

COMMENT CRÉER VOTRE OFFRE DE COACHING EN LIGNE

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

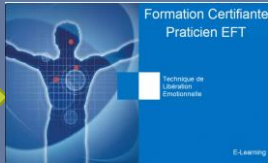
Qui suis-je

Patricia de Zaldivar

Coach – Thérapeute – Formatrice – Conférencière - Auteure



2015



EFT
2017/2018 :
plus de 2500 ventes



Quantum énergie ou
Thérapie Quantique
Plus de 1500 ventes



Magnétisme & QE
Plus de 1000 ventes



Conseiller en fleurs
de Bach
Plus de 500 ventes



Coach avec l'AT
Plus de 500 ventes



Coach avec la PNL
Plus de 400 ventes

Des formations vendues par des plateformes partenaires

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

Vous faites du CA pendant que vous dormez !



JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet



C'est impossible de ~~le~~ faire même quand on dort

L'info pro ~~du~~ c'est fini !

Seul les groupes Facebook ~~vous~~ apportent des clients

La publicité ~~book~~ ne fonctionne plus

Il y a beaucoup de moins ~~et~~ de moins en moins de place

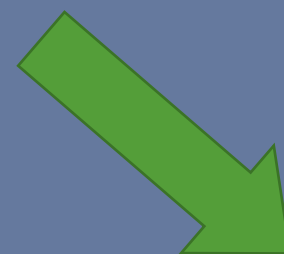
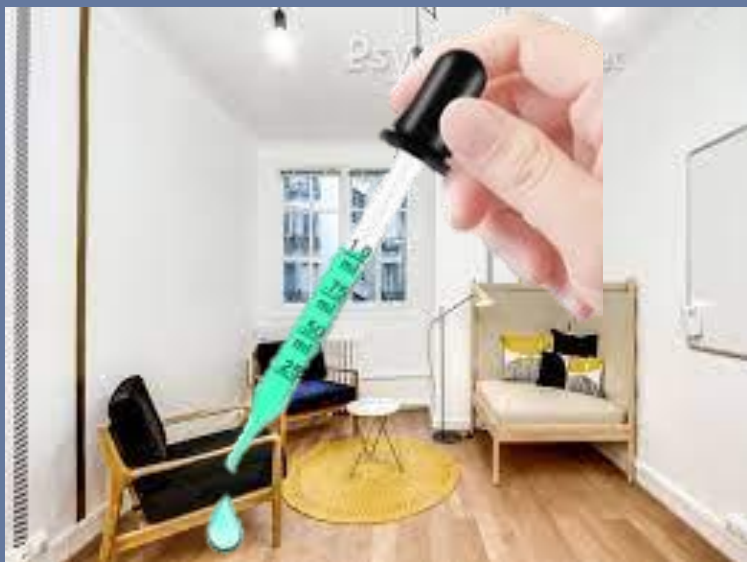
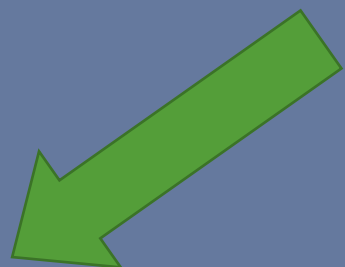
Vous devez être un SUPER ex ~~pour~~ percer sur le web

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

Le triste constat !

La grande majorité des coachs et des thérapeutes ne s'en sortent pas !



JE PRENDS UN RDV

offerte pour faire
votre projet

Le triste constat !

75% des professionnels
de l'accompagnement
se sentent **frustrés** par leur
situation financière

et par le **faible volume de leurs clients**

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

Le triste constat !

L'écart entre ce que gagnent certains et les autres se creuse de plus en plus.

75% réalisent un CA inférieur à 3000€
(Trop souvent en dessous du seuil de la pauvreté)

24% réalisent un CA entre 3000€ & 20 000€ par mois

1% réalise un CA de plus 100 000€ par mois

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

**75% réalisent un CA
inférieur à 3000€**
(Trop souvent en dessous du seuil
de la pauvreté)

 Ne savent pas comment faire pour réussir leur
transitions sur le web

**24% réalisent un CA
entre 3000€ & 20000€
par mois**

 Ont suivi des formations et on implémenté

**1% réalise un CA de
plus 100 000€ par
mois**

 Ont suivi des formations, on implémenté et se sont fait
mentorés

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

**24% réalisent un CA
entre 3000€ & 20000€
par mois**

The diagram features a central white arrow pointing right, which branches into three green arrows pointing towards the top, middle, and bottom right. Each green arrow points to a specific text block.

