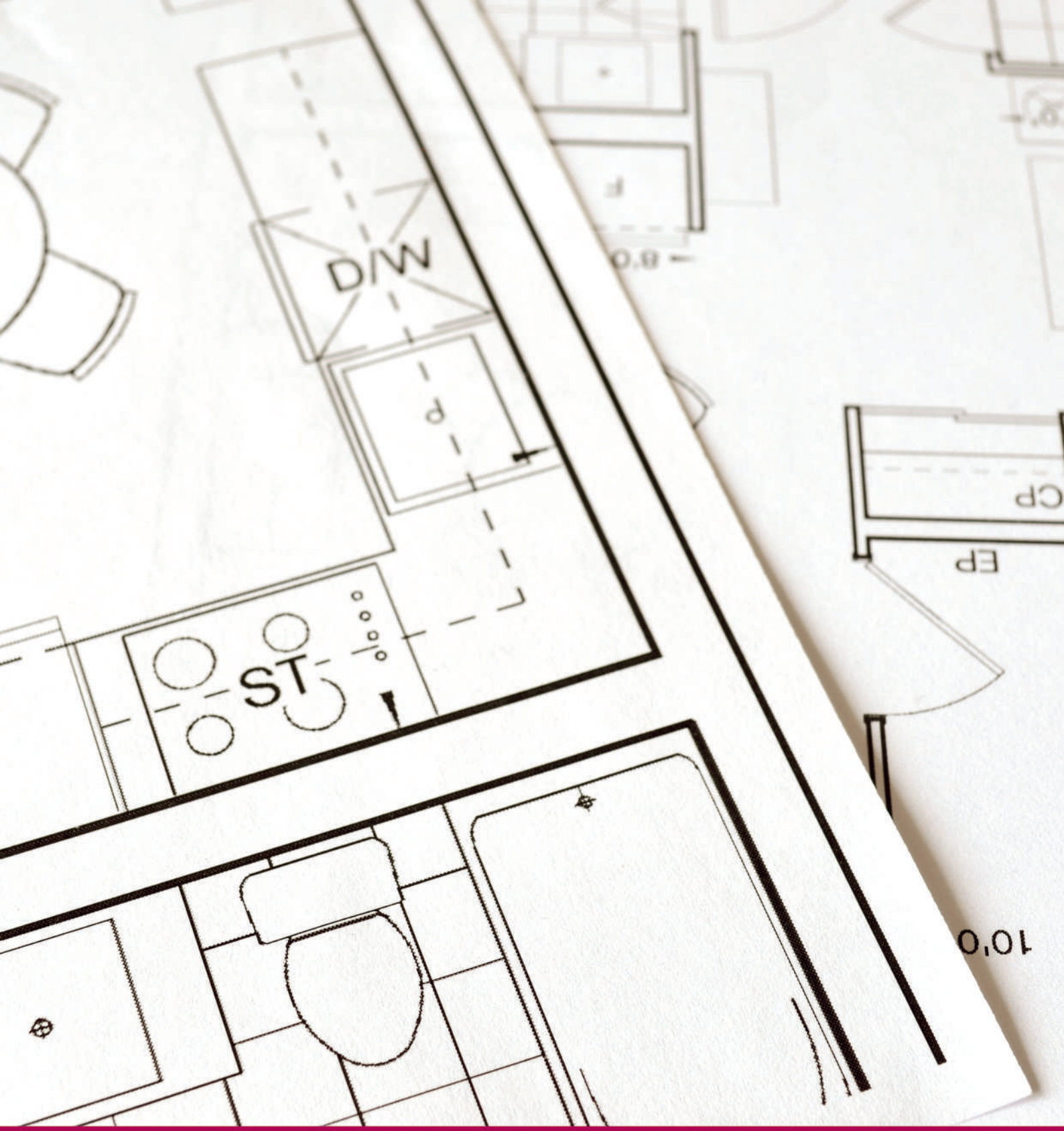
RINSOほど衣類と手に優しい洗濯石鹸はありません。酸、きつい化学物質や漂白剤など、白い衣服や色柄を傷めるものは含まれていません。

洗濯の日は固形石鹸や石鹸チップや粉末剤ではなく RINSOがあればOK。お店ではRINSOを買ってください。お代はわずかです。そしてパッケージの簡単な説明に従ってください。

洗濯機で使えます

RINSOは洗濯機でも抜群の効果があります。安全性、より白くきれいになる洗浄力に対し、23もの一流の洗濯機メーカーが推奨しています。

LeonCopy




# 崖っぷち主婦

設計図 その5

Logical

# Flow

崖っぷち〇〇の驚くべき××の秘密

ストーリー

- アイデンティティーを見込み客とマッチさせる/権威を持っている人をここで最初に紹介する/興味深い人を紹介する
- ラポールを築く(見込み客がみんな経験しているよくあること)
- 競合の排除
  - 過去{時間}ずっと××を頑張ってきました
  - 頑張ってきたことを列挙(△△してきたけどダメだった

スイッチ

- ついに新しい方法を発見した
  - [redacted]でも、＊＊でも、※※でもない

しかしそんなことは関係ありません。大事なのはとうとう私は答えを見つけたということです。それではなぜ私の××の秘密が素晴らしいのかお話ししましょう

ベネフィットのプレゼン

××が効果的な4つの理由

理由1.
理由2.
理由3.
理由4.

商品の説明・オファー

クロージング

# The Amazing Diet Secret Of A Desperate Housewife

My name is Nancy Pryor. I am 35 years old. I am a housewife and mother of three children. I would like to tell you something personal about myself.

One day last September I just broke down and started to cry.

I couldn't help it. I had reached my breaking point. I felt like I was going to have a nervous breakdown.

It happened one Monday morning right after I got on the bathroom scales to weigh myself. I had been on a strict diet for nearly 2 months. I had gone off the diet over the weekend to give myself a break and just to live like a normal human being for a couple of days. Now the scales said I weighed 188 pounds. I just couldn't believe it! That meant that in one lousy weekend I had more than gained back every single pound I had lost in the last 3 weeks.

Maybe this doesn't sound like a big deal to you, but to me it felt like a tragedy.

I had been trying to lose weight for the last 5½ years. I had tried liquid protein. I had tried fasting. I had tried hypnosis. I had tried exercise. I had tried sauna belts. For a while I even used dangerous diet drugs. As far as diets go I tried almost every one I heard about. The Adkins diet. The Stillman diet. The grapefruit diet. The Women's Ski Team diet. Etc. Etc. You name it — I tried it.

The results were always the same. I would struggle and struggle to lose a few pounds and then the very first time I would give myself a small break the weight would come right back on.

It had happened many times before, but somehow this time it seemed like the last straw. I didn't know where to turn or what else to try. I was about to give up.

Don't get me wrong. I don't want this to sound like a sob story. I'm not telling you all this because I want you to feel sorry for me. There is no need for that anyway. My story has a **very** happy ending.

My story has a happy ending because the very next day I made a discovery that has changed my entire life. I found an amazing way to lose weight that I never dreamed existed.

I **am not** going to tell you where I found this secret. However, I will tell you this much: I **did not** get this information from a doctor. I **did not** get this information from a diet book. I **did not** find this information in a magazine. I **did not** find this information in a newspaper. I **did not** get this information from any of the so-called "diet experts."

To tell the truth, I stumbled across this information totally by accident when I was looking for something else.

But all that doesn't matter. What does matter is that at last I have found an answer.

Let me tell you why I think my diet secret is so fantastic.

### MELTS FAT FAST

First of all, this diet works fast. It literally burns off fat by the hour. If you go on this diet in the morning you will losing weight before lunch. You will lose weight faster on this diet than if you ran 7 miles every day. You will be able to measure the difference in your waistline in 24 to 36 hours. I think this is the fastest **safe** diet in the world. If you can find a diet that works faster I will buy it from you and gladly pay you good money for it.

### NO HUNGER

I'll tell you a secret. You will never lose weight and keep it off on **any** diet that leaves you hungry. Hunger is an irresistible force. Sooner or later, willpower always gives in to hunger.

This diet brings hunger to a dead full stop. You will never be hungry. As a matter of fact, one of the unique features of this diet makes it metabolically **impossible** for you to experience hunger. To me, it's like heaven.

### 76% MORE ENERGY

This diet converts body fat to body fuel. Starting on the 5th day of this diet your energy will begin to increase dramatically. It will increase every day until the 9th day when it begins to level off. After that your energy level will stay about the same. This new energy level will probably be about 76% higher than your level is now.

*". . . You will lose weight faster on this diet than if you ran 7 miles every day. You will be able to measure the difference in your waist line in 24 to 36 hours. I think this is the fastest* **safe** *diet in the world. If you can find a diet that works faster I will buy it from you and gladly pay you good money for it . . ."*

### SIMPLE AND EASY

This diet is very simple. It is easy to follow even if you eat in restaurants all the time. You do not count calories. You do not measure portions. The only thing you keep track of is how much you lose.

### HEALTHY AND SAFE

This is not just a weight loss diet. It is a health diet also. It is safe. It is probably much safer than the way you eat right now.

*Don't* **ever** take a chance with your health. It's not worth it. Besides it is not necessary. You can lose weight fast with my diet **plus** get healthier every day you stay on it.

### NO EXERCISE

You do not have to exercise to lose weight with this diet. However, since after the first few days you will have a lot more energy you will probably become more active. But you will lose weight very rapidly whether you become more active or not.

### AUTOMATIC WEIGHT LOSS

Right after you go on this diet you start to lose weight automatically. You don't have to think about it all the time. Since you are never hungry you would probably **forget** you were on a diet if you weren't losing weight so fast.

As you can tell by now, I have come up with something pretty good. I think my diet is the best way to lose weight I have ever heard about. You will lose weight very fast and you will never be hungry. You will not have to count calories or measure portions. You can eat out as often as you like. Your health will improve and your energy will increase. Except for when you weigh yourself you will probably **forget** you are on a diet.

In short, this diet is fast, safe and simple.

There are four reasons this diet works so well. These four reasons make this diet different from any other. Here are those reasons.

Reason #1 This diet makes liberal use of a natural food substance that eliminates hunger. This food substance is widely used in Europe but almost unheard of in the United States. It looks and tastes exactly like table sugar. You use it the same way. You can mix it in your coffee or sprinkle it on cereals or use it in recipes as a substitute for table sugar. This substance is perfectly safe. Remember — it is a food **not** a drug. It is much better for you than ordinary table sugar (sucrose) because it does not provoke an insulin response. When eaten regularly throughout the day this substance very dramatically reduces hunger. It also has a soothing effect on jangled nerves.

