L'art de l'audit IA

Diagnostiquer avant d'automatiser

Le guide méthode pour accompagner les petites structures, agences de recrutement et agences immobilières qui veulent intégrer l'IA sans risquer l'échec.

Diagnostic IA 360 - Agent Powered Business

+33(0)7 69 23 25 38 | candy.jones@effigestions.fr



LE CONSTAT

Un projet d'automatisation sur deux échoue. Voici pourquoi

Ce n'est ni un problème de technologie, ni de budget. Le vrai problème : l'absence de diagnostic préalable.

Les entreprises automatisent… sans comprendre leurs propres process internes.

❌ Sans audit

Automatisation à l'aveugle

- Amplifie les erreurs
- Fait perdre du temps et des leads
- Dégrade la qualité et la conversion

✅ Avec audit

Automatisation stratégique

- Aux bons endroits des process
- Au bon moment
- Avec un impact immédiat et mesurable

L'IA ne corrige pas un problème. Elle l'amplifie !

⚠ ERREUR FATALE

Automatiser un mauvais process, c'est amplifier les erreurs



Dans une agence de recrutement de personnel ou une agence immobilière, un process défaillant traité par l'IA ne se corrige pas — il se **multiplie et s'amplifie**.

Leads mal qualifiés → IA envoie encore plus de mauvais leads

Suivi client chaotique → IA automatise le chaos

Relances mal programmées → IA envoie au mauvais moment ET en masse

LA MÉTHODE

L'approche en 7 étapes avant d'automatiser

Une méthode structurée, pensée pour les petites structures et agences. Du diagnostic à l'action, sans brûler les étapes.

Chaque étape est conçue pour **réduire le risque** et **maximiser l'impact** avant même de toucher à un outil IA.



ÉTAPES 1 & 2

Comprendre avant d'agir

Étape 1 | Les champions

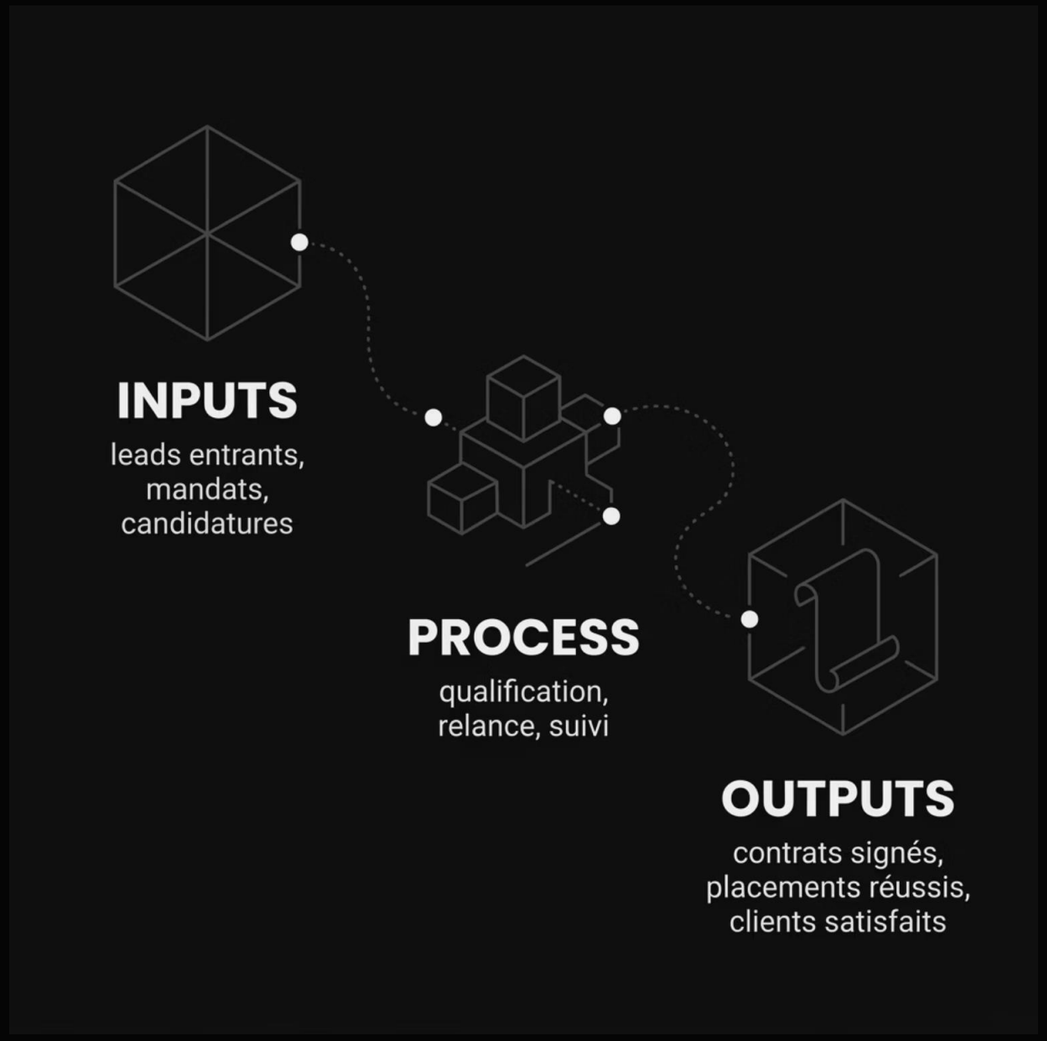
Identifier les personnes clés qui savent ***vraiment*** comment le travail se fait. Pas l'organigramme officiel : la réalité du terrain.

Étape 2 | L'activité

Scanner toutes les tâches quotidiennes pour repérer les tâches répétitives et les pertes de temps cachées.

ÉTAPES 3 & 4

Cartographier & Localiser les blocages



Étape 3 | Cartographier

Modéliser chaque flux : Inputs → Process → Outputs.

Rendre visible ce qui était invisible.

Étape 4 | Les goulots d'étranglement

Identifier précisément où se perdent le temps et les leads.

Un blocage non identifié devient une séquence difficile à automatiser.

ÉTAPES 5, 6 & 7

Prioriser, Cibler, Agir



Étape 5 | Prioriser

Classer les opportunités par impact rapide (quick wins) vs effort requis. Commencer là où le ROI est immédiat.



Étape 6 | Choisir 3 actions

Sélectionner 3 actions concrètes à traiter immédiatement. Pas plus. L'engagement de votre équipe prime sur l'ambition.



Étape 7 | Automatiser intelligemment

Maintenant, et seulement maintenant, vous pouvez parler d'automatisation. Chaque outil IA intervient sur un process sain.

LES RÉSULTATS

Ce que vous gagnez avec l'audit IA



+30 % de temps récupéré

Vos équipes arrêtent de perdre du temps sur des tâches sans valeur ajoutée.



Process enfin efficaces

Moins d'erreurs, moins de chaos, plus de résultats mesurables.



Croissance maîtrisée

Plus de leads traités, sans surcharge ni recrutement immédiat.

PASSEZ À L'ACTION

Identifiez précisément où votre business perd du temps et de l'argent

Ne laissez pas l'IA amplifier ce qui ne fonctionne pas déjà. Commencez par un **Diagnostic IA 360**. Une analyse complète de vos process, pensée pour les petites structures et les agences de recrutement et immobilières.

Diagnostic IA 360 - Agent Powered Business : cartographie vos flux, identifie vos priorités et automatise intelligemment. En moyenne, nos clients récupèrent jusqu'à 30 % de leur temps.

Réservez votre diagnostic dès maintenant : +33(0)7 69 23 25 38 | candy.jones@effigestions.fr