

GuiaDigital de Marketing

DOMINA EL MARKETING DIGITAL
HERRAMIENTAS & TIPS

By Eduardo Garzon
& Fatima Ortiz



INTRODUCTION

Descubre el arte transformador de convertir tus sueños en realidad. Nos sumergimos en el impacto profundo de establecer metas.

Imagina una vida donde cada paso te acerca a la libertad de trabajar desde casa, establecer tus propios horarios y lograr el éxito financiero.

Piensa en tener más tiempo para tu familia, tus hijos o los medios para explorar nuevos destinos.

La perspectiva de trabajar desde casa y alcanzar la libertad financiera debería encender una llama dentro de ti.

Imagina despertarte cada mañana, ansioso por el día que se avecina, seguro de que controlas tu destino!



"Hola, soy Fatima y estoy emocionada de darte la bienvenida aquí. Lista para sumergirnos juntos en el fascinante mundo del Marketing Digital.

El universo de la promoción y participación en línea que ofrece oportunidades ilimitadas, y estoy genuinamente emocionada de ser tu guía en este viaje. Prepárate para explorar las estrategias dinámicas, herramientas y conocimientos que pueden elevar tu presencia digital y empoderarte en el vasto paisaje del Marketing Digital.

¡Embárcate en esta aventura educativa conmigo!"

Esto es esencial, es la base y una vía para ganar dinero sin necesidad de tener habilidades específicas. Este es un modelo de negocio revolucionario, una fuente de generación de altos ingresos.

My belief

- 1 Pintando tu Visión – Identifica Tu Por qué
- 2 Estableciendo tus metas
- 3 Encuentra y Destaca tu Nicho * Define tu Audiencia Objetivo
- 4 Construye Embudos de Venta de 2 Páginas Entorno a Tu Producto
- 5 Branding
- 6 Crea Tu Propio Producto Digital
- 7 Crea Tu Cuenta De Instagram y Gana Dinero
- 8 Vende Tu Producto Exitosamente.

Pintando tu Vision. Identifica Tu Por Que!

Una Pasion que se
convierte en una segunda
entrada de Dinero

Conocer tu POR QUÉ, tus razones para invertir tiempo y esfuerzo, es TAN crucial para tu durabilidad en este negocio.

A veces podemos sentirnos abrumados por todas las oportunidades de negocios que se presentan en nuestro camino todos los días.

Para tener éxito, debes aferrarte a un solo negocio y construir tu base para luego expandirte. Solo tienes que hacer una investigación adecuada antes de elegir el negocio adecuado para ti. Tu POR QUÉ, tus razones para invertir tiempo y esfuerzo, son muy cruciales para tu permanencia en este negocio.

Quiero que pienses en los ingresos mensuales que te ENCANTARÍA estar generando aproximadamente, 12 meses después del lanzamiento.

¿QUÉ MÁS me imagino ganando, al tener este tipo de negocio? ¿Cómo podría esto bendecir mi vida más allá de lo financiero?

Cuando pienso en dónde quiero estar financieramente dentro de 6 meses, ¿cómo se ve eso? ¿Cómo me sentiria? ¿QUÉ MÁS me imagino ganando al tener este tipo de negocio? ¿Cómo podría esto bendecir mi vida más allá de lo financiero?

Es por eso que es importante para mí poner en marcha este negocio de ingresos pasivos.

Estableciendo, Tus Metas

02

Mientras contemplas tus deseos más profundos, visualiza ya poseerlos. Sumérgete en la sensación de que ya has alcanzado el éxito!

"Las personas sin metas terminan trabajando para aquellos que las tienen".

Brian Tracy

Descubre el arte transformador de convertir tus sueños en realidad. Nos sumergimos en el impacto profundo de establecer metas. Imagina una vida donde cada paso te acerca a la libertad de trabajar desde casa, establecer tus propios horarios y lograr el éxito financiero. Piensa en tener más tiempo para tu familia, tus hijos, o los medios para explorar nuevos destinos. La perspectiva de trabajar desde casa y alcanzar la libertad financiera debería encender una llama dentro de ti. Imagina despertarte cada mañana, ansioso por el día que se avecina, seguro de que controlas tu destino!

