

LES 10 CLÉS DU SUCCÈS

*pour réussir
en tant que praticien
en massage*



Stéphanie Joaquim

Trans-Formatrice
Révéler, Guider et Transformer

Les 10 clés du succès pour réussir en tant que praticien en massage

Devenir praticien en massage, c'est bien plus qu'un métier, c'est une vocation. Pourtant, nombreux sont ceux qui se lancent avec passion, mais qui peinent à structurer leur activité et à en vivre pleinement.

Alors, comment faire la différence ? Comment attirer et fidéliser des clients tout en restant aligné avec son essence ?

01

Adoptez l'état d'esprit entrepreneur

 Votre talent ne suffit pas : vous devez penser comme un entrepreneur. Apprenez à gérer votre activité, à fixer des objectifs et à prendre des décisions stratégiques. Le succès commence par une vision claire de votre offre, de vos objectifs et une discipline quotidienne.

02

Choisissez une technique de massage Différenciante

 Ne proposez pas un massage "comme tout le monde". Trouvez une technique qui vous passionne et qui apporte une transformation réelle à vos clients. Le Massage des 5 Continents, par exemple, est un soin puissant qui allie énergétique, toucher et aromathérapie.

03

Valorisez votre travail et fixez des tarifs justes 💵

☞ Brader ses prix n'attirera pas plus de clients, au contraire. Fixez une tarification en accord avec votre valeur, votre expertise et le marché. Un bon praticien doit aussi savoir se faire respecter financièrement. Donnez de la valeur à vos prestations, donnez-vous de la valeur!

04

Construisez une expérience client exceptionnelle ✨

☞ Un massage, ce n'est pas juste un soin : c'est une expérience. Créez une ambiance propice au lâcher-prise, soignez chaque détail (accueil, musique, couverture chauffante...) et apportez une touche personnelle qui marque les esprits.

05

Développez votre présence et votre visibilité en ligne 📱

☞ Aujourd'hui, une présence digitale est essentielle. Ayez un site ou une page professionnelle, soyez actif(ve) sur les réseaux sociaux et partagez votre expertise avec du contenu pertinent. Profitez des réseaux pour créer du lien avec votre audience. Soyez visible! Vos futurs clients doivent pouvoir vous trouver facilement (page google).

06

Fidélisez vos clients avec une stratégie long terme 🔄

☞ Un bon praticien ne cherche pas seulement de nouveaux clients, il fidélise ceux qu'il a déjà. Proposez des abonnements, des offres spéciales et suivez vos clients après leurs séances pour leur donner envie de revenir. rappelez-vous de leur prénom, ou de celui de leur enfant; montrez-lui de l'attention.

07

Construisez une expérience client exceptionnelle ✨

☞ Un massage, ce n'est pas juste un soin : c'est une expérience. Créez une ambiance propice au lâcher-prise, soignez chaque détail (accueil, musique, couverture chauffante...) et apportez une touche personnelle qui marque les esprits.

08

Formez-vous en Continu pour Rester au Top 📖

☞ Le monde du bien-être évolue constamment. Restez curieux(se), perfectionnez vos techniques et explorez de nouvelles approches. Plus vous vous enrichissez, plus vous pouvez offrir une expérience unique à vos clients.

09

Intégrez une Stratégie de Recommandation Efficace 🔥

☞ Vos clients satisfaits sont vos meilleurs ambassadeurs. Encouragez-les à parler de vous, proposez un programme de parrainage et créez une relation de confiance et d'échange avec votre communauté. Demandez des avis google après vos séances.

10

Osez Évoluer et Envisager la Transmission 🚀

☞ Lorsque vous avez une bonne maîtrise de votre pratique, transmettre votre savoir devient une opportunité exceptionnelle. Se former à devenir formateur, c'est non seulement partager son expertise, mais aussi diversifier ses revenus et aider d'autres à réussir.

11 –BONUS

Pratiquer la Gratitude au Quotidien 🙏

☞ La réussite réside aussi dans votre capacité à apprécier chaque moment, à apprendre de chaque expérience et à voir les opportunités même dans les défis. Chaque difficulté cache une leçon, une occasion d'évoluer, de s'améliorer et de se réinventer. Cultivez la gratitude, célébrez chaque victoire, même les plus petites, et apprenez à voir les échecs comme des tremplins vers votre pleine réalisation.

✨ Votre réussite ✨ dépend de vos actions

Appliquer ces 10 clés vous permettra de poser les bases d'une activité épanouissante et florissante.

Mais le plus important, **c'est de passer à l'action !**

Les opportunités ne se présentent pas, elles se créent. Ce n'est pas en attendant que les choses changent que vous avancerez, mais en décidant d'agir malgré les doutes.

☞ Si vous lisez ces lignes, **c'est que quelque chose en vous sait que vous êtes prêt(e) à évoluer.** Alors foncez, croyez en vous, et surtout... n'oubliez jamais que le plus grand pouvoir que vous avez, c'est celui de **créer votre propre réalité.** ⭐🧘

✉️🎁 Bonus : Vous souhaitez approfondir ces stratégies et structurer votre activité efficacement ?

Rejoignez mon webinar exclusif et découvrez comment aller encore plus loin !

du 17 au 19 Lundi 31 mars | En ligne & 100% offert

☞ Je m'inscris ici !

<https://rayonnezvotreenergie.systeme.io/9f38b4f3>



Stéphanie Joaquim

Trans-Formatrice
Révéler, Guider et Transformer