

Ce soir nous avons vu ensemble :



Résumé

Vendre avec confiance et sérénité :

Vendre, ce n'est pas convaincre, c'est servir avec foi.

Tu ne “prends” rien à ton audience, **tu lui apportes une transformation** qu'elle attend déjà.

Pour vendre avec confiance, appuie-toi sur 4 piliers essentiels :

- Crois en ton offre : ta foi en elle se ressent avant même que tu parles.
- Écoute avant de parler : une vente fluide naît de la compréhension du besoin.
- Montre, ne prouve pas : ta cohérence et tes résultats sont ta meilleure preuve.
- Propose avec sérénité : fais ton devoir, et laisse Allah déposer le oui dans le cœur de la cliente.

Une vente alignée, c'est une **transmission de valeur**.



Résumé

Le bien-être au service de la foi

- A montré comment la santé et la spiritualité sont profondément liées.
- A partagé son parcours de reconversion et de foi, où chaque étape de sa vie l'a menée vers la médecine prophétique.
- A expliqué comment elle a transformé son besoin de sens et sa hijra en mission de vie.
- A encouragé les femmes à prendre soin d'elles pour mieux rayonner et servir leur entourage.
- A rappelé que le bien-être holistique — corps, âme et esprit — est un acte d'adoration lorsqu'il est fait avec intention.
- A inspiré les participantes à aligner leurs projets, leur santé et leur foi pour construire une vie équilibrée et pleine de baraka.

