

LA FORMULE PITCH MAGNÉTIQUE

**CLARIFIE TON MESSAGE DE
PRÉSENTATION**
*(ET SUSCITE ENFIN L'INTÉRÊT
SANS FORCER)*

Un message clair, pertinent pour ton audience, qui capte immédiatement l'attention de tes clients

La visibilité ne dépend pas (que) du nombre de fois où tu publies du contenu...

Elle dépend essentiellement de la clarté de ton message et de son alignement avec **qui tu es** et **ce que ton client désire**.

Quand tu sais quoi dire pour te présenter d'une façon qui résonne avec ton audience, tu captes l'attention et suscite l'intérêt de la personne qui te lit ou t'écoute et lui donne envie de prendre contact avec toi.

Cette exercice va te permettre de générer une **phrase de présentation claire et explicite** pour ton audience pour te présenter et retenir l'attention.

C'est parti !

Exercice pour te présenter avec clarté

Étape 1 : Pourquoi tu fais ce que tu fais

👉 Réponds à cette question avec sincérité :

Si tu pouvais **créer un changement** dans le monde grâce à ton activité, ce serait quoi ?

Note une ou deux phrases qui te donnent des frissons ou de l'énergie quand tu les relis.
C'est ton fil rouge.

Étape 2 : À qui t'adresses-tu vraiment ?

👉 Écris une courte description de ton client idéal (celui avec qui tu adores bosser).

Puis demande-toi :

Quels mots utiliserait-il pour décrire sa souffrance ou son besoin aujourd'hui ?

Tu cherches ici à entrer en résonance, pas un jargon technique qui appartient à ta profession ou à un concept.

Étape 3 : Ce que tu apportes concrètement

👉 Complète cette phrase :

“Je les aide à...”

Précise le résultat concret qu'ils obtiennent grâce à toi.

Pas besoin d'en faire trop, juste de partager du concret.

Exemple : “Je les aide à clarifier leur message pour qu'ils attirent des clients”

💡 Tu peux t'entraîner à réunir tout ça dans une mini phrase de présentation, en t'inspirant de l'encadré page suivante.

Étape 4 : Ce que tes clients n'ont plus à subir grâce à ta méthode

Objectif : Identifier le blocage, la frustration ou la peur que ton approche permet d'éviter à tes clients : cette chose qui les freine, les stresse, les fait procrastiner...

Question à te poser :

👉 Qu'est-ce que ton client idéal n'aura plus besoin de faire ou de subir, grâce à ton approche ? Assure toi d'être spécifique dans ta réponse.

Formulé autrement :

- De quoi veux-tu le libérer ?
- Quel frein, galère ou ressenti négatif revient souvent dans leurs mots comme empêcheurs d'y arriver ?
- Quelle méthode ou injonction rejette-t-il ou ne veut-il surtout pas suivre ? Quelles sont toutes ces choses qu'il pense devoir “se coltiner” pour y arriver

Exemples de réponses possibles :

- devoir méditer 30 minutes par jour (coach de vie)

Exemples de réponses possibles (suite)

- se lever à 5h du matin pour faire 20 minutes de respiration (sophrologue)
- raconter toute ta vie/replonger dans ton passé/avoir besoin de revivre tes blessures (hypnothérapeute)
- avoir besoin d'y croire (énergéticien)
- appliquer des stratégies marketing qui sonnent faux (coach business)
- te priver de chocolat/ compter les calories/ suivre un régime culpabilisant (coach nutrition/thérapeute)
- effets secondaires/médicaments (magnétiseur)
- raconter toute ton histoire (thérapeute)
- débiller ton dossier médical (naturopathe)
- faire 15 tests de personnalité (reconversion pro)
- devoir mettre des mots sur tout (thérapeute)
- crier, punir, gérer des tableau de comportement... (coach parental)

Je veux l'aider à [faire/obtenir résultat spécifique]... **sans [subir ce frein courant]**
tu peux également remplacer "sans" par "même si"...

Etape 5 : Ta promesse magnétique en une phrase en reprenant tes réponses des étapes 1 à 4

✱ Complète cette formule à partir de tes réponses des étapes précédentes :

J'aide _____
à _____
sans _____
grâce à _____
parce que je crois que _____

Exemple :

"J'aide les femmes hypersensibles à se libérer de leurs schémas familiaux sans passer des années en thérapie grâce à une approche psycho-énergétique simple et puissante... parce que je crois que chaque femme mérite de se sentir libre, pleinement vivante et alignée avec ses choix."

Page 5 sur 9

J'aide les parents épuisés à retrouver une relation sereine avec leurs enfants,
sans méthode punitive, sans crier ni devoir gérer des tableaux de comportement.

