

# PODCAST 11

Date d'envoi : lundi 3 à 5 :00

Titre : Une vision panoramique

Pour écouter

« Une vision panoramique »

[clique ici](#)

Le matin au réveil, on a 2 choix, soit on se rendort pour continuer ses rêves, soit on se lève pour les réaliser.

Docteur, lève toi et souviens toi pourquoi tu as choisi ce beau métier !

Bienvenu dans le onzième audio du défi des 365 jours, que je t'offre avec le soutien de NatureBio Dental, le mouvement qui unit les chirurgiens-dentistes, les médecins et praticiens de santé ainsi que des patients motivés pour remettre la santé bucco-dentaire au cœur de la santé.

Le but : rendre ta journée plus belle !

Je voudrais te parler aujourd'hui de la radio panoramique.

Quand j'évoque la nécessité de disposer d'une radio panoramique, systématiquement, dès que l'on voit le patient pour la première fois, certains confrères me sortent l'argument que l'on n'a pas le droit de prescrire une radio avant d'avoir vu le patient et fait un premier diagnostic. Alors moi je pose la question : Comment faire un diagnostic et encore plus un bilan dentaire sans radio ? Dans notre métier, on n'est pas du tout comme en médecine générale, où la radio est sensée venir confirmer un diagnostic. Tu sais très bien que dans notre profession, il y a plein de choses qui ne se voient pas sans radio, par exemple l'état des racines des dents dévitalisées, la présence de lésions apicales, l'évolution d'une maladie parodontale sans parler des résorptions internes, des dents incluses etc....

Attendre la 2<sup>e</sup> consultation pour prescrire une radio panoramique, entre nous, ne penses-tu pas que c'est perdre un temps précieux inutilement ? Nous parlons ici d'optimisation du temps, mais également de la gestion des priorités. Le patient vient nous consulter avec un besoin et une demande bien précise. Il a donc besoin d'une réponse et d'une solution rapidement. Disposer d'une radio panoramique dès la première consultation, c'est

augmenter la fiabilité de notre diagnostic, cela détermine la décision d'agir plus ou moins urgemment, mais également, cela permet d'évaluer les pathologies silencieuses et de donner des informations importantes aux patients concernant les risques pour leur santé générale.

Pourquoi se priver dès la première rencontre avec notre patient, d'informations indispensables, pour mieux comprendre la cause de sa douleur, faire plus vite un diagnostic, élaborer un plan de traitement avec une vue d'ensemble et mettre en place l'action thérapeutique la plus juste ?

Si tu disposes d'une radio panoramique dans ton cabinet, l'assistante peut dès l'accueil téléphonique, prévenir le patient que tu lui feras une radio sur place dès son arrivée.

Si tu n'as pas de radio panoramique dans ton cabinet, tu peux adresser par mail, une ordonnance au patient, afin qu'il la fasse réaliser avant de venir à son premier rendez-vous.

Certains patients ont déjà une radio en leur possession. Pour être exploitable, elle devrait avoir moins de 2 ans et surtout, aucun soin ne devrait avoir été fait entre temps.

Avec une radio panoramique de qualité, il est rare d'avoir besoin de nombreuses rétro-alvéolaires, en tout cas pas pour un premier bilan.

En résumé, l'objectif de disposer d'une radio panoramique, dès la première consultation c'est principalement de gagner du temps. On allège ainsi le cahier de rendez-vous. À l'ère écologique, on évite des déplacements inutiles au patient, on lui permet de s'engager dans son traitement beaucoup plus rapidement, et surtout, nous, ça nous évite de passer à côté d'un diagnostic que l'on ne pourrait découvrir qu'à la séance suivante lors de la réalisation de la radio.

La radio panoramique est aussi un support pédagogique. Elle permet d'expliquer à ton patient ce que tu as vu, ce que tu lui proposes, les patients aussi aiment bien visualiser sur la radio ce qu'on leur dit.

Plus un patient est informé, plus il peut collaborer et plus il se sentira impliqué dans son traitement.

Je te souhaite une belle journée et je te dis à demain, naturellement !

Catherine Rossi