Desarrollando, Tus Metas

Para establecer tus metas y tener éxito, debes saber dos cosas.

- **Decide exactamente lo que quieres**
- **Determina el precio que tendrás que pagar y luego resuélvete a pagar ese precio.**

La mayoría de las personas no saben lo que quieren. Si estableces metas y te enfocas al 100%, lograrás grandes cosas en la vida más rápido.

Programa tu cerebro para fijar tus metas, luego comienza a avanzar hacia tu objetivo, y tu objetivo se acercará a ti.

Necesitarás un propósito significativo y definido. Tu objetivo debe ser medible, tangible, algo que puedas tener o ser, para que después de alcanzarlo, puedas mirarlo y decir: "Aquí está, lo he logrado".

Establece qué conocimientos necesitarás. Identifica a tu cliente. Visualiza, crea una imagen mental.

Necesitas tener el deseo; ese será un buen punto de partida.

Escribe tus metas, organiza la lista, prioriza y toma acción.

Divide tus metas en corto y largo plazo. Un objetivo a largo plazo se divide en muchos a corto plazo.

“No permitas que se active el mecanismo de fracaso llamado la zona de confort”

Encuentra y Destaca tu Nicho De Mercado

Determinar tu audiencia objetivo.

La selección de un nicho es el primer paso en el lanzamiento de tu aventura en el marketing de afiliados! ¿Qué alimenta tu pasión?

Descubrir tu nicho es como destapar un cofre lleno de posibilidades en tu viaje de marketing de afiliados. Se trata de revelar tus pasiones, identificar temas que te cautivan durante horas y señalar los problemas que más te impulsan a resolver. Una vez que puedas articular esto, no solo has encontrado un nicho; ¡has descubierto las llaves de un mundo lleno de emocionantes oportunidades!

Recomendamos Digistore24, ClickBank, JVZoo y Warrior Plus.

Como se evidencia en mi contenido, marca y estilo de comunicación, mi audiencia objetivo son personas que desean ganar dinero en línea. Mi objetivo específico es llegar a individuos comunes que aspiran a construir negocios que respalden sus vidas y familias. Puedes querer orientar tu marketing solo hacia mujeres o solo hacia hombres. Incluso puedes ir más específico al dirigirte solo a madres, o dueños de negocios actuales o anteriores, o mujeres en profesiones específicas. La clave aquí es pensar y identificar con quién puedes resonar naturalmente en tus esfuerzos de marketing. Mi mejor consejo para este paso es ¡no lo pienses demasiado! Y recuerda, después de elegir un nicho, quédate en tu nicho.

Conecta tu dominio y embudo de ventas, es medio camino para tener tu negocio en piloto automático.

Construye dos paginas de embudo al rededor de tu producto.

"Una vez que hayas obtenido tus enlaces de afiliado para el producto que deseas promocionar, el siguiente paso es construir un embudo de ventas de dos páginas centrado en el producto. Esto se puede hacer fácilmente utilizando Systeme io o Clickfunnel, donde integrarás de manera fluida tus enlaces de afiliado únicos en el embudo."

"Compra un dominio personalizado en una plataforma de tu preferencia (recomendamos GoDaddy) y enlázalo a tu embudo de ventas. Esto asegura que cuando alguien haga clic en tu embudo, verá www.esaafiliado.com en lugar de un enlace de embudo largo. ¡Esto no solo mejora la profesionalidad y reduce la apariencia de spam, sino que también contribuye al establecimiento de tu marca!"

Compra un dominio personalizado y conéctalo a tu embudo de ventas.

05 Tu Branding

¡Bien, sumerjámonos en el emocionante mundo del branding! Tu marca es donde brilla tu estilo único, tus preferencias y tu personalidad. No se trata solo de fuentes y colores; hay mucho más en ello.

