

GUIDE DU MARIAGE

Réduire votre budget



Méthode d'un prestataire de mariage

Anthony

BUDGET



Réduire la facture grâce aux révélations & astuces d'un prestataire de mariage avec une expérience de plus de 10 ans.

BIENVENUE

Si vous avez téléchargé ce guide, c'est que vous allez prochainement vous marier et je vous en félicite !

Comme vous pourrez l'observer, le monde du mariage est assez dense avec beaucoup d'informations très variées.

Dans le but de réduire la facture globale de votre mariage, je vous expose ma méthode que j'ai testé depuis plusieurs années, affiné et qui fonctionne. Elle vous permettra d'avoir une vision plus réaliste et objective que nécessite l'organisation du jour J.

CHANGER LA
PERCEPTION DU
MARIAGE ET PRENDRE
CONSCIENCE DE L'EFFET
RESSENTI DES INVITÉS

“L'ARGENT, C'EST LE NERF DE LA GUERRE”

- Cicéron

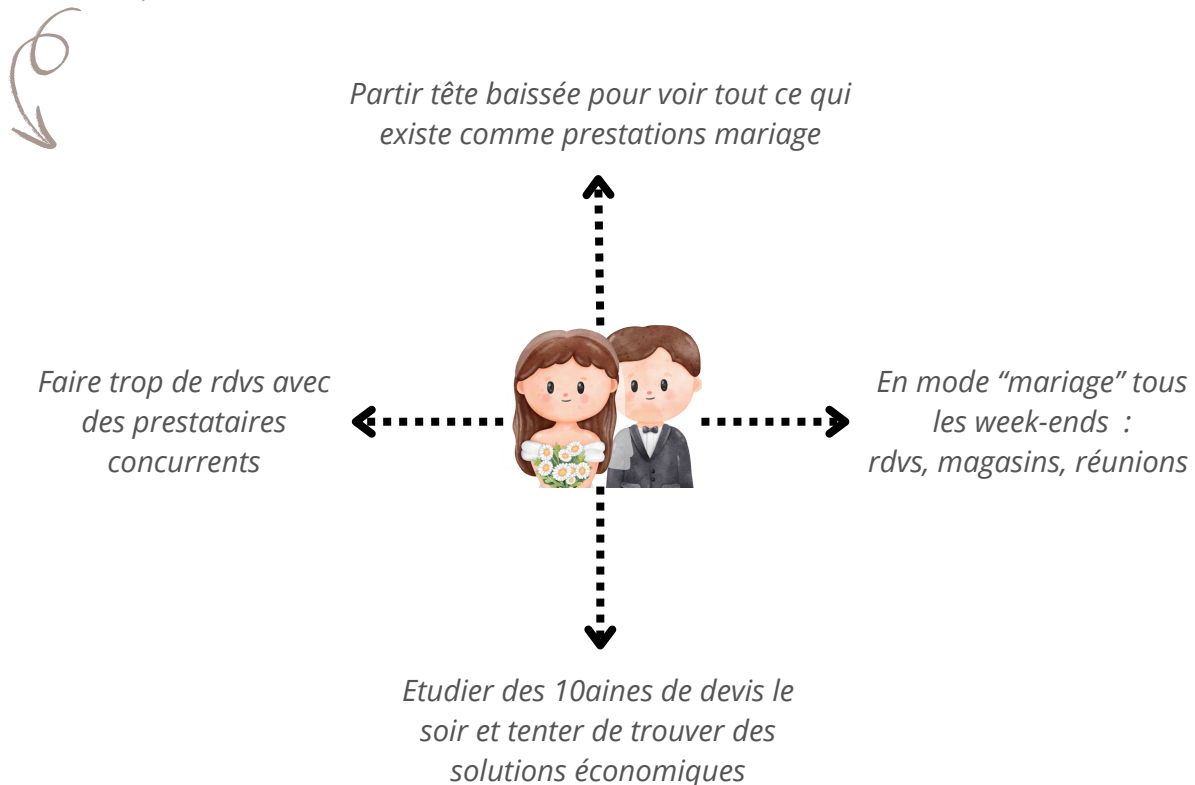


POURQUOI CE GUIDE ?

Pour 90% des futurs mariés, organiser un mariage est d'office connaître et rencontrer tous les prestataires possibles pour un mariage à travers des salons du mariage, des plateformes, des recommandations, en tentant d'avoir un budget équilibré mais soyons honnête, très peu de couples y parviennent. C'est un peu comme si vous vouliez voir, étudier, comparer tous les produits d'un supermarché, alors qu'en réalité, pour vos courses, vous faites une analyse des besoins au départ et une liste précise pour économiser de l'argent et du temps.

90% des futurs mariés se sentent submergés au moins une fois, et regrettent d'avoir dépassé leur budget, malgré leur volonté première du départ : 1 couple sur 2 le regrette.

90% DES MARIÉS FONT CETTE ERREUR



- ✓ A tout connaître, certaines mariées veulent devenir Wedding Planner
- ✓ Risques de tensions au sein du couple pendant les préparatifs car il n'y a pas eu de cadre au départ, ni discussions sur des sujets profonds
- ✓ Etre dépassé(e) par les l'accumulation des sommes à payer et se serrer la ceinture pendant plusieurs mois.



