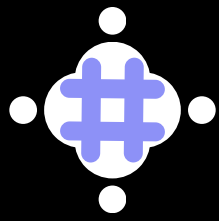


**GUIA**



**DE IA**

**PARA CREAR**

**TU PRODUCTO**

**DIGITAL**

**PRIMEROS PASOS DE TU  
EMPRESA DIGITAL**

**PARA PRINCIPIANTES**

**APRENDE COMO CREAR UN PRODUCTO DIGITAL  
CON INTELIGENCIA ARTIFICIAL**

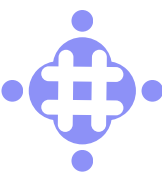
# *¡Hola! ¡Claro que sí podrás lograrlo!*

Entiendo lo difícil que es empezar un negocio digital sin financiamiento.

Por esta razón, me gustaría brindarte algunas herramientas para ayudarte a progresar sin realizar una inversión inicial. Esto te permitirá evaluar si tu negocio digital es viable en términos de ganancias y, si es así, comenzar a invertir.

Una de las herramientas más útiles que puedes utilizar es el marketing de contenidos. Esta estrategia implica crear contenido útil y relevante para tu audiencia, con el fin de atraer visitas a tu sitio web y generar confianza en tu marca.

Si logras crear contenido de calidad y lo promocionas adecuadamente en las redes sociales, puedes empezar a ver resultados en poco tiempo.



Otra herramienta muy útil es el email marketing. A través de una lista de suscriptores, puedes enviar correos electrónicos promocionarles y mantienes a tus clientes informados sobre tus nuevos productos o servicios. Además, puedes utilizar el email marketing para establecer una relación más cercana con tus clientes, y así fidelizarlos.

Por último, no subestimes el poder de las redes sociales. Si bien es cierto que las plataformas de publicidad paga pueden ser el camino más fácil si contás con el dinero, también puedes utilizar las redes sociales para llegar a tu audiencia de manera orgánica.

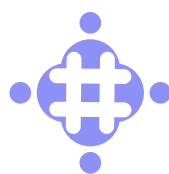
Asegúrate de crear contenido atractivo y utilizar hashtags relevantes para que tus publicaciones sean encontradas por el público adecuado.

Si te gustaría saber más sobre este tema no te pierdas mi **“Guía de Reels Exitosos”**

[Ver más](#)

Recuerda que con estas herramientas puedes empezar a construir tu negocio digital sin tener que invertir grandes cantidades de dinero. Lo importante es ser creativo y estar dispuesto a trabajar duro para alcanzar tus objetivos.

¡Mucho éxito en tu emprendimiento!



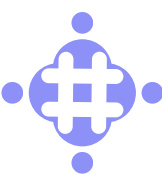
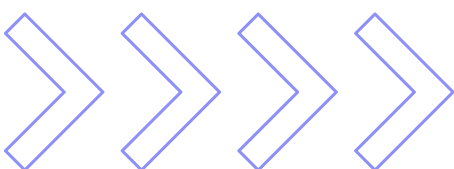
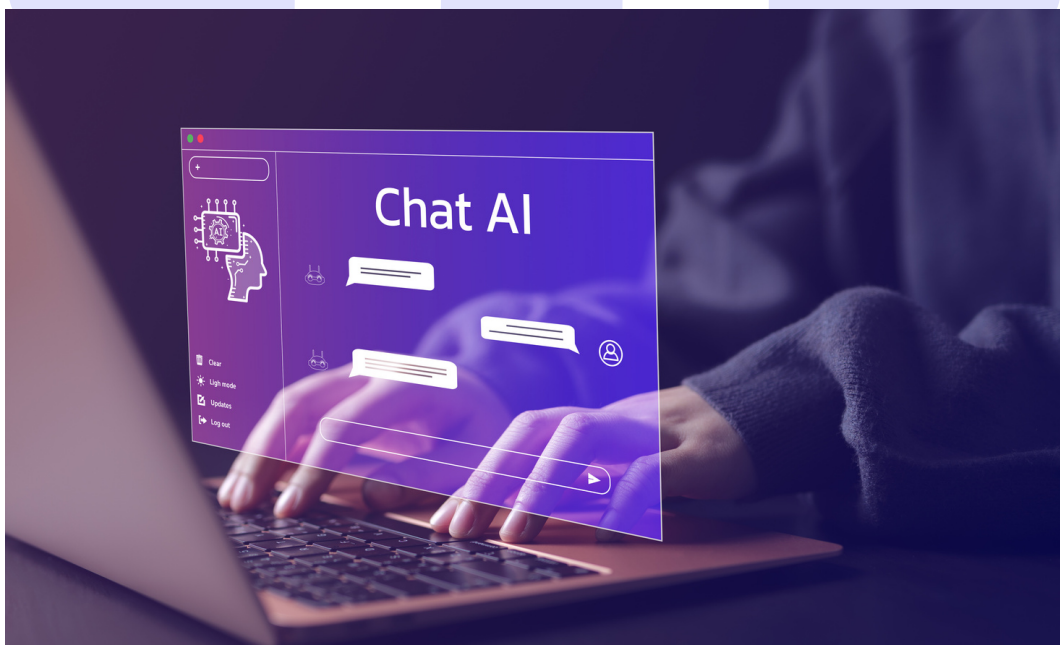
## Paso 1: Obtén Ideas con ChatGPT

