



A FREE GUIDE TO YOUR NEXT CHAPTER
DIGITAL TEJASVI / LEARN. BUILD. GROW.

आपकी अगली पहचान

**Your Knowledge. Your Digital Business.
Your Next Chapter.**

अपनी शक्ति पहचानिए।
अपना Niche चुनिए।
अपने Digital Assets बनाइए।
साथ मिलकर आगे बढ़िए।

**Guruji
Sunil Chaudhary**

Digital Success Coach
Business Mentor & Author



आपका अनुभव उपयोगी है। अब उसे एक स्पष्ट दिशा दीजिए।

आपके अनुभव में मूल्य है।

आप जो जानते हैं, वह किसी के अगले कदम में सहायता कर सकता है।

आपने जीवन से बहुत कुछ सीखा है। अपने कार्य से, परिवार से, पढ़ाई से और अपने अनुभव से। यही सीख आपके Digital Business का आधार बन सकती है।

इस Guide में आप अपनी शक्ति पहचानेंगे और उसे उपयोगी Content, Offer तथा Digital Assets से जोड़ना सीखेंगे।

YOUR KNOWLEDGE

आप क्या दे सकते हैं?

सीख, अनुभव, एक skill, सरल steps या किसी विषय की स्पष्ट समझ।

YOUR PEOPLE

आप किसके लिए हैं?

वे लोग जिन्हें आपके विषय में सही दिशा और सीखने के लिए साथ चाहिए।

इस **Guide** को पढ़ते समय

एक notebook साथ रखें। हर exercise का छोटा उत्तर लिखें। अंत तक आपकी दिशा अधिक स्पष्ट होगी।

आपके साथ Guruji Sunil Chaudhary

Digital Success Coach | Business Mentor | Author



नमस्ते, मैं गुरुजी सुनील चौधरी हूँ। मेरा उद्देश्य है कि आप अपनी शक्ति पहचानें और अपनी सीख को उपयोगी कार्य में बदलें।

Digital Tejasvi में हम स्पष्ट steps, LIVE learning और Implementation के साथ आपकी Digital पहचान बनाने पर कार्य करते हैं।

मेरे साथ सीखने का भाव

आप सीखते हैं, अभ्यास करते हैं, प्रश्न पूछते हैं और अपने Business पर नियमित Action लेते हैं।

BOOKS & IDEAS

Power of Thoughtful Action
The One Niche
Never Become Mentally Poor
आगामी पुस्तक: अगला कदम

आपकी शक्ति कहाँ है?

एक बड़ी पहचान छोटे, स्पष्ट उत्तरों से बनती है।

01 लोग आपसे क्या सीखना चाहते हैं?

02 आपने अपने जीवन में क्या सीखकर आगे बढ़ना सीखा?

03 आप कौन-सा विषय सरल **steps** में समझा सकते हैं?

04 किस विषय पर आप नियमित पढ़ना और बोलना चाहते हैं?

05 आपकी सीख से किस व्यक्ति को सहायता मिल सकती है?

आज का Action

अपने उत्तरों से 3 strengths लिखें। उनमें से एक चुनें, जिसे आप किसी व्यक्ति को सिखा सकते हैं।

एक व्यक्ति। एक आवश्यकता। एक स्पष्ट दिशा।

Niche का अर्थ है: आप किसकी, किस विषय में सहायता करेंगे।

आपके पास कई skills हो सकती हैं। पहले एक audience और उसकी एक स्पष्ट आवश्यकता चुनें। इससे आपके Content, Offer और संदेश की दिशा बनती है।

WHO आप किसकी सहायता करेंगे?

WHAT उन्हें क्या सीखना या करना है?

HOW आप उन्हें कौन-से **steps** सिखाएँगे?

अपना **Niche Statement** लिखिए

मैं _____ लोगों को _____ सीखने में सहायता करता/करती हूँ, ताकि वे _____ की दिशा में आगे बढ़ें।

Example: मैं नए Coaches को उनका पहला Online Workshop बनाने के steps सिखाता हूँ।



अच्छे विचार। स्पष्ट Action

सकारात्मक वातावरण और नियमित अभ्यास से अपनी दिशा पर बने रहिए।

02 MIN

शांत बैठिए

श्वास पर ध्यान दीजिए। अपना मन आज के कार्य पर लाएँ।

02 MIN

Gratitude लिखिए

आज की 3 अच्छी बातों को लिखें। अपनी सीख को स्वीकार करें।

02 MIN

Affirmations बोलिए

मेरे अनुभव में मूल्य है। मैं सीखता हूँ। मैं नियमित Action लेता हूँ।

02 MIN

Ho'oponopono अभ्यास

I am sorry. Please forgive me. Thank you. I love you.

