

CANADA • AFRIQUE • DIASPORA • HÉRITAGE



**AFRICA FOOD
SYSTEMS FORUM 2026**

Investing in Agri-Food Systems:
Nourishing Nations, Growing Jobs, Building Resilience

MISSION AFROFOOD KIGALI 2026™

**Africa Food Systems Forum
Kigali, Rwanda**

Une mission d'intelligence, de positionnement
et d'activation au cœur des systèmes
alimentaires africains.



AfroFood International Alliance™



OBSERVER
LES SIGNAUX



ACCÉDER AUX
CONVERSATIONS



STRUCTURER
LES CORRIDORS



ACTIVER LES
OPPORTUNITÉS



Pourquoi Kigali ?

Les systèmes alimentaires africains entrent dans une phase de structuration rapide.

Transformation locale.
Chaînes de valeur.
Capital.

Le Africa Food Systems Forum est l'un des rares espaces où :

- des décisions se prennent
- des alliances se forment

Mais être présent ne veut pas dire être dans les bonnes conversations.



**AFRICA FOOD
SYSTEMS FORUM 2026**

Investing in Agri-Food Systems:
Nourishing Nations, Growing Jobs, Building Resilience

**Du 31 août
au 4 septembre 2026**



Pourquoi maintenant ?

Les 24 prochains mois vont redéfinir les systèmes alimentaires africains.

- Accélération des investissements
- Structuration des corridors agroalimentaires
- Montée en puissance de la transformation locale
- Réorganisation des chaînes d'approvisionnement

Les acteurs qui se positionnent maintenant prennent une avance stratégique.

Les autres observeront... plus tard.

**Le Africa Food Systems Forum n'est pas un événement.
C'est un point d'inflexion.**

- **2.5 milliards d'habitants**
- **60% des terres non exploitées**
- **70 milliards d'imports alimentaires**



À Kigali, les opportunités seront là.
Mais très peu d'acteurs sont réellement
positionnés pour y accéder.

La majorité des participants :

→ assistent

→ rencontrent

→ repartent sans traction

1. Présence ≠ accès réel

Les conversations qui comptent ne sont pas visibles.

2. Les opportunités sont hors radar

Elles se structurent en marge, entre acteurs déjà alignés.

3. Le timing est critique

À Kigali, certaines positions se prennent... rapidement.

Ce qui fera la différence à Kigali, ce n'est pas d'être présent.
C'est de savoir où se positionner... et avec qui avancer.



Ceux qui avancent vraiment à Kigali ne jouent pas le même jeu.

Certains viennent explorer.
D'autres viennent avancer.

Les premiers :

- découvrent
- prennent des contacts
- repartent avec des notes

Les seconds :

- valident des acteurs
- testent des scénarios
- avancent dans des discussions déjà engagées

À Kigali, la différence ne se joue pas sur ce que vous voyez.
Elle se joue sur ce que vous êtes venu faire.



Prendre position là où les opportunités se structurent

**Vous arrivez à Kigali non pas pour comprendre,
mais pour prendre position dans des opportunités
en cours de structuration.**

- vous ne naviguez plus à l'aveugle
- vos conversations deviennent utiles
- vous voyez rapidement ce qui est réel

**Vous ne repartez pas avec des contacts.
Vous repartez avec des options.**



Ce que vous avez en main en repartant

- 2–3 opportunités crédibles
- des scénarios déjà testés
- des acteurs avec qui avancer

Et une décision à prendre.
Des opportunités que vous pouvez réellement approfondir.

Kigali devient un point d’ancrage.
Pas une parenthèse.

C’est la logique du parcours
Corridors Stratégiques & Investissement.



Un cadre structuré pour prendre position

Avant Kigali

- cadrage stratégique
- identification d'acteurs et de dynamiques pertinentes
- préparation des angles de discussion

Pendant Kigali

- accès ciblé à des conversations utiles
- lecture terrain en temps réel
- ajustement stratégique continu

Après Kigali

- synthèse personnalisée
- clarification de 2–3 pistes sérieuses
- recommandations de structuration
- possibilité d'accompagnement via Africallia Finance



« Un parcours conçu pour les acteurs qui veulent avancer concrètement dans des opportunités identifiées et validées. »



Positionné là où les corridors se structurent réellement

AfroFood International Alliance™ n'est pas une plateforme de mise en relation.

C'est un point d'ancrage entre :

- le terrain africain
- les dynamiques canadiennes
- les réseaux diasporiques
- les logiques institutionnelles

Par :

- Ma présence active sur le terrain (Canada + Afrique)
- Ma lecture croisée : marché, diaspora, institutions
- Mes accès à des acteurs qui ne sont pas visibles publiquement
- Ma capacité à filtrer ce qui est réel... de ce qui ne l'est pas

Je ne crée pas des connexions.

Je rends possibles des conversations qui n'arrivent pas sans structure.

Sans filtre, le corridor est du bruit.

Sans structure, l'accès ne vaut rien.