Reason #2 This diet has a different plan of attack. This diet forces you to form a very new habit. This new habit is pleasurable and fun. This habit makes it possible to stay on **any** diet for life without ever feeling deprived. This new habit makes everything easy. It is so simple you will wonder why you never thought of it yourself.

Reason #3 This diet contains 5 delicious foods that may very well be new to you. I am going to ask you to eat at **least** one of these 5 foods every day. All of them are what I call "natural food tranquilizers." At exactly the same time these foods are releasing new energy into your system they also work to release all tension from your nerves and muscles and give you an emotional lift. Believe me it is very hard to diet if you are upset and in a bad mood all the time!

*". . . I have lost 75 pounds. My friends say I look 15 years younger. I enjoy a peace of mind I have never before experienced. I feel good all the time. Best of all, my husband has fallen in love with me all over again."*

Reason #4 This diet contains yet another unique food substance that releases the natural fat burning power of your system. This substance increases the amount of calories your body burns each day thereby allowing you to eat more without weight gain.

### A SPARKLING NEW BODY

This diet has been a Godsend to me. I have a sparkling new body. I have lost 75 pounds. I now weigh 113 and I wear a size 6 dress. (I used to wear an 18). I have more energy now than I had when I was a teenager. I am in better health than I can ever remember. My friends say I look 15 years younger. I enjoy a peace of mind I have never before experienced. I feel good all the time. Best of all, my husband has fallen in love with me all over again.

Will this amazing little diet work for you? I am sure it will. All I ask is that you be open-minded enough to give me a chance to prove it even though I am an everyday housewife and not a diet doctor or anything like that.

I have written a book that tells you about my secret diet. It is easy-to-read. It tells you exactly what to do step-by-step. You can read my book in one evening. Then the very next day you can start losing weight so fast you just won't believe it.

### NO RISK

Here's how you can read my book and try my diet without any financial risk at all. Go ahead and order my book by mail. Keep it 30 days and read it and check it out. Then if you are unhappy with it, send it back and I will return your payment to you quietly and without question.

If you are extra skeptical I suggest you postdate your check or money order by 30 days. I promise and guarantee I will not deposit it for at least that amount of time. Then if you decide to return my book I will send back your **uncashed** check or money order with no questions asked.

To order, write your name and address and the words "DIET SECRET" on a piece of paper and send it with $10.00 to me — Nancy Pryor, Dept. 469, 161 Maplewood Ave., P.O. Box 177, Maplewood, New Jersey 07040. I will send your book promptly by return mail. If you have any questions you can call me. My number is (201) 744-3777. Checks and money orders should be made payable to me — Nancy Pryor. (It is not a good idea to mail cash).

LeonCopy

私は<名前>、<年齢>歳、<職業>であり<家族構成>です。私自身の個人的な話をさせてください。<出来事が起こった時期>、私は<感情の描写>。

それは、<特定の時期>、私が<特定の場所>の<アイテム>に乗ったときのこと。<期間>、<試み>をしていましたが、<例外の説明>、<結果>。<感情の強調>。

<困難の説明>。私は過去<期間>ほど、<試したことのリスト>。<結果の繰り返し>。

でも<転機>。私はこれを悲しい物語にしたくて書いているのではありません。<目的の否定>。なぜなら私の話は<結果>からです。

<発見の翌日>。私の人生を全く変えるような発見をしたからです。<発見の説明>。

<情報源のリストアップ/競合の排除>。正直に言うと、<情報発見の経緯>。

重要なのは、とうとう私は答えを見つけたということです。

ではなぜ私の<手法>の秘密が素晴らしいのか、お話ししましょう。

<手法の特徴リスト>

どうしてこの<手法>は効果があるのか？それには理由が<個数>つあります。

<理由を数個挙げる>

この夢のような<手法>は、あなたにも効果がある？<肯定的な回答>。<自己紹介の繰り返し>。ですから、ぜひ心をオープンにして、それを証明する機会を私に下さい。

私はこの秘密の<手法>をあなたに伝えるために<商品を作りました>。<商品の特徴>。<購入後のアクション>。

リスクなし
これが<リスクに関する説明>。<注文方法>。<返金保証>。<返品方法>。

<注文に必要な情報>。<発送に関する説明>。<連絡方法の提供>。<支払い方法>

# 崖っぷち主婦の驚くべきダイエットの秘密

私はナンシー・プライラー、35 歳。主婦であり 3 人の子供の母でもあります。私自身の個人的な話をさせてください。去年 9 月のある日のこと、私は泣き崩れそうになってしまいました。

もう無理、限界。気が狂いそう。

それは、月曜日の朝、私が浴室の体重計に乗った時のこと。約 2 ヶ月間、それはそれは厳しいダイエットをしていましたが、週末だけでも、普通の人間のように過ごしてもいいのではと少し気を抜いたところ、なんと体重計の針は 188 ポンドを指していました。信じられない！たった 1 回、週末ちょっと気を抜いただけで、3 週間がんばって落とした体重よりも増えているなんて。

こんな事を聞いても、大した事ではないとあなたは思うかもしれませんが、私にとっては一大事です。

私は過去 5 年半ほど、ずっとダイエットしようとがんばってきました。液体プロテイン、断食、催眠療法、エクササイズ、サウナベルトも試しました。危険なダイエット薬を服用していた時期もありました。とにかくダイエットと名の付くものは全て試しました。アトキンスダイエット、スチルマンダイエット、グレープフルーツダイエット、ウーマンズ・スキー・チーム・ダイエットなどなど。ありとあらゆるものを試しました。

でも、結果はいつも同じ。必死に 1 ポンドでも減らそうとしても、ちょっと気を抜いた

だけで元の体重に戻ってしまいます。

こんなことは過去に何回もあったのですが、でも、今回は今までとは違うような気がしていたのです。でもダメでした。他に何をしたらいいのか、もうわかりません。完全にギブアップです。

LeonCopy

でも、誤解しないでください。私はこれを悲しい物語にしたくて書いているのではありません。可哀想だと思ってもらいたくて書いているのでもありません。そんな必要は全くないのです。なぜなら私の話は、ハッピーエンドで終わるからです。

私の話がハッピーエンドで終わるのは、そのまさに翌日、私の人生を全く変えるような発見をしたからです。夢にも思わなかったダイエット方法を見つけたのです。

この秘密のダイエット方法をどこで見つけたかを教えることはできませんが、これだけは言えます。医者から教わったものでも、ダイエット本に書いてあったものでも、新聞に書いてあったものでも、いわゆる「ダイエットのプロ」に教わったものでもありません。

正直に言うと、私はこの情報を、全く別のものを探しているときのほんの偶然で見つけたのです。

しかし、そんな事は関係ありません。大事なのは、とうとう私は答えを見つけたということです。

ではなぜ私のダイエットの秘密が素晴らしいのか、お話ししましょう。

## 脂肪が素早く溶ける

まず、このダイエットは即効性があります。1 時間以内に脂肪を燃やしてくれます。朝、このダイエットをやると、昼食前には体重が減っています。毎日 7 マイル走るよりも早くダイエットできます。24 時間から 36 時間以内にウエストラインに違いが出てきます。多分これは、世界最速で安全なダイエット方法だと思います。これよりも早く効果が現れるダイエットをあなたが見つけたら教えてください。私がそれをあなたからお金を払って購入します。

## 空腹感ゼロ

秘密を教えましょう。ダイエットには空腹がつき物ですし、空腹を経験しなければ、体重は落とせません。空腹を避けることができません。だから、結局は空腹に意志が負けてしまいます。でもこのダイエットでは、絶対に空腹を味わう事がありません。それは絶対です。実はこのダイエットには、代謝的に空腹を感じなくさせるユニークな特徴があります。これは私にとってまさに天国です。

## 76%もエネルギーアップ

このダイエットでは、脂肪を体を動かす燃料に転換させます。ダイエット開始から 5 日目からカロリー消費が劇的にアップします。9 日目まで毎日その量がアップし、その後横ばい状態になり、体内の消費レベルが一定に保たれます。この新しい消費レベルは、通常の消費レベルよりも 76%アップしているはずです。

## シンプルで簡単

このダイエットは、非常にシンプルです。毎日レストランで食事をしている人でも、簡単に実行できます。カロリー計算をする必要はありません。食事の量を気にしなくても大丈夫。ただ、どれだけ体重が減ったか記録をつけるだけです。

## ヘルシーで安全

これは単なる減量ダイエットではありません。安全で健康になるダイエットです。あなたの今の食事より安全かもしれません。体を粗末にしてはいけません。そんな事をしても意味がありません。それにそんな事をする必要もありません。このダイエット方法ならばすぐに体重が落とせますし、ダイエットしながら今よりも健康になれます。

## エクササイズ不要

このダイエットにエクササイズは不要です。ダイエット開始から 2,3 日したら、今までよりも元気になっているので活発に動けるようになります。活発にならなくても、あっという間に体重が落とせます。

LeonCopy

## 自動的に体重が落ちる

このダイエットを始めると、自動的に体重が減り始めます。常にダイエットについて考える必要はありません。すぐには体重が落ちなかったとしても、空腹を感じないので、ダイエットをしている事を忘れるくらいです。

ここまで読んでお分かりのように、とても良い物を見つけました。多分私のダイエットは今まで私が聞いたダイエットの中で一番だと思います。すぐに体重が落とせますし、空腹を味わう事もありません。カロリー計算や食事の量を気にすることもありません。お好きなだけ外食してもＯＫ。体調も良くなり、カロリー消費量もアップします。体重を測る時以外は、自分がダイエット中だったことを忘れるくらいです。

要は、このダイエットは、早くて安全でシンプルだという事です。

どうしてこのダイエットが効果的なのか？それには理由が４つあります。これら４つの理由が、このダイエットが他のダイエットとの違いを生み出しているのです。これらがその理由です。

理由その１：このダイエットは、空腹感を和らげる自然食品を使用しています。この食品は、ヨーロッパで広く使われていますが、アメリカではあまり馴染みがありませんでした。この食品は、見た目も味も通常の砂糖にそっくりなので、同じように使用します。コーヒーに入れたり、シリアルの上にかけたり、砂糖の代わりに料理に使用できます。100％安全なこの食品は薬ではありません。インシュリン反応をしないので、通常の砂糖（白糖）よりもずっと安全です。日中この食品を定期的に摂取すると、劇的に空腹感が緩和されますし、イライラとした気持ちを落ち着かせてくれます。

理由その２：このダイエットには、違う目的があります。このダイエットを行うと、まさに新しい生活習慣を楽しみながら身に付けることができます。この習慣を身に付けると、
苦しむことなく一生涯ダイエットができるようになり、全てが楽になります。どうして今まで気づかなかったのだろうと思うほどとても簡単です。

