

放棄返工一族

DIGITAL MARKETING

建立自己的「數碼營銷系統」



家中創業 5步驟



家中創業指南

作者: SIMON
CHENG

" 踏出第一步便成功了一半 "

CONTENTS

- P.3 Website (網站)
- P.6 有什麼分別呢 ?
- P.7 Domain (域名)
- P.9 Web-Hosting (虛擬主機服務)
- P.13 Sales Funnel (銷售漏斗)
- P.14 CartFlows
- P.15 Traffic (引流)
- P.17 Chatbot (聊天機械人)
- P.18 ManyChat
- P.19 Lead Magnet (小甜頭)
- P.22 Offer(銷售產品)
- P.25 Online Shop (網上商店)
- P.28 Affiliate Marketing (聯盟行銷)
- P.29 DM2 Academy

WORDPRESS

用WordPress的好處

1. Wordpress (WP)簡單易用，不需使用任何HTML的軟件，無論開設新頁、新增博客文章，上載照片或視像影片都相當快捷方便。
2. 在桌面、手提電腦或電話，你只要連接上網就可以全面控制，管理您的Wordpress (WP)網站。
3. WP的源代碼簡潔，令搜索引擎更容易索引網站的內容。網站的設計是可配合您的品牌100%度身定制的。
4. 上千的強大工具都是免費的，可以說是用之不盡！



用WordPress的好處

5. 最重要的是WP網站的擴展性超強，就算有數千頁的網站或博客文章，網站的表現都十分穩定。你永無後顧之憂！
6. WP與Wix 最大分別的是WP是全球最大的內容管理系統(CMS)，被受軟件開發商追捧，所以和其他軟件的對接和共用能發揮槓桿效果。事實上，如果要做網上生意，特別是Affiliate Marketing聯盟營銷，就更加非用WP不可。因為全球有差不多35%的網站都用了WP來架設，比Wix的 1.3%市場佔有率大太多了！所以最新的軟件通常都可以和WP連接，生意便自然更廣。無論靈活性，多樣化，網站自由度，自主性及生意的推廣都是更佳。

DOMAIN NAME
WEB HOSTING
WEBSITE
INTERNET



DOMAIN NAME 域名
WEB HOSTING 虛擬主機服務 / 網站託管服務
WEBSITE 網站
INTERNET 網路

有什麼分別呢？



作為一個類比： 域名就是你公司註冊的名字，是你的品牌！網站就是你的實體店鋪，需要你去裝修擺設和設計。而你的店鋪需要擺放在什麼地區位置可以被客人容意看得到呢？就需要採用網站寄存服務(Web Hosting / 虛擬主機服務公司) 放在大型電腦主機中，讓你的網站可以在全球網絡中隨時被搜索得到。

DOMAIN NAME
WEB HOSTING
WEBSITE
INTERNET



DOMAIN NAME 域名
WEB HOSTING 虛擬主機服務 / 網站託管服務
WEBSITE 網站
INTERNET 網路

有什麼分別呢？



事實上，Web Hosting 扮演著一個中間人的角色，一方面保護你的網站免受攻擊，另一方面加速你的網站可被搜尋的功能。

而最後就是網絡，網絡就像將全球打通了的道路系統一樣！讓所有人都可以透過不同的道路(上網)去到你的公司(網站)中。

域名

DOMAIN

你公司的名字、你的品牌



公司/品牌名稱

`https://companyname.com`

網域名稱 URL

首先，網域名稱(域名) 搜索，可到Godaddy.com 或 Namecheap.com找得到。你需要找一個尚未被人使用的最佳網域名稱。**.com** 網域通常是最熱門的選擇，都會建議你盡量選擇**.com**有助你公司更易被搜尋到。不過如果已被人用了，也可用一些通行的後綴 (小點後方的字母) 如：**.co** 或 **.io** 或 **.biz** 或 **.cn** 或 **.asia** 等等

至於價錢方面，從十元八塊到上萬的年費都有，視乎你所選擇的有幾通用、易記及有代表性？全球最有名氣的兩間公司可算是：**Godaddy.com** 和 **NameCheap.com**。
(我只用這兩間公司)



