

LE FREELANCE AUGMENTE

Gere tes clients comme une agence de 10
avec l'IA et l'automatisation en 2026

ChatGPT | Claude | Make | ManyChat | Monday | Systeme.io | HeyGen

GUIDE GRATUIT — PAR PEM

POURQUOI L'IA CHANGE TOUT EN 2026

Tu te leves le matin, tu geres tes mails, tu reponds aux DM, tu fais tes devis, tu relances tes clients, tu crees du contenu, tu geres ta compta... et il est deja 18h.

En 2026, continuer a tout faire manuellement, c'est comme refuser d'utiliser Internet en 2005.

L'IA et les outils d'automatisation ne sont plus un luxe. Ce sont tes nouveaux collaborateurs — disponibles 24h/24, et qui coutent moins cher qu'un cafe par jour.

72%

des entrepreneurs perdent +15h/sem en taches auto.

10x

plus rapide pour creer du contenu avec l'IA

85%

de reduction des couts possibles avec l'automation

"L'IA ne va pas remplacer les entrepreneurs.

Les entrepreneurs qui utilisent l'IA vont remplacer ceux qui ne le font pas."

1

TA BOITE A OUTILS IA

Les outils essentiels pour ton activite de service

Tu vends tes competences (dev, design, consulting, marketing, redaction...)
? Ton plus gros probleme n'est pas le talent — c'est le temps perdu en admin. Voici comment recuperer 15h par semaine.

IA GENERATIVE : TON BRAS DROIT

Claude

Ton analyste et redacteur expert. Genere des propositions commerciales personnalisees, des cahiers des charges, des rapports d'audit, des strategies detaillees. Il analyse tes donnees et genere un document structure de 20 pages en 10 minutes.

ChatGPT

Ton couteau suisse creatif. Brainstorming, generation d'idees, redaction rapide, traduction, resume de reunions. Parfait pour les taches courtes et variees du quotidien.

AUTOMATISATION : TON EQUIPE ADMIN

Make

Connecte tes apps entre elles. Client signe un devis -> creation auto du projet Monday + envoi facture d'acompte + creation espace client + notification a ton equipe. En 0 clic.

ManyChat

Qualifie tes leads Instagram automatiquement. Un prospect DM 'INFO' -> questionnaire automatique (budget, deadline, besoin) -> si qualifie = lien Calendly. Tu ne parles qu'aux prospects chauds.

GESTION & RELATION CLIENT

Monday.com (CRM)

Pipeline commercial visuel : Lead -> Devis envoye -> Signe -> En cours -> Livre -> Facture. Chaque etape declenche des automations : rappels, emails, taches. Plus jamais un prospect oublie.

Systeme.io

Si tu proposes aussi des formations ou du contenu premium : landing pages, sequences email, espaces de formation. Tout au meme endroit.

2

PROSPECTION & ACQUISITION

Remplis ton pipeline sans y passer ta vie

La prospection est souvent la bete noire du freelance. Trop de temps perdu a courir apres des prospects qui ne signent jamais. L'IA et l'automatisation changent completement la donne.

PROPOSITIONS COMMERCIALES ECLAIR

La methode 2 minutes

Donne a Claude/ChatGPT : le brief du prospect + ton portfolio + tes tarifs. Resultat : une proposition commerciale sur-mesure avec resume executif, objectifs, methodologie, planning, livrables et tarification.

L'astuce pro

Cree un template de base avec Claude, puis demande-lui de l'adapter pour chaque prospect. Tu gagnes 90% du temps de redaction tout en gardant une approche personnalisee.

QUALIFICATION AUTOMATIQUE

ManyChat qualifie pour toi

Un prospect DM 'DEVIS' sur Instagram -> questionnaire automatique : quel est ton besoin ? Quel est ton budget ? Pour quand ? -> si qualifie (budget OK + urgence) -> lien Calendly direct. Sinon -> ressource gratuite.

Pipeline automatique

Lead qualifie -> ajout auto dans Monday avec tag 'chaud' -> notification -> relance automatique si pas de reponse a J+3 et J+7. Zero oubli, zero perte.

RELANCE INTELLIGENTE

La sequence qui close

Devis envoye -> Relance 1 a J+3 (email personnalise, version A/B testee) -> Relance 2 a J+7 (SMS court) -> Relance 3 a J+14 (dernier email avec urgence douce). Resultat : +30% de taux de closing.

3

GESTION DE PROJET CLIENT

Livre comme un pro, sans stress

Un bon freelance ne se distingue pas seulement par la qualité de son travail, mais par la fluidité de son expérience client. L'automatisation te permet de gérer ça comme une agence.

