

80

**IDÉES DE BUSINESS
RENTABLES À LANCER
SUR INTERNET**



**...Pour enfin gagner
un complément
de revenus**

**...Depuis le confort
de votre canapé**



Quand faut-il se lancer ?

Vous pouvez vous lancer dans tout business sur internet lorsque vous remplissez les conditions suivantes :

- **Disponibilité du temps** : surtout au départ, vous aurez besoin de beaucoup de temps à consacrer à votre activité sur le net. Ce sera du temps pour la préparation, la conception et la rédaction.
- **Des compétences** : sur le web, vous aurez besoin de beaucoup de compétences techniques. Soyez prêt à vous former ou à payer des gens pour des tâches techniques.



1

Créer un blog sur un thème que vous maîtriser bien et monétisez-le



Le blogging est un secteur pas très en vogue actuellement mais, qui demeure rentable. Les gens ont besoin de savoir.

Si vous avez une compétence donnée (cuisine, danse, phytothérapie, marketing, etc.) vous pouvez créer un blog là-dessus et produire du contenu. ***Cela attirera des gens que plus tard, vous convertirez en clients.***

2

Créer un logiciel en ligne de gestion des comptes de particuliers

Ayant moins de temps mais surtout de ressources financières, les particuliers seront très intéressés par un tel service. L'externalisation est actuellement en vogue dans le monde.

Vous pouvez également proposez aux particuliers, service d'aide à l'amélioration des comptes du foyer.



Devenir conseiller en création et développement de chaîne YouTube



La plateforme YouTube est aujourd'hui très utilisée. Elle est utilisée pour beaucoup de domaines.

Les gens aiment plus regarder que lire. Aussi bien des particuliers que les entreprises seront intéressées par ce service.

4

Créer un service de secrétariat à distance

Actuellement, ce service est très proposé aux PME. Vous pouvez donc le proposer aux PME mais surtout aux particuliers.



5

Créer un site d'annonces immobilières sur internet

Le marché de la vente de logement en ligne paraît très saturé mais en réalité, il ne l'est pas. Les gens veulent toujours rechercher pour comparer la qualité, le prix et trouver mieux.

Pour cela, choisissez une zone géographique que vous maîtrisez et qui a un fort potentiel. Avec le temps, devenez une référence en termes d'analyse des prix et des tendances sur le secteur. Votre cible clientèle sera constituée de particuliers et d'agences immobilières.

6

Créer une boutique en ligne



Dans ce cas, vous aurez besoin de compétences en webmaster mais également en communication et référencement.

Toutefois, il existe cependant des outils faciles de création de boutique. Vous pouvez en utiliser.

7

Créer un magazine en ligne

Il s'agit d'un blog avec un design format magazine. Vous y publierez autant de choses que vous voudrez.

Mais vous pouvez vous spécialiser dans certaines thématiques. Pour rentabiliser ce magazine, vous pouvez dans un premier temps faire de la publicité et dans un second temps, proposer des abonnements.

11

Devenir un concepteur d'application

L'essor des smartphones tablettes fait que nous avons aujourd'hui, une application pour tout jouer, discuter, gérer un commerce ou entreprise, faire des photos, échanger, etc.).

De nombreuses entreprises ayant les moyens, veulent se doter d'applications. Soyez révolutionnaire en créant une application.

12

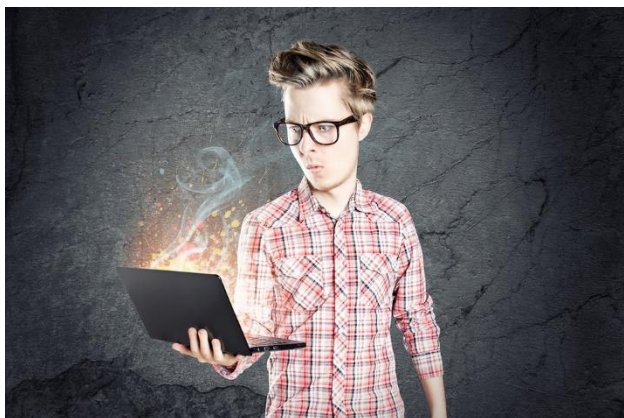
Créer une plateforme de mise en relation entre annonceurs et sites internet

Sur cette plateforme, des propriétaires de sites web, proposeront des espaces publicitaires qu'achèteront des annonceurs.