域名

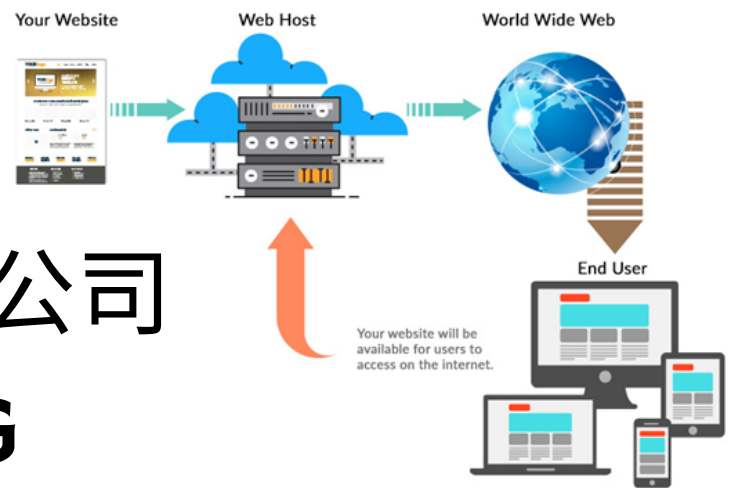
DOMAIN

Godaddy，首年價錢較為便宜，但之後價格有機會大幅提升。而NameCheap，首年價錢較高，但之後價格較為平穩，

較容易預算。所以有辣有唔辣！如

如果你的網站是用來做個別的Project, 只需要一年半載，就建議你採用Godaddy，反則，如果你是長遠發展，那麼應該NameCheap會較適合你，因為會較容易預算。

要注意的是：如果第二年你想將你的網站轉移去其他Web-hosting 公司，這個動作叫做Migration, 是相對地複雜的，對於新手可能會比較困難。所以最近Hostinger, (最大性價比的公司) 提供了這個免費網站轉移Migration服務，真是一個大喜訊！如果大家透過這本電子書內的連結去購買Hostinger的Web-Hosting服務，或其他我所介紹的公司或軟件, 我會贈送給你: 1. 一個詳盡的網站轉移Video課程給你! 2. 還提供給你一個「如何免費在十分鐘內製作你的專業公司標誌 (Company Logo)的Video課程給你!」 3. 提供給你50萬相片/圖片庫的資源給你免費使用!



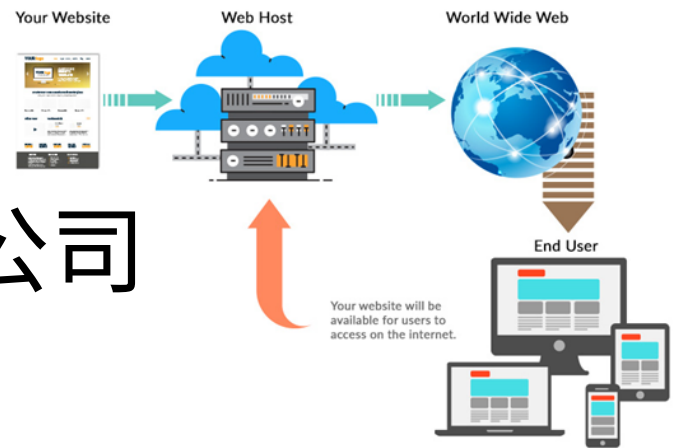
網站寄存服務公司

WEB HOSTING

網站寄存服務公司 (又叫虛擬主機) Web Hosting是什麼？其實就是將虛擬伺服器，實體主機劃分致數十或數百個獨立空間，來放置獨立的網域、網頁、資料庫、郵件伺服器... 等等。

一般稱為共享虛擬主機 (Shared Web Hosting)，是用來放置網頁的空間，是設計來讓瀏覽者讀取網站的地方。我們購買虛擬主機服務的主要目的就是讓它存放我們的網站以供瀏覽者進行拜訪。

如果網站好像一間房子，虛擬主機就好是網站的地基。一個漂亮的網站，如果沒有一個優質的虛擬主機，一切都變得白費。因虛擬主機會直接影響瀏覽者的體驗(UX) user experience。一個快速、安全、穩定運行的網站能夠大大提升用戶的體驗。



網站寄存服務公司

WEB HOSTING



按統計，若用
無法打開你的
數瀏覽者都會
你的網站寄存

了3秒鐘仍
網站，大多
跑掉！而且
服務公司

(虛擬主機/虛擬伺服器) 通常都有提供網站Backup 儲存服務和緩衝記憶體Cache加速軟件及Google 所要求的SSL安全證書，因此，擁有一個穩定的網站寄存服務對於用戶的體驗實在起到了至關重要的作用。而且，一間好的網站寄存服務公司是可以提供你即時的技術支援，這是十分重要。因為在你發展的過程中，會遇上很多不同類型的技術問題，如果沒有即時的技術支援，你便會停滯不前。所以，質量和價錢都同樣重要！但坊間很多公司的質量和價格參差不齊，選錯了，便令自己起跑不利，添加麻煩！



全球有不少有名氣的網站寄存服務公司(虛擬主機/虛擬伺服器) Web Hosting，例如：Hostinger，Siteground，Hostgator，Bluehost, A2 Hosting...等等，但以價錢和質素去衡量，Hostinger是我的首選。

