

## ΒΑΣΙΚΕΣ ΓΝΩΣΕΙΣ

**USER ID:** (Έχει έρθει στο email σου.....)

Το Eshop σου: [https://www.zinzino.com/your\\_id](https://www.zinzino.com/your_id)

Υποστήριξη μέσω email: [support.gr@zinzino.com](mailto:support.gr@zinzino.com)  
[support.global@zinzino.com](mailto:support.global@zinzino.com)

Υποστήριξη μέσω τηλ: +46735410138 (What's Up)

**Sponsor:** (Ο άνθρωπος που σε σύστησε)

**Upline:** (Βαγενάς Κων/νος)

**Εκπαιδευτής:** (Βαγενάς Κων/νος)

**Upline Diamond:** (Βαγενάς Κων/νος)

**Ακολούθησε με στα social media**



## Βήμα 1: ΣΥΝΔΕΣΗ & ΠΛΗΡ.

- [https://bit.ly/planb\\_wel](https://bit.ly/planb_wel) Εγγραφή στο newsletter της Plan B Community και αποκτάς δωρεάν πρόσβαση στην εκπαιδευτική μας πλατφόρμα
- [https://bit.ly/fb\\_zz\\_planb](https://bit.ly/fb_zz_planb) Ενημερωτικό υλικό, εργαλεία, εκπαιδεύσεις, ανακοινώσεις & γενικότερα νέα της ομάδας
- <https://bit.ly/planbflix> Plan **B** Community - PLAN **B** FLIX - Κάθε Τρίτη 22:00 έχουμε LIVE την online εκπαίδευση των συνεργατών
- <https://bit.ly/zz-testimonials> Μαρτυρίες Πελατών ZINZINO" με αληθινές εντυπωσιακές ιστορίες πελατών απο την χρήση των προϊόντων
- <https://boards.com/a/PjJLAL.NF0kGIJ3> Κατέβασε στο κινητό σου την εφαρμογή BOARDS ως κύριο εργαλείο δουλειάς με οργανωμένα όλα τα αρχεία/βίντεο για το χτίσιμο της επιχείρησής σου:

## Βήμα 2: ΠΡΟΕΤΟΙΜΑΣΙΑ

- Κάνε το Balance Test: [https://bit.ly/how\\_to\\_take\\_BT](https://bit.ly/how_to_take_BT), καταχώρησε το στο [www.zinzinotest.com](http://www.zinzinotest.com) και γίνε χρήστης των προϊόντων

## Βήμα 3: ΣΤΟΧΟΙ

Γιατί ξεκίνησες συνεργασία μαζί μας;

---



---



---

Τι θέλεις να πετύχεις; 10 πράγματα που θες να κάνεις ή να έχεις;

|       |       |
|-------|-------|
| <hr/> | <hr/> |
| <hr/> | <hr/> |
| <hr/> | <hr/> |
| <hr/> | <hr/> |
| <hr/> | <hr/> |



# 3 ΑΚΟΛΟΥΘΗΣΕ ΤΟΝ ΚΥΚΛΟ ΤΗΣ ΕΠΙΤΥΧΙΑΣ ΜΑΣ

## ΒΗΜΑΤΑ ΠΡΟΣΚΛΗΣΗΣ

### A 4 ΒΗΜΑΤΑ ΠΡΟΣΚΛΗΣΗΣ

Κάνω ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ όχι παρουσίαση (MAX 1-2 λεπτό)

Είμαι ενθουσιασμένος  
Μιλώ με πάθος

Ξεκαθαρίζουμε  
ημέρα, ώρα,  
τοποθεσία

Επιβεβαιώση

### B ΠΑΡΑΔ. ΠΡΟΣΚΛΗΣΗΣ

(ΟΝΟΜΑ) καλησπέρα τι κάνεις;  
Έχεις 2 λεπτάκια να σου πω κάτι σημαντικό;

(Επειδή βιάζομαι) Αύριο το απόγευμα στις 19.00 τι κάνεις, έχεις ελεύθερο χρόνο;

Ωραία, θέλω να τα πούμε για 30 λεπτά σε μια on-line κλήση. Είμαι πολύ ενθουσιασμένος. Έχω ξεκινήσει κάτι καινούργιο. Θέλω να το δείς. Είναι για καλό. Είμαι σίγουρος/η θα ενθουσιαστείς

Θα έχω μαζί μου και συνεργάτη, τον εμπιστεύομαι και θα μας βοηθήσει στην κλήση μας. Θα ανοίξω μια ομαδική στο Viber/What's up/messenger και τα λέμε εκεί

### Γ ΠΕΡΙΠΤΩΣΕΙΣ

Δεν μπορεί την ώρα που θέλουμε

Μπορεί και είναι εντάξει

Μπορεί και κάνει ερωτήσεις

## ΚΛΕΙΣΙΜΟ ← ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ

### 6 ΕΡΩΤΗΣΕΙΣ ΚΛΕΙΣΙΜΑΤΟΣ

Σε αυτό το σημείο, ο υποψήφιος μπορεί να έχει κάποιες ερωτήσεις/απορίες. Ο ρόλος σου είναι να τον οδηγήσεις σε μια τριμερή (βίντεο) κλήση με τον Ηγέτη που έχει αναλάβει να σου κάνει τα κλεισίματα με μία έξυπνη εξύψωση.