Vous toucherez des commissions sur chaque transaction effectuée.

13

Devenir un vendeur de sites internet



Métier relativement nouveau, il s'agit d'administrer des communautés sur les réseaux sociaux au bénéfice des entreprises et des marques.

Vous facturerez votre prestation aux clients sous la forme de forfait mensuel.

14

Devenir Rédacteur Web

De nombreuses entreprises souhaitent renforcer leur visibilité sur internet. Pour cela, elles recherchent des créateurs de contenus originaux.

Vous pouvez leur proposer vos services si vous avez des compétences en rédaction. Il s'agit d'un type de business sur internet en forte progression.

15

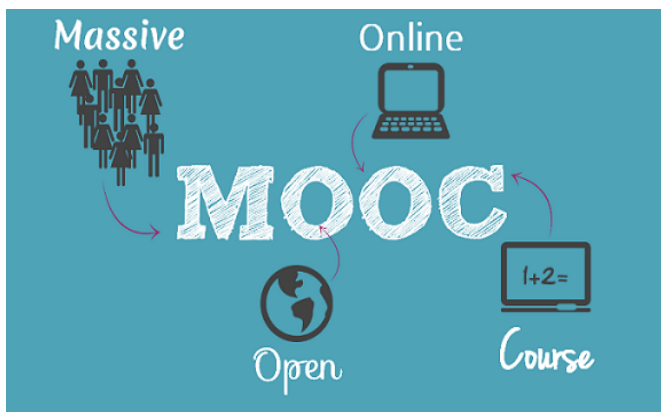
Devenir conseiller inbound marketing

Très tendance, l'inbound marketing est l'art d'attirer des clients discrètement. Cela se fait à travers plusieurs outils dont principalement le contenu web.

En plus, ça revient moins cher aux entreprises contrairement à l'outbound marketing.

16

Créer une plateforme de cours en ligne



Généralement MOOC (massive open online course), il s'agit d'un business actuellement en vogue.

Le but est d'offrir des formations à distance accélérées. **Choisissez un thème que vous maîtriser et lancez-vous.**

17

Devenir créateur de sites internet spécialisé sur les gîtes et chambres d'hôtes



L'idée est d'aider les petits auberges et pensionnats locaux à avoir plus de visibilité.

Avec le temps, vous complèterez ce type de service avec du référencement touristique ou en développement de présence sur les grands sites web de réservation (Airbnb, Booking, etc.)

18

Devenir youtubeur

Créer une chaine youtube et proposez aux gens du contenu sur la thématique de votre choix. Pour la monétiser, vous pouvez activer l'option d'annonce publicitaire de YouTube. Vous pouvez également positionner vos produits ou ceux d'autres entreprises.



Enfin, vous pouvez proposer des formations gratuites que les gens suivront. Ainsi, lorsque vous leur proposerez une version payante, ils n'hésiteront pas longtemps à l'acheter.

19

Devenir analyste de performance de site web



Il existe plein de plateformes qui recrutent en ligne, des analystes de performance de site web.

Vous pouvez soit travailler avec elles ou proposer ce service directement aux entreprises ayant des sites web. Proposez ensuite des services d'amélioration de la performance de ces sites web.

20

Faire de l'affiliation

De nombreuses plateformes proposent de verser des commissions allant de 5% à 50% sur toutes les ventes générées par un affilié à leur programme. Vous vendrez simplement les produits et services des autres.