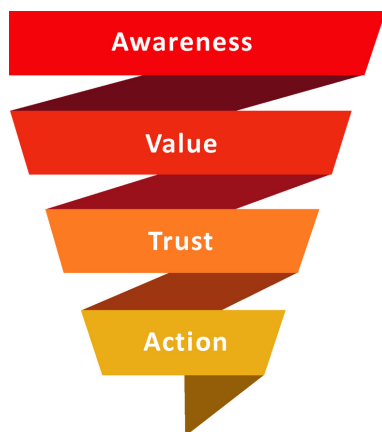
- Hostinger 創建於2004年，現全球在178個國家/地區負責營運約2900萬用戶，每天平均有15,000新註冊-每5秒就增多1個新客戶！是一間老牌可靠的網站寄存服務商，它的優點有很多，包括：
- 連續十年被選為最佳的網站寄存服務商
- 主機平均正常運行時間為99.9%！提供穩定出色的網站正常運行時間+極快的速度
- 全行最便宜，兼有高級功能計劃，性價比無出左右！
- 非常出色的支援服務24/7 LiveChat
- 全新的C-Panel, 又叫H-Panel控制台，新手容易操作。
- 提供Zyro超便宜的網站構建器(網站設計軟件)可幫助設計帶有內置模板的網站(USD1.89/月)
- 免費每星期或*每日自動備份服務。*(視乎計劃的選擇)
- 提供(免費SSL安全認證)* (最新加設的)



- 提供(免費Migration 網站移遷服務)* (最新加設的)
- 100-200GB SSD 「固體硬碟」極速儲存Storage
- 一鍵安裝 WordPress (Auto-Installer) 對於新手來說是快捷方便，省卻了很多功夫。
- 提供了中文字體版面支援服務。Hostinger香港網站內容全是中文。
- Hostinger七個數據中心，其中之一個位於新加坡，因此，你的客戶能更快地連接你的網站。相對於沒有亞洲數據中心的其他公司，Hostinger所提供的速度，更快!
- 提供雲端主機
- 30天退款保證
- 價錢方面比其他公司便宜幾十% 至到幾倍!
- 了解詳情或申請可以按以下連接：

https://www.hostinger.com/?utm_medium=affiliate&utm_source=aff37916&utm_campaign=6&session=10205e0b3769b601969675708efa76

SALES FUNNELS 銷售漏斗

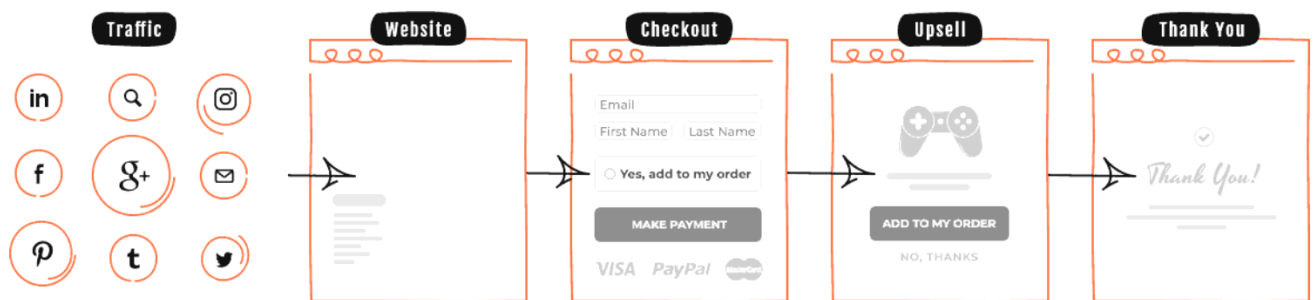


營銷技巧在於你的漏斗

除了開設一間上Website店舖外，你同時需要了解如何裝修和擺設，引導準客戶續步被你的「精準鋪排」一步步地去認識你和你的產品，建立信任和聲譽。這便是 Sales Funnel / 銷售漏斗（引導客人的流程）的作用。沒有 Sales Funnel 的網站是一個死的，不能為你賺錢的網站！

1. 現在市場上最有名氣的銷售漏斗軟件公司算是ClickFunnels了，但月費不菲，從最便宜每月USD97到全套每月USD297的費用，都令初創者卻步。因為除了銷售漏斗軟件外，還有林林總總的軟件需要使用，加加埋埋便是一條大數！當然如果你有一定的資金是可以使用的，但如果想省回一筆長遠開支的負擔，便可選擇另一新起之星：Cartflows，不但做到Clickfunnels主要的功能，而且與電子商務軟件 WooCommerce 有強大的連係，方便建設付款收費功能，更重要的是：Cartflows不會像Clickfunnels般鎖死你！你若離開，你所有客戶紀錄和網站的內容都可能盡失，要重新建設。