Si estás interesado en iniciar un negocio en línea, ChatGPT puede ser de gran ayuda para ti. Con solo pedirle a chatGPT, puedes obtener cinco ideas de negocios digitales específicos para el nicho que hayas elegido.

Ya sea que quieras vender productos digitales o servicios, ChatGPT es capaz de proporcionarte valiosas recomendaciones que te ayudarán a comenzar tu camino empresarial en el mundo digital.

No dudes en aprovechar esta herramienta y comienza a explorar las posibilidades que el mundo digital tiene para ofrecer.

**<https://chat.openai.com/auth/login>**



# Paso 1: Obtén Ideas con ChatGPT

## Instrucciones detalladas:

- *Describe claramente tu nicho: Especifica el tema, la audiencia objetivo y cualquier detalle relevante.*

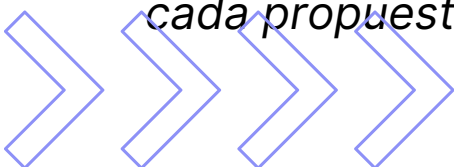
*Sé claro en tus instrucciones sobre el tipo de negocio digital que estás buscando. Puedes solicitar características específicas, diseños particulares o funciones especiales.*

*Ejemplo de solicitud: "¡Hola ChatGPT! Estoy buscando ideas para negocios digitales en el nicho de [tu nicho]. Quiero que aborden específicamente [problema o necesidad]. Por favor, proporciona al menos 5 ideas detalladas, destacando las características clave que podrían hacerlos únicos."*

- *Al recibir las ideas, revisa cada una detenidamente.*
- *Evalúa la viabilidad: Considera la practicidad y la viabilidad de cada idea en términos de diseño y utilidad para tu audiencia objetivo.*

## **Paso 2 : Selecciona una Idea y Crea un Esquema con ChatGPT**

- *Revisión de Ideas:*
- *Examina cada idea de manera detallada.*
- *Evalúa la originalidad, la relevancia y la aplicabilidad de cada propuesta.*



## Paso 2 : Selecciona una Idea y Crea un Esquema con ChatGPT

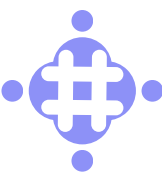
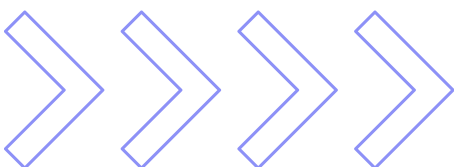
### **Algunos ejemplos de ideas de negocios digitales**

- *Ebooks Temáticos*
- *Cursos en Línea*
- *Plantillas y Recursos Gráficos*
- *Planners y Organizadores*
- *Recursos de Marketing*
- *Servicios de Consultoría o Mentoría*