J'AI TROP ENTENDU...

JOHANNA & FABRICE

“Ca fait 2 ans qu'on ne va plus au restaurant, ni qu'on part en week-end car le mariage nous coûte trop cher.”

SARAH & DAVID

“On a fait un crédit conso pour payer le mariage sinon on aurait jamais pu.”

MARIE ET RAFAEL

“On est sous l'eau depuis 2 ans, tous nos week-ends y passent pour trouver des solutions moins chères.”

JULIE & SANDRINE

“Ca fait 1 an qu'on se saigne tous les mois pour arriver à tout payer.”

JUSTINE ET ALEXIS

“Vivement que ça passe pour qu'on solde tout ce qu'on doit payer car ça ne s'arrête plus.”

AMANDINE ET MICKAEL

“On ne pourra pas faire notre voyage de noce après le mariage, car on galère à finir de tout payer, sans doute dans 2/3 ans.”

SARAH & JÉRÉMY

“On ne calcule plus tellement c'est cher, sinon on serait déprimé. On a hâte que ça se finisse pour nous payer des choses : restos, soirées, week-ends, ...”

QUELQUES VÉRITÉS

EST IL VRAI QUE MARIAGE = ARGENT = PRESTATAIRES PLUS CHERS ?

Oui, l'exemple parfait est celui du Dj : Un Dj "spécial mariage" coûte 4 fois plus cher qu'un Dj pour une soirée d'anniversaire ou d'un restaurant.

QU'EST CE QU'ON RETIENT RÉELLEMENT D'UN MARIAGE ?

Ce qu'on retient en premier est l'ambiance, les animations, et l'enchaînement des plats car un mariage est souvent long. Viennent ensuite le traiteur et la décoration.

PRESTATION COÛTEUSE $\neq$ EFFET RESSENTI DES INVITÉS

Ne pas confondre une prestation à prix élevé avec un résultat exigé et espéré le jour J, face à une prestation moins chère mais où dans les 2 cas l'effet sera approximativement le même pour le ressenti des invités.

Prenons un DJ amateur dont c'est sa passion, ambienceur, qui mixe depuis des années à plusieurs occasions et dont vous avez des bons retours, l'effet ressenti des invités sera le même qu'un DJ "spécial mariage" qui lui, pourrait être un peu moins entraînant et qui coûtera 4 fois plus cher.

MULTIPLICATION DES PETITES PRESTATIONS UTILES OU INUTILES ?

Toutes les prestations semblent idéales et superbes si on les prend indépendamment une par une, mais attention car mises toutes ensemble le même jour, vous pourriez vous perdre dans le rendu final et l'authenticité souhaitée.

QUI SUIS JE ?

Je m'appelle Anthony, je suis né à Annecy en 1986 et je suis prestataire de mariage depuis 2008 dans diverses activités : organisateur d'évènement, professeur de danse "spécial mariage", location de matériel mariage, coach mariage.

J'ai accompagné beaucoup de couples dans mes diverses activités de prestations mariage, et je suis devenu un expert dans ce domaine.

J'ai décidé de vous dévoiler tous les secrets et astuces pour réduire considérablement votre budget mariage.



ANCIENNETÉ DANS LE MARIAGE
15 ans

ORGANISATEUR D'ÉVÉNEMENTS
200 couples

PROFESSEUR DE DANSE MARIAGE
1500 couples

LOUEUR DE MATERIEL MARIAGE
2000 couples

COACHING MARIAGE
300 couples

Anthony

- + 4K mariés
- Prestataire depuis plus de 10 ans
- Rhône-Alpes



SOMMAIRE

La méthode de l'Expert

01 Réflexion... plutôt longue p. 10

02 Décision... longue mais rentable p. 21

03 Recherche... simplifiée p. 21

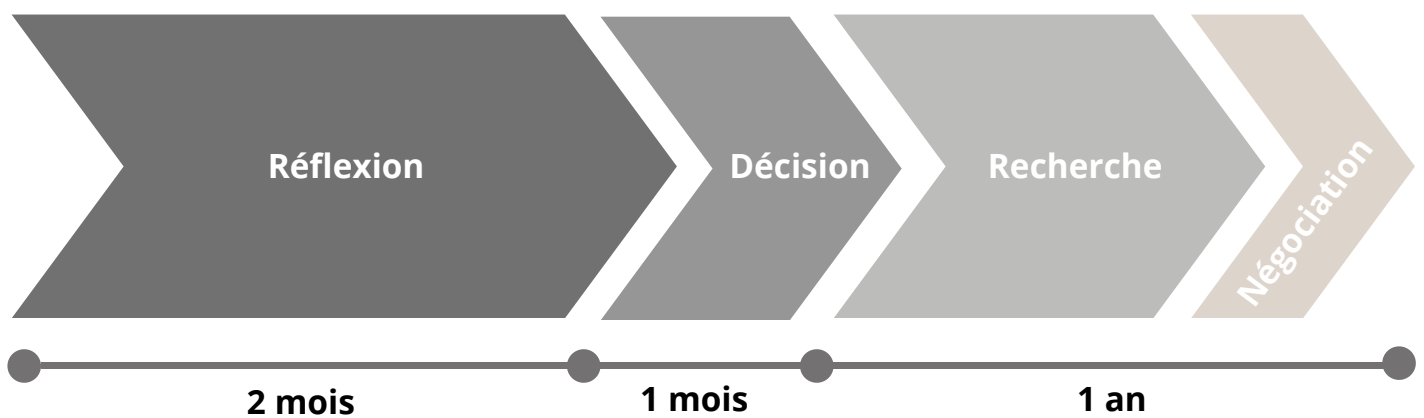
04 Négociation... est coutume p. 21

Les derniers mots de l'Expert

Remerciements



METHODE “EXPERT 50”



