

Conditions Générales de Vente – Offre d'accompagnement prise de fonction de manager

L'offre d'accompagnement prise de fonction de manager inclut :

1. Un coaching Individuel pendant 1 An : 1 heure de coaching par téléphone ou visio tous les 15 jours pendant 1 an
2. La formation en ligne « Devenez un excellent manager » : Une formation en ligne courte pour recevoir les bases du management rapidement et les mettre en pratique
3. La formation en ligne « Impliquez, engagez et motivez vos équipes » : Une formation en ligne plus longue et approfondie pour aller plus loin dans votre management
4. La formation en ligne « Reprenez le contrôle de vos journées » : Une formation en ligne pour améliorer votre organisation et trouver du temps
5. Le eBook « Comment avoir des équipes plus motivées et plus efficaces » : Un eBook avec 40 techniques pour engager vos équipes au quotidien
6. Le eBook « 10 erreurs à éviter pour motiver ses équipes » : Un eBook pour éviter les pièges du management
7. Le eBook « 30 notions incontournables du management » : Un eBook pour maîtriser les bases essentielles pour devenir un manager efficace
8. Le eBook « Gestion du temps et des priorités » : Un eBook pour mieux gérer votre temps et trouver un meilleur équilibre
9. Le eBook « 250 citations pour trouver l'inspiration » : Un eBook pour booster votre motivation quotidienne et celle de votre équipe avec 250 citations inspirantes.
10. Une possibilité de paiement en 1 fois ou en 12 fois : Possibilité de régler votre accompagnement en 1 fois ou en 12 fois
11. EN OPTION : Messages WhatsApp Illimités pendant 1 An : Une hotline pour échanger sur tous les sujets à n'importe quel moment

Préambule

L'Entreprise Individuelle Godefroy Julien Marie, 6 rue Victor Noir, 17000 La Rochelle, SIRET 839 348 372 00039, représentée par M. Julien Godefroy, édite et commercialise une offre d'accompagnement destinée aux personnes prenant un nouveau poste de manager.

Article 1 – Objet

Les présentes Conditions Générales de Vente déterminent les droits et obligations des parties dans le cadre de la vente du programme d'accompagnement « Prise de fonction de manager ».

Article 2 – Dispositions générales

Ces CGV s'appliquent à toute souscription réalisée via la page <https://reussir-son-management.systeme.io/offre-accompagnement-prise-de-fonction-de-manager>. Leur acceptation est obligatoire avant tout paiement.

Article 3 – Description du programme

L'offre comprend :

1 heure de coaching individuel par téléphone ou visio tous les 15 jours pendant 12 mois ;

L'accès à trois formations en ligne accessibles immédiatement après paiement : « Devenez un excellent manager », « Impliquez, engagez et motivez vos équipes » et « Reprenez le contrôle de vos journées » ;

Cinq eBooks numériques livrés immédiatement après paiement ;

En option, un accès illimité à une messagerie WhatsApp pendant 1 an pour poser des questions et obtenir des retours entre les sessions de coaching.

Article 4 – Prix et modalités de paiement

Le programme d'accompagnement peut être réglé en 1 fois ou en 12 mensualités. Le paiement est exigible immédiatement au moment de la commande.

En cas de paiement en 1 fois, 100 % du montant sera débité immédiatement (1247 euros – mille deux cent quarante-sept euros). En cas de paiement en 12 fois, un premier prélèvement est effectué immédiatement, puis 11 prélèvements seront automatiquement débités chaque mois à date anniversaire (12 prélèvements de 107 euros – cent sept euros).

Une option supplémentaire « Messages WhatsApp illimités pendant 1 an » peut être ajoutée et réglée selon les mêmes modalités (1 paiement de 2 247 euros – deux mille deux cent quarante-sept euros ou 12 paiements de 197 euros – cent quatre vingt dix sept euros – coaching, formations, eBooks et option WhatsApp inclus).

Le paiement sécurisé est réalisé via Stripe ou PayPal. Les cartes acceptées sont Visa et Mastercard uniquement. Toute transaction non honorée ou rejetée entraînera la suspension immédiate de l'accès au programme.

Article 5 – Accès et déroulé de l'accompagnement

L'accès aux formations en ligne et aux eBooks est accordé immédiatement après validation du paiement. Cet accès est personnel, individuel, incessible et non transmissible.

Le coaching individuel démarre contractuellement à la date du paiement. Le Client reçoit un mail de réservation afin de planifier sa première session dans les jours qui suivent. Il peut toutefois choisir une date ultérieure, sous réserve que l'accompagnement se termine dans les 12 mois suivant la commande.

Chaque session est d'une durée d'environ 60 minutes et se déroule par téléphone ou visioconférence. Le Client s'engage à honorer chaque rendez-vous. Tout report doit être demandé au moins 48h à l'avance.

Article 6 – Engagements du Client

Le Client s'engage à participer activement aux sessions de coaching et à appliquer les recommandations fournies. Il reconnaît que les résultats dépendent de sa mise en œuvre personnelle et ne peuvent être garantis.

Article 7 – Clause de rétractation

Conformément à l'article L221-28 du Code de la consommation, le droit de rétractation ne s'applique pas aux contenus numériques fournis immédiatement après paiement, ni aux prestations sur mesure dont l'exécution débute avant la fin du délai légal. Le Client reconnaît et accepte expressément renoncer à son droit de rétractation au moment du paiement.

Article 8 – Durée, engagement et résiliation

Le contrat est conclu pour une durée ferme de 12 mois à compter du paiement. Aucun arrêt anticipé volontaire n'est possible. En cas de non-paiement d'une échéance, l'accès est suspendu immédiatement.

Article 9 – Propriété intellectuelle et confidentialité

Tous les supports, méthodes et contenus sont protégés par le droit d'auteur. Le Client s'engage à ne pas les diffuser, reproduire ou utiliser pour former des tiers. Les échanges de coaching sont strictement confidentiels.

Article 10 – Protection des données personnelles

En adhérant aux présentes, le Client reconnaît avoir pris connaissance de la politique de confidentialité. Il pourra se désinscrire à tout moment des communications e-mail.

Article 11 – Droit applicable

Le présent contrat est régi par le droit français. Tout litige sera soumis aux tribunaux compétents.

Article 12 – Force majeure

En cas de survenance d'un événement imprévisible, irrésistible et extérieur rendant impossible l'exécution du contrat, les obligations du Vendeur seront suspendues pendant la durée du cas de force majeure, conformément à la législation française en vigueur.

Article 13 – Réclamations et contact

Toute demande ou réclamation peut être adressée par email à julien.godefroy@reussir-son-management.com. Le Vendeur s'engage à apporter une réponse dans les meilleurs délais.

Article 14 – Acceptation expresse du Client

En validant son paiement, le Client reconnaît avoir lu et accepté sans réserve les présentes Conditions Générales de Vente. Il confirme que ce paiement vaut engagement ferme pour toute la durée du programme.

Date de rédaction : 22 octobre 2025