21

Devenir relecteur web



Généralement, les grands sites d'actualité recherchent des relecteurs.

Faites des recherches sur les plateformes d'annonce spécialisée dans ce genre d'offres et lancez-vous.

22

Devenir correspondant en ligne indépendant



Très peu d'organes de presse disposent de correspondants partout dans le monde.

Si vous avez des compétences en journalisme et surtout si vous résidez à l'étranger, vous pouvez proposer ce genre de service aux entreprises de presse.

23

Devenir vendeur de photos en ligne

Créer une banque d'images prises par vous-même et mettez vos photos en vente.

Veillez cependant à être original dans vos prises.



24

Devenir analyste de mots-clés sur internet

TROUVER
DES
MOTS-CLÉS



Ce business touche au cœur du fonctionnement du web.

Ce service intéresse de nombreuses entreprises. Les mots-clés augmentent la visibilité des sites web.

25

Créer un studio de vidéo en ligne



La production et diffusion de vidéo est tendance actuellement sur internet.

Vous pouvez proposer ce service aux gens à la recherche de vidéo de qualité.

26

Devenir un expert WordPress

Ce CMS est le plus utilisé dans monde.

En devenir spécialiste, vous permettra de proposer ce service complet aux entreprises n'ayant pas de gros budget pour se doter d'un site web.



27

Devenir coach de vie sur internet



Le coaching est un secteur qui rapporte énormément. Ce service se dématérialise de plus en plus afin de toucher le plus de monde.

Vous pouvez vous y lancer si vous avez des aptitudes de coaching.

Donner des cours de soutien scolaire à distance

28



Il existe de nombreuses plateformes qui recherchent des souteneurs scolaires.

Vous pouvez vous y inscrire ou proposer directement ce service aux gens.

Devenir consultant en publicité Google et Facebook

29

Il s'agit du plus grand moteur de recherche et du plus grand réseau social. Ils permettent d'atteindre de millions de prospects dans le monde.

Mais il faut en maîtriser les règles. Si vous vous savez le faire, vous pouvez proposer ce service aux PME et grandes entreprises.



Devenir brocanteur sur eBay

30



Il s'agit d'une activité d'achat-revente très rentable.

Spécialisez-vous sur certains types d'objets et lancez-vous. Cela vous fera gagner beaucoup d'argent.

Devenir assistant personnel virtuel

34



Ce business ne demande pas un gros investissement.

L'assistant personnel a pour rôle de couvrir des tâches variées comme répondre aux appels, planifier des réunions, etc.

Devenir un expert rédacteur de CV

35

Si vous avez des compétences particulières en rédaction de Curriculum Vitae et/ou lettre de motivation, vous pouvez les vendre et en faire votre principale source de revenu.

Il s'agira de concevoir, de rédiger, de relire ou d'éditer des CV en ligne.



Lancer une boutique Etsy

36

Etes-vous un passionné d'art ? Vous pouvez tirer parti de la plateforme Etsy. Elle est dédiée à la vente d'article faits main ou vintage.

Créez gratuitement votre magasin Etsy et vendez vos œuvres d'art, des bijoux, des vêtements, des décorations ou n'importe quel autre objet artisanal.



37

Devenir graphiste designer



Pour vous lancer dans ce domaine en ligne, vous avez besoin de compétences en graphisme avec des logiciels de base comme Photoshop, Illustrator, Gimp.

Vous proposerez ce service via des plateformes comme Fiverr ou UpWork. Avec le temps, créer un portfolio pour promouvoir vos designs et gagner en visibilité.

38

Devenir vendeur Amazon

Au cours de ces dernières années, le commerce en ligne sur Amazon a explosé. Dès lors, vous pouvez y vendre des produits physiques et numériques.

Achetez des produits locaux à prix réduit et revendez-les sur cette plateforme au prix normal ou moins réduit. C'est de l'Arbitrage Amazon.