Passez beaucoup de temps à analyser tous les paramètres et prenez du temps pour décider des points déterminants pour mieux cibler vos recherches et ainsi faire de fortes économies.



01 RÉFLEXION



01 RÉFLEXION

- 01 LES ERREURS À ÉVITER
- 02 LES 4 LEVIERS TRÈS ÉCONOMIQUES
- 03 BUDGET & FINANCEMENT
- 04 LES 3 TYPES DE DÉPENSES
- 05 ÉQUILIBRE : BUDGET / RÊVE
- 06 LE RESSENTI DES INVITÉS
- 07 LES BESOINS & BÉNÉFICES
- 08 LE RÉCAP' DE L'EXPERT

LES ERREURS À ÉVITER

01

PARTIR TÊTE BAISSÉE

Partir tête baissée en contactant tous les prestataires possibles pour un mariage est une solution mais pas celle qui vous permettra de réduire considérablement votre budget mariage. Les prestataire regorgent d'idées pour vous faire succomber !

02

ABSENCE DE RÉFLEXION

Ne pas prendre le temps de la réflexion sur les sujets de fond ou les dépenses optionnelles & superflues, en omettant de les identifier. Dans l'euphorie, les mariés se perdent dans ce vaste brouillard qu'est le monde du mariage, truffé d'idées originales.

03

NÉGLIGER LE FUTUR

Ne pas tenir compte d'éventuels futurs besoins d'argent ou problèmes financiers : achat voiture, construction maison, arrivée d'un enfant, perte d'emploi, ... Prudence donc avec votre budget qui peut très vite exploser.

IMPORTANT

Ne vous laissez pas happer par le temps qui passe vite. Une préparation précoce est mieux que l'inverse. Vous aurez le temps de vous poser toutes les questions et de faire des bonnes affaires.

LEVIERE ECONOMIQUES

CHOIX DE LA DATE

Une location de salle hors saison (de Octobre à Mars) ou en semaine coûtera jusqu'à 50% moins cher. Les autres prestataires de mariage peuvent également vous proposer des tarifs jusqu'à 30% de réduction.

[TÉLÉCHARGEZ LE FICHIER](#)

DURÉE DU MARIAGE

Certains mariages durent 2 jours avec le brunch le dimanche mais ça engendre plus de coûts : souhait de prendre en charge certaines chambres d'hôtel ou un Food Truck, 1 jour de plus de location de salle

PLANIFICATION PRÉCOCE

Plus vous vous y prenez tôt, plus vous prenez connaissance des prix du marché, et mieux ferez de bonnes affaires.

NOMBRE D'INVITÉS

Faites la distinction entre les invités prioritaires et les invités secondaires afin de mieux affiner le nombre d'invités final.

[TÉLÉCHARGEZ LES 2 LISTES](#)



IMPORTANT

Le nombre d'invité fait varier considérablement la facture finale, tant pour la taille de la salle que pour le traiteur.

BUDGET & FINANCEMENT

DÉFINIR UN BUDGET

Estimez un premier budget qui vous paraît cohérent avec une marge de manœuvre d'environ 15% du budget pour les imprévus.

