



BEGIN NERS

Handboek voor het Bouwen
van een Online Business

FWorks



Hey, mijn naam is Floortje, moeder van twee en ondernemer.
Maar dat is niet altijd zo geweest...

Begin 2023 besloot ik het helemaal anders te doen. Ik was het zat om continu te jongleren tussen werk, gezin, vriendinnen, huishouden en mijn eigen dromen. Het voelde alsof ik altijd tijd tekortkwam. Ik wilde vrijheid, zowel financieel als in mijn agenda. Ik wilde werken wanneer het mij uitkwam, zonder schuldgevoel tegenover mijn kinderen of de stress van een 9-to-5 baan.

Jarenlang werkte ik in de mode-industrie, waar ik verantwoordelijk was voor een team en de omzetten van een bekend damesmodemerk in Nederland. Ik gaf trainingen in sales en communicatie, en leerde precies hoe je met de juiste strategie en mindset meer omzet kunt genereren.

Begin 2023 dook ik in de wereld van online ondernemen. Ik ontdekte de kracht van digitale producten en affiliate marketing – manieren om een passief inkomen op te bouwen en eindelijk de vrijheid te ervaren waar ik zo naar verlangde.

Nu help ik vrouwen zoals jij hetzelfde te bereiken. Ik wil je laten zien dat het mogelijk is om een winstgevende online business op te bouwen, zonder duizenden euro's te investeren of 24/7 te moeten werken.

F W O R K S



EEN ONLINE BUSINESS

Het fijne van een Online Business is dat je geen groot vermogen nodig hebt om te beginnen. Ook krijg je niet te maken met voorraad, vervoer & klantenservice. Daarnaast draait een Online Business 24 uur per dag en heb je een veel groter bereik.

F W O R K S

INHOUD

De Fases

INTRO

WAT IS HET

FASE 1

JOUW FUNDAMENT

FASE 2

EEN AUTOMATISCH SYSTEEM

FASE 3

ZO HAAL JIJ JOUW OMZET

FASE 4

SOCIAL MEDIA



INTRODUCTIE

— WAT IS HET

F W O R K S

DE 4 FASES

In het kort

Om een Profitabel Online Business te bouwen is het belangrijk dat jij beseft dat er 4 fases zijn die belangrijk zijn. Deze fases zijn:

FASE 1:

Maak een PLAN. Verwerk hierin jou Niche en Targetgroep en het Probleem dat jij op gaat lossen

FASE 2:

Maak een Automatisch Systeem. Deze bestaat uit een Leadmagnet, een Funnel en een Email-responder

FASE 3:

Maak of koop Digitale Producten en zoek Affiliate Programma's

FASE 4:

Bouw een BRAND op Social Media. Vertel jouw verhaal en ben consistent.



1

FASE 1

— JOUR FUNDAMENT

FWORKS

FASE 1

Wat is er belangrijk

Als eerste , en dit is heel erg belangrijk.

Vind een Niche waar je in geïnteresseerd bent. Je zal namelijk veel tijd spenderen aan het promoten van producten en diensten in deze Niche. Het is dus belangrijk dat je er één kiest waar je je goed bij voelt. En waar je ook al het een en ander van weet.

KIES IETS WAT JOU PASSIE IS

Mensen voelen wanneer het echt is waar jij over praat. En als jij over iets praat waar jij PASSIE voor hebt of waar jij ervaring in hebt dan wordt alles makkelijker.

Wanneer jij 10% meer weet dan een ander, kan jij iemand al iets leren.



FASE 1

Wat is er belangrijk

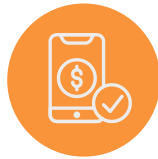
STAP 1: BEPAAL JOUW NICHE EN TARGETGROEP

Wanneer je iets hebt gevonden dat bij je past, zal het makkelijker zijn om te connecten met mensen. Zeker wanneer je hier al verstand van hebt.

