GUIDE D'UTILISATION

L'Architecte d'Offre ISD™

Comment utiliser ton GPT pour construire une offre irrésistible en 30 minutes

▫ **Accède à ton GPT ici :**

→ **chatgpt.com/g/g-69bfbb02ed508191bf8d6952e165cc5d**

Nécessite un compte ChatGPT (gratuit ou Plus)

À la fin de ta session, tu auras :

✓ Un avatar client précis	✓ Une pile de valeur empilée
✓ Une promesse centrale irrésistible	✓ Une garantie qui supprime les objections
✓ 8 obstacles transformés en modules	✓ Un nom d'offre magnétique
✓ Tes solutions sélectionnées + prix	✓ Ta fiche offre complète prête à utiliser

Saifeddine El Gharbaoui

Architecte de Clarté Rentable™ · Système ISD™

01

Ce qu'est ce GPT — et ce qu'il fait

L'Architecte d'Offre ISD™ n'est pas un chatbot générique.

C'est un assistant spécialisé, entraîné sur la méthode Grand Slam d'Alex Hormozi et le Système ISD™ de Saifeddine El Gharbaoui. Il connaît ton profil — Coach, Formateur ou Consultant — et adapte chaque question, chaque exemple et chaque suggestion à ta réalité exacte.

✗ Ce qu'il ne fait PAS	☑ Ce qu'il fait
Répondre à des questions générales sur le business	Poser les bonnes questions dans le bon ordre
Générer une offre sans données précises	Adapter chaque étape à ton profil et ta niche
Accepter des réponses vagues	Proposer 3 options concrètes quand tu bloques
Tout faire à ta place	Te guider pour que TU construises — et comprennes

02

Avant de commencer — 3 prérequis

1

Un compte ChatGPT

Gratuit ou payant (Plus). Si tu n'en as pas : rendez-vous sur chatgpt.com → créer un compte en 2 minutes.

2

30 minutes de focus complet

Pas de notifications. Pas de multitâche. Ce travail vaut des mois de réflexion — traite-le comme une réunion stratégique avec toi-même.

3

Ton profil et ta niche en tête

Coach (vie, business, relations, sport) · Formateur (management, compétences) · Consultant (PME, digital, commercial). Tu peux être les 3 — choisis le principal.

Ce GPT fonctionne mieux quand tu as déjà lu le guide 'Comment Transformer tes Offres en Cash'. Les concepts de l'Équation de Valeur et des Niches à Cash seront déjà familiers — tu iras deux fois plus vite.

03

Les 8 étapes — Ce qui se passe à chaque étape

Voici exactement ce que le GPT va te demander, et ce que tu vas recevoir à chaque étape.

E0

Profil & Spécialité

Le GPT te demande si tu es Coach, Formateur ou Consultant, puis ta spécialité exacte.

Tu fournis : *Ton profil principal + ta spécialité en 5 mots*

Tu reçois : *Personnalisation de TOUTE la session à ton profil exact*

E1

Marché & Avatar

Tu identifies ta niche à Cash (Argent / Relations / Santé) et tu décris ton client idéal avec précision.

Tu fournis : *Ton marché principal + description avatar + déclencheur d'achat*

Tu reçois : *Fiche Avatar complète et validée*

E2

L'Objectif Promis

Tu formules LA phrase centrale de ton offre : ce que tu livres + ce que tu élimines comme contrainte.

Tu fournis : *Le résultat précis + la peur principale éliminée*

Tu reçois : *Phrase clé : 'Mon client veut X sans Y'*

E3

Les Obstacles

Le GPT propose 7 obstacles types selon ton profil. Tu valides, rejettes ou complètes.

Tu fournis : *Validation des obstacles proposés + tes ajouts*

Tu reçois : *Liste complète des obstacles → futurs modules de ton offre*

E4

Promesses & Solutions

Chaque obstacle devient automatiquement une promesse 'Comment...'. Tu choisis comment délivrer chacune.

Tu fournis : *Validation des promesses + choix des modes de délivrance*

Tu reçois : *Architecture complète de ton offre*

E5

Filtrer & Empiler

On élimine le low-value, on réduit les coûts, on calcule la valeur totale et le prix.

Tu fournis : *Validation du filtrage + estimation de valeur par élément*

Tu reçois : *Pile de valeur chiffrée + prix recommandé*

E6

Rareté & Urgence

Tu identifies une contrainte RÉELLE de capacité et une éventuelle urgence crédible.

Tu fournis : *Nombre de clients max + contrainte temporelle réelle*
Tu reçois : *Rareté et urgence formulées*

E7

La Garantie

Tu notes ta certitude /10 — le GPT recommande le type de garantie adapté et génère la formule.

Tu fournis : *Ton score de certitude sur le résultat*
Tu reçois : *Formule de garantie complète prête à utiliser*

E8

Nommer l'Offre

Le GPT génère 5 noms selon la formule magnétique. Tu choisis ou demandes 5 autres.