Créer des formations à petits prix vendues par des plateformes partenaires

Créer des formations entre 250€ et 700€ vendues grâce à votre audience

Créer une offre de coaching premium (offre transformationnelle)

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

L'offre de coaching premium

L'OFFRE HAUT DE GAMME

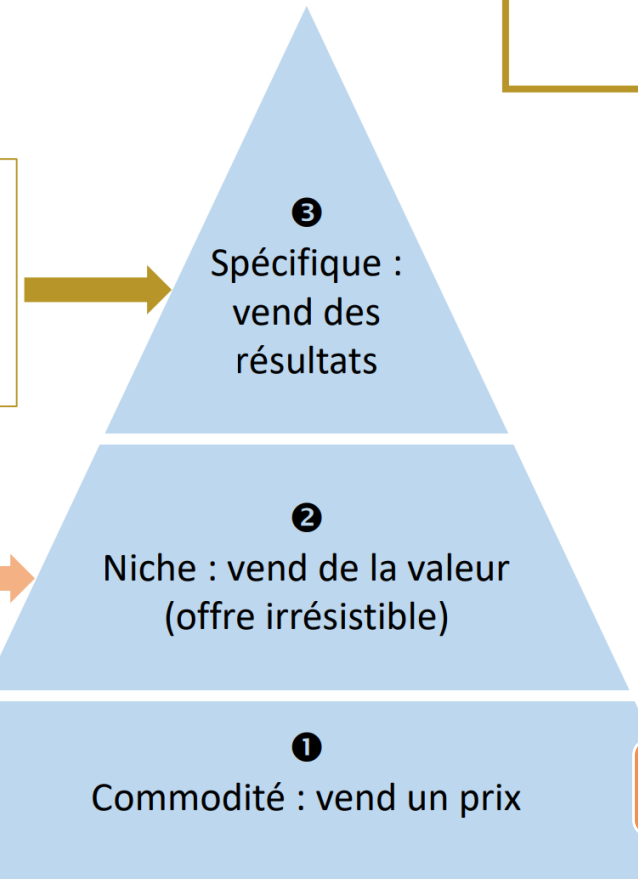
Généraliste Vs expert payé très cher

3 niveaux dans l'offre coaching et consulting

Niveau 1 : entre 2100 et € Orienté résultats. La valeur perçue et le prix ne sont pas les priorités, la seule priorité est la valeur du résultat, plus la douleur est grande, plus le résultat « n'a pas de prix » - On vend les bénéfices de ce résultat, on ne parle que peu de ce qu'il y a dans le programme, c'est le résultat qui compte. La confiance est accordée à l'expert. L'expert fixe le prix en fonction de la valeur considérée pour ce résultat. L'expert s'appuie sur un processus qu'il a créé pour accompagner son client de sa situation actuelle à sa situation désirée.

Niveau 2 : entre 260 et 2000€ - Marché plus niché orienté sur la valeur perçue. L'offre irrésistible (Bonus 1+Bonus 2+Bonus 3+.....) – Le but c'est que les gens se disent « waouh, c'est dingue tout ce que je vais avoir pour ce prix » - Les gens vont devoir avancer tout seuls, ils se rendent compte que c'est plus difficile que ce qu'ils imaginaient, il y a de nombreux abandons. Souvent trop d'apport à son marché, indigeste pour le client.

Niveau 1 : entre 0 et 250€ on touche beaucoup de personnes (la masse) – Le but sera sur la même valeur se positionner le moins cher possible. Les gens sont peu engagés, ils consomment leur formation mais n'y reviennent pas. Attire des gens qui cherchent le prix le plus bas.