LeonCopy

理由その３：このダイエットには、多分あなたが知らない５種類のおいしい食品が使われています。毎日少なくとも１種類の食品を摂取してください。この５種類の食品を私は「自然鎮痛剤」と呼んでいます。同じタイミングでこの食材が体内に新しいエネルギーを放出します。それが体の神経や筋肉をほぐしたり、気持ちを明るくさせてくれます。四六時中暗い気分でいたり、イライラしていたら、ダイエットは成功しません。これは本当です。

理由その４：このダイエットでは、脂肪を燃焼させるもう一つユニークな食品を使っています。この成分を摂取すると、毎日のカロリー消費量が増え、その結果、沢山食べても体重は増加しません。

活力のある新しいボディー

このダイエットは、私にとって神からのお恵みです。私のボディーは新しく生まれ変わりました。75 ポンド体重が減り、今の体重は 113 ポンド、洋服のサイズは 6 号になりました。（以前は 18 号を着ていました）。10 代の頃よりも元気ですし、こんなに調子が良くなった事はありません。友人は、15 歳若く見えると言っています。いつも心も落ち着いていて、こんな経験今までしたことありませんでした。いつも心身とも元気です。何より、夫が惚れ直してくれました。

この夢の様なダイエットはあなたにも効果がある？ええ、もちろんです。私はごくごく普通の主婦で、ダイエットの専門家ではありません。ですから、ぜひ心をオープンにして、それを証明する機会を私にください。

私はこの秘密のダイエットをあなたに伝えるために本を書きました。簡単に読める本です。この本ではあなたにステップバイステップでやり方を紹介しています。一晩で読み終えることができるので、翌日からダイエットを始めてください。ビックリするほどすぐにやせられます。

LeonCopy

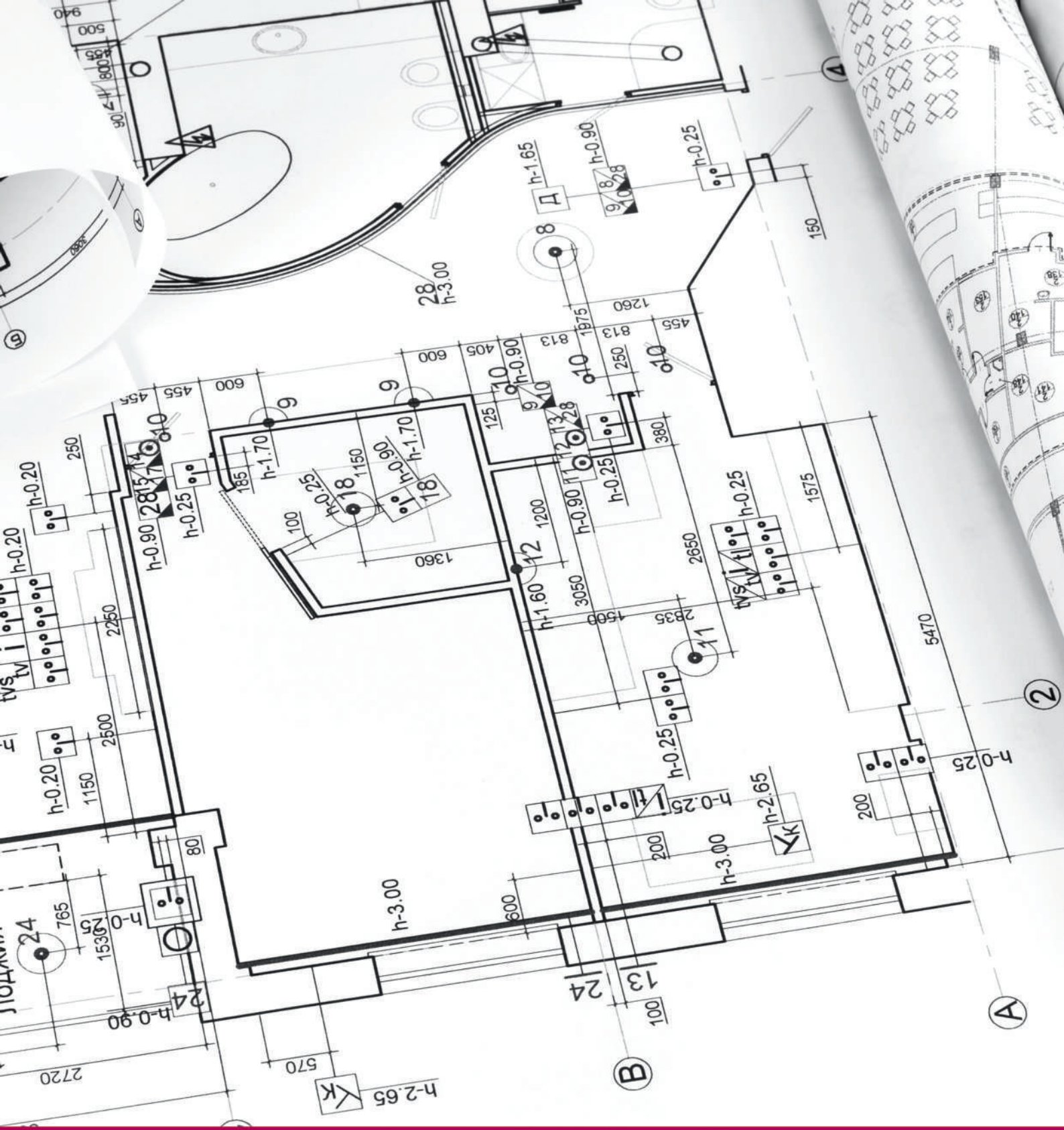
## リスクなし

これが、金銭的リスクを全くなしで、私の本を試す方法です。郵便で私の本をご注文ください。お手元に届いてから 30 日間本をお読みになり、試してみてください。そしてもし満足しなかったら、ご返品ください。本の代金を無条件で返金します。

それでもまだ不安なら、30 日後の日付で小切手や郵便為替をお切りください。少なくともその日付になるまでは絶対にその小切手や郵便為替を現金化しません。返品をご希望の場合は、無条件でご送付いただいた小切手や郵便為替を返送します。

ご注文の際には、ご氏名、ご住所、そして「ダイエットの秘密」と書いた紙と 10 ドルを同封の上、ナンシー・プライラー宛（住所： DEPT. 168, 161 MAPLEWOOD AVE., P.O. BOX 177,MAPLEWOOD, NEW JERSEY 07040）までご郵送ください。到着後すぐに本を送ります。もし質問があれば、お電話ください。私の電話番号は（20L）744-3777 です。小切手または郵便為替の支払先は、私ナンシー・プライラーでお願いいたします。（現金を郵送するのは危険なので）。

LeonCopy



# ピアノコピー

設計図 その6

# Logical
# Flow

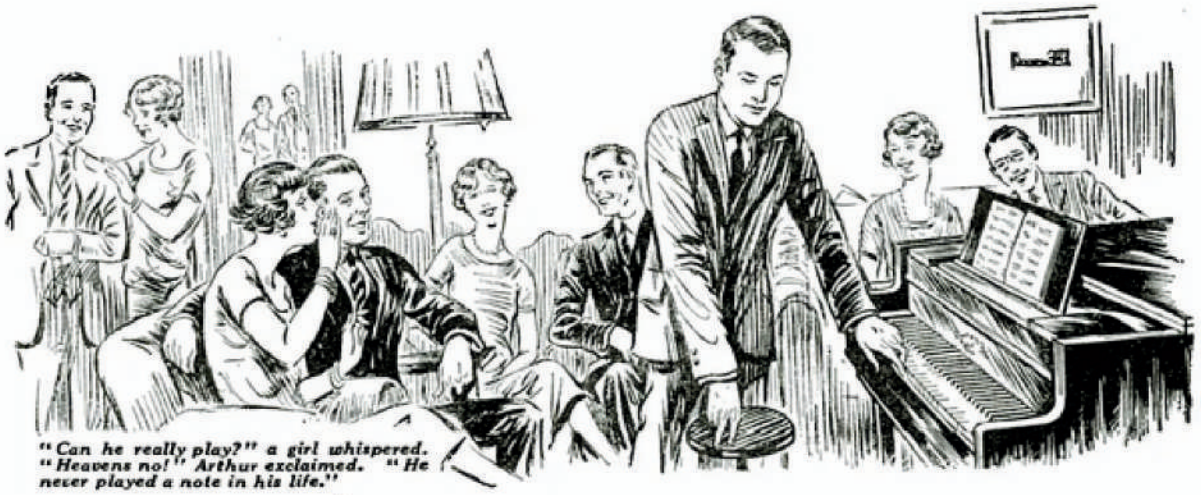
- 恥をかきそうな危ない状況に陥って、みんなに嘲笑されている、嘲笑われているような状況から一発逆転しました
（私がピアノの前に座るとみんなが笑いました。–でも弾き始めると…!）

- ストーリー
  1. 状況説明
  2. ピンチに陥る
  3. ピンチを乗り越える

- ピンチを切り抜けられた秘密は何？{商品}です。

- 商品説明・ベネフィット

- オファー・クロージング



"Can he really play?" a girl whispered. "Heavens no!" Arthur exclaimed. "He never played a note in his life."

# They Laughed When I Sat Down At the Piano But When I Started to Play!—

ARTHUR had just played "The Rosary." The room rang with applause. I decided that this would be a dramatic moment for me to make my debut. To the amazement of all my friends, I strode confidently over to the piano and sat down.

"Jack is up to his old tricks," somebody chuckled. The crowd laughed. They were all certain that I couldn't play a single note.

"Can he really play?" I heard a girl whisper to Arthur.

"Heavens, no!" Arthur exclaimed. "He never played a note in all his life. . . . But just you watch him. This is going to be good."

I decided to make the most of the situation. With mock dignity I drew out a silk handkerchief and lightly dusted off the piano keys. Then I rose and gave the revolving piano stool a quarter of a turn, just as I had seen an imitator of Paderewski do in a vaudeville sketch.

"What do you think of his execution?" called a voice from the rear.

"We're in favor of it!" came back the answer, and the crowd rocked with laughter.

## Then I Started to Play

Instantly a tense silence fell on the guests. The laughter died on their lips as if by magic. I played through the first bars of Liszt's immortal Liebesträume. I heard gasps of amazement. My friends sat breathless—spellbound.

I played on and as I played I forgot the people around me. I forgot the hour, the place, the breathless listeners. The little world I lived in seemed to fade—seemed to grow dim—unreal. Only the music was real. Only the music and the visions it brought me. Visions as beautiful and as changing as the wind blown clouds and drifting moonlight, that long ago inspired the master composer. It seemed as if the master musician himself were speaking to me—speaking through the medium of music—not in words but in chords. Not in sentences, but in exquisite melodies.

