




TON
E-GUIDE
POUR LA
CREATION
DE TON
ENTREPRISE

BY AL OUSTADA



Mais avant..

**« DÉFINISSEZ LE SUCCÈS AVEC VOS
PROPRES TERMES, ATTEIGNEZ-LES
AVEC VOS PROPRES RÈGLES, ET
CONSTRUISEZ UNE VIE QUE VOUS
ÊTES FIERS DE VIVRE. »**

ANNE SWEENEY



**Si on a pas eu
l'occasion de se
connaître..**

**Je suis Soukaina, 32 ans, juriste et
maman d'un petit homme depuis peu..**

**Je suis passionnée du droit des affaires
mais surtout consciente de ce que le
Droit (avec un grand D oui ;))
représente pour les entrepreneurs..**

**rendant le lancement compliqué, ce
guide t'es destiné pour t'accompagner
dans ton lancement**



SOMMAIRE

➤ Introduction

➤ Check-list du créateur d'entreprise

➤ Démarche et formalités de création d'entreprise

➤ Annexes

✦ Rédiger son business plan

✦ Choisir sa forme juridique





Introduction

Incontestablement, la création d'entreprise constitue un levier économique majeur, de ce fait, j'accorde une grande importance à l'accompagnement des porteurs de projets, notamment dans :



Ce guide méthodologique explique les étapes essentielles que vous devez suivre en tant que créateur d'entreprise souhaitant concrétiser son envie d'entreprendre. Notons que l'appui de véritables professionnels de la création demeure indispensable pour cette concrétisation afin de maximiser ses chances de réussite



Check-list du créateur d'entreprise

Cette check-list permettra à chaque porteur de projet de visualiser l'ensemble des démarches à réaliser et les sujets à traiter, ainsi que les points à vérifier :





Check-list du créateur d'entreprise

Suite..

L'IDÉE DE
PRODUIT
/SERVICE

Vérifier si votre idée répond à un besoin ou résout un problème

Vérifier si l'activité envisagée n'est pas soumise à une réglementation propre à elle

ACTIVITÉS
RÉGLÉMENTÉES

CONTEXTE/
TENDANCE

Vérifier les tendances sociétales sur lesquelles votre activité se positionnera

Vérifier les tendances sociétales sur lesquelles votre activité se positionnera

CONCEPTION
DU BUSINESS
MODEL



Check-list du créateur d'entreprise

Suite..

**ETUDE DE
MARCHÉ**

Vérifier les infos sur les futurs clients et le positionnement (prix, qualité..)

Vérifier les besoins de fabrication, de vente, d'évolution et les solutions de réponses

RESSOURCES

MARKETING

vérifier les politiques de communication et de fidélisation

vérifier la forme juridique a adopter, le statut social ainsi que le régime fiscal

**ETUDE
JURIDIQUE**



Check-list du créateur d'entreprise

Suite..

FINANCEMENT

Vérifier le prix VS rentabilité, ressources, modalités et besoins en financement,

Vérifier le document allant permettre de communiquer sur le projet et faire adhérer des partenaires

BUSINESS PLAN

FORMALITES ADMINISTRATIVES

vérifier les actes juridiques allant permettre l'immatriculation de la société

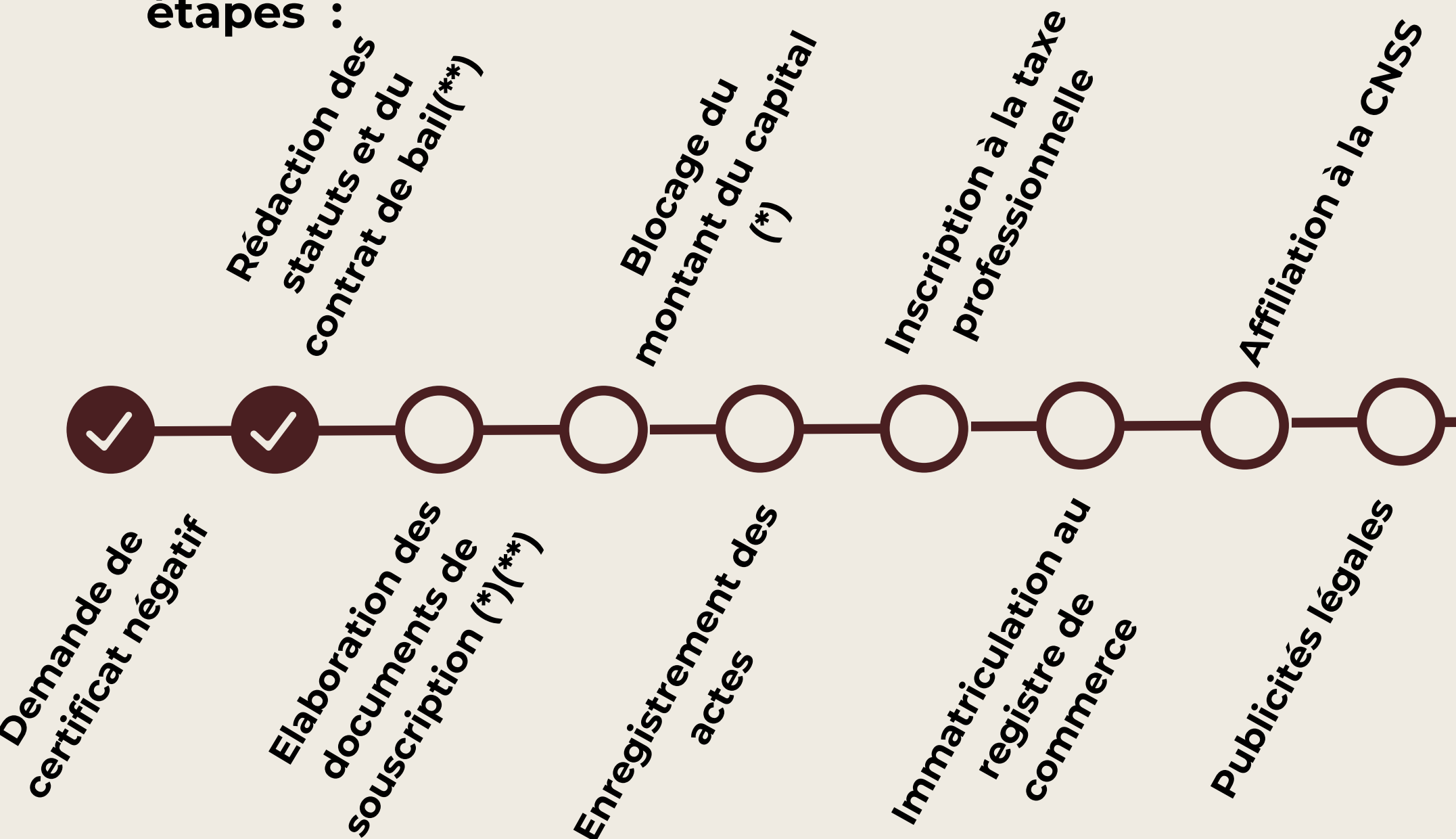
Vérifier le tableau de bord de gestion/objectifs et concrétiser le passage de l'intention à l'action