EXEMPLE DE TARIFS

QUID DU FINANCEMENT



Economies
personnelles

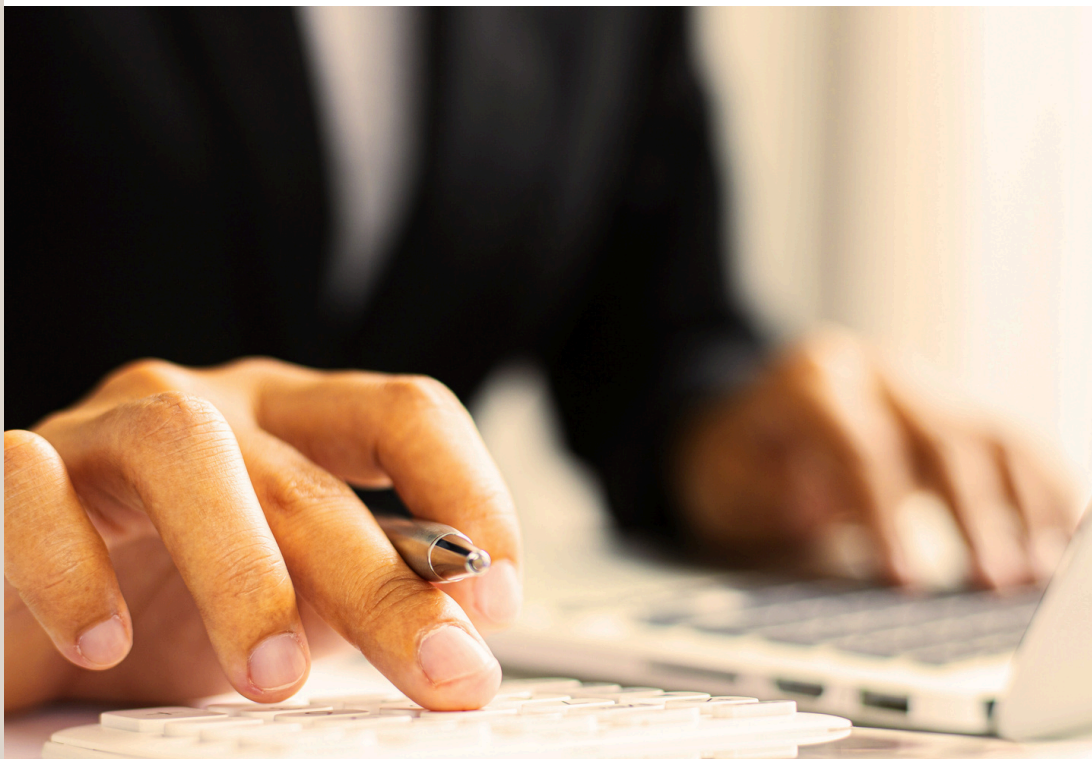


Crédit
consommation



Contributions
famille

TÉLÉCHARGEZ LE FICHIER



IMPORTANT

Une fois avoir signé les contrats des prestataires, vous ne pourrez plus faire marche arrière sur les soldes à devoir.

3 TYPES DE DÉPENSES

DÉPENSES OBLIGATOIRES

Celles qui sont indispensables et que vous ne pouvez pas annuler pour le bon déroulement de la soirée de Mariage : lieu, un repas, une décoration et un Dj.

[TÉLÉCHARGEZ LE FICHIER](#)

DÉPENSES SUPERFLUES

Ce sont des ajouts “WOWW” ou de luxe, comme les feux d'artifice, les voitures de collection, qui apportent un effet spectaculaire sans être nécessaires à la réussite de l'événement. Comprendre ces distinctions permet d'optimiser le budget selon vos priorités.

[TÉLÉCHARGEZ LE FICHIER](#)

DÉPENSES OPTIONNELLES

Elles ajoutent une touche évidente de personnalisation mais restent néanmoins non nécessaires à l'organisation de votre mariage.

[TÉLÉCHARGEZ LE FICHIER](#)

IMPORTANT

Ne vous lancer pas tête baissée à l'aveugle. Il est important de catégoriser les dépenses pour avoir une vision d'ensemble et y voir plus clair. Le but est toujours de diminuer considérablement la facture du jour J.

ÉQUILIBRE BUDGET/RÊVE

Il est difficile de trouver l'équilibre entre la réalité du budget mariage avec vos aspirations et vos rêves.

RÉDUIRE LA FACTURE VS SACRIFICES

Réduire les dépenses ne signifie pas faire des sacrifices. Il faut utiliser tous les moyens à votre disposition pour négocier et trouver des alternatives.

CHOIX = RÊVES POSSIBLES

Ce sont vos choix qui détermineront vos possibilités. Et vous trouverez votre point d'équilibre. Vous pourrez vous faire plaisir sur d'autres prestations optionnelles dont vous rêviez tant pour votre soirée.

IMPORTANT

Une bonne répartition des coûts repose sur la transparence, la communication et la prise en compte des capacités financières

LE RESSENTI DES INVITÉS

NE PAS CONFONDRE

J'ai conscience que, dans la préparation de votre soirée de mariage, il y a une volonté de faire plaisir aux invités. Une prestation optionnelle ou superflue qui à un coût, peut vous faire développer un sentiment d'exigence et de réussite le jour J, et ce, pour vous et vos invités.

Mais il faut prendre en compte l'effet de la prestation sur vos invités. L'effet sera-t-il autant impactant pour eux que dans votre imaginaire ?

EXEMPLE 1

Ne pensez vous pas qu'une location de PhotoBooth à 450 € ne puisse être remplacé par un membre de la famille habile avec un smartphone ou passionné de photo qui ferait 2 sessions de photos pendant la soirée avec une toile en arrière plan à 20 € ? Avec mise à disposition des photos numériques ?

EXEMPLE 2

Ne pensez vous pas qu'une centaine de faire-parts dans des enveloppes timbrées pour 400 € (100 personnes) ne puissent être remplacée par un message vidéo numérique à envoyer à tous les invités par message? Que vous feriez tous les 2 avec votre smartphone pour 0 € ?

IMPORTANT

Dans les 2 cas, l'effet ressenti des invités est sensiblement le même, à la différence du coût flagrant.



BESOINS VS BÉNÉFICES

EXERCICE



NE CONFONDEZ PAS BESOIN & BÉNÉFICE

Après avoir analysé les 3 types de dépenses (obligatoires, optionnelles et superflues) ainsi que la tendance des tarifs, téléchargez l'exercice REVELATEUR en prenant votre temps sur plusieurs jours. A faire avec votre moitié (chacun sa feuille), en s'échangeant les réponses, ce qui permettra de mieux comprendre les attentes, les envies et la perception de l'autre sur le jour J.