## A Complete Triumph

As the last notes of the Liebesträume died away, the room resounded with a sudden roar of applause. I found myself surrounded by excited faces. How my friends carried on! Men shook my hand—wildly congratulated me—pounded me on the back in their enthusiasm! Everybody was exclaiming with delight—plying me with rapid questions. . . . "Jack! Why didn't you tell us you could play like that?" . . . "Where **did** you learn?"—"How long have you studied?"—"Who **was** your teacher?"

"I have never even **seen** my teacher," I replied. "And just a short while ago I couldn't play a note."

"Quit your kidding," laughed Arthur, himself an accomplished pianist. "You've been studying for years. I can tell."

"I have been studying only a short while," I insisted. "I decided to keep it a secret so that I could surprise all you folks."

Then I told them the whole story.

"Have you ever heard of the U. S. School of Music?" I asked.

A few of my friends nodded. "That's a correspondence school, isn't it?" they exclaimed.

"Exactly," I replied. "They have a new simplified method that can teach you to play any instrument by mail in just a few months."

## How I Learned to Play Without a Teacher

And then I explained how for years I had longed to play the piano.

"It seems just a short while ago," I continued, "that I saw an interesting ad of the U. S. School of Music mentioning a new method of learning to play which only cost a few cents a day! The ad told how a woman had mastered the piano in her spare time at home—and **without a teacher!** Best of all, the wonderful new method she used, required no laborious scales—no heartless exercises—no tiresome practising. It sounded so convincing that I filled out the coupon requesting the Free Demonstration Lesson.

"The free book arrived promptly and I started in that very night to study the Demonstration Lesson. I was amazed to see how easy it was to play this new way. Then I sent for the course.

"When the course arrived I found it was just as the ad said—as easy as A. B. C.! And as the lessons continued they got easier and easier. Before I knew it I was playing all the pieces I liked best. Nothing stopped me. I could play ballads or classical numbers or jazz, all with equal ease. And I never did have any special talent for music."

* * * *

## Play Any Instrument

You, too, can now **teach yourself** to be an accomplished musician—right at home—in half the usual time. You can't go wrong with this simple new method which has already shown almost half a million people how to play their favorite Instruments. Forget that old-fashioned idea that you need special "talent." Just read the list of instruments in the panel, decide which one you want to play and the U. S. School will do the rest. And bear in mind no matter which instrument you choose, the cost in each case will be the **same**—just a few cents a day. No matter whether you are a mere beginner or already a good performer, you will be interested in learning about this new and wonderful method.

## Send for Our Free Booklet and Demonstration Lesson

Thousands of successful students never dreamed they possessed musical ability until it was revealed to them by a remarkable "Musical Ability Test" which we send entirely without cost with our interesting free booklet.

If you are in earnest about wanting to play your favorite instrument—if you really want to gain happiness and increase your popularity—send at once for the free booklet and Demonstration Lesson. No cost—no obligation. Right now we are making a Special offer for a limited number of new students. Sign and send the convenient coupon now—before it's too late to gain the benefits of this offer. Instruments supplied when needed, cash or credit. **U. S. School of Music, 82 Brunswick Bldg., New York City.**

### Pick Your Instrument

| | |
|---|---|
| Piano | Harmony and Composition |
| Organ | Sight Singing |
| Violin | Drums and Traps |
| Ukulele | Guitar |
| Mandolin | Hawaiian Steel Guitar |
| Clarinet | Harp |
| Flute | Cornet |
| Saxophone | Piccolo |
| 'Cello | Trombone |

Voice and Speech Culture
Automatic Finger Control
Piano Accordion
Banjo (5-String, Plectrum and Tenor)

**U. S. School of Music,**
**82 Brunswick Bldg., New York City.**

Please send me your free book, "Music Lessons in Your Own Home," with introduction by Dr. Frank Crane, Demonstration Lesson and particulars of your Special Offer. I am interested in the following course:

.....

Have you above instrument?.....

Name.....
(Please write plainly)

Address.....

City.....State.....

LeonCopy



# They Grinned When the Waiter Spoke to Me in French

## —*but their laughter changed to amazement at my reply*

WE had dropped into Pierrot's for dinner—Pierrot's, that quaint French restaurant where the waiters speak nothing but French. Jack Lejeune, who boasted a smattering of French, volunteered to act as interpreter.

"Now tell me what you want to eat," announced Jack grandly, after we were seated, "and I'll 'parley' with the waiter."

With halting French phrases and much motioning of hands, Jack translated our orders to the waiter. Finally Jack turned to me.

"What's yours, Fred?" he asked.

"Virginia ham and scrambled eggs," I replied.

Jack's face fell. He knew that my order would be difficult to translate into French. However, he made a brave effort.

"Jambon et des——et des——" but Jack couldn't think how to say "scrambled eggs." He made motions as if he were scrambling eggs in a frying pan, but the waiter couldn't get what he was driving at.

"I'm afraid you'll have to order something else, Fred," he said finally. "I can't think of the word for 'scrambled eggs.'"

Everybody smiled—everybody except me. With great ceremony I beckoned to the waiter. "I'll explain my order to the waiter," I said. A chuckle ran around the table.

"Fred can't speak French, can he?" I heard a girl whisper to Jack.

"No—he never spoke a word of French in his life," came the answer. "But watch him. This will be funny. He'll probably give an imitation of a hen laying an egg."

### A Tense Moment

The waiter addressed me. "Monsieur a fait son choix?" he asked.

There was a pause. All eyes were on me. I hesitated—prolonged the suspense as long as possible. Then in perfect French I said to the waiter: "Oui, Donnez moi du jambon aux oeufs brouillés—jambon de Virginie."

The effect on my friends was tremendous. The laughter stopped. There were gasps of amazement. In order to heighten the effect, I continued for several minutes to converse in French with the waiter. I asked him all sorts of questions—what part of France he was from—how long he had been in America, and many other queries. When I finally let the waiter go, everybody started firing excited questions at me.

"Fred! Where did you learn to speak French like that?" "Why didn't you tell us you could talk French?" "Who was your teacher?"

"Well, folks," I replied, "it may sound strange, but the truth is I never had a teacher. And just a few months ago I couldn't speak a word of French."

"Quit your kidding!" laughed Jack. "You didn't develop that knowledge of French in a few months. I thought it took years to learn to talk like that."

"I have been studying French only a short while," I insisted. And then I told them the whole story.

### How I Learned French Without a Teacher

"Did you ever hear of the House of Hugo?" I asked.

Jack nodded. "That's that famous Language Institute over in London, isn't it?"

"Yes," I replied. "They've been teaching languages for over a century. Thousands of Europeans have learned foreign languages in a surprisingly short time by their 'at-sight' method."

"But what's that got to do with your learning French," asked Jack. "You haven't been over there taking lessons from the House of Hugo, have you?"

"No, I couldn't go to the House of Hugo, so the House of Hugo came to me," I replied quizzically.

### My Friends Looked Startled

"Here's what I mean," I said. "The authorities of the House of Hugo got together recently and decided to condense their knowledge of language instruction—their experience in teaching French—the secrets of their wonderful method into a *course of printed lessons*—a course which anyone could study at home.

"This course turned out to be the most ingenious method of learning French ever devised. It was simply marvelous. It enabled people to learn French in their own homes, in an incredibly short time.

"I can scarcely believe it myself, but just a few months ago I didn't know a word of French. Now I can speak and understand French when it is spoken to me. And I didn't study much—just a few minutes a day. There were no laborious exercises to do—no tiresome rules—no dull class-room drills. It was actually fun learning. Everything was so clear, so simple, so easy. Honestly, the Hugo 'At-Sight' French Course is the most remarkable thing of its kind I have ever seen!"

### Try It 5 Days FREE

This story is typical. You, too, can now learn French at home—quickly, easily, pleasantly—just as thousands of others are doing by the celebrated Hugo "At-Sight" Method. Twenty-four fascinating lessons, carefully planned. The most ingenious method of learning French ever discovered. Whole generations of language-teaching experience in all the leading European cities are behind this French course.

The wonderful thing about this simplified Hugo method is that it makes you *your own teacher*. At home—in minutes that might otherwise be wasted—you learn, phrase by phrase, sentence by sentence, to speak the language correctly and well. To be able to speak French is decidedly a cultural attainment, and is recognized as such. Use those spare minutes to master French this fascinating Hugo way!

No money is necessary now. We shall be glad to send you the complete course FREE FOR 5 DAYS so that you may see it and judge it for yourself. Within the free examination period you have the privilege of returning the course without cost or obligation, or keeping it as your own and sending only $2 as a first payment and thereafter $2 a month until the full price of $12 has been paid.

*You are the judge.* Simply return the course within 5 days if you are not fascinated and delighted with it. If you act promptly, a valuable French-English Dictionary, containing 45,000 words, will be included without additional cost.

We urge you to clip and mail this coupon today. Doubleday, Page & Co., Dept. F-9810, Garden City, New York.

---

**Doubleday Page & Co., Dept. F-9810,**
***American Representatives of Hugo's Language Institute of London,***
**Garden City, New York**

Please send me the Hugo "French-at-Sight" Course in 24 lessons, for free examination and include the French-English Dictionary. Within 5 days I will either return the course and dictionary, or send you $2 at that time and $2 each month thereafter until $12 has been paid.

Name.....

Address.....

City.....State.....

Occupation.....

5% discount for cash with order

This seal on a radio, tool or oil burner advertisement signifies the approval of the INSTITUTE OF STANDARDS. See page 6.

LeonCopy

「<できないと思われていたスキルを発揮する>」と私が言った時、まわりの<関係者>は<嘲笑の反応だった>... だけど、<主人公>が<アクション>をすると……!