DÉMARRAGE ACTIVITÉ

Démarches et formalités de la création



C'est bon, tu as fais le tour des points essentiels à la maturation de ton idée de projet et ne te reste plus qu'à créer le corps juridique (société) qui va la porter. Cette phase peut se dérouler en neuf (9) étapes :



il est à noter que l'accomplissement de ces formalités et démarches s'accompagne du règlement de frais dûs aux administrations intervenants dans le processus de la création de l'entreprise

(*) Voir Annexe 2

(**) Documentation à établir par un juriste ou expert comptable obligatoirement



Annexes

- 1. Rédiger son Business Plan**
- 2. Choisir sa forme juridique**

Annexe 1



Rédiger son Business Plan (1/2)

Business Plan, ce terme bizarre qu'on entend à tort et à travers, qu'est ce que c'est ?

C'est tout simplement la déclinaison concrète, opérationnelle et chiffrée du *Business Model*, qui lui est le concept qui permet à une entreprise de réaliser un chiffre d'affaires

Autrement dit, tu vas commencer par un travail de réflexion, de diagnostic et de synthèse (Business Model) pour ensuite challenger ces idées avec des hypothèses et des données chiffrées réelles (Business Plan)

Si tes idées challengées donnent de bons résultats, on parlera d'un Business plan validé qu'il faudra présenter à de potentiels investisseurs au travers d'un document capable de démontrer la solidité et la valeur ajoutée de ton projet sur le marché

Annexe 1



Rédiger son Business Plan (2/2)

De ce pas, ton **Business Plan** doit comporter la présentation détaillée :

- * du marché
- * de la concurrence
- * de l'équipe
- * de l'offre
- * du plan d'action
- * de la gestion financière

N'oublie pas que l'étude de faisabilité dans le business plan doit permettre de vérifier si l'idée du projet est faisable et viable juridiquement, techniquement, financièrement et commercialement

Annexe 2



Choisir sa forme juridique

Choisir sa forme juridique est une étape autant importante que tout ce qu'on a vu jusqu'ici étant donné l'ensemble des conséquences qui en découlent, notamment :

- **Responsabilité des dettes accumulées**
- **Mode d'imposition**
- **Modalités de cessions des parts sociales /actions**
- **Modalités de prises des décisions**
- **Contrôle de la société**

C'est pourquoi, la loi marocaine donne aux porteurs de projet la liberté de choisir entre plusieurs forme juridique selon la stratégie du projet..



Annexe 2



Choisir sa forme juridique

Mais quelles sont ces formes alors ? ci-après un comparatif te donnant des indications qui vont te permettre de choisir la forme qui te convient :

	Auto-entrepreneur	SNC	SARL (AU)	SA
Nombre min d'associés	1	2	1	5
Montant min du capital	0	0*	0*	300.000
Responsabilité des dettes	Indéfinie	Indéfinie et solidaire	à hauteur de l'apport	à hauteur de l'apport
Mode d'imposition	IR	IR (avec option pour l'IS)	IS	IS
Modalités de cession	N/A	Accord de tout les associés	Accord de 3/4 des associés	Selon les stipulations statutaires
Gouvernance	Entrepreneur	Les associés	Le/les gérant(s)	Conseil d'administration / Directoire et conseil de surveillance
Prise de décisions	Entrepreneur	Majorité des associés	Majorité des 3/4 des voix	Majorité

(*) sans exclure la possibilité de constituer un capital social qui nécessitera un blocage à partir de 100.000 Dhs pour les SARL



En résumé, pour voir ton projet réalisé et concrétisé, plusieurs étapes te sont indispensables avant de sauter à la dernière

de ce pas, te faire accompagner dans l'accomplissement de ces démarches est recommandé afin de mettre toutes les chances de ton côté notamment juridiquement techniquement et financièrement

alors n'attends plus, DM moi "Accompagnement" pour discuter de ton projet et établir ton diagnostic de démarrage

Soukaina - At Oustada