39

Devenir consultant en stratégie de marque



En tant que *Brand Strategist*, vous aiderez les entreprises à comprendre ce que veulent les consommateurs.

Ainsi, vous pourrez mettre en valeur les produits et marques de ces entreprises. Mais pour y arriver, vous aurez besoin de compétences en marketing et en gestion de projet.



Grâce aux liseuses et les facilités d'achat des Ebooks, le marché a explosé. Si vous aimez écrire ou avez mille idées à la seconde, lancez-vous dans ce secteur.

Cela vous fera gagner beaucoup d'argent. Les plateformes comme Amazon vous permettent de vous auto éditer.

Coach Instagram

41

Instagram est le réseau social en vogue actuellement. Mais son algorithme est difficile à comprendre.

Devenez-en expert et proposez vos services à tous ceux qui veulent gagner en visibilité. Coachez également ceux qui veulent acquérir des compétences particulières pour ce réseau social.

Devenir UX Designer

42



Le UX (ou Expérience Utilisateur) designer a pour mission de rendre les sites web plus fluides et agréables aux internautes.

Cela permet d'augmenter le taux de conversion. Très important pour générer du trafic. Mais vous aurez besoin de vous former pour devenir un bon UX Designer.

43

Devenir coach sportif en ligne



Etes-vous passionné de sport ? De nombreuses personnes sont actuellement préoccupées par le surpoids.

Vous pouvez leur proposer des séances de fitness à distance. Ainsi, ils n'auront pas à se déplacer pour suivre des séances de cours d'amaigrissement.

44

Devenir parieur professionnel

Etes-vous bon dans la spéculation et au jeu ? Le domaine du pari sportif est très particulier. Toutefois, il peut rapporter gros à celui qui sait s'y prendre.

Vous pouvez aussi perdre beaucoup. Se professionnaliser, permet de réduire les risques de pertes. Ce métier se démocratise de plus en plus de nos jours.

45

Devenir Growth Hacker

Ce métier consiste à aider via internet, les entreprises à se faire connaître le plus rapidement possible. En plus, ce service ne coûte pas cher aux entreprises qui pour la majorité, sont des start-ups.

Si vous maîtrisez les codes du marketing, c'est le moment de vous lancer dans ce secteur d'activité.

Faire du Airbnb

46



Avez-vous dans votre logement, une pièce agréable ? Mettez-le en location grâce à la plateforme Airbnb. Cela peut être un super bon plan.

Mieux, vous pouvez louer tout le logement si vous ne comptez pas l'utiliser sur une certaine période.

Faire du MLM

47

S'il y a un business internet ayant le vent en poupe de nos jours, c'est le marketing de réseau. Certes, il se fait de manière classique mais l'internet permet d'atteindre plus rapidement les résultats.

L'avantage avec ce type de business, c'est que vous avez une offre toute prête, un encadrement, des supports de communication fournis par l'entreprise fournisseuse des produits.

Devenir narrateur de livres audio

48



Les gens aiment mieux écouter que lire. Par conséquent, les gros vendeurs de livres sont à la recherche de narrateurs de leurs livres.

Par ailleurs, l'essor du KDP (Kindle Direct Publishing) et des livres audios suscitent cette demande en narrateurs de livres audio. Si vous avez une belle voix, pensez à vous lancer dans ce domaine.

49

Devenir conseil Feng-Shui



Vous vous demandez certainement de quoi il s'agit. C'est tout simplement une pratique ancestrale fascinante.

Il y a cependant très peu de contenu là-dessus sur internet. Faites vos recherches et occupez cette part de marché.

50

Devenir conseiller financier ou juridique en ligne

Vous n'avez pas besoin de vous installer physiquement pour exercer ces métiers comme bien d'autres.

Avec internet et les outils de communication à distance, vous pouvez vous lancer dans ce domaine si vous disposez des compétences nécessaires. Visez les particuliers et les PME.