2. 若用 Cartflows，所有東西都是屬於你自己的，如果要轉移去其他網站是隨時可以辦得到。Cartflows 的價錢差不多只是 ClickFunnels 的12份之1，一年只需USD299 (採用以下的連結還有優惠15%折扣，即USD254/年) 但優惠可能隨時完結！



比起用Clickfunnels可省下USD3310/ HK\$25,818，相當著數！
千祈咪錯過機會！ <http://bit.ly/cartflows-special-offer>

3. 更誇張的是...現更有一個 **Life-Time Deal** 終身優惠，只需付一次 USD999 就**終生免費**！(採用以下的連結還有**優惠15%折扣**，(即**USD849**) 是**瘋狂優惠**！而且這軟件是你做網上營銷必用的利器！
相比Clickfunnels 每月需付費US299，現在你只需要**繳付三個月** Clickfunnels的價錢，便可以購買到Cartflows**終生免費使用**！
簡直離曬大譜！千載難逢，不可錯過良機呀！

<http://bit.ly/cartflows-special-offer>

若使用我這本電子書中的連結購買Cartflows，你將可獲得我正在製作的Cartflows Mastery Video Class (價值USD100)，教你如何和其他軟件一同運作，成為一個強勢的推廣策略！

使用Cartflows 其中一個好處是它和其他軟件、平台、Wordpress 的銜接都十分暢順，而且這公司很集中去做好自己的產品和其他Sales Funnel的公司去競爭，所以現在有很多公司和Digital Marketers都樂意採用。它的銷售量已經超越Clickfunnels了。



TRAFFIC（引流）

1. 「引流」可從不同網絡社交平台去做，例如：
Facebook，Instagram，YouTube，
LinkedIn，Pinterest, Twitter, Whatsapp,
Wechat, Line.....等等。讓不同的客戶群從各平台
被你吸引，進入你的銷售漏斗及網站中，去瀏覽你所
設定的資訊和銷售網頁，進而購買你的產品。
2. 現在市面上有很多不同的引流工具，讓這些程序都可以
自動化，簡單化及精準化，省卻了很多時間和精力。
最盛行的幾個引流方法，包括：Email
marketing，運用Auto-responder 電郵自動回覆
追蹤系統去跟進所有接觸過你的宣傳資訊的人，讓你可以
篩選及建立更精準的目標客戶名單/ The List，
達到更有效益的銷售。



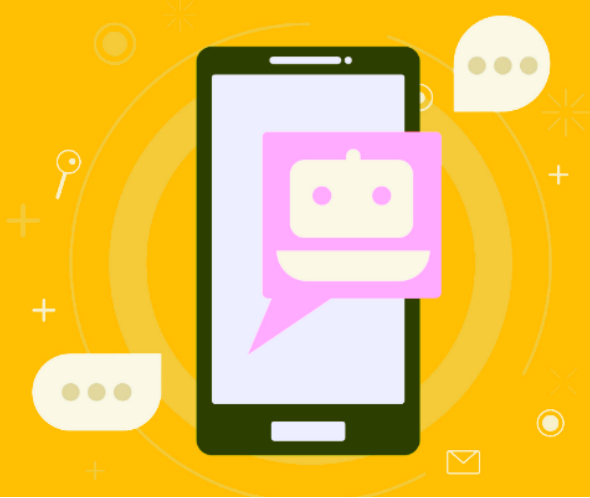
WEBSITE TRAFFIC GROWTH

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Vestibulum iaculis, diam at lobortis facilisis, ipsum metus scelerisque orci, eu suscipit diam justo sed est. Interdum et malesuada fames ac ante ipsum primis in faucibus.

TRAFFIC（引流）

3. 另外也可以運用聊天機械人Chatbot 去為你效勞。
只需從客人角度去思考，預設條件和答案，當訪客說某句話時，系統便會被觸發/Trigger你預設的答案去回覆客人。 Facebook聊天機器人可以24小時為你在網路服務客人，為你收集資料和開拓新客戶。不單能解決一些客戶常問的繁瑣問題，更可令你和客人有更快貼心的溝通。在篩

選客戶和引流過程中，令你更精準更輕鬆！只要你有適當的設置加上具有吸引力的小甜頭Lead Magnet，你的Chatbot 引流系統便可全天候自動化，為你開拓一片新天地！成本效益超強！