Jij wil namelijk praten zoals jouw Targetgroep zou praten. Jij wil hun Pijnpunten benoemen en hun Verlangens. Wanneer jij weet waar jij over praat, wordt dit alles zoveel makkelijker.



Gezondheid
Health



Welvaart
Wealth



Relatie
Relationship

De meest Winstgevende Niches zijn.

Gezondheid, Welvaart & Relaties.

Mensen zijn namelijk altijd bezig zich op deze vlakken te verbeteren.

Maar er zijn natuurlijk ook andere voorbeelden, zoals; Koken, huisdieren, beauty, mode, reizen etc

Mijn advies is om er 1 te kiezen en deze verder uit te werken en beter in te worden.

FASE 1

De volgende stappen

STAP 2: BEPAAL DE PIJNPUNTEN

Wanneer je een Niche gevonden hebt is het tijd om de pijnpunten te bepalen binnen deze Niche. Gebruik ChatGPT en jouw eigen expertise om een lijst te maken.

Naast de pijnpunten is het ook belangrijk dat jij de verlangens weet van jouw targetgroep. Mensen kopen namelijk geen Producten. Mensen kopen een GEVOEL

STAP 3: VIND PRODUCTEN DIE DIT PROBLEEM OPLOSSEN

Wanneer je de pijnpunten binnen jouw Niche gevonden hebt is het tijd om bedrijven en producten te vinden die dit probleem kunnen gaan oplossen. Mijn advies is om een lijst te maken van producten die je kan verzinnen binnen jouw Niche.

Er zijn digitale producten die je zelf kunt maken of je kunt je bij verschillende affiliate programma's aanmelden.

FASE 1

Het voorbeeld

Hierbij een voorbeeld in de:
GEZONDHEID NICHE

Doelgroep:

Moeders die graag willen fitnesssen.

Pijnpunten:

- Geen tijd
- Zijn te moe
- Geen motivatie
- Willen niet naar een sportschool
- Onzeker over hun lichaam

Producten:

- Digitale planner
- Motivatie kaarten
- Fitnessprogramma die ze vanuit huis kunnen doen
- Goed passende sportkleding die de onzekerheid wegneemt
- etc



2

FASE 2

— EEN AUTOMATISCH SYSTEEM

FWORKS

FASE 2

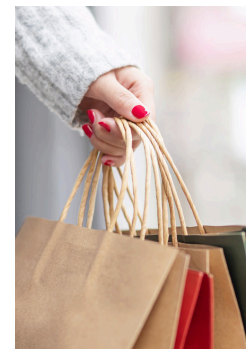
Een Automatisch Systeem

Een automatisch systeem bouw je om ervoor te zorgen dat je nog meer omzet haalt uit jouw LEADS.

En het mooie hiervan is dat je dit maar 1 keer hoeft te bouwen.

Waar bestaat een automatisch systeem uit:

- **Leadmagnet**
- **Een Funnel**
- **Een Emailresponder**



FASE 2

Wat is het precies

Een leadmagnet is een product met waarde dat je gratis weggeeft, of voor een hele lage prijs, in de ruil voor een Email adres.

Dit alles doe je met een funnel

Een funnel is een soort webpagina en er bestaan verschillende soorten funnels.

- 1 voor het verzamelen van email adressen
- 1 voor low tickets
- 1 voor High tickets

Maar wat bij alle overeen komt is dat het over 1 product gaat.

Hoe minder ruis hoe beter.

Zo begrijpt de kijker wat hij/zij moet doen.

Wanneer iemand jouw leadmagnet heeft aangevraagd, dat staat deze persoon op jouw emaillijst en heb jij de mogelijkheid deze persoon te benaderen via mail.

Je kan hier nieuwe informatie delen, maar ook producten aanbieden.

En het mooiste is dat je dit allemaal op voorhand al kan maken.



3

FASE 3

— Zo HAAL JIJ JOUW OMZET

FWORKS

FASE 3

Zo Haal jij jouw Omzet

Jouw omzet halen kan op verschillende manieren. Jij kan verschillende verdienmodellen toevoegen aan jouw Online Business.