02 MIN

अपना अगला कदम चुनिए

आज एक छोटा कार्य पूरा करें: एक note, एक video या एक Offer outline

Law of Attraction को अपने लक्ष्य पर ध्यान और अच्छे विचारों के अभ्यास से जोड़ें। ये personal reflection practices हैं; Business में skills और Action साथ चलते हैं।

ज्ञान से **Digital Business** तक

हर चरण अगले चरण का आधार बनाता है।

01

STRENGTHS + NICHE

अपनी सीख, audience और उसकी आवश्यकता चुनें।

02

OFFER + COURSE

अपनी सीख को Workshop, Service या Course में रखें।

03

DIGITAL ASSETS

Landing Page, Website और enquiry path बनाएँ।

04

CONTENT + AUDIENCE

उपयोगी Content से सही लोगों तक पहुँचें।

05

CONVERSATIONS + GROWTH

प्रश्न समझें, अपना Offer समझाएँ और feedback लें।

आप सीखते हैं और बनाते हैं। **Guidance, community** और **support** आपकी यात्रा को दिशा देते हैं।



आपके **Business** के **Digital** आधार

हर Asset का एक स्पष्ट कार्य रखें।

Landing Page

आपका Offer, उसका लाभ और अगला कदम एक स्थान पर।

Website

आपका परिचय, विषय, Content और संपर्क की जानकारी।

Lead Magnet

एक उपयोगी Guide, Checklist या छोटी learning resource

Email + WhatsApp

Interested लोगों को उपयोगी संदेश और स्पष्ट next steps

Course Space

Lessons, Worksheets और learning को व्यवस्थित रखना।

पहला **Asset** चुनिए

एक सरल Landing Page से प्रारंभ करें: आप किसकी सहायता करते हैं, आपका Offer क्या है और आपसे कैसे जुड़ें।



आपकी Knowledge आपका पहला Course

अपने अनुभव को ऐसे steps में रखें जिन्हें कोई व्यक्ति अपनाना सीख सके।

पहले एक छोटा, स्पष्ट learning outcome चुनें। जैसे: अपना पहला Landing Page बनाना, 7 दिनों का Content Plan लिखना या एक skill के basic steps सीखना।

START SMALL

Mini Offer

एक Checklist, छोटी class या focused session एक विषय और एक स्पष्ट उपयोग।

BUILD NEXT

Workshop → Course

Workshop से audience के प्रश्न समझें। फिर learning को Modules और Lessons में रखें।

अपनी Course Outline लिखिए

परिणाम: _____

Module 1: _____ | Module 2: _____ | Module 3: _____

Practice: _____ | Feedback: _____

पहला **Action**: एक **Lesson** समझाइए और **learner** से **feedback** लीजिए।

लोग आपकी उपयोगिता कैसे समझेंगे?

एक स्पष्ट विषय पर नियमित, उपयोगी Content बनाइए।

आपका Content लोगों को सीख दे और आपके कार्य का अनुभव कराए। पहले एक मुख्य platform चुनें। अपने समय और audience के अनुसार आगे बढ़ें।

YOUTUBE

समझाइए और सिखाइए

सरल videos, topic explanations, demonstrations और LIVE प्रश्न-उत्तर से अपनी पहचान बनाइए।

FACEBOOK

संवाद और **Community**

उपयोगी posts, videos और LIVE sessions से लोगों के प्रश्न समझें और अपने विषय पर संवाद करें।

3 Content Ideas अभी लिखिए

एक common question का उत्तर।
एक छोटा step-by-step demonstration
अपने अनुभव से एक उपयोगी सीख।

हर Content में एक सरल next step दें: Guide लें, प्रश्न पूछें या WhatsApp करें।



एक स्पष्ट प्रारंभ। आगे नए अवसर।

अपनी शक्ति के अनुसार पहले एक मुख्य Income Path चुनें।

COURSES + WORKSHOPS

अपने विषय को सीखने योग्य अनुभव में बदलें।

SERVICES + CONSULTING

अपनी skill से स्पष्ट scope वाला कार्य या guidance दें।

AFFILIATE MARKETING

Relevant Products सुझाएँ। Affiliate संबंध स्पष्ट बताएँ। Commission program की शर्तों पर मिलता है।

YOUTUBE + FACEBOOK

योग्य channels और accounts के लिए monetization अवसर हो सकते हैं। Eligibility और approval platform तय करता है।

आपका पहला **Income Path** कौन-सा है?

