

ARGUMENTAIRE POUR LES PHONING

- Bonjour Mme / Mr. Je suis *_Julie_* de l'équipe de M. Vincent KADIO, Puis-je parler à Mme / Mr X svp ?
- Oui c'est moi
- Super, pourrais-je avoir 2 minutes de votre temps svp? C'est concernant votre intention de participer à la conférence **MULTIPLY**
- OK
- J'ai une très bonne nouvelle. Nous avons reçu votre inscription. Avant de valider votre inscription, je dois vous poser quelques questions svp.
 - Pourquoi voulez-vous participer à cette conférence ?
 - Quels sont vos challenges actuels concernant **LA CARRIERE PROFESSIONNELLE** ?
 - En quoi est-ce important pour vous de participer à ce programme ?

(le prospect répond aux questions)

- Très bien Mme / Mr XX, **la salle ne peut pas accueillir tout le monde**. Le nombre de places est très limité et elles seront attribués aux personnes qui **arriveront en premier**. A quelle heure comptez-vous arriver svp ?
-
- Est ce qu'il y aurait quelque chose qui pourrait vous empêcher de respecter ce délai ?
-
- Avez-vous une question svp Mme / M X ?
-
- Mme / Mr X, je vous souhaite une très bonne suite de journée, et j'espère que vous ferez partie de nos auditeurs. Bonne journée