Belangrijk is dat jij een plan maakt hiervoor.

Dus wat wil je gaan verkopen en hoe wil je dat gaan verkopen. Wat is de omzet die je wil gaan behalen en hoe ga je dat doen.

De 2 verdienmodellen die het makkelijkste zijn om toe te voegen aan jouw Business zijn:

- Het verkopen van Digitale Producten
- Affiliate Marketing

FASE 3

Digitale Producten

Digitale Producten. Dit is de uitkomst in deze tijd. Een Digitaal Product maakt jij 1 keer en verkoopt deze steeds opnieuw.

Daarnaast kan je nieuwe digitale producten gaan ontwikkelen om ook te verkopen binnen je Niche en zo jouw shop verder uitbreiden.

Wanneer je zelf niet zo'n goed idee hebt wat te maken, vraag dan ChatGPT om hulp.

Gebruik Canva om je digitale producten te maken. Er zijn vele TEMPLATES die jij aan kan passen naar jouw eigen BRAND.

Naast dat je het product 1 keer maakt en steeds opnieuw verkoopt is het product ook helemaal van jou en dus ook de winst.

Je krijgt niet te maken met retouren omdat klanten het product meteen in gebruik hebben.

Er kan ook niets stuk of kwijt geraakt worden bij de leverancier. Bovendien heb je geen voorraad nodig, dus ook geen ruimte om je spullen op te slaan.

Allemaal voordelen in deze gedigitaliseerde wereld.

FASE 3

Ideeën

REIZEN / BACKPACKERS

- Ebook met tips welke landen geschikt zijn om te backpacken
- Filmpje hoe een backpack het beste in te pakken
- Boek Wat zijn de beste en leukste hostels in een bepaald land
- Checklist, wat moet je vooral niet vergeten als je gaat backpacken

BOUW / HOE ZELF JE MEUBELS TE MAKEN

- Ebook met stappenplan hoe een kast te maken
- Workshop hoe een kast te maken
- Ebook met Tips & Tricks waar op te letten wanneer je een kast maakt

KOKEN / MET EEN ALLERGIE

- Ebooks met verschillende recepten
- Tips waar op te letten met een allergie
- Een Workshop koken

SPORT / LEREN HARDLOPEN

- Audio om iemand te leren hardlopen, terwijl hij/ zij start
- Een schema hoe te starten en op te bouwen

FASE 3

Ideeën

GEZONDHEID / YOGA

- Interactief Ebook
- Workshop Yoga
- Abonnement om LIVE Yoga mee te doen vanuit huis (Streamen)
- Workshop hoe een Yoga teacher te worden

BEAUTY / MAKE UP

- Tips & Tricks hoe make up aan te brengen
- Lijst wat waarvoor te gebruiken en hoe
- Workshop, hoe iemand anders op te maken
- Video hoe Make up voor speciale gelegenheden aan te brengen

FASE 3

Affiliate Marketing

Naast het verkopen van Digitale Producten is het zeer aan te raden om ook affiliate Marketing in te zetten.

Bij affiliate marketing verdien je een commissie voor het promoten van producten of diensten van andere bedrijven. Er zijn heel veel verschillende bedrijven die dit doen, zoals Amazon, Apple, Bol, Nike, H&M en Disney.

Als Affiliate zoek je een bedrijf waarmee je graag samen wil werken. Daarna gebruik je social media en jouw Email lijst om deze producten of diensten te promoten. Wanneer een klant klikt op jou unieke code en daarbij een aankoop doet verdien jij een commissie!



FASE 3

Affiliate Marketing

Het fijne van affiliate marketing is dat je geen groot vermogen nodig hebt om te beginnen. Ook krijg je niet te maken met voorraad, klanten, vervoer en retouren. In plaats daarvan promoot je alleen de producten en diensten van bekende merken waar mensen al bij kopen. Al het andere regelt het bedrijf waarvoor je promoot.