एक विकल्प चुनें और उसके लिए अपनी अगली skill तथा अगले Asset को लिखें।

आपके अगले कदम में साथ।

LIVE Learning + Personal Support + Hand-holding

आपके Business पर कार्य करते समय प्रश्न आएँगे। सीख, संवाद और feedback से आप अपने अगले Action को स्पष्ट कर सकते हैं।

MONDAY / 7 PM IST

CBS Live तांडव

मुख्य learning session: concepts समझें, demonstrations देखें और अपने कार्य में लागू करें।

THURSDAY / 7 PM IST

CBS Insiders

Support और Q&A: अपने प्रश्न लाएँ और अगले steps पर guidance लें।

Morning learning वातावरण में मुकेश जी की training और Guruji की regular guidance से जुड़े अभ्यास शामिल हैं। अपने Program में उपलब्ध sessions और timings WhatsApp पर जानें।

आपकी भूमिका

सीखना, अभ्यास करना, प्रश्न पूछना और नियमित Implementation



आपका पहला 30-Day Action Plan

यह सुझाई गई दिशा है। अपनी readiness और समय के अनुसार गति चुनें।

DAYS 01–07

Clarity + Daily Practice

Strengths exercise पूरा करें। Niche Statement लिखें।
प्रतिदिन एक छोटा Action लें।

DAYS 08–14

Audience + First Offer

अपनी audience से संवाद करें। एक आवश्यकता चुनें। Mini Offer की Outline बनाएँ।

DAYS 15–21

Your First Digital Assets

Landing Page draft बनाएँ। अपना परिचय लिखें। स्पष्ट WhatsApp enquiry path जोड़ें।

DAYS 22–30

Content + Feedback

उपयोगी Content प्रकाशित करें। अपना Offer समझाएँ। प्रश्न और feedback से उसमें सुधार करें।

अपना पहला **Milestone** लिखिए

इन 30 दिनों में मैं _____ पर कार्य करूँगा/करूँगी।



Digital Tejasvi में अपना अगला कदम लें।

सीख को Implementation में बदलने के लिए एक साथ चलने वाला वातावरण।

यदि आप अपनी Knowledge को व्यवस्थित करके अपनी Digital पहचान और Business पर कार्य करना चाहते हैं, तो Digital Tejasvi आपके लिए एक अगला कदम हो सकता है।

यहाँ उद्देश्य है: स्पष्ट दिशा के साथ सीखना और अपने Assets बनाना।

CLARITY

Strengths, Niche और Offer की दिशा।

BUILDING

Digital Assets, Course और Content पर कार्य।

SUPPORT

LIVE learning, प्रश्न-उत्तर और guidance

अपनी जानकारी स्पष्ट कर लें

Current fee, उपलब्ध coupon code, Program inclusions, support scope और timings WhatsApp पर पूछें। Tools, domain या Ads के अलग खर्च हो सकते हैं।

Progress आपके समय, skills, नियमित Action और market response पर निर्भर है।

आपकी अगली पहचान का पहला कदम।

आपकी सीख में शक्ति है। आइए, उसे एक स्पष्ट दिशा दें।

आपने अपना अनुभव देखा। अपनी strengths पर विचार किया। अब आपके पास आगे बढ़ने का Roadmap है।

यदि आप साथ सीखना और अपने Digital Business पर कार्य करना चाहते हैं, तो मुझसे जुड़िए।

WhatsApp पर Guruji से जुड़ें

Digital Tejasvi की जानकारी और उपलब्ध coupon code के लिए संदेश भेजिए।



SCAN TO CONNECT

WhatsApp: +91 9759999231

“नमस्ते Guruji, मैंने आपकी Guide पढ़ी है। मैं Digital Tejasvi और उपलब्ध coupon code की जानकारी चाहता/चाहती हूँ।”

Direct Enrollment: Digital Tejasvi

जय श्री राधे।