<主人公よりも能力のありそうな人物>は、<何かしらの動作>を終えたところだった。<4~5人がいる描写をビビッドに>。<恥をかきそうなシチュエーション>で、<周囲の人々の反応や感情>を前にして、<主人公>は<自身の感情や反応>に満ち溢れていた。<主人公がアクションをする描写をビビッドに>。

「<主人公よりも能力のありそうな人物が自分の知識をひけらかすセリフ>」と彼と一緒になってくすくす笑うものがいた。すると<主人公>は<アバターが得たいベネフィットを獲得するための行動に挑戦する>と言った。

「<主人公>は<アバターが得たいベネフィットを獲得するための行動>なんてできないでしょう?!」「彼は本当に<アバターが得たいベネフィットを獲得するための行動>できるの？」と言っているのが聞こえた。<主人公よりも能力のありそうな人物が>「そう、彼は<できないよ、と主人公の主張を否定>」という答えも聞こえた。<主人公を否定する描写をビビッドに>。

緊張の瞬間

<主人公の活躍>
<主人公の挑戦により獲得できたベネフィットをビビッドに記述>
<主人公の挑戦により獲得できたベネフィットをビビッドに記述>
<主人公の挑戦により獲得できたベネフィットをビビッドに記述>

完全なる勝利
「なんで今まで<主人公の挑戦>ができるって言わなかったの？」
「どうやって<主人公のスキル>ができるようになったの？」「どうやって<主人公のスキル>の勉強をしてきたの？」「誰から<主人公のスキル>について教わったの？」
「実は誰からも学んでいないんだ。それに有名な<主人公のスキル>の先生から教わったわけでもないよ」

「<主人公の主張を否定する叫び>！」と<主人公よりも能力のありそうな人物>が笑った。「<期間>学んでいたはずだ。間違いないよ」
「<僕/私>はほんの<短期間>学んでいただけだ。」と繰り返した。そして、彼らに種明かしをした。

どのようにして<主人公のスキル>を身につけたのか

「<商品名>って聞いたことある?」と聞いた。

「<商品名が解決できる今まで解決されてこなかった問題>があるよね。それに<商品名が解決できる今まで解決されてこなかった問題>だった。しかも<商品名が解決できる今まで解決されてこなかった問題>。でも<商品名>の<独自の方法>によってこれらの問題は全部なくなるんだ。」
「<ベネフィット>によって<ベネフィット>。その上、<ベネフィット>。<面倒な障害>や<退屈な障害>もない。むしろ<ベネフィット>ですごく楽しかった。<独自の方法>みたいなものはこれまでに見たことがなかったよ」

「<独自の方法>を試してその実践がどれほど簡単だったかに驚かされた。<独自の方法>をやってみると<商品名が解決できる今まで解決されてこなかった問題/悩み>を<克服/解決>するのが簡単かわかった。全てが明確でシンプルで、簡単だった。」

<以下商品説明・ベネフィット・クロージング>

LeonCopy

私がピアノの前に座ると彼らは笑った。しかしピアノを弾き始めると!ー

アーサーはちょうど「ロザリー」を弾き終えた頃だった。これは私のデビューを飾るドラマチックな瞬間だと確信した。友人全ての驚愕を前にして、、私は自信たっぷりにピアノに向かって歩を進め、その前に座った。

「ジャックは一芝居打つつもりじゃないか」とくすくすと笑ったものがいた。聴衆も笑った。彼らは私は一音も弾けないと思っていた。

「彼は本当にピアノが弾けるの？」と、ある少女がアーサーに向かって言っているのが聞こえた。アーサーは「神にかけてもいいが、彼は弾けないよ」と、叫んだ。

「彼は人生で一音だって弾いたことがなかったんだ……でも、見てみろよ。格好は様になってきているじゃないか」

嘲笑の中、シルクのハンカチを取り出し、ピアノの鍵盤のチリを軽く払った。そしてちょうど、パデレフスキというピアニストが劇場でやったのを誰かからモノマネしたのと同じように、立ち上がって、ピアノの椅子を 4 分の 1 回転させた。

「あれはいったい何の真似だ？」と呼応する声が上がり、聴衆一同、笑いの渦に巻き込まれた。

ピアノを弾き始めると

聴衆は水を打ったように静まり返った。笑いは魔法のように彼らの口から消え去った。リストの普及の名作「愛の夢」の 1 小説目を引いた。聴衆が急ぎで息を呑むのが聞こえてきた。私の友人は息も漏らさず、引き込まれていた。

LeonCopy

ピアノを弾き続け、その間は周囲の人間の存在は忘れていた。時間も場所も、息ももらず聴衆のことも忘れていた。自分の住む現実世界が次第に薄れてーーぼんやりとしてきて、現実のものではなくなったように思えた。音楽だけが聞こえた。音楽と幻想だけがあった。かつて偉大な作曲家が呼び覚ました、美しくて、変化に富み、変えの中に漂う雲や、漂う月の光の幻想だった。偉大な音楽家が私に話しかけているように思えたーー音楽を通して語りかけているようにーー言葉ではなく音で語っているようだった。文章ではなくこの上なく素晴らしいメロディーを通して。

## 完全なる勝利

突然の拍手の嵐で部屋が沸き返り「愛の夢」の最後の部分はかき消されていた。私は興奮した聴衆に囲まれていた。友人がどれほど興奮していたか！ある男性は私と握手をしーー大いなる祝福を表しーー熱狂的になって私の背中をたたいた。誰もが喜びの声をあげ、矢継ぎ早に質問してきた……。

「ジャック！なぜピアノが弾けるって今まで教えてくれなかったの？」「どこで習ったの？」「どれくらい習っていたの？」「先生は誰？」「私は一度も先生を見たことがありません」「ちょっと前まで全く弾けませんでした」と答えた。

「冗談だろう」と熟達したピアニストであるアーサーは笑った。「君は何年か習っていた。間違いないよ」「私はほんの短期間習っていただけです」と言い張った。「私は聴衆の皆さんを驚かそうと思って内緒にしてきました」と言ってすべてを話した。

## どうやって先生なしでピアノを習得したか？

LeonCopy

「U.S.音楽スクールという名前を聞いたことがありませんか？」と聞いた。友人の何人かは頷いて「それって通信制の学校だったよね？」と叫んだ。「その学校では、たったの数ヶ月でノートだけを使ってどんな楽器でも弾けるようになるという、新しく簡単に習えるようにした方式を取り入れているんです」

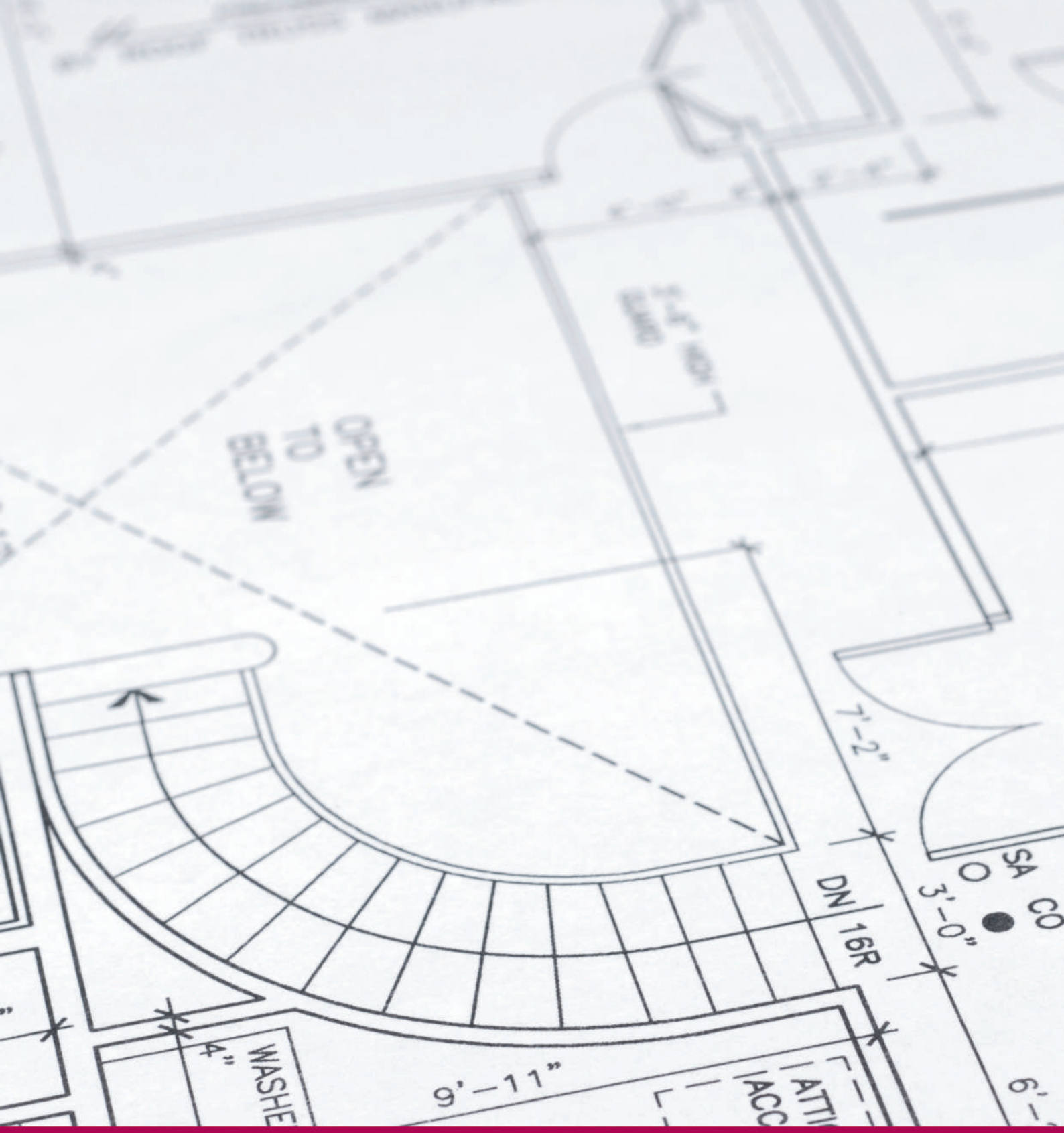
それから、私が何年もの間、ピアノに憧れていたことを説明した。

「1日数セントだけで学習できる新しい方法を謳ったU.S.音楽スクールの興味深い広告を目にしてから、わずかしか経っていないと思います」その広告には、ある女性が家で暇な時間を見つけてーーしかも先生なしで！ーーどのようにピアノをマスターしたかが書いてあった。何よりも、彼女が実践したその素晴らしい方法では、骨の折れるような音階(何オクターブ化を往復して運指の練習をすること)やーー温かみのない練習もーーうんざりする練習も必要なかった。これはとても説得力があったので、無料でもレッスン申し込み用のクーポンに必要事項を書き込んで送った。

「スグに無料サービスの本が届いて、その夜スグにデモレッスンを始めた。私はこの新しい方法でいかに簡単にピアノを弾くことができるかを知って驚嘆した。そして正式にレッスン教材を申し込んだ」

「レッスン教材が届いた時、広告が謳っていた通り、アルファベットのABCを習うくらい簡単だということがわかった。レッスンが進むにつれどんどん簡単になっていった。それがわかる前でも、全てのレッスン曲を弾いたし、とても楽しかった。何物も私を止められなかった。バラードもクラシックもジャズも同じように簡単に弾けた。音楽の特別な才能など全くなかったのに」