### **Selección de una Idea:**

#### *Criterios de Elección:*

- *Define tus criterios de selección basados en la viabilidad, la conexión con tu audiencia y el potencial de monetización.*



## Paso 2 : Selecciona una Idea y Crea un Esquema con ChatGPT

- **Selecciona la idea que mejor se alinee con tus objetivos y que veas más prometedora.**

*Creación de Esquema con ChatGPT:*

*Con la idea seleccionada, ahora trabajaremos con ChatGPT para desarrollar un esquema y estructura sólidos para tu producto digital seleccionado.*

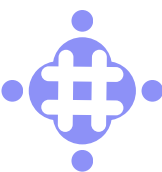
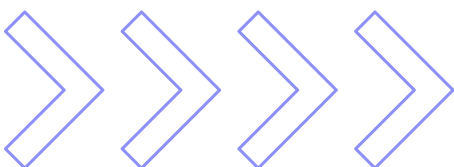
*Instrucciones Claras:*

*Pide a ChatGPT que te ayude a crear un esquema para el producto digital seleccionado.*

*Proporciona detalles específicos sobre la estructura, secciones clave y elementos importantes.*

*Ejemplo: "Necesito un esquema detallado. Indícale las secciones que quieres incluir, el formato deseado y cualquier característica especial que tengas en mente."*

*si por ejemplo estas realizando un planner te quedaría así...*



## Paso 2 : Selecciona una Idea y Crea un Esquema con ChatGPT

*"necesito un esquema detallado en formato de planner, éste debe incluir cuatro secciones esenciales que sean útiles para la organización y gestión eficaz de tareas."*

*cuando ChatGPT te completa este pedido podés indicarle que te amplíe un tema en particular ...*

*"Desarrolla el contenido de [Titulo] a 100%"*

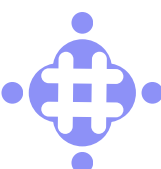
*Vas a ver que vas a contar con mayor información del tema, no olvides chequear si es realmente coherente con lo que estas queriendo transmitir.*

- **Revisión y Ajuste del Esquema:**

*Ajusta según necesidades:*

*Revisa el esquema proporcionado por ChatGPT.  
Realiza ajustes según tus preferencias y necesidades específicas.*

*Revisa el esquema cuidadosamente. ¿Cumple con tus expectativas? Ajusta según sea necesario para asegurarte de que se alinee con tu visión del producto digital seleccionado*



## Paso 3 : Adaptación en Canva Gratis

- **Acceso a Canva: Guía sobre cómo registrarse y acceder a Canva**

Canva es una herramienta en línea que permite crear diseños y gráficos de manera fácil y accesible. Si deseas utilizar Canva, es necesario registrarte en su página web. A continuación, te proporcionamos una guía sobre cómo registrarte y acceder a esta herramienta.

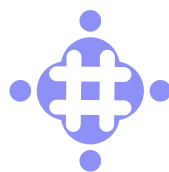
Primero, ingresa a la página web de Canva y haz clic en el botón "Registrarse". Luego, puedes optar por registrarte con una cuenta de correo electrónico o a través de tu cuenta de Google o Facebook.

**<https://www.canva.com/>**

Si eliges registrarte con tu correo electrónico, deberás ingresar tus datos personales, como tu nombre, apellido y dirección de correo electrónico. Una vez que hayas creado tu cuenta, se te pedirá que elijas una contraseña.

Si decides registrarte con tu cuenta de Google o Facebook, solo tendrás que autorizar el acceso de Canva a tu cuenta y seguir los pasos que se te indiquen.

Una vez que hayas completado el registro, podrás acceder a la plataforma de Canva y comenzar a crear tus diseños. ¡Disfruta de esta herramienta creativa y explora todas las posibilidades que ofrece!



## Paso 3 : Adaptación en Canva Gratis

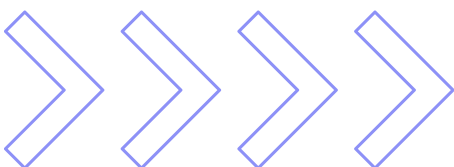
- **Búsqueda de Plantillas: Instrucciones para buscar y adaptar plantillas de planner en Canva según la idea seleccionada**

Una vez que se tiene una idea clara de lo que se quiere lograr, la búsqueda de una plantilla adecuada en Canva es el siguiente paso.