Les bénéfices d'une prestation sont-ils aussi importants pour vous, votre moitié et vos invités ?

TÉLÉCHARGEZ L'EXERCICE

LE RÉCAP' DE L'EXPERT

PASSEZ DU TEMPS
À RÉFLÉCHIR

CHOISIR, C'EST
ÉCONOMISER

SOYEZ PATIENT(E)
AVEC L'AUTRE

OSEZ DÉVOILER
VOS PRÉFÉRENCES





2

DÉCISION



02 DÉCISION

- 01 CONTRIBUTION & AIDE
- 02 LES CERCLES DE L'ENTOURAGE
- 03 LES ALTERNATIVES ÉCONOMIQUES
- 04 PRESSION SOCIALE & TENDANCES
- 05 LES CRITÈRES DE SÉLECTION
- 06 LE RÉCAP DE L'EXPERT

CONTRIBUTION & AIDE

Faire appel à l'entourage pour organiser son mariage peut être une excellente idée si vous avez des proches en qui vous avez pleinement confiance et qui partagent votre vision pour le grand jour.



SERVICES GRATUITS



GAIN D'ARGENT



AIDE ORGANISATION



TALENTS À DISPOSITION

VÉRITABLES ÉCONOMIES

Réduire les dépenses ne signifie pas faire des sacrifices. Il faut utiliser tous les moyens à votre disposition pour négocier et trouver des alternatives.

IMPORTANT

En apprenant à déléguer, vous bénéficierez de gains de temps et surtout d'argent.



CERCLES : ENTOURAGE



FAMILLE

AMIS

FAMILLE
DES
AMIS

AMIS
DES
AMIS



ÉCONOMIES D'ARGENT



MARIAGE PLUS PERSONNEL



RENFORCEMENT DES LIENS



RISQUES DE TENSIONS



IMPOSITION DE VOS CHOIX



MANQUE DE PROFESIONNALISME

[TÉLÉCHARGEZ LA LISTE](#)

IMPORTANT

Beaucoup de couples ne pensent pas à utiliser plusieurs cercles de ressources pour diminuer la facture global et le regrettent ensuite ! Prestations gratuites ou peu coûteuses défiant toute concurrence !

LES ALTERNATIVES

ASTUCES

Organiser un mariage à moindres coûts ne signifie pas sacrifier la qualité ou le charme de l'évènement. Cela nécessite de la créativité, de la planification minutieuse et parfois des compromis. Mais le ressenti final est sensiblement le même.

Grâce à mon expérience, je vous donne toutes les astuces et alternatives pour tenter de réduire de moitié votre budget mariage.

C'est à vous de décider !

DÉPENSES OBLIGATOIRES

Sans ces dépenses, l'évènement ne pourrait pas avoir lieu. Vous verrez, seules l'organisation, une autre perception & la prise de recul sur vos besoins changent.

[TÉLÉCHARGER
LE FICHER](#)

DÉPENSES OPTIONNELLES

Elles englobent tous les éléments qui ne sont pas essentiels, mais qui permettent de personnaliser encore plus et de rendre ce jour unique & mémorable.

[TÉLÉCHARGER
LE FICHER](#)

DÉPENSES SUPERFLUES

Les tentations sont rudes dans le monde du mariage. Les dépenses superflues sont souvent "bling bling" pour rendre ce jour encore plus authentique.

[TÉLÉCHARGER
LE FICHER](#)

PRESSION & TENDANCES

PRESSION SOCIALE

Il existe une forte pression sociale pour organiser un mariage magique, souvent considéré comme une manière de refléter le statut social, d'honorer la famille, ou de montrer son amour.

ERREURS À ÉVITER

Beaucoup de couples se laissent happés par les attentes sociales pour un tel évènement.

TENDANCES ACTUELLES

Vouloir être en accord avec les dernières tendances actuelles est le meilleur moyen de voir son budget exploser ! Restez aligné/e sur vos envies et vos idées. Être soi-même est le meilleur moyen de ne pas tomber dans les dépenses excessives.



IMPORTANT

Saurez vous résister à la pression sociale de votre famille ou de vos amis ?

CRITÈRES DE SÉLECTION

CHOIX COMPLEXE

Choisir un prestataire de mariage est assez difficile parmi les différents devis car vous aurez le choix entre : le prix, la prestation, la réactivité, la motivation du prestataire, la proximité, les avis, l'expérience & la réputation.

Je vous conseille de faire un entonnoir de critères. Ici, je vous propose de commencer par le prix par rapport à votre budget.



1. PRIX



2. FEELING



3. AVIS / MOTIVATION



5. PRESTATION

IMPORTANT

Si votre prestataire passe dans cet ordre les critères, il y a de fortes chances que ce soit le bon. (Une superbe prestation avec un prestataire pas sympa et fermé devrait vous repousser. Si vous validez, attendez vous à avoir des échanges compliqués).