Zorg er wel voor dat de producten die jij promoot ook producten zijn waar jij achter staat of die jij zelf ook gebruikt.



FASE 3

Affiliate Marketing

86% van alle bedrijven hebben een affiliate programma en gebruiken affiliate marketeers om 40% omzet binnen te brengen. Dit is een Miljard dollar industry, die nog steeds verder groeit. Affiliate programma's vind je onder andere bij het merk zelf.

Google dan (merk) affiliate program.

Of ga op de site van het merk en scrol helemaal naar beneden en zoek affiliate program.

Een andere mogelijkheid is dat je je gratis aanmeld bij bijvoorbeeld onderstaande netwerken.

www.jvzoo.com

www.clickbank.com

www.digistore24.com

www.warriorplus.com

www.daisycon.com

www.tradetracker.com

www.bol.com



4

FASE 4

SOCIAL MEDIA

FWORKS

FASE 4

Social Media

Wanneer je alles hebt opgezet kan je beginnen met het genereren van traffic. Social Media is hier een perfecte plaats voor. En je hoeft hier niet meteen duizenden volgers voor te hebben. Ook ik begon met een heel nieuw account met 0 volgers.

Door Social Media te gebruiken kun je veel meer mensen bereiken. Je post kan zelfs 'viral' gaan. Hierdoor kan iedereen in de wereld een aankoop doen via jou link!

Bovendien is Social Media de enige Marketingtool die GRATIS is,

Kies een Social Media Platform waar jou doelgroep zich bevindt.

Zelf focus ik mij volledig op instagram. Gebruik Reels om zoveel mogelijk mensen jouw content laten zien. Train het algoritme op de juiste manier om zo jouw droomvolgers aan te trekken.

Voordat je begint met POSTEN op Social Media zorg er dan voor dat je een STRATEGIE hebt.

Er is namelijk verschil in groei content en sales content

FASE 4

Social Media

Promoot jouw LEADMAGNET op jouw Social Media account zodat al jouw geautomatiseerde software zijn werk kan doen.

Er zijn nu verschillende ingangen om jouw producten te verkopen

LEADMAGNET

Mensen komen in jouw funnel terecht en zo in jouw emaillijst. Hier kunnen Prospects, Klanten worden

DM

Engage met je publiek, dit is super belangrijk!
Door in je Call to Action te vragen “comment en ik stuur je meer info” kun je ook hier jouw producten promoten.

LINK IN JOUW BIO

Via de link in jouw bio laat jij zien wat je allemaal te bieden hebt. Maak in Systeme.IO een voorpagina die alles laat zien wat jij hebt. Zorg ervoor dat wanneer er op een bepaald product geklikt wordt mensen in een funnel terecht komen van dit specifieke product,

SOFTWARE

Maak hier een GRATIS account aan

Na dit verhaal wil je vast lekker zelf aan de slag gaan. Via de onderstaande linkjes kom je bij alle programma's terecht waar ik zelf ook mee werk. Ze zijn allemaal gratis.



VOOR JOUW DOMEINNAAM

GODADDY

VOOR JOUW AUTOMATISCH SYSTEEM

SYSTEME IO

VOOR HET MAKEN VAN DIGITALE PRODUCTEN

CANVA

OM SOCIAL MEDIA TE AUTOMATISEREN

MANYCHAT

OM FILMPJES TE EDITEN

CAPCUT

HOE NU

Verder

Het is veel informatie dat begrijp ik heel goed. En daarom ga ik het je nog veel duidelijker uitleggen in de Slimme Start Training.

In 3 dagen tijd vertel ik jou precies hoe ik mijn geld verdien en hoe jij dit ook kan gaan doen.

Je maakt een echt begin met jouw Online Business.

Geen vaag gedoe. Gewoon lekker concreet.
En dat voor slechts 12 euro.

Klik op de onderstaande knop voor meer info

[DE SLIMME START TRAINING](#)



**Als je wil dat er iets
veranderd, zul je zelf iets
anders moeten doen**

-
FWorks