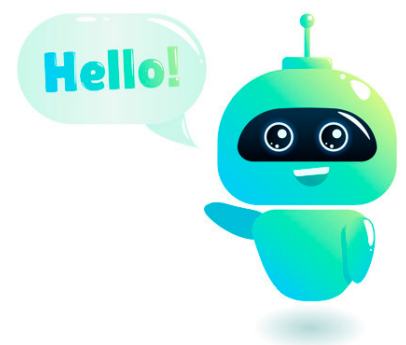
CHAT BOT



MANYCHAT

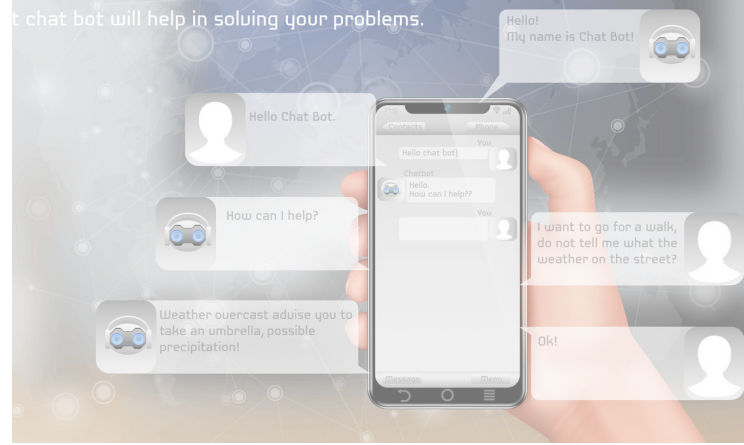
CHATBOT

Manychat 是 Chatbot 的老大哥，很多人都會採用它，因它頭500個訂戶名單Subscribers是免費的！這對於新人來說是一個非常之好的啟動方案，因為如果你已經有五百個客戶，大致上你都應該做到一些生意，這樣你便可以運用你賺回來的錢再投資在這個工具上，去為你開發更大的網絡。計算方法是頭1,000個訂戶名單Subscribers是免費的，之後就每個月10美元至過百美元不等，客戶名單越多，收費便越高。但大家需要明白FB 聊天機械人的成效會比FB廣告更加便宜和有效！新朋友的開啓率 Open Rate (打開你發給他的資訊) 比網上廣告更加高，即是你的成功率會高好多。





MANYCHAT



另外有一些優點：如果你沒有網站，你都可以先啟動，全程運用ManyChat 為你服務：其中三個常用的方法是：

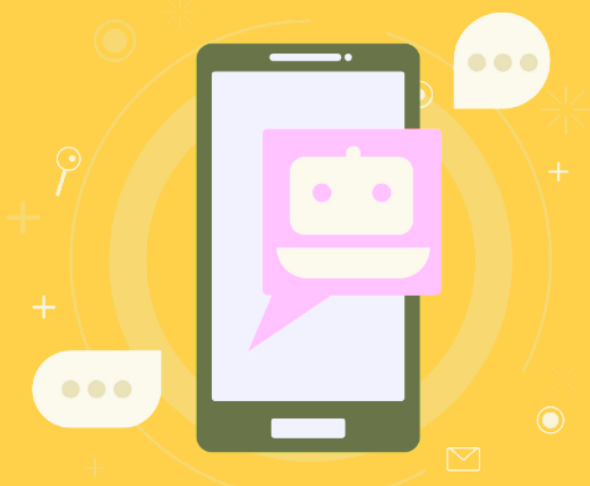
步驟一：發佈有關你自己產品的精彩貼文，並使用 ManyChat 設定自動回覆

步驟二：使用 ManyChat 吸納潛在客戶電郵名單

步驟三：ManyChat 發送優惠卷，轉換人流到線下消費

大家不妨上用以下的連結去 Manychat 免費登記：

manychat.pxf.io/x9kLad



CHAT BOT



LEAD MAGNET (小甜頭)

Lead Magnet / 小甜頭：是你在設計引流和銷售漏斗時必需預先準備好的Giveaway免費禮物/贈品, 用來給引你的潛在客戶來交換他們的聯絡資料。

1. 行內有句金句：先免費提供高價值的東西！後銷售！
2. 一般免費禮物可以是PLR (Private Lable Right)私人標籤權利的產品, 包括: Ebook / 電子書, Cheat sheet / 備忘單, 或培訓課程，什至軟件.....等等。
3. 如何尋找或製作？我將會有一個免費課程詳細講解，教大家如何快速做到。大家如有興趣可直接email報名:
simon@dm2academy.com
4. Lead Magnet是為吸納粉絲的最佳途徑手段之一！作為一個藉藉無名的新人如何能夠吸引到大量瀏覽者或準顧客去你的網站呢？



LEAD MAGNET (小甜頭)

Lead Magnet 小甜頭 便是一個非常之好的途徑去吸引準客戶去交換他們的名稱，電郵和電話。當然你提供的免費禮物必須是一些優質高價值的產品，這點非常重要！因為這是他們對你或對你公司的第一印象！而所謂高價值是指內容相對於用者而言。因此你的產品的設計應該是針對性的！