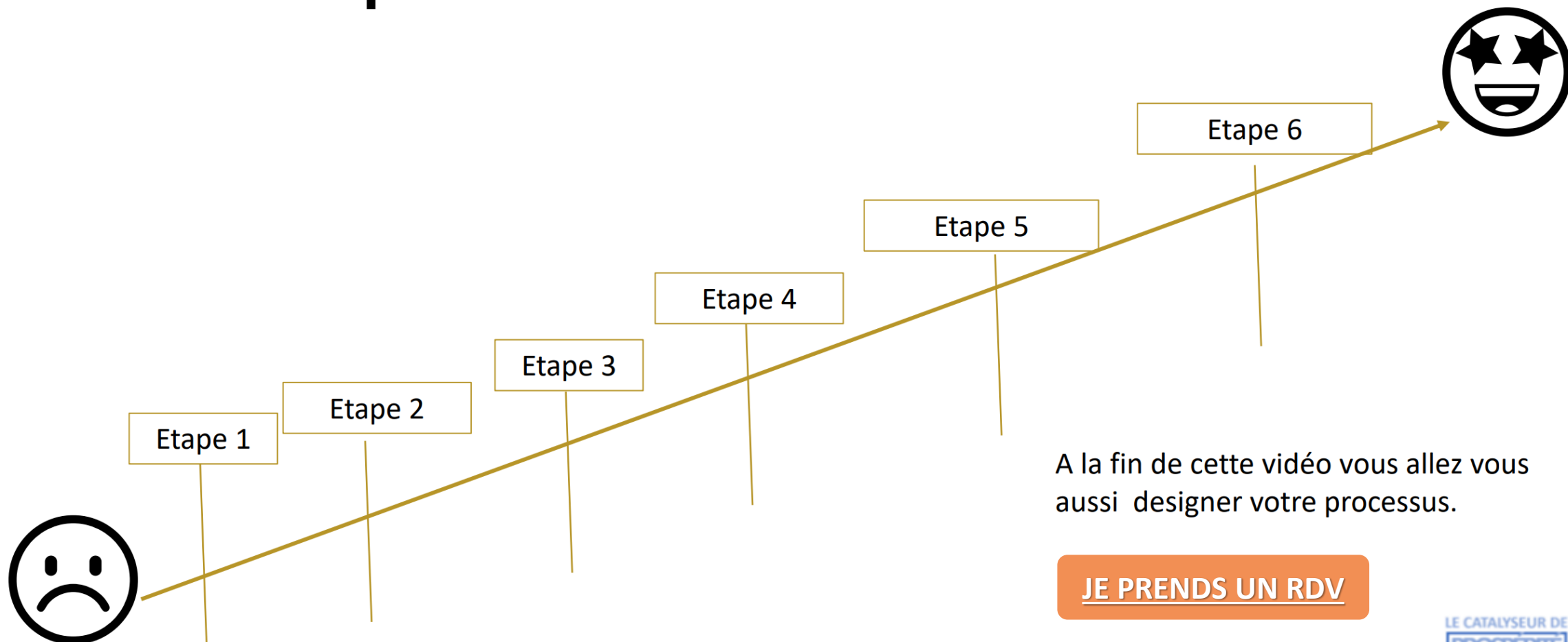


JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

L'OFFRE HAUT DE GAMME

Design du processus d'accompagnement 3 à 5 ou 6 étapes



Votre offre doit :

- ❑ S'adresser spécifiquement à votre avatar : ses frustrations, ses désirs, ou est-ce qu'il en est et ou est-ce qu'il veut aller
- ❑ Les aider à passer du point A au point B grâce à un processus clair, simple, efficace, dans le délais le plus court possible (ce n'est pas la durée qui fait le prix mais le résultat !!! Les gens sont prêt à payer plus cher si vous résolvez leur problème en 3 semaines plutôt qu'en 6 mois).
- ❑ Leur apporter la vie, l'argent, la sérénité qu'il cherche désespérément.
- ❑ Votre offre doit régler le plus gros problème de votre client et l'aider à atteindre son plus grand désir. Si non vous ne pourrez pas vendre à des prix premium.

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

Avatar = Client idéal

Niche = segment du marché en relation avec votre expertise

Offre = accompagnement structuré en étapes claires, tout en restant souple

Vendre votre offre = rejoindre vos futurs clients sur les réseaux sociaux + la maîtrise de 4C + Un script pour vous aider à aider votre futur client à prendre une décision

« Livraison » = délivrer votre prestation

Augmenter votre audience et votre notoriété = Réseaux sociaux, contenus, témoignages

Scaler = Passer au niveau supérieur et vendre plus

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

Le bon état d'esprit ! (Mindset)

- Savoir où vous allez et pourquoi
- Ce que vous voulez réellement
- Mettre en place un plan d'actions éprouvé et le tenir
- Transformer ses croyances limitantes en croyances porteuses
- Dépasser les plafonds de verre

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

STRATÉGIE N°3

Transformez votre marketing

Allez à la
rencontre de
vos clients

Invitez-les

Partagez

Aidez-les
durablement

**Vos clients veulent du résultats ! Et
sont prêts à payer pour l'obtenir**

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire

An aerial photograph of a tropical island, likely in the Maldives, showing a large, flat, green island surrounded by shallow turquoise water and white sand beaches. The text is overlaid in the center of the image.

**L'avenir appartient aux
coachs et thérapeutes qui
auront opéré cette transition**

Est-ce fait
pour tout le monde?

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet

Est-ce fait
pour **VOUS**?

[JE PRENDS UN RDV](#)

45 mn offerte pour faire
avancer votre projet



Parlons-en ensemble

JE PRENDS UN RDV

45 mn offerte pour faire avancer
votre projet