Considera lo siguiente para tu marca

- El "tono" de tu mensaje (serio, informal, divertido, atrevido, profesional, inspirador, auténtico, etc.).
- El estilo de tus productos y redes sociales (femenino, moderno, minimalista, lujoso, audaz, brillante, melancólico, etc.)
- Los valores que transmites en tu contenido y toma de decisiones (ambición, gratitud, familia, éxito, motivación, libertad, aventura, alegría, etc.).
- Los valores que transmites en tu contenido y toma de decisiones (ambición, gratitud, familia, éxito, motivación, libertad, aventura, alegría, etc.).

Para comenzar, concéntrate en estos dos elementos clave:

- El nombre de tu Producto.
- La estética de tu Marca.

NOMBRE DE TU PRODUCTO

Cuando se trata de ponerle nombre a tu producto, querrás pensar en cuál será la manera más clara y sencilla de comunicar lo que estás ofreciendo a tu audiencia objetivo.

CREAR LA ESTÉTICA DE TU MARCA

En cuanto a la estética de tu marca, comienza a recopilar capturas de pantalla de otros feeds de Instagram o contenido que represente mejor tu estilo personal y la apariencia que deseas lograr con los aspectos públicos de tu negocio. Presta atención a las fuentes, colores e incluso al diseño de las biografías de otras personas. Guarda estas capturas de pantalla en un álbum de fotos dedicado o en una nota en la aplicación Notas de tu teléfono. Estas referencias serán útiles cuando configures la estética de tu marca para atraer tráfico a tu producto digital. ¡Buena suerte!

Creando tu Producto Digital

¡Hablemos sobre la creación de tu producto digital!

Con los Derechos de Reventa (Master Resell Rights) te permiten comprar un producto digital una vez y luego revenderlo repetidamente, manteniendo el 100% de las ganancias. Básicamente, tienes los derechos sobre el producto. Imagina que quieres crear un producto digital para compartir en línea. Con los Derechos de Reventa (Master Resell Rights), puedes omitir el proceso de creación y simplemente comprar el producto.



Puedes descargar los videos de entrenamiento y los PDF directamente a tu dispositivo, asegurando la propiedad completa. Hemos ido un paso más allá para hacértelo aún más conveniente. Incluimos una comunidad GRATUITA para brindarte apoyo de por vida en tu trayectoria empresarial y organizamos todos los entrenamientos en una plataforma para compartir fácilmente con tus clientes. Ni siquiera necesitas subir los videos; todo está hecho para ti.

Viene con entrenamientos personalizados y actualizados, una comunidad GRATUITA para apoyo continuo y llamadas mensuales para guiarte en tu trayectoria empresarial.

Nos enorgullece ser diferentes, ofreciendo un valor excepcional por el costo. Nuestro compromiso es proporcionar 10 veces el valor.

¡Diseña tu producto,
multiplica tus ganancias!

¡Transformando una única compra en beneficios de por vida!

¡Potencia tu negocio creando tu imperio digital!



¡Muchos quieren saber qué incluye realmente el curso de Master Resell Rights! Bueno, son 80 módulos detallados que te guiarán para configurar un negocio de marketing digital en línea exitoso y rentable. No importa en qué nicho esté tu negocio, este entrenamiento te MOSTRARÁ cómo crear tu marca, optimizar tu SEO, configurar tus embudos y automatizaciones de correo electrónico PASO A PASO y comercializarte con éxito en todas las plataformas de redes sociales. Está verdaderamente hecho para principiantes y para aquellos que están seriamente interesados en ganar dinero en línea. ¿Lo mejor? También puedes comercializar ESTE CURSO como uno de tus propios productos y obtener un 100% de beneficio.

