

# Die Übersicht zu den wichtigsten Unternehmensprozessen

B2B-Vertrieb mit System von Udo Zefferer



## #1 Managementprozesse

- > Langfristige unternehmerische & private Ziele entwickeln bis in Zielbild ist definiert
- > Strategieentwicklung bis Strategieoperationalisieren
- > Umsetzungsplan bis Umsetzungssteuerung

ja      nein

<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

## #Prozessverantwortung

- > ..
- > ...
- > ....

## #Deine Kennzahlen

- > ..
- > ...
- > ....

## #2 Kernprozesse

- > Interessent bis Kunde
- > Anfrage bis Auftrag
- > Bestellung bis Lieferung
- > Rechnung bis Zahlungseingang
- > .....

ja      nein

<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

- > ...
- > ....
- > .....
- > .....
- > .....

- > ...
- > ....
- > .....
- > .....
- > .....

## #3 Unterstützende Prozesse

- > Zahlung bis Bilanz
- > Mitarbeitergewinnung bis Mitarbeiterausstieg
- > .....

ja      nein

<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

- > ..
- > ...
- > ....

- > ..
- > ...
- > ....