**ΕΠΑΚΟΛ.**



- Είμαστε στην ώρα μας
- Λέω την ιστορία μου σε 1-2 λεπτά
- Εξύψωση του ομιλητή
- Δεν πίνουμε/καπνίζουμε/σηκωνόμαστε
- Δεν διακόπτουμε

## Παράδειγματα - Υποψήφιοι Πελάτες

(Όνομα) καλησπέρα! Τι κάνεις; Θα ήθελα να μιλήσουμε για κάτι σημαντικό. Εχθές ήμουν σε ένα σεμινάριο και άκουσα κάτι πολύ ενδιαφέρον. Μίλησαν για ένα πρωτόκολλο υγείας από την Νορβηγία μέσα από το οποίο έχουν ήδη βοηθηθεί χιλιάδες άνθρωποι με θέματα παρόμοια με το δικό σου και πραγματικά πιστεύω ότι αξίζει να το δεις. Το έχω φάξει αρκετά και θα ήθελα να το μοιραστώ μαζί σου καθώς είναι σίγουρος ότι θα βοηθήσει και εσένα. Πότε θα μπορούσες να μιλήσουμε 20-30 λεπτά;

(Όνομα) καλησπέρα! Τι κάνεις; Θα ήθελα να μιλήσουμε για κάτι σημαντικό. Πρόσφατα γνώρισα κάποιους επιχειρηματίες και επιστήμονες, έχουν φέρει ένα πρωτόκολλο υγείας το οποίο μπορεί να επαφέρει τον οργανισμό σε πλήρη ισορροπία μέσα σε 120 ημερες με 100% φυσικό τρόπο. Θέλω να το δεις, (να μου πεις την γνώμη σου) γιατί πραγματικά πιστεύω ότι αξίζει. Πότε μπορείς να μιλήσουμε 20-30 λεπτά;

## Εναλλακτικό Σενάριο - Υποψήφιοι Συνεργάτες

- Έλα Κώστα, τι κάνεις; Έχεις 2 λεπτάκια γιατί σε θέλω για κάτι σημαντικό;

- Άκου γιατί σε πήρα. Πρόσφατα, συνεργάστηκα με μια ομάδα επιχειρηματιών οι οποίοι έχουν φέρει ένα πρότζεκτ στην Ελλάδα με μεγάλη προοπτική. (μέσα από το οποίο ο οποιοσδήποτε μπορεί να δημιουργήσει extra εισόδημα)

- Επειδή είσαι φιλόδοξος../έχεις στόχους../είσαι κορυφαίος στην δουλειά σου../ξέρω ότι ψάχνεις../είσαι άνθρωπος επιρροής../ότι νοιάζεσαι για τους ανθρώπους../ότι κανείς 2 δουλειές και δεν έχεις χρόνο../Ξέρω ότι είσαι στον χώρο του fitness.. θα ήθελα να το δεις, ίσως είναι κάτι που θα μπορούσαμε να κάνουμε και μαζί.

- Πότε έχεις 45' να τα πούμε σε μια online κληση; Σε βολεύει \_\_\_ ή \_\_\_;

- Ωραία θα έχω μαζί μου και τον συνεργάτη μου, θέλω να τον γνωρίσεις. Είναι πολύ έμπειρος, και θα μας βοηθήσει στη κληση μας. Είσαι ok;

- Τελεια, θα ανοίξω μια ομαδική στο Viber/What's up/messenger και θα τα πούμε εκεί.

## 4 ΚΛΕΙΝΩ ΤΟ ΕΙΣΗΤΗΡΙΟ ΜΟΥ ΓΙΑ ΤΟ ΕΠΟΜΕΝΟ EVENT

ΕΔΩ ΕΙΝΑΙ ΤΟ ΗΜΕΡΟΛΟΓΙΟ ΜΕ ΟΛΑ ΤΑ EVENT ΤΟΥ ΧΡΟΝΟΥ: [https://bit.ly/planb\\_calendly](https://bit.ly/planb_calendly)

### ΧΡΗΣΙΜΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ

[https://bit.ly/cv\\_appointments](https://bit.ly/cv_appointments) Οδηγίες για να κλείσω ένα ραντεβού

[https://bit.ly/partner\\_invitations](https://bit.ly/partner_invitations) Καυτή Λίστα - Σενάρια Προσκλήσεων για Υποψ. Συνεργάτες

[https://bit.ly/zz\\_business](https://bit.ly/zz_business) Χρήσιμες πληροφορίες που έχει φτιάξει η ZINZINO για το προϊόν και την επιχείρηση

[https://bit.ly/tell\\_your\\_story](https://bit.ly/tell_your_story) Πως λέω την ιστορία μου