

◇ 直播成功售課一行動清單

只要把下面清單一項一項勾選，你就可以完成目標囉! 不用過勞，但需要穩定排出學習與工作的時間!
是不是很興奮想要一項一項打勾呢?!

2025.9.28更新

第一週、測試講座標題與簡報完成

- 用 AI 生成具體吸睛標題及3個迷思
- 用文字大綱範本改成你的
- 用 Gamma 一鍵完成銷講簡報

第二週：申請金流刷卡頁與課程托管平台設定

- 用Canva做好一頁式網站申請統一金流、支付連、啟用分期
- 決定課程托管平台（開課快手或 systeme，若選開課快手，上一項就不用做了）
- 持續製作簡報(加照片、截圖、影片)
- 把簡報傳給溫蒂幫你看看給你回饋，持續優化簡報

第三週、先產生活動通宣傳圖文

- 用 Canva 範本完成活動通圖片
- 用 AI 以圖生宣傳文案
- 用AI生成10個小禮物點子，選2個最相關的
- 用Gamma快速完成免費贈品(課前小禮物、課後小禮物)
- 做好收集名單頁

第四週、上架活動通先免費宣傳、排程Zoom會議時間

- 排程Zoom時間、拿到Zoom連結，上架活動通需要使用
- 上架活動通先免費宣傳、觀察報名狀況確認主題是否吸引人，不然就立刻換標題，不需換簡報內容，第一次可先不下廣告，實戰練習用!第二次再下廣告增加人數
- 把Zoom設定熟悉，正式直播前自己要先實際開Zoom練習2-3遍
- 下活動通廣告增加出席人數（同時收集名單）要在直播15天-20天開始下廣告
- 設定直播前3封通知信、回放信

第五週、開始直播收單

- 開心專心教學，像講故事一樣，不要沉悶
- 平均下來，講得好講不好都會成交，行銷是數學!