<以下商品説明・ベネフィット・クロージング>



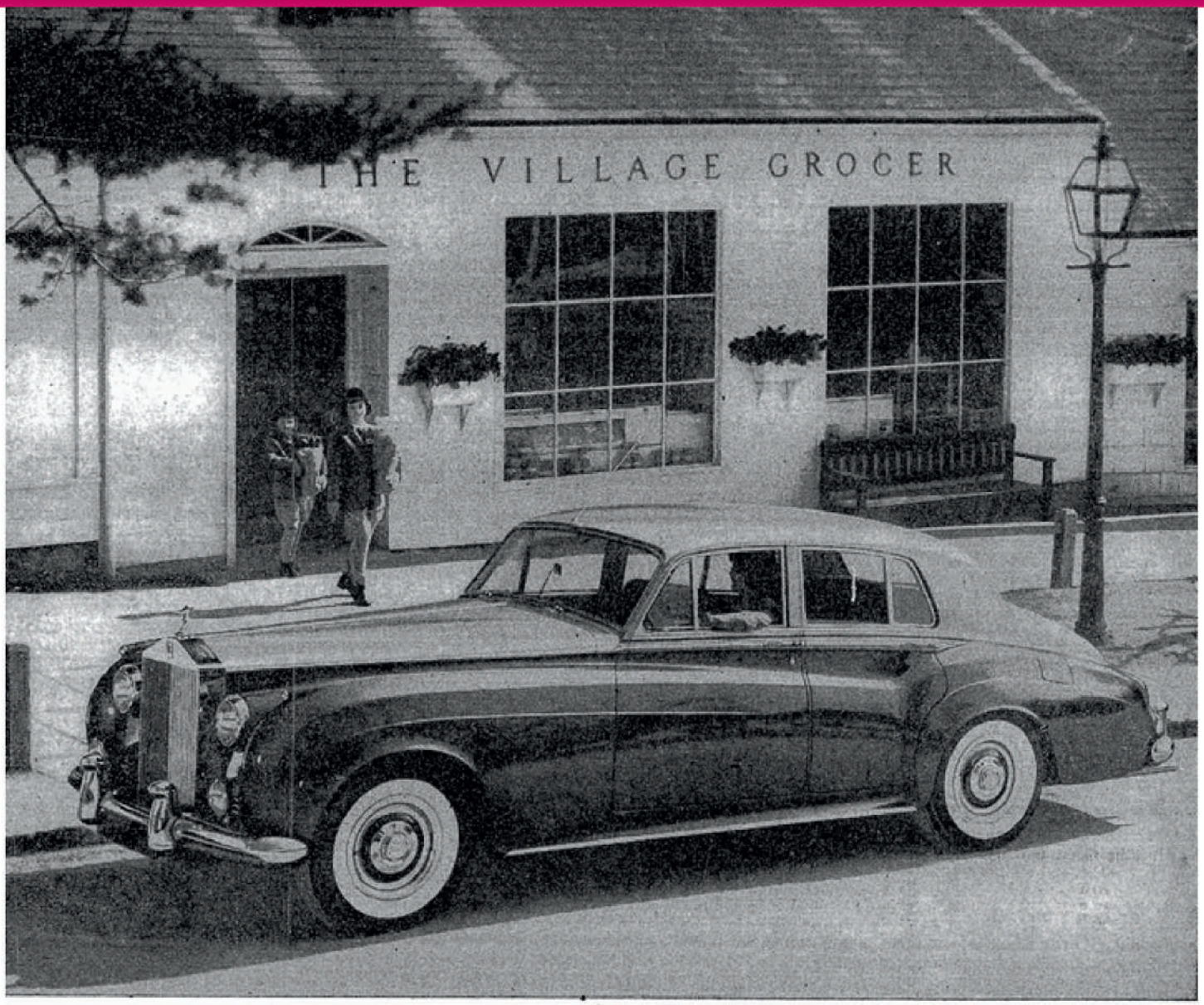

# ロールスロイス

設計図 その7

# Logical

# Flow

- 「時速100キロで走るこの新型ロールス・ロイスで最もうるさいのは電子時計の音だった」
- {商品}が世界で最も優れた{商品の種類}である理由は何でしょうか？
- {商品}の製造者は『魔法のようなものはなく、ただ細部にまでこだわっているだけだ』と言います。
- 商品説明
  1. どういうふうに作られているか
  2. どういうこだわりを持って作られているか
  3. スペック
  4. リリースするまでに実施している試験
  5. などを列挙
- オファー・クロージング




# "At 60 miles an hour the loudest noise in this new Rolls-Royce comes from the electric clock"

*What makes Rolls-Royce the best car in the world? "There is really no magic about it— it is merely patient attention to detail," says an eminent Rolls-Royce engineer.*

1. "At 60 miles an hour the loudest noise comes from the electric clock," reports the Technical Editor of THE MOTOR. The silence of the engine is uncanny. Three mufflers tune out sound frequencies—acoustically.

2. Every Rolls-Royce engine is run for seven hours at full throttle before installation, and each car is test-driven for hundreds of miles over varying road surfaces.

3. The Rolls-Royce is designed as an *owner-driven* car. It is eighteen inches shorter than the largest domestic cars.

4. The car has power steering, power brakes and automatic gear-shift. It is very easy to drive and to park. No chauffeur required.

5. There is no metal-to-metal contact between the body of the car and the chassis frame—except for the speedometer drive. The entire body is insulated and undercoated.

6. The finished car spends a week in the final test-shop, being fine-tuned. Here it is subjected to ninety-eight separate ordeals. For example, the engineers use a *stethoscope* to listen for axle-whine.

7. The Rolls-Royce is guaranteed for *three years*. With a new network of dealers and parts-depots from Coast to Coast, service is no longer any problem.

8. The famous Rolls-Royce radiator has never been changed, except that when Sir Henry Royce died in 1933 the monogram RR was changed from red to black.

9. The coachwork is given five coats of primer paint, and hand rubbed between each coat, before *fourteen* coats of finishing paint go on.

10. By moving a switch on the steering column, you can adjust the shock-absorbers to suit road conditions. (The lack of fatigue in driving this car is remarkable.)

11. Another switch defrosts the rear window, by heating a network of 1360 invisible wires in the glass. There are two separate ventilating systems, so that you can ride in comfort with all the windows closed. Air conditioning is optional.

12. The seats are upholstered with eight hides of English leather—enough to make 128 pairs of soft shoes.

13. A picnic table, veneered in French walnut, slides out from under the dash. Two more swing out behind the front seats.

14. You can get such optional extras as an Espresso coffee-making machine, a dictating machine, a bed, hot and cold water for washing, an electric razor.

15. You can lubricate the entire chassis by simply pushing a pedal from the driver's seat. A gauge on the dash shows the level of oil in the crankcase.

16. Gasoline consumption is remarkably low and there is no need to use premium gas; a happy economy.

17. There are two separate systems of power brakes, hydraulic and mechanical. The Rolls-Royce is a very *safe* car—and also a very *lively* car. It cruises serenely at eighty-five. Top speed is in excess of 100 m.p.h.

18. Rolls-Royce engineers make periodic visits to inspect owners' motor cars and advise on service.



ROLLS-ROYCE AND BENTLEY

19. The Bentley is made by Rolls-Royce. Except for the radiators, they are identical motor cars, manufactured by the same engineers in the same works. The Bentley costs $300 less, because its radiator is simpler to make. People who feel diffident about driving a Rolls-Royce can buy a Bentley.

PRICE. The car illustrated in this advertisement is $13,550 f.o.b. principal port of entry.

If you would like the rewarding experience of driving a Rolls-Royce or Bentley, write or telephone to one of the dealers listed on adjacent page.

Rolls-Royce Inc., 10 Rockefeller Plaza, New York 20.

### JET ENGINES AND THE FUTURE

Certain airlines have chosen Rolls-Royce turbo-jets for their Boeing 707's and Douglas DC8's. Rolls-Royce prop-jets are in the Vickers Viscount, the Fairchild F.27 and the Grumman Gulfstream.

Rolls-Royce engines power more than half the turbo-jet and prop-jet airliners supplied to or on order for world airlines.

Rolls-Royce now employ 42,000 people and the company's engineering experience does not stop at motor cars and jet engines. There are Rolls-Royce diesel and gasoline engines for many other applications.

The huge research and development resources of the company are now at work on many projects for the future, including nuclear and rocket propulsion.

**See the Rolls-Royce and Bentley at Stand 13, International Automobile Show, New York Coliseum, April 5-13.**

LeonCopy

"<見込み客が最も感じるであろう最大のベネフィット>"

<製品名>が世界で最も優れた<製品カテゴリ>である理由は何でしょうか？<製品名>の著名な<エンジニア/技術者/職人>は「魔法なんてありません。ただ細部にこだわっているだけです。」と言います。

<以下スペックとそのスペックがもたらす最大のベネフィットにつながるベネフィットをリストアップ。また、見込み客の手元に届くまで実施しているあらゆるプロセスも一緒にリストアップ>

価格：この広告に掲載されている<製品名>は、<価格>です。

<製品名>や<関連製品>を使ってみたいという方は、<連絡先に関する情報>。

LeonCopy

## "時速 100 キロで走るこの新型ロールスロイスで<br>最もうるさいのは電子時計の音"

ロールス・ロイスが世界で最も優れた車である理由は何でしょうか？ロールスロイスの著名なエンジニアは「魔法のようなものはなく、ただ細部にまでこだわっているだけだ」と言います

1. "時速 60 マイルでは、電気時計の音が最も大きい"と THE MOTOR 誌の技術編集者はいいます。3 つのマフラーで音の周波数を音響的に調整しています。
2. ロールスロイスのエンジンは、搭載前に全開で 7 時間運転し、車も何百キロもテスト走行します。
3. ロールス・ロイスは、オーナーが運転する車として設計されています。国産車の最大サイズよりも１８インチも短いです。
4. パワーステアリング、パワーブレーキ、自動変速機を装備している。運転も駐車も非常に簡単です。運転手は必要ありません。
5. 完成した車は、最終テスト工場で 1 週間かけて微調整されます。ここでは 98 もの試練が待ち受けていて、たとえば、エンジニアは補聴器を使ってアクセルの音を聞きます。
6. ロールスロイスは 3 年間の保証つき。アメリカの海岸から海岸まで、ディーラーと部品工場の新しいネットワークがあるので、サービスは問題ありません。
7. ロールスロイスのラジエーターは、1933 年にヘンリー・ロイス卿が亡くなった時に RR のモノグラムが赤から黒に更新された以外はずっと変わっていません。
8. 車体は 5 回の下塗り塗装が施され、それぞれの塗装の間を職人が手で磨き、最終塗装が施されるまでに 9 層の塗装が施されます。
9. ハンドル軸のスイッチを動かすことで、路面状況に合わせて衝撃吸収を調整することができます。
10. ダッシュの下には、フレンチウェールナット材を使ったピクニックテーブルがスライドして出てきます。さらにフロントシートの後ろにも 2 つのテーブルがあります。
11. エスプレッソコーヒーメーカー、口述録音機、ベッド、温冷水の洗濯機、電気カミソリ、電話帳などのオプションが用意されています。
12. パワーブレーキには、2 つの油圧式と 1 つの機械式の 3 つの独立したシステムがあります。一つが破損しても他に影響はありません。ROLLS-ROYCE は非常に安全な車であると同時に、非常に活発な車です。85 度の速度で穏やかに巡航します。最高速度は 100M/P.H.を超えます。
13. ベントレーはロールス・ロイス社製です。ラジエーターを除けば、同じ技術者が同じ工場で製造した同じ自動車です。ロールスロイスに乗るのはちょっと……という人は、ベントレーはどうでしょう。

価格：この広告に掲載されている ROLLS-ROYCE は、入稿時で、13,995 ドルです。

ROLLS-ROYCE や BENTLEY に乗ってみたいという方は、対のページにある販売店にお問い合わせください。ROLLS ROYCE INC., 10 ROCKFELLER PLAZA, NEW YORK 20, N.Y.

