

Éléments du Business Model

<p>Proposition de valeur</p>	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> - Quel problème ou besoin des clients résolvons-nous ? <input type="checkbox"/> - Qu'est-ce qui rend notre produit ou service unique ? <input type="checkbox"/> - Quelle valeur offrons-nous à nos clients ?
<p>Segments de clients</p>	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> - Qui sont nos clients cibles ? <input type="checkbox"/> - Quels sont les différents types de clients que nous voulons atteindre ? <input type="checkbox"/> - Quels besoins spécifiques cherchent-ils à satisfaire ?
<p>Canaux de distribution</p>	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> - Comment atteignons-nous nos clients ? <input type="checkbox"/> - Par quels moyens distribuons-nous nos produits ou services ? <input type="checkbox"/> - Quels sont les canaux les plus efficaces ?
<p>Relations avec les clients</p>	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> - Comment interagissons-nous avec nos clients ? <input type="checkbox"/> - Comment fidélisons-nous notre clientèle ? <input type="checkbox"/> - Quel type de relation voulons-nous établir avec eux ?
<p>Flux de revenus</p>	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> - Comment notre entreprise génère-t-elle des revenus ? <input type="checkbox"/> - Quels sont nos principaux flux de revenus ? <input type="checkbox"/> - Quels modèles de tarification utilisons-nous ?
<p>Ressources clés</p>	<ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> - Quelles ressources sont essentielles pour le fonctionnement de l'entreprise ?

	<ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> - De quels actifs financiers, humains, matériels ou immatériels avons-nous besoin ?
Activités clés	<ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> - Quelles sont les activités indispensables à la réussite de notre modèle économique ?<input type="checkbox"/> - Quelles actions doivent être menées pour générer de la valeur pour nos clients ?
Partenaires clés	<ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> - Qui sont nos principaux partenaires ?<input type="checkbox"/> - Quels fournisseurs ou alliances stratégiques sont essentiels pour notre succès ?
Structure des coûts	<ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> - Quels sont les principaux coûts associés à notre modèle ?<input type="checkbox"/> - Quels sont les coûts fixes et variables ?<input type="checkbox"/> - Comment optimiser nos dépenses pour assurer la rentabilité ?