Tu fournis : *Tes préférences de style*
Tu reçois : *5 options de noms + ton choix final*

04 La Synthèse Finale — Ce que tu reçois

À la fin des 8 étapes, le GPT génère automatiquement ta fiche offre complète.

▫ EXEMPLE DE SYNTHÈSE FINALE

NOM : Sprint Clarté & Direction 30J™
POUR : Femme entrepreneur 35-45 ans épuisée malgré le succès apparent
RÉSULTAT : Passer de l'anxiété à une vision claire + plan d'action en 30 jours
SANS : Tout sacrifier ni recommencer à zéro
INCLUS : 8 sessions · Journal PDF · Groupe privé · WhatsApp 30J · Bonus Masterclass
VALEUR PERÇUE : 8 500 DHS
PRIX : 3 500 DHS
GARANTIE : Si pas de clarté mesurable → on continue gratuitement
SCORE : 36 / 40 — Ton offre est prête. Lance-la cette semaine.

Comment utiliser cette synthèse :

Copie-colle	la fiche dans un document Word ou Notion pour la garder à portée de main
Utilise le nom	dans tous tes posts, DMs et conversations — arrête de dire 'mon accompagnement'
Affiche la garantie	sur ta page de vente, dans tes DMs, lors de tes appels de closing
Teste le message	auprès de 3 personnes de ton ICP avant de lancer — leur réaction te dira tout

05

Questions fréquentes & conseils d'utilisation

?Le GPT refuse de continuer — pourquoi ?

Parce que ta réponse est trop vague. Ce n'est pas un bug — c'est une fonctionnalité. La précision de ta réponse détermine directement la qualité de ton offre. Quand il te propose 3 options, choisis l'une d'elles et adapte.

?Je peux relancer la session si je veux tout revoir ?

Oui. Commence une nouvelle conversation et le GPT repart de zéro. Tu peux aussi lui demander de 'revenir à l'étape X' pendant la session pour ajuster un élément.

?Le GPT peut-il m'aider à améliorer une offre qui existe déjà ?

Oui. Dis-lui au départ : 'J'ai une offre existante — aide-moi à la rendre irrésistible.' Il va passer en mode audit et analyser chaque ingrédient de ton offre actuelle.

?Est-ce que mes données sont sauvegardées ?

Non. Chaque nouvelle conversation repart de zéro. Copie toujours ta synthèse finale avant de fermer la fenêtre.

?Le GPT parle uniquement en français ?

Oui. Il est configuré pour répondre exclusivement en français et te tutoyer tout au long de la session.

?Que faire si le GPT génère des exemples qui ne correspondent pas à mon secteur ?

Précise ton secteur dès le début quand il te demande ta spécialité. Plus ta spécialité est précise — plus ses suggestions seront adaptées.

06

Les 6 conseils pour en tirer le maximum

01

Sois précis dès l'étape 1

Le reste de la session dépend de la qualité de ton avatar. Donne un prénom, un âge, une situation concrète. Pas 'les entrepreneurs' — 'Karim, 45 ans, dirigeant PME B2B, CA 5M DHS'.

02

Valide avant d'avancer

Le GPT te demande de valider chaque output avant de passer à l'étape suivante. Ne dis pas 'ok' si tu n'es pas 100% satisfait. Demande des ajustements.

03

Utilise les 3 options

Quand le GPT te propose 3 options — ne les ignore pas. L'une d'elles est souvent exactement ce que tu cherchais mais ne savais pas formuler.

04

Garde la synthèse

Copie-colle ta fiche offre finale dans un document dédié dès qu'elle apparaît. Ne ferme pas la fenêtre sans l'avoir sauvegardée.

05

Fais-le une seconde fois

La deuxième session est toujours meilleure que la première. Quand tu reviens avec une offre existante à améliorer — tu vas 2x plus vite et 2x plus loin.

06

Teste avant de lancer

Montre ta synthèse finale à 3 personnes de ton ICP exact. Si elles disent 'c'est exactement pour moi' — tu lances. Sinon — tu ajustes.

07

Et après — Quelle est la prochaine étape ?

Tu as construit ton offre. C'est une pièce essentielle.

Mais une offre irrésistible ne suffit pas si le stoppeur dominant de ton business se situe ailleurs — dans les leads, la conversion, la fréquence, ou les modèles mentaux qui freinent tes décisions.

C'est exactement ce que le Diagnostic Éclair ISD™ identifie — en 5 minutes.

Diagnostic Éclair ISD™	Appel Stratégique 20 min
Identifie ton stoppeur dominant en 5 minutes	*Construis ton offre avec Saifeddine — en direct*
→ Faire le diagnostic →	→ Réserver mon appel →

▫ **Ton GPT L'Architecte d'Offre ISD™**

→ chatgpt.com/g/g-69bfbb02ed508191bf8d6952e165cc5d

Accès permanent · Partageable · Aucune limite d'utilisation