

## **Intitulé de la formation : Développer son business en tant qu'indépendant**

**Public visé** : entrepreneur·es / indépendant·es souhaitant développer commercialement leur activité.

**Prérequis** : Avoir déjà une activité indépendante lancée ou un projet déjà défini à mettre en place.

**Durée et modalités d'accès** : 8 semaines avec une plateforme en ligne avec des vidéos ainsi que des exercices à effectuer. Accompagnement de 3 × 45 min avec un coach dédié en visio.

**Format** : formation à distance / plateforme + accompagnements individuels en visioconférence

**Durée d'accès à la plateforme** : 12 mois

**Moyens pédagogiques et techniques** : Zoom / plateforme e-learning sur Systemeio

**Méthodes pédagogiques** : évaluation en amont (positionnement grâce à un questionnaire), durant la formation grâce aux exercices demandés et témoignages recueillis en fin de formation.

**Programme détaillé** : *(à détailler par semaine ?)*

01 — Alignement & Ikigai : savoir ce que tu veux vendre, à qui et pourquoi.

02 — Positionnement & offre : devenir facile à comprendre et à choisir.

03 — Stratégie commerciale sur mesure : construire une stratégie adaptée à ton activité et à ta personnalité.

04 — Créer du lien & des opportunités : provoquer naturellement les rencontres qui développent ton activité.

05 — Vente alignée & authentique : écouter, conseiller, proposer, parler du prix, relancer & conclure.

06 — Rayonnement & écosystème : faire vivre ton réseau et développer ton activité dans la durée.

**Tarif** : 1'110 CHF HT

**Contact formation** : D&M Homestyling [tellus@dmhomestyling.com](mailto:tellus@dmhomestyling.com)

**Accessibilité handicap** : indiquer les conditions d'adaptation et le contact/référent permettant d'étudier les besoins spécifiques (à remplir)

**Intervenants** : nom ou qualité des formateurs (à remplir)