Para hacerlo, simplemente se debe ingresar a la plataforma y dirigirse a la sección de "**plantillas**". Una vez allí, se pueden filtrar las opciones por tipo de planner, tamaño, diseño, color y otros criterios para encontrar la plantilla que más se adapte a las necesidades del proyecto.

Es importante tener en cuenta que, aunque las plantillas pueden ser muy útiles, no siempre se ajustan completamente a lo que se necesita. Por ello, es recomendable personalizarlas y adaptarlas a la idea original. Esto se puede hacer fácilmente en Canva, ya que la plataforma cuenta con herramientas de edición muy intuitivas y sencillas de usar.

Una vez que se ha encontrado la plantilla adecuada y se ha personalizado, se puede empezar a llenar el planner con los datos y la información necesarios. Es importante ser claro y conciso en la descripción de las tareas y objetivos, y asegurarse de que todo esté organizado de forma lógica y coherente.



## Paso 4 : Descarga y Creación de Embudo de Ventas en Systeme IO

*En resumen, la búsqueda y adaptación de plantillas en Canva es una forma muy eficiente de crear un planner personalizado. Con un poco de creatividad y paciencia, se puede lograr un resultado final que se ajuste perfectamente a las necesidades y objetivos del proyecto.*

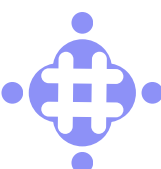
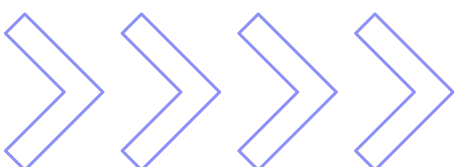
- **Descarga: Pasos para descargar y guardar tu producto digital de Canva**

*Afortunadamente, el proceso es bastante sencillo. Aquí te explicamos los pasos que debes seguir.*

*Una vez que finalices tu diseño, haz clic en el botón **"Descargar"**.*

*Se abrirá una nueva ventana con la opción de seleccionar el formato de archivo en el que deseas descargar el producto. Asegúrate de seleccionar el formato adecuado para tu dispositivo.*

*Una vez que hayas seleccionado el formato, haz clic en el botón **"Descargar"**. Dependiendo del tamaño del archivo y la velocidad de tu conexión a internet, el proceso de descarga puede tardar algunos minutos.*



## Paso 4 : Descarga y Creación de Embudo de Ventas en Systeme IO

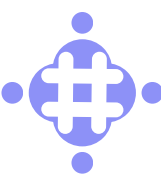
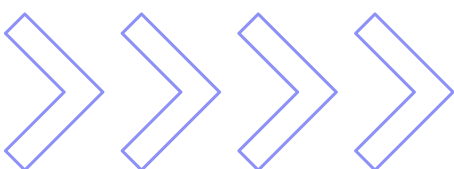
*Una vez que la descarga haya finalizado, busca el archivo en tu carpeta de descargas. Si no estás seguro de dónde se guardó el archivo, puedes realizar una búsqueda en tu dispositivo.*

*Ahora que has encontrado el archivo, asegúrate de guardarlo en un lugar seguro y fácilmente accesible. Si lo vas a utilizar en otro momento, es importante que lo guardes en un lugar donde puedas encontrarlo fácilmente.*

*Siguiendo estos sencillos pasos, podrás descargar y guardar tus productos digitales de Canva sin ningún problema. ¡Disfruta de tus diseños!*

- **Creación de Cuenta en Systeme IO: Instrucciones detalladas para crear una cuenta gratuita en Systeme IO.**

*Si estás interesado en utilizar los servicios de Systeme IO, la plataforma de marketing digital todo en uno, necesitarás crear una cuenta. El proceso es sencillo y puede ser completado en pocos minutos.*



## Paso 4 : Descarga y Creación de Embudo de Ventas en Systeme IO

Lo primero que debes hacer es acceder a la página oficial de Systeme IO. Una vez allí, selecciona la opción "Crear una cuenta" y completa el formulario de registro con tus datos personales. Asegúrate de ingresar una dirección de correo electrónico válida y una contraseña segura.