LE RÉCAP' DE L'EXPERT

UTILISEZ TOUTES
LES RESSOURCES

OSEZ LES
ALTERNATIVES

EVITER LA
PRESSION SOCIALE

SUIVRE VOTRE
PROPRE TENDANCE





3 RECHERCHE



03 RECHERCHE

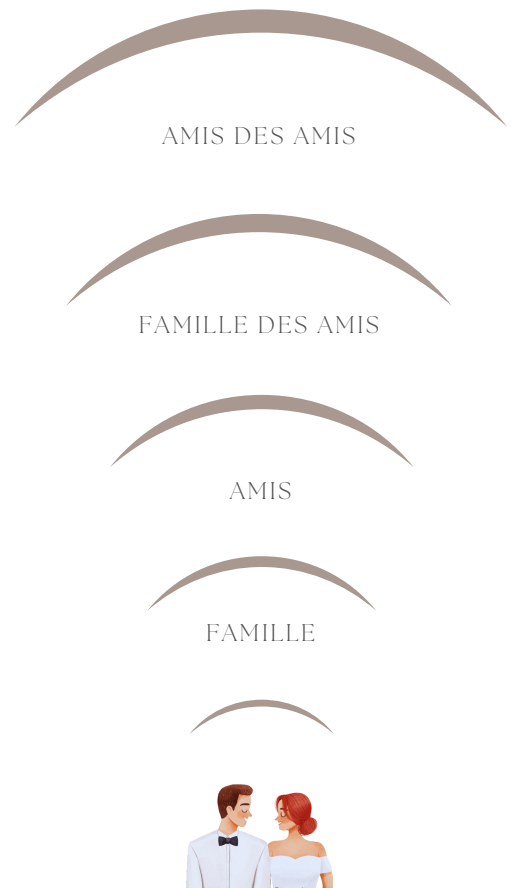
- 01 LE CERCLE DE L'ENTOURAGE
- 02 LES RECOMMANDATIONS
- 03 LES PLATEFORMES SPÉCIALISÉES
- 04 LES SALONS DU MARIAGE
- 05 SUIVI DES DÉPENSES
- 06 LE RÉCAP' DE L'EXPERT

L'ENTOURAGE

PLAN A : SOUVENT OUBLIÉ

Commencez par votre entourage qui comporte plusieurs cercles pour utiliser ces ressources souvent négligées. Utilisez les talents, passions, métiers de votre entourage pour réduire le plus possible la facture global du jour J. Au mieux ce seront des services gratuits, au pire des prestations à moindres coûts.

TÉLÉCHARGER
LE FICHIER D'AIDE



AMIS DES AMIS

FAMILLE DES AMIS

AMIS

FAMILLE

IMPORTANT

Des ressources souvent négligées qui permettent pourtant d'accéder à des prestations gratuites ou à moindre coût, avec une certaine confiance immédiate.

LES RECOMMANDATIONS

PLAN B : PARFOIS NÉGLIGÉ

Si vous avez épuisé les ressources de l'entourage, recherchez des recommandations de la part de votre entourage ou de vos prestataires. Vous leur exposerez votre budget pour voir si des noms de bons prestataires peuvent surgir.



POTENTIELLES REDUCTIONS



CONFIANCE



PRESTATAIRE DE QUALITE
MAIS MOINS CONNU



EXPÉRIENCE PROUVÉE



IMPORTANT

Si quelqu'un a déjà été satisfait du prestataire qu'il vous recommande, il y a de bonnes chances que vous le soyez aussi.

LES PLATEFORMES

PLAN C : INÉVITABLE

Après votre entourage et les recommandations, dirigez vous vers les plateformes spécialisées en mariage. Il en existe 4 principales pour connaître les tarifs de chaque prestataire.



www.ungrandjour.com

4 SITES WEB À
VOTRE DISPOSITION



www.mariagepresta.fr



www.mariageetsavoirfaire.com



www.mariages.net

IMPORTANT

Vous pourrez en quelques clic de chez vous : comparer les avis, les photos/vidéos et les prestations de chaque prestataire avec leurs promotions. C'est un gain de temps non négligeable.



LES SALONS DU MARIAGE

PLAN D : DERNIER RECOURS

Ces salons sont à utiliser en dernier recours pour chercher un prestataire précis. C'est un lieu fermé avec une 60aine de prestataires de mariage qui exposent leur stand. Leur but est de vous vendre leurs prestations en utilisant tous les stratagèmes. La plupart du temps, la salon est payant.

C'EST QUAND ?

Dans les grandes, moyennes et petites villes, vous pouvez retrouver cet évènement 1 fois par an, parfois en fin d'année.

AVANTAGES

Ca vous permettra de rencontrer physiquement les prestataires pour voir le feeling, et surtout flairer les bonnes affaires et les réductions. A ces salons très bien organisés (même avec des défilés de Robe & Costumes), vous avez quasiment tous les prestataires obligatoires, optionnels & superflus pour votre Mariage.



LES PIEGES

Se rendre à ces salons sans but précis de trouver un prestataire avec un objectif de prix, peut vous faire succomber et envier d'autres prestations toutes intéressantes les unes des autres.

LE SUIVI DES DÉPENSES

RESPECT DE L'OBJECTIF

Il est important de tenir un registre des dépenses afin de maîtriser à chaque étape l'objectif de réduction des coûts. Cela permet de garder en tête l'objectif de diminuer la facture global.