Así que los módulos incluyen:

- 1: Introducción al Marketing Digital
- 2: Cómo Construir tu Propio Proceso de Ventas con Marca
- 3: Email Marketing
- 4: Expansión de la Marca
- 5: Herramientas de Negocio
- 6: Estrategias de Contenido
- 7: SEO + Blogging
- 8: Plataformas para Marketing
- 9: Comunidad gratuita de emprendedores afines con entrenamientos en vivo 3 veces por semana.

El precio del curso es un pago único que incluye todo lo mencionado anteriormente MÁS los Master Resell Rights. No te faltará nada. Y cualquier actualización realizada en el curso será tuya de forma gratuita de por vida. Puedes ver lo que está incluido [AQUÍ](#).

Herramientas que puedes necesitar para crear & monetizar tu propio producto digital:

En el mundo acelerado del negocio en línea, contar con las herramientas adecuadas puede marcar la diferencia.

Hoy, estamos revelando los secretos para potenciar al máximo tu presencia digital. Prepárate para descubrir las herramientas que elevarán tu estrategia, desde la creación de tus propios productos hasta desatar el poder de la inteligencia artificial.

Systeme.io:

Systeme.io te ofrece una solución integral diseñada para simplificar tu viaje en el negocio en línea.

Vamos a explorar las características clave que la convierten en la plataforma preferida para emprendedores como tú.

Amigable para principiantes: No se requiere programación, inicia tu negocio en línea sin esfuerzo.

Integración sin problemas: Conecta fácilmente tus productos, embudos y pagos para un flujo de trabajo fluido.

Puedes [Registrarte GRATIS](#) para siempre en Systeme.io - Hasta 2000 contactos y 3 embudos.

Stan Store:

Tienda Única: Tu tienda en línea es más que una tienda digital; es una extensión de tu marca. Stan Store te permite personalizar cada detalle. Únete y explora las características que te permiten crear una tienda tan única como tu negocio. Prueba [Stan Store con una prueba gratuita de 14 días](#).

ChatGPT:

potencial de la inteligencia artificial en la creación de contenido, soporte al cliente y más allá. Descubramos cómo ChatGPT puede ser tu arma secreta para construir y explorar las características que te permiten crear una tienda tan única como tu negocio.

Crea tu cuenta de Instagram

Navegar por el mundo de las redes sociales para tu negocio puede ser estratégico, y aunque Instagram no es una plataforma obligatoria, es un excelente punto de partida. A medida que avanzas, considera explorar plataformas adicionales como TikTok, Pinterest e incluso Facebook Reels o grupos, pero no hay prisa por incorporar todas ellas de inmediato. Ya sea que elijas usar tu cuenta de Instagram existente o crear una nueva

¡Hablemos de marketing orgánico!

El marketing orgánico es un enfoque muy recomendado, especialmente en las etapas iniciales. Es gratuito, de bajo riesgo y, con contenido convincente y consistencia, puede generar tráfico y ventas suficientes. Concéntrate en el marketing orgánico a través de Reels en Instagram, un método poderoso para atraer nuevas miradas, fomentando la conexión crucial de "gustar, conocer y confiar" con posibles clientes.

Te Esperan Dos Pasos Cruciales.

Primero, haz tu cuenta pública para facilitar el crecimiento.

Segundo, conviértela en una cuenta profesional, con la opción de Creador que ofrece más funciones.

Ahora, enfócate en crear una biografía convincente que comunique claramente tu propósito y cómo puedes ayudar a tu audiencia.

Siempre incorpora una llamada a la acción poderosa; guíalos hacia tu recurso gratuito a través de tu enlace de Stan Store o anímalos a enviarte un mensaje directo para obtener la guía.

