

JE CHOISIS AVEC QUI ET COMMENT TRAVAILLER

Choisir son périmètre d'intervention pour **Maximiser ses résultats** tout en **optimisant** son temps et son énergie

Formation dédiée à tous les professionnels de l'accompagnement : **Coachs, Formateurs, Tuteurs, Mentors ...**

Objectifs de la formation:

- Comparer les avantages et inconvénients des différents périmètres d'intervention (particuliers, entreprises, écoles, direct, sous-traitance...).
- Choisir un positionnement aligné avec ses objectifs et ses valeurs
- Construire une stratégie commerciale simple et adaptée à leur choix

Programme de la formation :

1

Définir son périmètre d'intervention

- Clarifier : à qui je m'adresse ? dans quel contexte ? avec quelles modalités: en présentiel, distanciel, individuel, groupe ?
- Comprendre le lien entre périmètre choisi et rentabilité.

2

Choisir le positionnement le plus rentable

- Comparer les opportunités :
 - Particuliers vs entreprises.
 - Direct vs sous-traitance.
 - Intervenir en école vs en entreprise.
- Identifier les meilleures options selon son domaine.
- Analyse des avantages / inconvénients.

3

Plan d'action:

Construire sa stratégie de développement

Méthodes pédagogiques et Évaluations :

- Formation opérationnelle : mise en situation, jeux de rôle, travail en sous-groupe, échanges entre pairs pour s'entraider et partage d'expériences => Méthodes interrogatives, démonstratives et actives
- Évaluations formatives en cours de formation

↳ **Attestation de suivi et de réussite de formation**

Modalités et tarifs :

Différents formats sont proposés afin de s'adapter aux besoins et aux disponibilités de chacun

- **E-learning – 80€ :**

Apprentissage autonome, accessible à tout moment, sans contrainte d'horaire. (durée: libre)

- **Classe virtuelle en collectif – 180€ :**

Une demi-journée en petit groupe pour partager et échanger entre pairs, animé par un formateur certifié (durée: 3h30 sur ½ journée)

- **Classe virtuelle en individuel – 380€:**

Formation personnalisée avec un formateur dédié (durée: 3h sur ½ journée)

Formation à financer sur fonds propres (non éligible à un financement externe)