MIEUX RÉPARTIR LES COÛTS



ÉVITER LES SURPRISES

TÉLÉCHARGER
LE FICHER D'AIDE



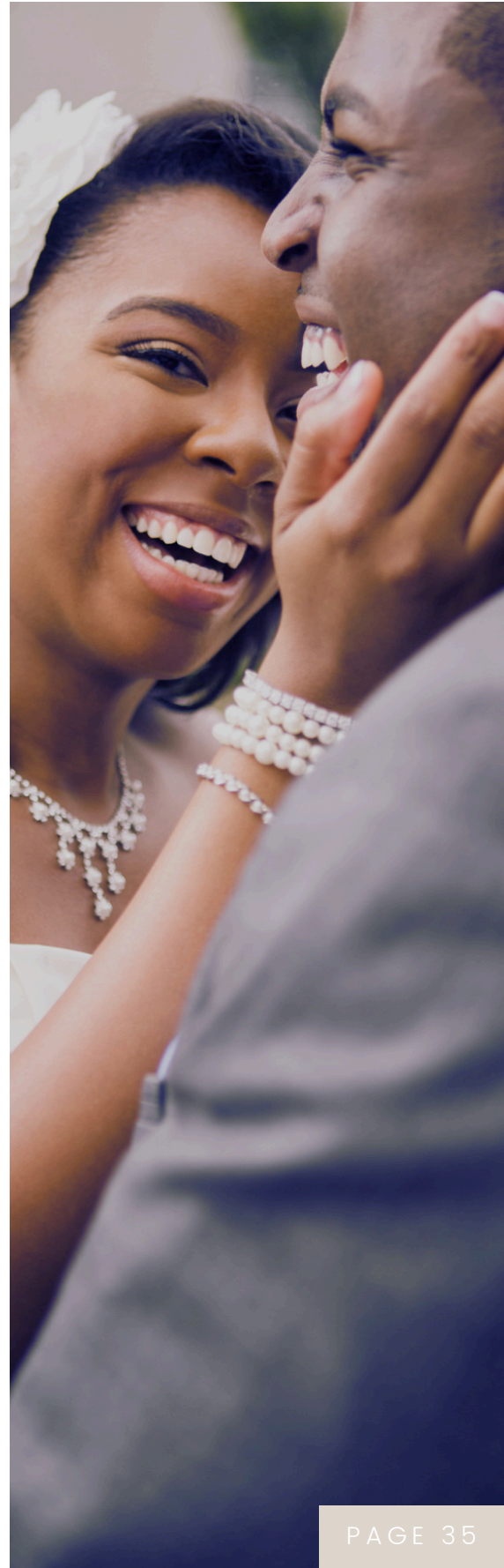
LE RÉCAP' DE L'EXPERT

APPLIQUEZ LE
PLAN D'ACTION

GARDEZ LE 1ER
CRITÈRE : LE PRIX

NE SUCCOMBEZ
PAS

GARDEZ EN
TÊTE L'OBJECTIF



A romantic couple in wedding attire. The man, on the left, has reddish-brown hair and a light beard, wearing a light blue suit jacket over a white shirt with a pink bow tie. The woman, on the right, has dark hair and is wearing a white lace wedding dress and a large teardrop earring. They are both smiling and looking at each other. The background is a soft, out-of-focus outdoor setting with warm lighting. A large, semi-transparent white circle is centered over the couple, and a large, light gray number '4' is positioned to the right of the circle.

NEGOCIATION



04 NÉGOCIATION

- 01 L'IMAGE RENVOYÉE
- 02 LE 1ER RDV
- 03 COMPRENDRE LES PRESTATAIRES
- 04 LES DIFFÉRENTS STATUTS
- 05 LES 4 ASTUCES DE L'EXPERT
- 06 LE RÉCAP' DE L'EXPERT

L'IMAGE RENVOYÉE

2 CATÉGORIES DE COUPLES

Il y a ceux qui subissent réellement cet évènement sans maîtriser leur budget et sans communication ce qui donne des couples un peu perdus, et ceux qui ont pris le temps de réfléchir à leurs besoins avec un budget clair : sur la même longueur d'ondes.

COMMUNICATION

Pensez à prendre le temps avant vos rencontres avec les prestataires, de vous accorder sur ce que vous souhaitez vraiment.



IDÉES CLAIRS



VOLONS ACCORDÉS



CONCERNÉS & INTÉRESSÉS



LE 1ER RDV

LIRE LES PLAQUETTES EN AMONT

Seulement 1 couple sur 2 prend le temps de lire les plaquettes envoyées par mail avant le 1er rdv, et s'accorde sur des demandes communes.

FLEXIBILITÉ ET HORAIRE

Choisissez une date et un horaire qui convient au prestataire au lieu d'exiger trop, ça vous fera passer pour un couple sympa ! Evitez d'annuler le rdv la veille ou le jour même. Soyez prêt 15 minutes avant en refaisant un rapide point avant le rdv.

GRATITUDE

Remerciez le prestataire à la fin du rdv pour son temps et sa disponibilité. Cela laisse une bonne impression et montre que vous appréciez son travail.



IMPORTANT

Posez toutes vos questions, même celles qui vous semblent parfois les plus insignifiantes.