LeonCopy




# AMEX

設計図 その8

# Logical

# Flow

率直に言って{商品・サービス}はすべての人のためのものではありません。また、お申込みいただいた方全員が会員になれるわけでもありません。しかし私たちはこの{サービス}があなたのために役立つことを確信いたしましたので、今回この招待状をお送りいたしました。

商品の説明・ベネフィット

- ベネフィット
- ベネフィット
- ベネフィット
- ベネフィット
- ベネフィット
- ベネフィット

オファー・クロージング

AMERICAN EXPRESS

AMERICAN EXPRESS COMPANY, AMERICAN EXPRESS PLAZA, NEW YORK, N.Y. 10004

**Arthur E. Clark, Jr.**
Vice President
Card Marketing

Mr. John Q. Sample
123 Main Street
Anywhere, USA 00000-0000

Dear Mr. Sample:

Quite frankly, the American Express card is not for everyone. And not everyone who applies for Cardmembership is approved.

However, because we believe you will benefit from Cardmembership, I've enclosed a special invitation for you to apply for the most honored and prestigious financial instrument available to people who travel, vacation and entertain.

The American Express card is the perfect example of the old adage, "You get what you pay for"

For example, you get the unique benefits of a worldwide network of offices of the American Express Company, its subsidiaries and Representatives. "Homes away from home" you can turn to for personal attention and a wide range of services that make traveling more enjoyable and worry free.

The Card guarantees your personal check for up to $250 when you are a registered guest at participating hotels and motels it the U.S. and Canada ($100 abroad). You can even cash a personal check for up to $1,000, $200 in cash and the balance in Travelers Cheques, at most Travel Service offices of American Express Company, its subsidiaries and Representatives worldwide.

Just present the card and your personal check. (Subject to cash availability and local regulations.)

And now you can obtain last minute or emergency travel funds through a network of automated American Express Travelers Cheque Dispensers in selected major U.S. airports. These dispensers allow you to obtain from $100 to $500 in Cheques in 60 seconds or less virtually 24 hours a day, 365 days a year. All new Cardmembers receive full information on how to enroll to use this new convenience.

Cardmembership includes $75,000 Travel Accident insurance automatically every time you or your family travels by common carrier on land, sea or air when your ticket or tickets are charged to any American Express Card account. Coverage is underwritten by Fireman's Fund American Life Insurance company for approximately 35 cents of the annual Card fee.

(over, please)

LeonCopy

率直に言って、<製品名>はすべての人のためのものではありません。また、お申込みいただいた方全員が<利用資格>を得られるわけでもありません。

しかし、私たちはこの<製品名>の<利用資格>があなたのお役に立つと確信しました。だから今回、<利用シーン>にもご利用いただける、最も名誉ある、一流の<製品種類>の特別な招待状を同封いたしました。

<製品名>は、「<ことわざ>」の完璧な代表例と言えるでしょう。

例えば、あなたは以下のような本当にすばらしい、特別な<特典名>を受け取っていただけます。すべて安全に、そして便利にお使いいただけるようになっています。

<特典1の説明>
<特典2の説明>
<特典3の説明>
その他多数...

これらの<製品名>の<特典の概要>は、まだほんの一部にすぎません。このほかにも、、、

<追加の特典や利点>
まとめると、この<製品名>は、<利用シーンや目的>のための最も効果的な招待状です。けれども驚くべきことに、これらの特典のすべてを、あなたは<年間料金>の料金でお楽しみいただけるのです。

<行動促進のメッセージ>。

追伸。今すぐお申込みいただき、すべての<会員特典>をお楽しみください。今回ご紹介した内容は、ご利用いただける特典のほんの一部です。詳しくは<追加情報提供手段>をご覧ください。

マーケティング部副社長
DIANE SHAIB

住所 ○○○○○○○○

○○○○様

率直に言ってアメリカン・エキスプレス・カードはすべての人のためのものではありません。また、お申し込みいただいた方全員が会員になれるわけでもありません。

しかし私たちはこのカードメンバーシップがあなたのために役立つことを確信いたしましたので、今回、旅行・バケーションやエンターテインメントにもご利用いただける、最も名誉ある、一流の金融商品の特別招待状を同封いたしました。

アメリカン・エキスプレス・カードは、ことわざの「支払うだけの価値を得られる」の完璧な代表例とも言えるでしょう。

例えば、あなたはこのような本当にすばらしい特別な特典を受け取っていただけます。全て安全に、そして便利にお使いいただけるようになっています。

- 世界各地にある・トラベル・サービス・オフィスをどこにいてもご利用いただけます。 世界約1000カ所にあるアメリカン・エキスプレス・オフィス、あなたの第２の自宅としてきめ細やかなサービスをお楽しみください。

- あらゆる場所で個人の小切手を現金に換金いたします。 協賛ホテル/モーテルで250ドルまで、世界じゅうのほとんどのアメリカン・エキスプレス・トラベル・サービス・オフィスで、1000ドルまで現金に換金いたします。（その時点での保有額や現地の規制によって変更する場合もございます。ご了承下さい）。

- カードの盗難・紛失ですか？ すぐにかわりのカードをご用意いたします。 カードの盗難や紛失の際には、世界各地にあるトラベル・サービス・オフィスにて、通常翌営業日までに緊急のカードをご用意いたします。

- 緊急時、すぐに資金をご用意いたします。 一度この便利なサービスにご登録いただくだけで、当社のネットワーク自動トラベラーズ・チェック発行機で、500ドルまで発行できます．．．60秒以内に！

LeonCopy

- 保証額１万ドルの旅行保険 ご本人様・会員様の配偶者、または23歳以下の扶養のお子様が、鉄道・車両・船舶または航空の公共交通機関のチケットを本カードで購入するだけで、自動的に保険がかかります。年間およそ35セントのカード会費を追加して、カリフォルニア州サンラファエルにある、ファイヤーマンズ・ファンド保険会社の保険に加入するだけです。

- ホテルのお部屋の予約を保証します。 アメリカン・エキスプレス・カード会員様として、もしあなたのご依頼があれば、あなたのホテルの部屋は、チェックアウトの翌日まで押さえておきます。協賛ホテルは約8000あります。ホテルでのスペシャルエキスプレスサービスをお楽しみいただけます。ヒルトン・ハイアット・マリオット・シェラトンを含む、1000を超すホテルにて、スピーディーなチェックイン・チェックアウトサービスをご利用いただけます。

これらのアメリカン・エキスプレス・カードの安全性、緊急時の保護やお客様の利便性などに関するサービスは、まだほんの一部にすぎません。お楽しみいただけるものは他にも：

- 他のカードにはない使いやすさ。 アメリカン・エキスプレス・カードは世界じゅうの大手航空会社、レンタカー、鉄道や船旅会社でご利用いただけます。また、全米にある多数の店舗にて、自動車部品や自動車関連のサービスのお支払いにもご利用いただけます。

- 世界じゅうでどこでも歓迎されます。 一流レストラン・ホテル・リゾートや、さまざまな施設、また地元の町でもカードは認知されており、あなたのご利用は歓迎されます。

- ご購入のパワー。 多額の現金を持ち歩く必要はありません。カードがあればご自分のワードローブを購入するときも、芝居のチケットを購入するときも、お花を贈るときも、だれかをディナーに招待するときも、たとえあなたがそこに行けなかったとしても、カードですべてお支払いいただけます。

- 金銭的な自由。 銀行のカードと違って、アメリカン・エキスプレス・カードには、こちらからあらかじめ決めた利用限度額を押しつけることはありません。過去のご利用履歴、支払い状況、資産等、あなたの支払い能力に応じてカード利用額が承認されます。ですから、いつどこでカードをご利用になるかは自由です。

LeonCopy

まとめると、このアメリカン・エキスプレス・カード・メンバーシップは、海外旅行・エンターテインメント、そしてこれからのすばらしい人生のための最も効果的な招待状です。けれども驚くべきことに、これらの特典のすべてを、あなたは年間たった35ドルの料金でお楽しみいただけるのです。