J'aide les femmes à perdre leurs 5 à 10 kilos émotionnels,
sans supprimer les repas plaisir, peser chaque aliment ni suivre une appli 3 fois par jour.

J'aide les personnes à se libérer de leurs phobies ou compulsions (tabac, grignotage...),
sans devoir revivre des souvenirs douloureux ou se dévoiler entièrement dès la première séance.

J'aide les personnes anxieuses à retrouver un sommeil réparateur et un calme intérieur,
sans devoir pratiquer 30 minutes de méditation par jour ni se lever à 6h pour faire des exercices de respiration

Prêt.e à poser ta voix authentique dans toute ta communication ?

Félicitations, tu viens de poser la première pierre de ton approche différenciante pour attirer et susciter l'intérêt.

Tu l'auras compris, en éclairant qui tu es, pourquoi tu fais ce que tu fais et ce que tu apportes vraiment, tu deviens magnétique auprès des personnes qui ont besoin de tes services. C'est la première pierre de ton identité de marque personnelle.

Que dirais-tu pour aller plus loin d'être **pleinement visible auprès de ton audience**, en montrant qui tu es et ce que tu apportes profondément **dans tout ce que tu partages sur toi et ton approche**.

C'est ce qu'on fait dans Signature Magnétique, en créant le socle vivant et stratégique de **ton identité de marque personnelle claire, alignée et singulière**.

👉 [Je veux ma Signature Magnétique](#)

Grâce à ce programme, tu traduis ce que tu es, ton énergie, ton histoire, ta mission, en un message authentique qui connecte.

Et **c'est concret**.

- Ton pourquoi, ta mission, ta vision : le sens de ton action
- Ta promesse de marque : ce que tu changes pour tes clients
- Ta posture, ton énergie, ton style de communication : ton rayonnement
- Tes histoires, tes mots, ton message : ce qui crée la connexion

Ce n'est pas un travail "cosmétique" ou conceptuel. C'est profond, concret, et applicable directement dans ta communication.

Tu repars avec des éléments utilisables pour ton contenu (publications, bio, page "à propos" de ton site web ou autres pages web, storytelling,...)

Voici ce que tu apprends à faire dans ce programme :

✅ **Te présenter clairement, sans te perdre un jargon obscur**

Parler de ton activité simplement, avec des mots justes, et captiver l'attention sans avoir besoin de tout expliquer. **émotionnel que tu laisses chez les autres.**

✓ Révéler la personnalité unique de ta marque

Tu mets en lumière ce qui te rend singulier·e, vivant·e et mémorable : tes valeurs, ton énergie, ta façon d'être. Tu définis la vibe que tu veux transmettre et l'impact

✓ Trouver les bons mots pour parler de ce que tu apportes

On travaille ensemble ta promesse et ta posture pour assumer pleinement ta place et ton positionnement, sans masque ni comparaison avec les autres.

✓ Créer la connexion avec ton audience grâce à ton histoire

On choisit les morceaux d'histoire qui traduisent ton parcours, tes valeurs et ta vision. Tu crées une vraie résonance avec les personnes qui ont besoin de toi.

Ce que **Signature Magnétique** t'apporte, c'est le cœur de ton identité de marque personnelle et authentique, pour créer ton cri de ralliement.

[En Savoir Plus](#)

Qui suis-je ?

Cecile Amiel, coach business et formatrice pragmatique, connectée web et spiritualité.

Mon aventure entrepreneuriale a démarré après la perte de mon papa d'un cancer juste après qu'il ait pris sa retraite.

De l'envie aux doutes, de la traversée de mes plus grandes peurs à l'alignement progressif avec ma nouvelle voie...

À travers 4 thématiques de business et 11 ans plus tard, j'ai accompagné + de 800 personnes.



MON POURQUOI : Chacun mérite de vivre en étant pleinement soi, sans devoir jouer un rôle pour exister ou réussir.

MA VISION :

Je rêve d'un monde où chacun.e peut exprimer sa vraie nature et vivre de ses talents en se sentant reconnu.e, à sa place, libre et utile.

MES VALEURS :

♥ PROGRÈS

Construire un pas après l'autre

♥ CONNEXION

à soi, à l'autre, à plus grand que soi...

♥ ENTHOUSIASME

Affiner ton pourquoi, faire grandir la flamme qui t'anime

♥ FUN ET LÉGÈRETÉ

Prendre de la hauteur et apprécier le chemin

♥ CO-CRÉATION

Créer et contribuer ensemble depuis nos complémentarités