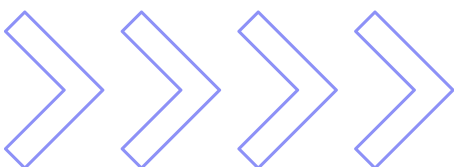
Después de completar el formulario, recibirás un correo electrónico de confirmación. Haz clic en el enlace que se incluye en el correo para verificar tu cuenta y acceder a la plataforma.

Una vez dentro de Systeme IO, podrás comenzar a explorar todas las herramientas y funcionalidades que ofrece.

- **Desarrollo del Embudo de Ventas: Cómo utilizar Systeme IO para crear un embudo de ventas efectivo para tu planner.**

Para desarrollar un embudo de ventas efectivo para tu planner, es importante entender cómo utilizar Systeme IO. En primer lugar, debes identificar a tu público objetivo y segmentarlo en diferentes grupos de acuerdo a sus necesidades y objetivos. Una vez que hayas definido tus segmentos, puedes crear contenido personalizado y relevante para cada uno de ellos.

Luego, es importante crear una página de destino o landing page que contenga información clara y concisa sobre tu planner y los beneficios que ofrece. Asegúrate de que la página sea atractiva visualmente y que tenga un llamado a la acción claro y convincente.

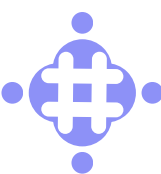
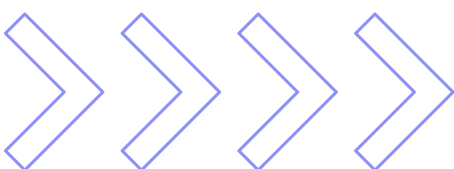


## Paso 4 : Descarga y Creación de Embudo de Ventas en Systeme IO

*A medida que los visitantes llegan a tu landing page, puedes utilizar Systeme IO para capturar sus datos y agregarlos a tu lista de correo electrónico. A través de esta lista, podrás enviar correos electrónicos personalizados y relevantes a tus prospectos, lo que aumentará las posibilidades de conversión.*

Por último, es importante medir y ajustar continuamente el embudo de ventas para asegurarse de que esté funcionando de manera efectiva. Utiliza las herramientas de análisis de Systeme IO para monitorear las métricas clave, como la tasa de conversión y el costo de adquisición de clientes, y realiza ajustes según sea necesario para mejorar el rendimiento del embudo.

***¡Tengo una noticia increíble! 😊 Estoy creando un Taller para enseñarte cómo comenzar “Tu Emprendimiento Digital”. Si estás interesado en obtener más información y mantenerte al tanto de las inscripciones, no dudes en registrarte en mi perfil de Instagram. ¡No te lo pierdas!***



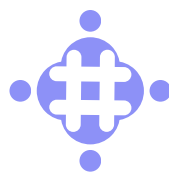
## Paso 5 : Configuración de Cuentas de Pago en PayPal y Stripe

- **Creación de Cuentas: Pasos para crear cuentas gratuitas en PayPal y Stripe.**

*PayPal y Stripe son dos de las plataformas de pago más populares en todo el mundo. Ambas ofrecen la posibilidad de crear una cuenta gratuita para empezar a recibir pagos por tus servicios o productos. A continuación, te explicamos los pasos que debes seguir para crear una cuenta gratuita en cada una de estas plataformas.*

*Para crear una cuenta en PayPal, lo primero que debes hacer es ingresar a su sitio web oficial. Una vez allí, haz clic en el botón "Registrarse" y selecciona el tipo de cuenta que deseas crear. PayPal ofrece dos opciones: cuenta personal y cuenta business. Si solo necesitas recibir pagos por servicios o productos que vendes de manera ocasional, la cuenta personal es suficiente. Sin embargo, si tienes un negocio y necesitas procesar pagos de manera más frecuente, te recomendamos crear una cuenta business.*