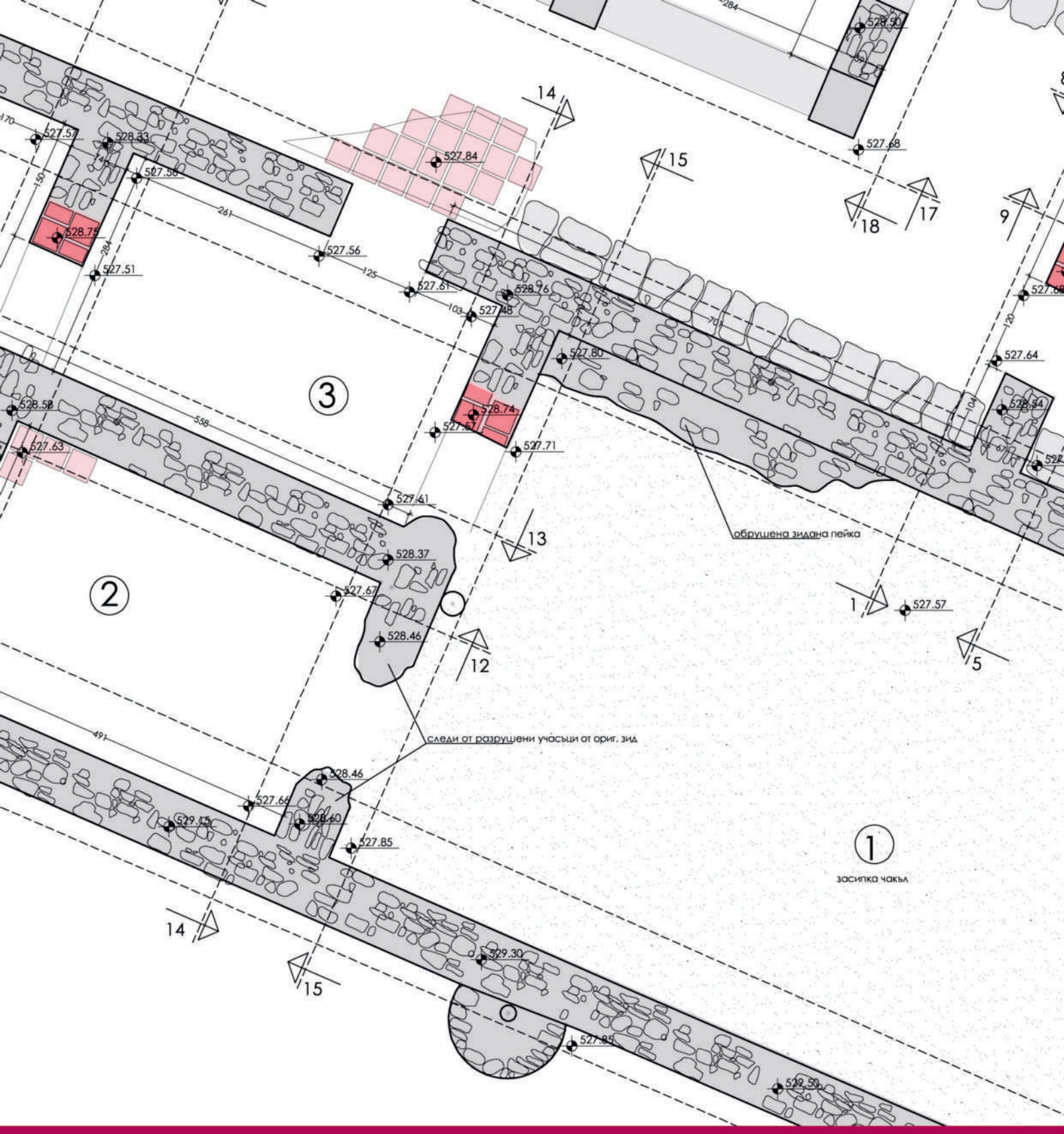
今日、カード会員にならない理由はあるでしょうか。あなたがすべきことは、同封の入会申込書に記入して郵送するだけです。承認されればすぐに、即刻カードをお送りします。

敬具

副社長
DIANE SHAIB

追伸：今すぐお申し込みいただき、全ての会員特典をお楽しみください。今回紹介した内容は、ご利用いただける特典のほんの一部です。詳しくはカードとともにご送付する、カード会員様ご利用特典ガイドをご覧ください。

LeonCopy


обрушена зидана пейка
следи от разрушени участъци от ориг. зид
засипка чакъл
527.57
527.68
527.84
528.33
527.58
528.78
527.56
527.51
527.61
528.76
527.48
527.80
527.64
528.74
527.67
527.71
528.58
527.63
527.61
528.37
527.67
528.46
528.46
527.66
529.15
528.60
527.85
529.30
527.85
529.59

# お願い

設計図 その9

# Logical

# Flow

- 率直に、頼み(お願い)がある事を伝える
- 理由や背景を説明する
- お願いに応じる事の価値やベネフィットを伝える
- お得なオファーを提示
- クロージング

お願いがあります。

<お願いしたいこと>に、ご協力頂けませんか？

＜トピックに関連する写真を入れる＞

<当店、弊社、私など>はこれまで<実績や活動>をしてきました。

そして、<商品開発の経緯や、お願いの背景を長めの400文字くらいの文章で詳細に伝える>

　　そこで、お願いがあります。<商品を試す、サービスを試す、などお願いしたいこと>お試ししてもらえないでしょうか。

実際に<動詞>して、<使い心地やサービス内容>はどうか、他の<競合商品や代替サービス>と比べてどうか、確かめていただけないでしょうか。

もちろん、<アバターが心配することを示し、その心配がないことを伝える>しますし、<アバターの反論を示し、その反論に答える>いたします。

それに、この<商品、サービス>は、<商品やサービスの特徴・ベネフィット>です。さらに、<ベネフィットを得られる具体的な日常のシーンを描写>できます。

そして料金は<お得なオファー>で結構です。

本来、通常料金は<定価>です。しかし今回は<理由>なので、<限定性を伝える>限定でこの特別なオファーをさせていただきます。

ぜひ、<クロージング>してください。

興味のある方は、今すぐ<行動喚起>。

1つお願いがあるのですが、、、

この12年間、私たちはあの有名な「キープドライ」レインコートを、通常小売価格よりずっとお得なお値段で直接販売させていただいております。

今年は少し品揃えに変化をつけようと思い、生地を、見た目はおしゃれな薄手のコートのようなものに変更しました。それでも水をちゃんとはじく生地です。

そして、通常のダブルのレインコート型ではなく、シングルの薄手のコート型を採用しています。これが男性の方々に受けがいいのは、洗練されていながら、良質な仕立ての軽いコートのようにゆったりとしたシルエットで見た目も損なわれていないからです。

嵐や雨のなかへ出かける人なら誰でも、この「オールウェザー」コートのほうが、ほかのどのレインコートや薄手のコートよりもいい、とお考えになるに違いないと思うのですが、ご存じのように、商売においてはこれなら確実ということは決してなく、大金を投じてみるまでわからないものです。

そこでお願いです。

この新しいコートにどれくらい需要があるか、または需要不足かを確かめてから、資金投入したいのです。そこで、ご愛顧いただいているお客様にお手紙を差し上げている次第です。

この新製品「オールウェザー」コートを1週間、お試しいただけないでしょうか。

実際に羽織ってみて、着心地や見た目がどうか、すでにお持ちの、25ドルあるいは30ドルくらい出されたコートと比べてみてどうか、お確かめいただけませんか？特に、雨風の防具合はどうでしょうか。それからお返事をいただけますか？もちろん、どこへ着てお出かけになっても恥ずかしくないコート、行きつけの仕立て屋で採寸でもしたようにピッタリ合うコートをお送りします。

LeonCopy

それができるのは、どんな小売店よりもずっと幅広くサイズを取り揃えているからです。小売店が6種類のサイズと1種類しかないコートを置いているところ、私たちは、57種類のサイズと5種類の丈をご用意しているからです！

それだけではありません。普通のレインコートや薄手のコートは1つの目的にしか使えませんが、この新しい「オールウェザー」コートなら、薄手のコート、車に乗るときやカジュアルなシーンのコート、そしてレインコートと、すべてこの1着でOKです！軽いオーバーコートを羽織るようなあらゆるシーンや、かなりどしゃぶりの日でもお使いいただけます！雨の日、寒い夜、車に乗るとき、すべての男性に必需品のコートです。

「オールウェザー」コートを着ていれば、嵐の日でも、寒気がしたり服が台なしになったりすることはもう2度とありません。体も着ているものもしっかりと守りつつ、いつもと変わらぬすっきりした格好だと自他ともに認められます。

それでも、最初にこのコートをお客様に売り込まなかったのは、これを着てどこへ行かれても、どなたとご一緒でも、どんな天候でも、ご満足していただけることをご自身でまずご納得いただきたい、そう考えたからです。

同封のハガキにある3か所の寸法をご記入のうえ、お送りいただければ、この新製品「オールウェザー」コートを、送料当方負担の郵便小包ですぐにお届けします。こちらの責任と費用で1週間無料でお試しください！1週間後、気に入ったから手元に置いておきたい、と思っていただけましたら、お支払いください。

といっても、お店でコートを買うときに普通お支払いになるような25ドルや30ドルという金額でもなければ、直販の「キープドライ」コートの16ドル85セントでもありません。

新発売特別ご奉仕価格、わずか14ドル85セントです！

お気に召さなかった場合は、着払いでご返品いただくだけで結構です。その際、1週間のご試着の見返りとして、このコートとその商品性について、忌憚のないご意見をお聞かせください。当然ながら、このようなご提供をどなたにでもしているわけではりませんので、ご利用になってもならなくても、ハガキは

LeonCopy

送り返していただければ幸いです。ほかの方の手に渡ってしまうのを防くためです。

これもまた当然ながら、ご意見が有効となるのは、いますぐフィードバックいただけた場合のみです。つまり、秋シーズンが始まる前、この新製品の「オールウェザー」コートの大量販売に全力投入を決める前です。

そういうわけで、できれば今晩中に3か所の寸法をハガキにご記入のうえ、投函していただけますか。よく考えると、この場ですぐ、ハガキを手にされているいまのうちに投函していただくほうがいいかもしれません。それなら投函し忘れることもありませんから。

ご協力どうもありがとうございます。

LeonCopy

# 免責事項

『セールスと利益を増やすダイレクトレスポンス広告の設計図パーフェクト版』（（以下、「本コンテンツ」と言います）をご利用いただく際には、以下の点をご理解いただく必要があります。

1. 情報の正確性について: 本コンテンツに含まれる情報は、可能な限り正確かつ最新の情報を提供するよう努めていますが、その正確性や完全性を保証するものではありません。また、提供された情報が古くなることや、不完全である可能性もあります。
2. 利用結果に対する責任: 本コンテンツの利用者が本コンテンツの情報を使用したことによって生じたいかなる不利益や損害についても、本コンテンツ提供者は責任を負わないものとします。利用者は自己の責任において本コンテンツを使用するものとし、その結果についての責任は全て利用者が負うものとします。
3. リンク先のサイト: 本コンテンツからリンクされている外部サイトにアクセスした場合、そのサイトの内容について本コンテンツ提供者は一切の責任を負いません。外部サイトの利用に関しては、利用者自身の判断と責任で行ってください。
4. 利用条件の変更: 本コンテンツ提供者は、予告なしに本免責事項を変更する権利を有します。本コンテンツの利用に際しては、最新の免責事項を確認することが重要です。

LeonCopy
Leon-Copy.com
〒220-0072
神奈川県横浜市西区浅間町1丁目4番3号ウィザードビル402

©Leon-Copy.com, All rights reserved.
日本国の著作権法によって本コンテンツは守られています。

この出版物は、日本の著作権法および国際条約によって保護されています。本出版物の全体または一部を、出版者の事前の書面による明示的な許可なく、電子的、機械的手段（コピー、録音、その他いかなる情報保管及び検索システムを用いても）によって複製、配布、送信することは禁止されています。

著作権及びその他の知的財産権がこれらの資料を保護しており、許可なくして行われる複製や再配信は著作権侵害に該当します。日本の法律では、著作権物の無断複製、配布、公開に対して厳しい民事および刑事上の罰則が定められています。著作権侵害に対する罰則は、著作権法に基づいて規定されています。