Jean-Philippe Vézina
Conseiller stratégique

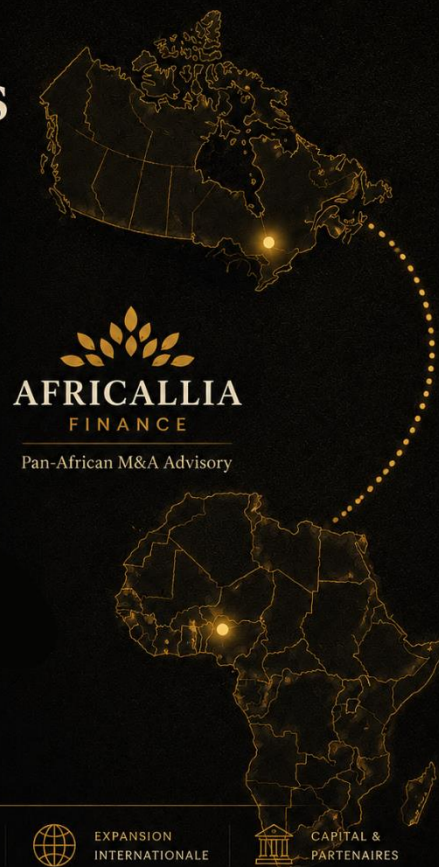
Une capacité de structuration au-delà de la mission
Une continuité possible...
Quand une opportunité devient sérieuse



AFRICALLIA FINANCE

Les grandes
ambitions
ont besoin
de plus que
du talent.

Elles ont
besoin de
leviers.



AFRICALLIA
FINANCE

Pan-African M&A Advisory



CROISSANCE
STRATÉGIQUE



FUSIONS &
ACQUISITIONS



EXPANSION
INTERNATIONALE



CAPITAL &
PARTENAIRES

CANADA • AFRIQUE • DIASPORA • HÉRITAGE

Identifier une opportunité est une première étape.
La structurer pour qu'elle devienne viable...en est une autre.

Africallia Finance intervient là où la majorité s'arrête :

- la structuration de projets d'investissement
- l'ingénierie financière
- les logiques de partenariat et de M&A
- l'accompagnement d'opérations complexes

AfroFood International Alliance™

- lecture terrain + accès + positionnement

Africallia Finance

- structuration + ingénierie + accompagnement deal

Vous ne restez pas au stade de l'opportunité.
Vous avez une voie pour la rendre structurée.



Accès — Corridors Stratégiques & Investissement

Un nombre limité d'acteurs sera accompagné dans ce parcours.

Investissement : 10 000 \$ – 12 000 \$

Accès limité : 2 à 3 participants

Pour des acteurs qui veulent :

- Des opportunités priorisées,
- Une intelligence décisionnelle exclusive et
- Une position claire sur les pistes qui méritent votre temps, vos ressources ou votre capital.

Intelligence exclusive produite pour vous

Rapport stratégique + lecture personnalisée + Note exécutive confidentielle d'opportunités et recommandations de prochaines décisions.



**AFRICA FOOD
SYSTEMS FORUM 2026**

Investing in Agri-Food Systems:
Nourishing Nations, Growing Jobs, Building Resilience



Accès — Corridors Stratégiques & Investissement

Votre préparation stratégique

Diagnostic exécutif approfondi de vos intérêts, critères d'engagement, secteurs prioritaires et thèse d'opportunité

Formation pré-mission avec Karl Miville De Chene (MBA - expert en développement du commerce extérieur)

Séance de formation/coaching de 3 h + manuel du participant

Intelligence personnalisée

Cartographie personnalisée des secteurs, acteurs, projets, risques et opportunités à surveiller selon vos critères de décision

Accompagnement stratégique à Kigali

Accompagnement exécutif renforcé pour filtrer, comparer, renforcer des modèles d'affaires, besoins de financement, acteurs clés et opportunités potentielles d'engagement

Inscription au Africa Food Systems Forum

Incluse

AfroFood Agricultural & Investment Tour

Visites d'installations agroindustrielles, de propriétés agricoles et du Kigali International Financial Centre

Qualification des opportunités

Analyse personnalisée des opportunités selon leur potentiel, maturité, risques, alignement et prochaines diligences requis

Formation post-mission avec Karl Miville De Chene

Séance de formation/coaching de 60 min

Débrief post-mission et

Feuille de route 30-60-90 jours

Débrief exécutif individuel et Plan d'engagement personnalisé centrés sur les opportunités prioritaires et décisions à prendre.



BONUS DE MISSION

Accès au :
Rapport stratégique post-missions 2026

Ce rapport vous permet de :

- comprendre les dynamiques clés
- identifier les corridors d'opportunités
- éviter les lectures superficielles
- gagner du temps
- prendre des décisions éclairées

Une lecture terrain, pas théorique.





PROCHAINE ÉTAPE

CANDIDATURE + DISCUSSION STRATÉGIQUE

Objectif :

- valider l'alignement
- clarifier vos objectifs
- confirmer votre participation

Cette mission est conçue pour des acteurs prêts à structurer leur positionnement et leurs opportunités.

Contact

Jean-Philippe Vézina

AfroFood International Alliance™

WhatsApp : +1 (514) 659-5395

Email : jpvezina@movezcoaching.com

<https://www.linkedin.com/in/movezaction/>



**AFRICA FOOD
SYSTEMS FORUM 2026**

Investing in Agri-Food Systems:
Nourishing Nations, Growing Jobs, Building Resilience