51

Faire du trading



Il s'agit de nos jours, d'un domaine qui marche et qui a fait de nombreux fortunés dans le monde. Faites-vous former.

Testez vos compétences avec des comptes démo. Dès lors que vous vous sentez suffisamment prêt, commencez à trader.

Investir dans les cryptomonnaies

52



Ce secteur est en plein essor actuellement. Vous avez trois possibilités de business dans ce domaine.

Primo vous investissez ; secundo vous apprenez aux gens à investir dans une monnaie que vous aurez choisie. La troisième manière est de créer vous-même une cryptomonnaie.

Devenir un influenceur

53

Ce sont des personnes ayant autour d'elles, une forte communauté sur les réseaux sociaux. A vous de vous créer une image qui attire. Plus tard, vous vendrez cette audience aux annonceurs.



Mieux, vous positionnerez vos produits en étant sûr de toucher un grand nombre. Soyez éthique et honnête dans votre démarche.

Devenir transcripteur

54



Supposons qu'après avoir animé une conférence filmée, une personne décide de mettre sur son site web ou dans un livre blanc, la version texte de la conférence.

Cette personne aura forcément besoin d'un transcripteur pour y arriver. Il existe des sites de mise en relation de transcripteur et client. Inscrivez-vous.

55

Devenir correcteur



Tout le monde n'a pas des aptitudes en orthographe.

Si vous en avez, c'est le moment de proposer vos talents aux particuliers, entreprises de presse ou d'édition afin de relire et corriger leurs productions.

56

Devenir comptable en ligne

Si vous avez suivi des formations de comptabilité, ce travail peut devenir une source d'argent pour vous.

De nombreuses entreprises cherchent des comptables particuliers pour les aider dans leurs comptes.



57

Devenir conseiller en technologie



Ce travail consiste à donner des conseils sur internet aux gens pour qu'ils fassent le bon choix pour l'achat du bon forfait ou de matériels technologiques (système de climatisation, de chauffage, etc.).



Il s'agit d'un business très rentable qui consiste à acheter à bas prix, des voitures qui ne marchent plus ou qui a été victime d'un accident pour ensuite les réparer et les revendre.

Ce business peut également rapporter beaucoup.

Lancer un site de création et de vente de T-shirt personnalisé

59

Le monde du textile et particulièrement celui des T-shirt peut vous rapporter beaucoup si vous avez du talent.

Suivez la tendance et soyez créatif.



Jouer au poker en ligne

60



Si vous vous êtes un expert en poker et si vous êtes passionné, ce jeu peut aussi devenir une source d'argent. De nombreux sites proposent des tournois ou des cash game où vous pouvez empocher beaucoup d'argent.

Toutefois, soyez vigilant. Vous pouvez y perdre de l'argent.

61

Lancer un site de blague en ligne



Si vous avez du talent pour créer des blagues, vous pouvez gagner de l'argent en lançant un tel site.

Vous vendez plus tard, de l'espace publicitaire aux annonceurs.

62

Vendre des recettes de cuisine

De nouvelles recettes de cuisine apparaissent chaque jour. Alors, pourquoi ne pas exploiter cela ?

Internet est le meilleur outil pour réussir dans ce domaine.



63

Proposer des coupons de réduction



Vous pouvez faire ce genre de travail en créant un site internet. Les gens sont toujours intéressés par des coupons de réduction.

Donc, il est certain que vous aurez régulièrement des clients.

Créer des sites d'information pour des touristes

64



Avant de voyager, les touristes se renseignent toujours sur internet. Alors, créer un site d'information est un business intéressant. De plus, ce genre de travail ne nécessite pas de compétences particulières.

Il suffit que vous ayez des idées innovantes et que vous soyez informé du marché.

Ouvrir un site de musique

65

Si vous êtes passionné par la musique, vous pouvez exploiter cette idée de business pour gagner de l'argent.