5. 首先，你需要先釐定你的客戶群，了解他們的需要，才能夠製造出一些迎合他們口味的產品。這便是我們常說的 **Niche Market** 利基市場。一定要**Focus**, 集中火力去攻陷某一特定的客戶群才去做另外一類客戶群，逐一擊破！
6. **eBook** 是一種非常好的**Lead Magnet**小甜頭，製作過程亦都簡單。只需要運用一些免費的設計軟件，再加上一些相片和圖案便可以製造出相當有水準的**eBook**. **Canva** 這個免費軟件就算一個不懂得設計的人都可以製造出非常漂亮的作品，可在 www.canva.com 免費登記。

當然**Canva**是一個非常好用的工具，但它始終不是一個專門製作電子書的軟件。如果想輕鬆快速又專業製造多本電子書，可以有什麼方法呢？最好的解決方案就是.....



LEAD MAGNET (小甜頭)

運用一個專門製作ebook 電子書的軟件叫做: Designrr. 它是我必備的軟件之一。我用過不同的軟件去製作電子書，始終這個最好用! 特別要製作Content Page 和 Page number的時候，普通設計軟件很難快速做得好，而 Designrr 就可以輕而易舉! 有了這工具，你便可以大量製作中文電子書，成為你自己的產品! 所以是一個不可缺乏的工具。透過我以下的連結原價是年費USD324，現在特價只需要USD27 購買到終生使用(Life-Time License)! 為您省下大量金錢! 優惠隨時會完結，欲購從速，咪走寶!

請按以下:  [Designrr Life-Time Offer \(終生使用\)](#) 去購買這個平靚正的軟件!

透過提供的連結去購買Designrr, 可獲得我一個免費課程教你如何有效地去運用Designrr, 在短時間內製作一本精美專業的ebook.



LEAD MAGNET (小甜頭)

7. 或者你會擔心自己不是設計師，如何能夠做得到呢？其實市面上有很多工具和免費資源可以提供給你運用和學習去製作，當然亦會有一些更有效的捷徑和方法去做得更專業和精準。如何銜接去你的Opt-in Page /Landing Page(著陸頁) 及帶領你的訪客進入你的Sales Funnel 銷售漏斗是需要有很好的技術去設計。
8. 本指南因篇幅有限，不能一一詳盡錄，亦因其原意是希望能提供一個有啟發性的方向給創業者作為參考之用，而不是一本工具書。恭喜你，看完這本創業指南！因著你的捧場，我有一個：「1小時完成你的網站！」(價值500元)工作坊課程可以送給你！你只需要成功推介2位想創業或想學多一門賺錢途徑的朋友來免費登記 索取我這本「家中創業指南」便可免費得到這個課程，而且我更會提供給你一個免費的專業製作網頁軟件。干祈唔好錯失機會！

OFFER (銷售產品)



如何選擇優質價廉物美的產品去銷售當然是非常之重要，因為這是銷售的基礎。選擇產品以下的範疇可讓你去參考：重點是：選擇一些自己熱衷喜歡的產品去賣，自己自然會更加投入和集中！你很快便會發現自己竟然成為這方面的專家！

客人通常都喜歡同專家買產品，因為可信性較高和專業。當然如果你很喜歡你自己賣的產品，你的感染力會較高，而且銷售都會變成享受！你的持續奮鬥會更長久和更有衝勁。

如果你這將個發展視為你的事業，你便需要盡快能夠賺到一些錢。未必需要賺到很多，但賺到一點錢便會大大提升你的信心！所以你要專注於單一事項！成為一種技術的專家！越是專家，越能夠解決他人的問題，便越賺到更多的錢！如果你根本對你的產品沒有很大的興趣，你是很難成為這產品的專家。

OFFER (銷售產品)