Aquí tienes algunas sugerencias para hacer que el proceso de creación de Reels sea más manejable:

- **Crea un Álbum de Fotos:** Inicia un álbum de fotos en tu teléfono, donde recopiles posibles videos de fondo de tu carrete de cámara. Esta colección en curso será un recurso valioso para tu contenido.
- **Calendario de Contenidos en Notas:** Utiliza la aplicación Notas en tu teléfono para crear un calendario de contenidos para la semana. Especialmente al principio, apunta a realizar de 1 a 2 Reels la mayoría de los días para hacer crecer efectivamente tu audiencia.
- **Guarda Audios Populares:** Mientras navegas por los Reels en la aplicación de Instagram, guarda los audios populares que te llamen la atención.
- **Guarda Ideas para Reels:** De manera similar, guarda ideas para Reels mientras navegas por la aplicación de Instagram.
- **Utiliza Tutoriales de YouTube:** Si la idea de crear Reels, generar ideas o escribir leyendas te parece abrumadora, no te preocupes. Lleva tiempo encontrar tu voz y entrar en un buen ritmo. A medida que te sientas más cómodo y mejore tu habilidad, recurre a YouTube para encontrar tutoriales. Hay numerosos recursos que cubren temas como encontrar audios populares, utilizar SEO en tus leyendas y dominar diferentes funciones al crear Reels.

Vende Tu Producto Exitosamente

08

Estás perjudicando tu negocio y cuenta al pagar por seguidores y participación.

LLAMADO A LA ACCION

Una cosa que querrás incluir en la leyenda de la mayoría de tus Reels es una llamada a la acción, que es simplemente una invitación a dar el siguiente paso.

Una de mis llamadas a la acción favoritas es decirle a la gente que me envíe un mensaje directo (DM, por sus siglas en inglés), porque quiero una llamada a la acción que genere una conversación y me dé la oportunidad de CONECTAR realmente con ellos.

CONSTRUYENDO CONECCIONES

Hemos hablado sobre cómo construir conexiones con tus Reels y también con tus correos electrónicos, pero también quiero ofrecer algunas ideas adicionales sobre cómo puedes ayudar a que los prospectos te conozcan a ti y a tu producto.

Una de las mejores partes de usar Instagram como tu plataforma de marketing es lo fácil que es construir un sentido de comunidad y relación. ¡Los mensajes directos, o sistema de mensajes directos incorporado en la aplicación, son una herramienta perfecta para esto!

VENDIENDO CON CORREOS ELECTRÓNICOS

Poseer una lista de correo electrónico es un activo formidable para tu negocio. Establece una vía de comunicación directa con tu audiencia, inmune a los cambios en los algoritmos y al riesgo de perderse en la vastedad de las publicaciones en redes sociales. Crear una secuencia de correos electrónicos bien articulada no solo fomenta la confianza, sino que también facilita la conversión automatizada y sin problemas de prospectos en clientes.

Para iniciar la configuración de tu correo electrónico, asegúrate de que tu cuenta de Systeme.io esté vinculada a una dirección de correo electrónico profesional, una con la que te sientas cómodo que las personas de tu lista puedan acceder para respuestas. Recomendando utilizar un correo electrónico comercial tanto por profesionalismo como por privacidad, evitando cuentas de Gmail personales o genéricas para mantener una apariencia pulida y salvaguardar detalles personales de los destinatarios del correo electrónico.

Lo segundo que querrás tener en su lugar antes de configurar tu flujo de correo electrónico es un correo electrónico de confirmación que contenga los enlaces de descarga para cada uno de tus productos digitales.

Nunca te rindas,
porque las cosas Grandiosas
llevan tiempo.

No Olvides Seguirme en
mis Redes Sociales



Instagram

@impactoglobal.confatima.mkt



Facebook

"Cuando piensas en lo que
realmente deseas, imagina que
ya lo tienes."

THE END!

"Muchas gracias por comprar nuestra
EF Trends Guía Marketing Digital

Domina El Marketing Digital Herramientas & Tips!

¡Apreciamos todo el apoyo de cada uno de ustedes! Esperamos que
encuentren valor en ella & que les sea de gran utilidad. ¡No podemos
esperar a verlos tener éxito en su negocio de marketing de afiliados!

Love, Fatima

Thank you!