Pour cela, il vous faut créer un site intéressant qui pourrait capter plusieurs lecteurs.



Créer des annuaires sur internet

66



De nos jours, de nombreuses personnes délaissent les annuaires papier puisqu'ils ont internet. Alors, créer des annuaires en ligne est une idée intéressante.

Ce peut être un annuaire téléphonique ou de biographie ou autre.

67

Proposer des services de sondage en ligne



Les services des enquêteurs sont toujours recherchés par des entreprises.

Alors si vous optez pour ce boulot, il est sûr que vous trouverez régulièrement des débouchés.

68

Devenir fleuriste en ligne

Etre fleuriste en ligne est une idée intéressante qui peut faire gagner beaucoup d'argent.

Mais pour cela, il faut que vous proposiez un service de qualité qui vous distingue des autres.



69

Proposer des services aux seniors



Vous pouvez gagner de l'argent en proposant sur internet, des services aux seniors.

Le secret de la réussite dans ce domaine est de proposer des services de qualité qui se démarquent des autres.

Vendre des matériels sportifs d'occasion en ligne

70

Vendre des matériels sportifs d'occasion en ligne est aussi un business qui marche si vous proposez des produits de qualité et que vous parvenez à battre le prix sur le marché.

71

Vendre des articles de mariage en ligne

Certes, les gens ne se marient pas tous les jours, mais lorsque ce moment unique approche, ils sont prêts à payer cher pour s'offrir ce qu'ils veulent.

Vendre des ordinateurs d'occasion sur internet

72

Les ordinateurs neufs coutent souvent cher ce qui fait que les gens préfèrent des ordinateurs d'occasion. Vous pouvez devenir très riche dans ce domaine.

73

Créer un site de rencontre

Il s'agit d'un business qui marche beaucoup.

Des célibataires sont très nombreux en France et ils n'ont pas souvent le temps de faire des rencontres à cause de leurs occupations quotidiennes. Donc ils préfèrent s'inscrire sur des sites de rencontre.

74

Créer un site de conseils de santé en ligne

La santé reste une priorité pour tout le monde. Alors, lorsqu'il s'agit de ce thème, les gens sont toujours à l'affut.

75

Ouvrir une boutique de vente de cigarette en ligne

Les cigarettes électroniques sont très tendances actuellement.

Ouvrir une boutique dans ce domaine peut rapporter énormément d'argent.

76

Devenir coach beauté sur internet

Un coach beauté donne des conseils aux internautes (clients) avec pour objectif d'améliorer leur confort, leur bien-être et apparence.

Le service peut être fourni gratuitement et contre paiement pour les conseils personnalisés.

77

Devenir coach en décoration pour particulier sur internet

Un coach décoration pour particulier donne des conseils à ses clients.

Il s'agira de suggérer des styles de décoration pour appartements, maison, salon, cuisine, etc.

78 Devenir vendeur de plugins WordPress

Il s'agit d'un business très répandu actuellement car les plugins WordPress se vendent bien. Vous avez juste à proposer des plugins sur **CodeCanyon**. L'avantage est que le plugin est d'une grande facilité de création.

Trouvez juste de bons développeurs Web pour créer des plugins simples. Si vous gérez bien les mises à jour, cette affaire peut vous faire gagner beaucoup d'argent.

79 Devenir assistant Youtubeur

Même sans avoir votre propre chaîne Youtube, vous pouvez gagner de l'argent grâce à cette plateforme. L'avantage est que vous n'avez pas besoin de montrer votre visage.

Trouvez juste des influenceurs sur Youtube et proposez-leur votre aide. Vous pouvez par exemple :

- Monter les vidéos des youtubeurs
- Créer des vignettes / miniatures pour eux
- Produire des slides pour leurs présentations avec Microsoft Powerpoint ou Google Slides

80

Devenir conseiller en webmarketing

Le marketing digital est un domaine d'avenir, car nous sommes à l'ère du numérique et aujourd'hui, une entreprise qui est absente d'Internet court à sa perte. La demande est donc énorme dans ce domaine.