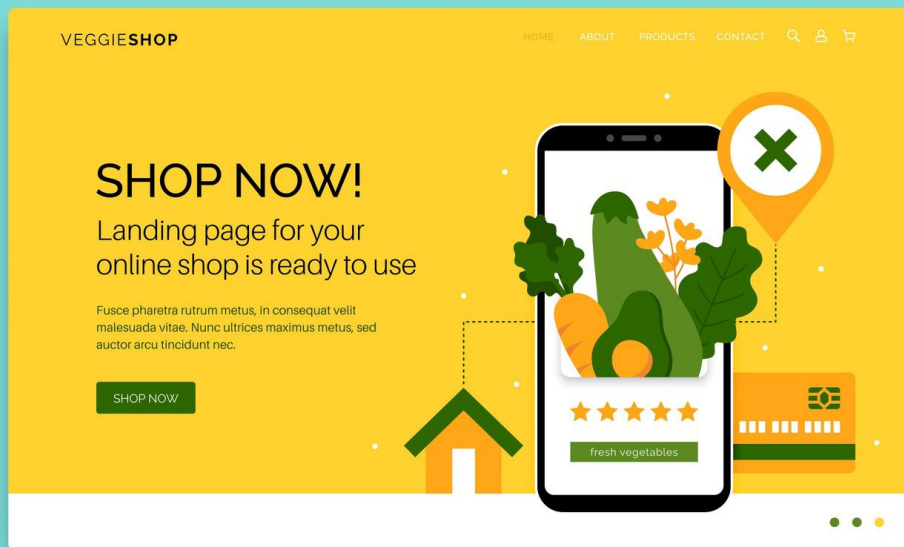
順應潮流 Trendy Products

就算你很喜歡你所賣的產品，但它若已經不合潮流，末日黃昏的產品是不應浪費自己的時間去做，是死路一條！當然沒有什麼是百分百的，亦沒有一條必勝的成功程式，但順應潮流，賣一些城中熱話的產品是必然會事半功倍。事實上，大部分知名的大企業都是帶領潮流的先驅。作為初創者，未必有能力帶領潮流，但起碼能夠順應潮流，已有機會快人一步搶二灘。因此，能夠捉到潮流的起勢，敏感潮流的轉變起伏是非常重要的。現在社會需要什麼？最缺乏的是什麼？什麼令你最為不滿？能夠找到人們面對的痛點，便是一個好的開始。

OFFER (銷售產品)



要找到針對性的高價值產品，先找出你的客戶群，再從他們的角度去思考他們缺乏什麼？有什麼東西對他們很重要而又缺乏的呢？在生活或工作中他們會遇到什麼難處？他們的痛點是什麼？如果他們能夠擁有一樣東西可以解決他們的難題，你覺得他們會選擇什麼東西或方案？所謂針對性高價值的產品，指的便是對於你的客戶群有關鍵性的作用的產品。能夠解決他們的痛點便是一個非常高價值的產品。這便是「設計思維」所強調的 "Empathy" 可以解作同理心，從對方的立場設身處地去思考並感受他們的難處、痛點！能夠解決到他們的難題，你自然會得到你想要的。抱著這種心態去尋找你的產品是十分重要！



Online Shop 網上商店

做店舖面對最大的困難便是舖租。地產霸權往往剝削了做零售店舖的經營者，但在網上開設商店就沒有這個問題了。起個網站，做個Online Shop，加上產品圖片和價格，配合一個Payment Gateway：Paypal, Stripe 和Visa, Master 便可以開張營業。

事實上，建設一個eCommerce 的網站並不困難，困難在於如何引流！引流就是不斷帶領陌生人，你的準客戶進入你的online shop中！當然你可以用Facebook Ad, Google Ad, 或 Youtube Ad. 這些叫做"Paid Ad"



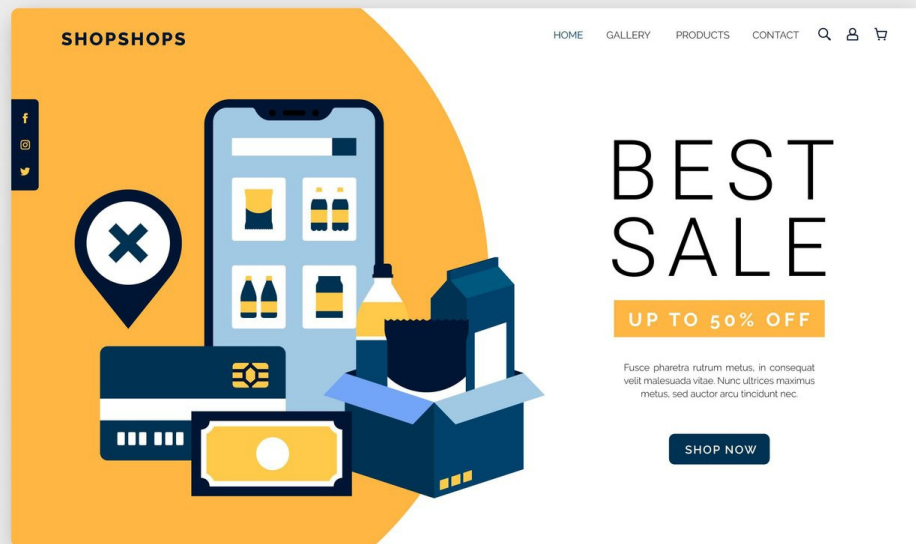
但做得好並不是容易的事。你亦可以請Agency去做，但就所費不菲。如果唔想花費太多就需要學習用Organic way 去做 (即是運用免費的方法去吸引客戶)，這是一門學問，亦有很多不同的方法和工具去實踐。

