

10 QUESTIONS MAGIQUES DE NÉGOCIATEUR

POUR OBTENIR TOUT CE QUE VOUS VOULEZ

- 1 Est-ce que c'est le bon moment pour en parler, ou bien je vous rappelle plus tard ? Quand puis-je vous rappeler ?
- 2 Quels sont les points bloquants aujourd'hui pour que vous acceptiez ma demande ?
- 3 Est-ce que vous êtes bien le décisionnaire final sur ce sujet ? Est-ce que je peux parler à votre manager ?
- 4 Peut-être vous pensez que ma demande est trop ... ??
- 5 Sous quelles conditions seriez-vous prêt à accepter ma demande ?
- 6 Si ma demande est inacceptable pour vous, quelle serait votre proposition ?
- 7 Quelles contreparties non monétaires je peux vous proposer pour faciliter votre prise de décision ? (durée, conditions de paiement, travail fourni, recommandations, pub gratuite sur les réseaux, engagement de business...)
- 8 Et du coup, comment on fait ?
- 9 Êtes-vous prêt à trouver un accord ensemble aujourd'hui ?
- 10 À ma place, que feriez-vous ?