LES PRESTATAIRES

COMPRENDRE SES PRESTATAIRES

Il existe 3 catégories de prestataires. Identifiez la le plus tôt possible concernant votre prestataire : ceux en mode solo qui vivent de leur métier, ceux qui sous-traitent à leurs salariés, ceux qui ont un autre métier salarié à côté (Exemple : un salarié serveur qui est aussi Dj une 10aine de fois par an pour les mariages).



ÊTRE PRESTATAIRE
DE MARIAGE, C'EST :



Accompagnement

Adaptation



Vocation



Personnalisation



IMPORTANT

Faites la différence entre les prestataires présents le jour J et ceux qui n'ont pas besoin de l'être comme le professeur de danse, les faire-parts ou encore le loueur de matériel, ...

DIFFÉRENTS STATUTS

C'EST QUOI UN STATUT ?

Un statut juridique définit les règles fiscales de l'entreprise. Il existe différents statuts juridiques plus ou moins avantageux.

Avant de rentrer en négociation, renseignez vous si le prestataire a des salariés par exemple. S'il en a, il aura forcément plus de charges.

EXEMPLE 1

Pour les statuts SASU, EURL, SARL, les charges sociales, taxes et impôts représentent environ 60%. s'il y a un local en plus à payer et des salariés, les négociations sont plus compliquées.

EXEMPLE 2

Seul le statut de micro-entreprise est le plus avantageux pour environ 30% de charges sociales, taxes et impôts mais avec un plafond de chiffre d'affaires.

Ce sont ces prestataires là vers lesquels il faut aller car ils auront plus de marge de négociation car ils ont de base moins de charges à reverser à l'état sur le chiffre d'affaires.

IMPORTANT

Vous pouvez rechercher ce statut sur le net (www.verif.com) en tapant le nom de la société ou son numéro de Siret que vous retrouverez sur le site du prestataire.



LES 4 ASTUCES

01

ÉTUDIEZ LES PRIX DU MARCHÉ

Avant d'entrer en négociation, renseignez-vous sur les tarifs pratiqués dans votre région pour les services similaires. Cela vous permettra de savoir si le prestataire est dans la norme et de justifier vos demandes de réduction.

02

GROUPEZ LES SERVICES

Un prestataire peut vous offrir d'autres services en plus de sa prestation. Vous pourrez jouer la carte de "**services groupés**". Il est, par exemple, assez courant qu'un Dj vous accorde -50% sur un PhotoBooth ou sa fumée lourde puisqu'il sera déjà là le jour J.

03

RESTEZ OUVERT AU CHANGEMENT

Restez flexible quant aux horaires des prestataires. Une livraison de matériel l'après-midi au lieu du matin n'est pas si grave, surtout si le tarif est intéressant. Ou encore la date du mariage : un jour férié peut être envisagé si le tarif est hyper compétitif.

04

UTILISEZ LA CORDE SENSIBLE

Phrase qui fait mouche : "On préfère être honnête avec vous, on a fait le tour des prestataires, et c'est VRAIMENT avec vous qu'on veut travailler, quels sont les points où on peut réduire ou bien avoir une réduction ?". Soyez le plus transparent possible.

LE RÉCAP' DE L'EXPERT

RENVOYEZ UNE
BONNE IMAGE

ACCORDEZ VOS
VIOLONS

CERNEZ VOS
PRESTATAIRES

SOYEZ LE PLUS
TRANSPARENT



LES DERNIERS MOTS

VALIDATION DES DEVIS

Préparer son Mariage très en avance est une bonne chose. Vous pouvez valider des devis 2 ans avant. Vous boquerez ainsi votre tarif sans subir les augmentations annuelles car tout augmente forcément, surtout dans le Mariage.

VALIDATION DES DEVIS

Pour les paiements, préférez de payer en plusieurs fois pour ne pas vous retrouver le jour J à devoir des soldes importants ou être harcelés par les prestataires. Attention, ne payez pas tout avant le jour J ! Régler les 3/4 des devis me semble plutôt correct.



ÉVITEZ LES TENSIONS

Pendant les préparatifs du Mariage, beaucoup de couples voient des tensions apparaître.

Cause numéro 1 : Le temps passé à analyser et comparer tous les prestataires et leurs concurrents en se faisant happé par le monde du Mariage : presque tous les weekends et le soir en semaine à étudier des devis. Et parler tout le temps Mariage pendant 2 ans.

Cause numéro 2 : Oublier de demander à sa moitié le temps qu'il/elle souhaite y consacrer.

- L'un est souvent déçu(e) que l'autre soit moins investi et les reproches augmentent au fur et à mesure des préparatifs

Cause numéro 3 : Ne pas se répartir les tâches peut engendrer des tensions surtout si l'un considère qu'il faut tout voir à deux. 2 solutions concrètes :

- L'un pourrait s'occuper de chercher des prestataires et l'autre gérer les échanges
- Ou attribuer une partie des prestataires à chacun



REMERCIEMENTS

ET ENCORE FÉLICITATIONS !

Je vous remercie sincèrement pour votre confiance, j'espère que ce guide vous aura été utile pour réduire la facture globale de votre mariage et mieux comprendre l'univers du Mariage !

Anthony