一般的做法就是這本指南所教導的步驟，設計好自己的網站和銷售漏斗，運用高質素的免費禮物在你的Opt-in page/Landing Page去吸引訪客去Subscribe交換他們的電郵、電話及名稱，再運用Auto-responder 電郵自動回覆系統，或Chatobot 聊天機械人(Manychat)去跟進。在跟進的過程中再提供高質素的Lead Magnet / Giveaway 禮物來加深準客戶對你的信任。



如果能夠製作一些短片，可能是一個短課程，或者再多幾本eBooks, 都是常用的方法。事實上整個流程都是你預先安排好的Sales Funnel，讓準客戶有一個很喜悅又吸引人的體驗，讓他逐漸認識你，信任你，並且覺得可以從你身上學習，得到益處，因為你是專家！所以整個Digital Marketing 的鋪排都是圍繞著為你自己打造個人品牌。

在尋找產品方面，如果用聯盟行銷Affiliate Marketing，你根本不用愁沒有產品賣，Amazon, eBay, Alibaba, 已經有上百萬種產品可以賣！但佣金一般只得幾個%。但如果你懂得尋找供貨渠道，針對某一個特別的市場或貨品去做，你的毛利可以有50%的利潤或更高！



要記著，在Amazon, eBay, Alibaba,你是一毫子都不需要付呀，就能夠做他們的**Affiliate**，代賣他們的產品。雖然他們的佣金不高，勝在不用買貨，存貨，不用運輸和郵費，全部都是由供應商負責。你只需要引流訪客到你的網站中，讓你的**Sales Funnel**帶他們進入各大網上百貨公司去購物。

如果希望能夠擁有更高的佣金，可以銷售軟件、數碼產品或各類型式的課程，利潤可高達**50%**至**100%**，非常穩定。年利潤高達幾百萬到千萬的**Digital Marketers**多不勝數！只要你肯努力，肯投資在自己身上，踏上這架高速發展的火箭，事業前途是一片光明！祝您成功！



Online learning

DM2 Academy

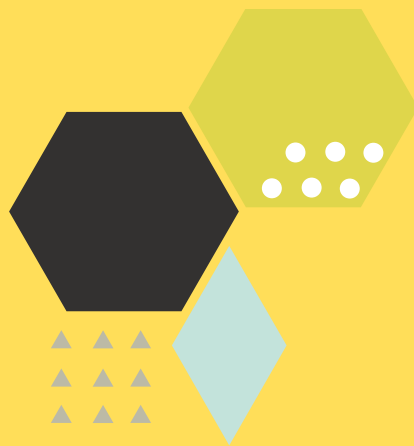


我是SIMON CHENG, DM2 ACADEMY的創辦人之一, 亦是一位企業家、大學講師、設計師、DESIGN THINKING培訓師、MAGNETA ASIA 的 DIRECTOR OF DIGITAL MARKETING及一位DIGITAL MARKETER. 及另一位創辦人是DEXTER CHENG, 一位資深企業專業顧問及培訓師、MOMENTA GROUP 香港區的董事總經理、MAGNETA ASIA 的共同創辦人。

DM2 ACADEMY的宗旨是有系統地提供DIGITAL MARKETING 數碼行銷和 DIRECT MARKETING 直銷的課程、工具和策略。運用最先進的網上工具和系統以最低的成本去建設「自動引流系統」及「自動營銷系統」來開發陌生市場及締結成交。專為「初創者」、「直銷及營銷人士」及「中小企業老闆」而設。運用DIGITAL MARKETING 你可以足不出戶，全球銷售！透過 SOCIAL MEDIA 引流去開拓市場，吸納忠誠客戶並建立自己的品牌，甚至成為 YOUTUBER, KOL, 成為網上舉足輕重的INFLUENCER!

除了ONLINE銷售，亦可配合OFFLINE直銷系統產生槓竿效應，加快賺錢速度和力度。運用我們先進的DM2-SYSTEM可以顛覆整個直銷界，大大提升直銷人士的銷售技巧和能力，創造一個新的境界，新的數碼行銷直銷新世代。

DM2-SYSTEM將會在2021年6月1號正式LAUNCH，現在是PRE-LAUNCH 階段。DM2-SYSTEM將包函一個1年DIGITAL & DIRECT MARKETING 課程，將會有12個TOPICS, 120套VIDEOS，超過20種工具和平台的運用，比一般大學課程更專業更深入和實用。最重要的是學員是一路賺錢一路學！他們在一年內所賺到的錢，將會大超出他們所付出的。當然世上最有價值的投資，便是投資在自己身上！



DM2 Academy
852-55443964
Design and Written by Simon Cheng
simon@dm2academy.com
www.dm2academy.com