ONBOARDING CLIENT ZERO-CLIC

Le workflow magique

Client signe le devis -> Make déclenche : création du projet Monday + envoi du kit de bienvenue par email + création espace client + envoi facture d'acompte + planification du premier RDV via Calendly. En 0 clic.

Kit de bienvenue IA

Claude te génère un document d'onboarding personnalisé pour chaque client : recap du projet, planning, process, FAQ, contacts. Professionnel et rassurant.

LIVRABLES ASSISTES PAR L'IA

Documents pro en 10 min

Cahier des charges, rapport d'audit, stratégie marketing, brief créatif... Claude analyse tes données et génère un document de 20 pages structuré en 10 minutes. Tu ajustes, tu personnalises, tu livres.

Comptes-rendus automatiques

Après chaque réunion, dicte tes notes à l'IA -> elle génère un compte-rendu structuré avec actions, responsables et deadlines. Envoie automatiquement au client.

FACTURATION SANS FRICTION

Le workflow anti-impayés

Projet passe en 'Livre' sur Monday -> génération auto de la facture -> envoi client -> si impayé à J+30 : relance 1 -> J+45 : relance 2 -> J+60 : alerte. Plus jamais un impayé oublié.

WORKFLOWS MAGIQUES

A copier-coller dans ton business

1

QUALIFICATION AUTOMATIQUE

Instagram -> ManyChat -> Monday

Prospect DM 'INFO' -> ManyChat pose 3 questions (besoin, budget, delai) -> si qualifie : envoi lien Calendly + ajout Monday tag 'chaud'. Sinon : envoi ressource gratuite + ajout Monday tag 'nurture'.

>>> Tu ne parles qu'aux prospects qualifiés

2

ONBOARDING ZERO-CLIC

Stripe -> Make -> Monday -> Email

Paielement acompte reçu -> Make cree le projet Monday + envoie le kit de bienvenue + cree l'acces client + planifie le kick-off via Calendly. De 45 min a 0 min par nouveau client.

>>> Experience client digne d'une agence premium

3

RELANCE DEVIS INTELLIGENTE

Monday -> Make -> Email/SMS

Devis envoye sans reponse -> J+3 email personnalise (A/B teste) -> J+7 SMS court -> J+14 dernier email avec urgence douce. Chaque relance s'adapte au profil du prospect.

>>> +30% de taux de closing sur tes devis

4

FACTURATION AUTO

Monday -> Make -> Facture -> Relance

Projet passe en 'Livre' -> generation auto de la facture -> envoi client -> rappel a J+30 -> relance a J+45 -> alerte a J+60. Zero oubli, zero impaye.

>>> 0 impaye oubliée, tresorerie optimisee

5

NEWSLETTER EXPERT

Claude -> Systeme.io -> Analyse

Brief hebdo a Claude -> genere la newsletter -> tu ajustes en 10 min -> envoi programme via Systeme.io -> analyse des stats -> Claude optimise la prochaine edition.

>>> Newsletter pro en 15 min/semaine

PROMPTS & TEMPLATES

Copie, colle, adapte, envoie

Proposition commerciale sur-mesure

Tu es consultant expert en [TON DOMAINE]. Redige une proposition commerciale pour [NOM CLIENT] qui a besoin de [DESCRIPTION DU BESOIN]. Budget indicatif : [BUDGET]. Structure : resume executif (2 lignes), contexte et problematique du client, objectifs mesurables, methodologie en phases, planning detaille, livrables a chaque etape, investissement avec options (basique/premium), conditions et prochaines etapes. Ton : professionnel, rassurant et concret.

Email de prospection a froid

Tu es expert en [DOMAINE]. Ecris un email de prospection pour [TYPE D'ENTREPRISE]. Tu as identifie que leur [SITE/PROCESS/STRATEGIE] pourrait etre ameliore. Structure : objet intrigant (pas commercial), observation specifique sur leur business, probleme potentiel identifie, solution que tu proposes (1 phrase), preuve sociale (resultat client), CTA leger (appel de 15 min). Max 150 mots. Ton : direct, utile, pas vendeur.

Cahier des charges technique

Tu es chef de projet technique en [DOMAINE]. Redige un cahier des charges pour [PROJET]. Client : [NOM]. Brief : [DESCRIPTION]. Inclus : contexte et objectifs, perimetre fonctionnel (ce qui est inclus/exclu), specifications techniques, arborescence, wireframes descriptions, planning par phases, criteres de validation, annexes (glossaire technique). Format professionnel.