Vous pouvez vous **former au marketing digital et proposer des solutions aux entreprises qui cherchent à se digitaliser à moindre coût**. Avec des plateformes marketing tout-en-un comme Nowsite marketing, c'est devenu très simple de digitaliser entièrement une entreprise pour seulement quelques dizaines d'euros par mois, depuis la création de sites web élégants par des professionnels jusqu'à la gestion de la publicité sur les réseaux sociaux.

De plus, cette plateforme propose non seulement des formations gratuites en marketing digital mais aussi un programme d'affiliation très intéressant pour vous récompenser pour les clients que vous lui apportez.

Vous pouvez donc gagner de l'argent en vous affiliant à cette plateforme pour aider les entrepreneurs à avoir une **présence professionnelle sur le web sans pour autant se ruiner**. Et cela même si vous n'avez aucune expérience ni compétence technique.

[Découvrez Nowsite marketing ici.](#)

À la page suivante, vous trouverez plusieurs bonus pour vous aider à démarrer sereinement votre activité sur Internet.

BONUS 1 Les outils indispensables pour réussir votre business en ligne

Pour développer votre business et l'automatiser, vous devez **utiliser des logiciels qui travailleront pour vous**. C'est comme ça que vous pourrez **gagner de l'argent même lorsque vous dormez**.

Quel que soit votre choix, pour réussir votre business en ligne, vous avez absolument besoin d'un **système de vente automatisé** composé des éléments suivants :

- Un **outil de création de pages de capture d'adresses mail** pour construire votre liste de contacts même si vous partez de 0 ;
- Un **autorépondeur pour envoyer automatiquement des mails à votre liste de contacts** et leur proposer régulièrement vos offres.

Que vous soyez formateur, vendeur d'ebooks, Youtubeur, coach, affilié, e-commerçant ou prestataire de services en ligne, ces 2 outils vous permettront de tripler vos revenus parce que vous pourrez facilement **créer votre propre communauté en partant de 0** et la convertir en clients fidèles en gardant un contact régulier avec eux.

C'est l'un des secrets les mieux gardés des entrepreneurs à succès sur internet.

Le logiciel que je vous conseille personnellement pour la **création de pages de capture et de ventes**, et l'**envoi automatique de mails** est Système io. Il permet également **d'héberger vos formations vidéos** et de **créer un espace membres pour vos clients**.

C'est aussi celui que j'utilise et il est vraiment intéressant de par ses nombreuses fonctionnalités couplées à un prix très abordable.

Vous pouvez [découvrir Système io et vous former gratuitement à son utilisation ici.](#)

[Cliquez ici pour obtenir gratuitement une page de capture créée grâce à ce logiciel](#) à modifier et réutiliser à souhait. Vous pourrez ainsi commencer votre business en ligne dès les prochaines minutes.

BONUS 2 Un business simple en un clic pour obtenir vos premiers euros sur internet

Que diriez-vous d'un **guide étape par étape pour créer en quelques minutes votre premier business simple** et gagner vos premiers euros sur Internet en moins de 30 jours ? [Vous pouvez le télécharger gratuitement ici.](#)

BONUS 3 Obtenez votre business sur-mesure rentable en 3 mois

Si vous êtes encore plus motivé, et que vous désirez un [accompagnement personnalisé sur mesure](#) pour **créer le business de vos rêves** et passer de 0 à 2000 € en 90 jours ou **dépasser toutes vos difficultés actuelles** et tripler vos ventes sans perdre de temps, alors [cliquez ici.](#)

CONCLUSION

Voilà les 80 idées de business qui cartonnent sur internet. Avant de vous lancer, il faut bien y réfléchir, acquérir les connaissances qu'il faut et ne surtout pas oublier les outils indispensables pour bien démarrer votre activité sur internet.
