

CAHIER PRATIQUE

Cahier pratique - Trouver sa cible rentable

Des fiches imprimées ou numériques pour transformer les idées en décisions.

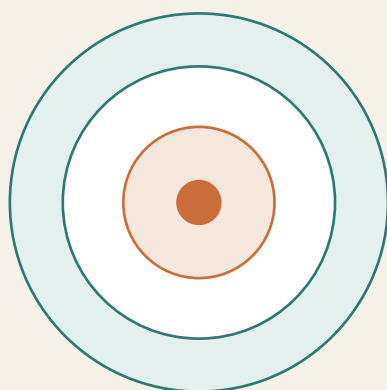
LE RESULTAT

À la fin, vous aurez choisi une cible prioritaire, formulé le problème qu'elle paie pour résoudre et défini un test terrain sur 7 jours.

MODE D'EMPLOI

Utilisez uniquement la fiche qui debloque la prochaine decision

Ce cahier accompagne le guide principal. Il peut être imprimé, annoté sur tablette ou utilisé comme trame de travail lors d'un atelier. Chaque fiche se termine par une décision et une prochaine action.



- **Declencheur**
- **Intensite**
- **Budget**
- **Accessible**
- **Expertise**

REGLE DE TRAVAIL

Datez vos versions. Conservez les hypothèses, les retours du terrain et la raison de chaque modification.

FICHE 01

Inventaire des segments

Décrivez des situations observables.

Segment / situation	Déclencheur	Problème visible	Coût de l'inaction

Decision retenue

A NOTER

.....

.....

.....

FICHE 02

Hypothèse commerciale

Formulez ce que le terrain doit confirmer.

Bloc	Votre hypothèse	Preuve à rechercher

Decision retenue

A NOTER

.....
.....
.....

FICHE 03

Guide d'entretien

Reconstituez un épisode réel sans vendre trop tôt.

Question	Mots exacts	Fait ou opinion ?

Decision retenue

A NOTER

.....
.....
.....

FICHE 04

Synthèse des signaux

Regroupez les éléments récurrents après dix échanges.

Signal	Fréquence	Force 1-5	Décision

Decision retenue

A NOTER

FICHE 05

Décision 30 jours

Choisissez une cible, un problème et une prochaine étape.

Élément	Décision	Indicateur	Date de revue

Decision retenue

A NOTER

FINALISER

Votre document de reference

Reportez les versions retenues dans un seul document de reference. Les brouillons restent utiles pour comprendre le raisonnement, mais une seule version doit servir a la vente et au test.

POINT D'ARRIVEE

À la fin, vous aurez choisi une cible prioritaire, formulé le problème qu'elle paie pour résoudre et défini un test terrain sur 7 jours.

Contact

Cedrick Benittah - contact@iconseil.fr - iconseil.fr