Script d'appel decouverte

Tu es commercial expert en [DOMAINE]. Ecris un script d'appel decouverte de 20 minutes. Structure : intro et mise en confiance (2 min), decouverte du besoin avec questions ouvertes (8 min), reformulation et validation (3 min), presentation de la solution adaptee (5 min), prochaines etapes et CTA (2 min). Inclus les transitions naturelles et les questions cles a poser.

Email de suivi post-reunion

Ecris un email de suivi apres une reunion avec [CLIENT] sur le projet [PROJET]. Points discutes : [RESUME EN 3 LIGNES]. Inclus : remerciement, recap des points cles, actions decidees avec responsables et deadlines, prochaine etape, signature professionnelle. Ton : professionnel et chaleureux. Max 200 mots.

Etude de persona client ideal

Analyse le persona ideal pour un freelance en [DOMAINE] qui propose des [SERVICES] entre [PRIX MIN] et [PRIX MAX]. Définis : demographics (age, fonction, taille entreprise), psychographics (valeurs, motivations), frustrations principales (top 5), desirs et objectifs, objections a l'achat, canaux ou il cherche de l'info, mots-cles qu'il utilise pour chercher ta solution.

TON PLAN D'ACTION

30 JOURS

SEMAINE 1 : LES FONDATIONS

Configurer ton ecosysteme

- J1-2 : Cree tes comptes ChatGPT/Claude + teste les prompts
- J3 : Configure Monday (pipeline, etapes, champs personnalisés)
- J4 : Inscris-toi sur Make et connecte tes 3 outils principaux
- J5 : Cree ton template de proposition commerciale IA
- J6-7 : Configure ManyChat (qualification automatique)

SEMAINE 2 : LA PROSPECTION

Remplir ton pipeline

- J8 : Genere 10 emails de prospection personnalisés avec l'IA
- J9-10 : Cree ton lead magnet (guide/checklist pour ton persona)
- J11 : Configure ton tunnel lead magnet sur Systeme.io
- J12-14 : Planifie et programme 1 mois de contenu Instagram

SEMAINE 3 : L'AUTOMATISATION

Tes 3 workflows clés

- J15-16 : Workflow 1 - Qualification automatique (DM -> CRM)
- J17-18 : Workflow 2 - Onboarding client zero-clic
- J19-21 : Workflow 3 - Relance devis intelligente

SEMAINE 4 : L'OPTIMISATION

Analyser et affiner

- J22-23 : Analyse tes metriques (leads, taux closing, temps gagne)**
- J24-25 : Optimise tes workflows et A/B teste tes emails**
- J26-27 : Ajoute le workflow facturation auto**
- J28-30 : Documente tes process et cree tes templates standard**

PETITE CHECKLIST RAPIDE

- Est-ce que mes propositions commerciales sont generees par l'IA ?
- Est-ce que mes leads Instagram sont qualifies automatiquement ?
- Est-ce que mon onboarding client est automatise ?
- Est-ce que mes devis sont relances automatiquement ?
- Est-ce que mes factures sont envoyees et suivies sans effort ?
- Est-ce que j'ai un CRM qui suit chaque prospect ?

CE QUE CA CHANGE CONCRETEMENT

- Tu ne passes plus 2h sur une proposition commerciale : l'IA le fait en 5 min.
- Tu ne rates plus de prospects : chaque lead est qualifie et suivi automatiquement.
- Tu geres tes clients comme une agence de 10 — tout seul.

TU VEUX ALLER ENCORE PLUS LOIN ?

Ce guide t'a donne les bases pour automatiser ton business.

Mais imagine ce que tu pourrais faire avec un vrai
accompagnement, etape par etape...

GRATUIT

Challenge "Fais Ton Site Toi-Meme"

3 jours pour creer ton site pro et lancer ton business en ligne
Accompagnement en direct + replays + templates offerts

FORMATION COMPLETE

"Fais Ton Site Toi-Meme" V2

Cree un site qui vend a ta place, meme sans competence technique
Formation complete + coaching + communaute

Retrouve-moi sur Instagram

@plusegalemoins

plusegalemoins.fr

TU VEUX APPRENDRE A FAIRE CA POUR TES CLIENTS ?

Tu veux te lancer dans le developpement web,
maitriser l'IA et les outils d'automatisation,
et generer des revenus en tant que freelance ?

GRATUIT

Atelier PEM Academy

Decouvre comment devenir dev web freelance en 2026
Webinaire gratuit avec session Q&A en direct

FORMATION COMPLETE

PEM Academy

HTML, CSS, Webflow, Shopify, IA, business
30% theorie / 70% pratique + projets clients reels
Certifiee Qualiopi | Financement possible | Coaching illimite

@pemacademy

pemacademy.fr

- PEM

Toujours plus pour beaucoup moins