*Después, completa el formulario de registro con tus datos personales y de contacto. Verifica que toda la información que ingresaste sea correcta antes de enviarla. Una vez que hayas enviado el formulario, PayPal te enviará un correo electrónico con un enlace para confirmar tu cuenta. Haz clic en ese enlace y sigue las instrucciones para completar el proceso de registro.*

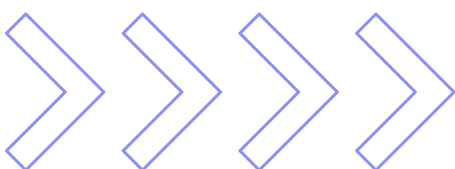


## Paso 5 : Configuración de Cuentas de Pago en PayPal y Stripe

*Para crear una cuenta en Stripe, el proceso es bastante similar. Ingresa a su sitio web oficial y haz clic en el botón "Comenzar". Selecciona el país en el que te encuentras y el tipo de cuenta que deseas crear. Stripe ofrece tres opciones: cuenta individual, cuenta business y cuenta de plataforma. Si solo necesitas recibir pagos por servicios o productos que vendes de manera ocasional, la cuenta individual es suficiente. Sin embargo, si tienes un negocio y necesitas procesar pagos de manera más frecuente, te recomendamos crear una cuenta business.*

*Después, completa el formulario de registro con tus datos personales y de contacto. Verifica que toda la información que ingresaste sea correcta antes de enviarla. Una vez que hayas enviado el formulario, Stripe te enviará un correo electrónico con un enlace para confirmar tu cuenta. Haz clic en ese enlace y sigue las instrucciones para completar el proceso de registro.*

*En resumen, crear una cuenta gratuita en PayPal o Stripe es un proceso sencillo que puedes realizar en pocos minutos. Recuerda que ambas plataformas ofrecen una gran cantidad de herramientas y recursos para ayudarte a gestionar tus pagos de manera eficiente y segura.*



Llegaste al fin 🥳🎉

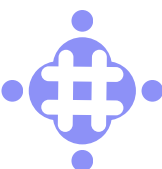
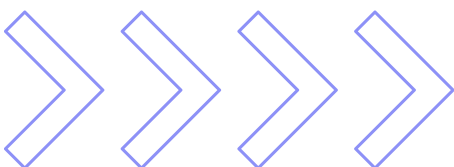
¡Felicitaciones! Has completado nuestra guía de primeros pasos para tu negocio digital. Este es un paso muy importante para crear y monetizar con éxito tu propio negocio digital. Ahora, tienes las herramientas y el conocimiento necesarios para llevar tu idea desde el principio hasta el lanzamiento y mucho más.

Recuerda que el éxito requiere dedicación, creatividad y adaptabilidad. Este no es solo una guía; es una oportunidad para abrir tu mente a que las cosas pueden ser diferentes si te lo propones y no siempre tenés que arrancar si o si con dinero.

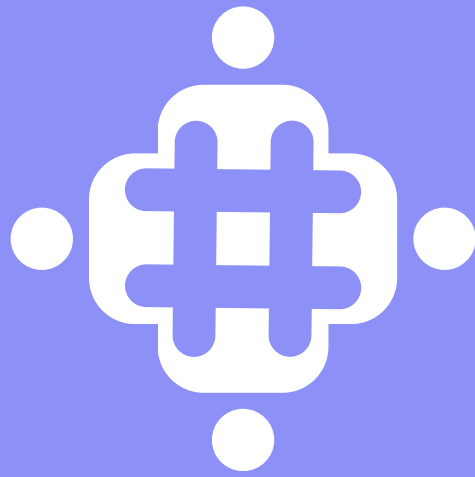
**La clave del éxito radica en la acción.**

Estamos emocionados por lo que estás a punto de lograr. ¡Ve y crea ese negocio digital extraordinario con tu producto digital!

¡Mucho éxito en tu viaje!  
Gisela Nanio



*Gracias*



**Gisela Nanio**