



Fii În Controlul Vieții Tale

Un Plan B Pentru Diversificarea
Competențelor & Veniturilor Tale

Mulțumim și Felicitări că ai ales să descarci acest material și să înveți și să evoluezi și să creezi ceea ce îți dorești în viața ta.

Ceea ce am remarcat de atâția ani lucrând cu oamenii este că cei care au rezultatele cele mai bune sunt cei care iau decizii repede și sunt cei mai activi.

Așadar te încurajăm să parcurgi cu atenție materialul. NU va dura mai mult de 10-15 minute.

Uite ce vom detalia în continuare:

1. O privire în viitor și cum poți profita de cele 3 piețe masive în dezvoltare în următorii 2, 5 și 7 ani
2. Cum să îți simplifici viața prin crearea unui venit rezidual și pasiv în același timp
3. Mindsetul necesar unei vieți prospere
4. Cum să fii Propria ta Sursă de Venituri: Descoperă și Dezvoltă abilitățile și competențele necesare Generării de Venituri Reziduale și Pasive și Câștigării Libertății Tale
5. Cum să echilibrezi Stresul Financiar Prin Înțelepciunea și Cunoașterea Personală & Financiară

Și pentru că timpul este cea mai importantă resursă a noastră ...

Vrem să ne asigurăm că suntem transparenți și sinceri încă de la bun început.

Ceea ce urmează să îți arătăm, nu este pentru tine, dacă:

- **tu cauți soluții rapide sau îmbogățire rapidă**

Dacă ai cumva așteptări nerealiste că acest material îți va oferi soluții rapide de îmbogățire, atunci cu siguranță vei fi dezamăgit/ă și este mai bine să faci altceva decât să îți consumi timpul cu acest material.

Scopul nostru este să îți arătăm posibilitatea de a construi surse de venit durabile reziduale și pasive prin dezvoltarea abilităților și competențelor tale, ceea ce necesită timp și efort.

- **nu ești dispus/ă să înveți și să te adaptezi**

Să fii în controlul viitorului tău financiar, presupune să vrei să înveți cum să îți crești și gestionezi resursele mai bine, cum să dezvolti gândirea și abilitățile necesare construirii unei surse financiare reziduale și pasive. Iar asta presupune timp, efort și energie și în primul rând presupune dorința de a îți schimba viața.

Așadar, dacă astăzi ești mulțumit/ă de situația și gestionarea resurselor tale financiare și nu îți dorești o schimbare în viața ta sau o schimbare în mindsetul tău, atunci cu siguranță este mai bine să faci altceva cu acest timp.

- **nu sunt bun/ă la tehnică, online, marketing, vânzări**

Dacă așa gândești acum și nici nu dorești să îți schimbi gândirea, atunci cu siguranță este mai bine să faci altceva cu timpul tău.

Să înveți să te descurci în mediul online, să înveți să te promovezi și să te vinzi tu pe tine, aceasta este calea în timpurile pe care le trăim.

Cei mai mulți oameni cred că a vinde înseamnă să bagi mâna în buzunarul celorlalți, să manipulezi și să fii lipsit de scrupule.

Uite care este percepția noastră despre ce înseamnă să vinzi:

- înseamnă să fii dispus/ă să îi ajuți pe oameni prin ceea ce ești, prin experiența pe care ai dobândit-o depășind toate obstacolele din viața ta.

- înseamnă să vrei să te dezvolti continuu și să vrei să ai un impact în viața familiei tale și în viața oamenilor din jurul tău.

Lucrurile s-au schimbat enorm în ultimii 3 ani și continuă să se schimbe mai rapid decât putem conștientiza.

Am avut pandemie, apoi am avut război, apoi s-a contractat economia, acum alt război ... prețurile au crescut, salariile au rămas la fel sau au crescut foarte puțin comparativ cu restul resurselor de supraviețuire.

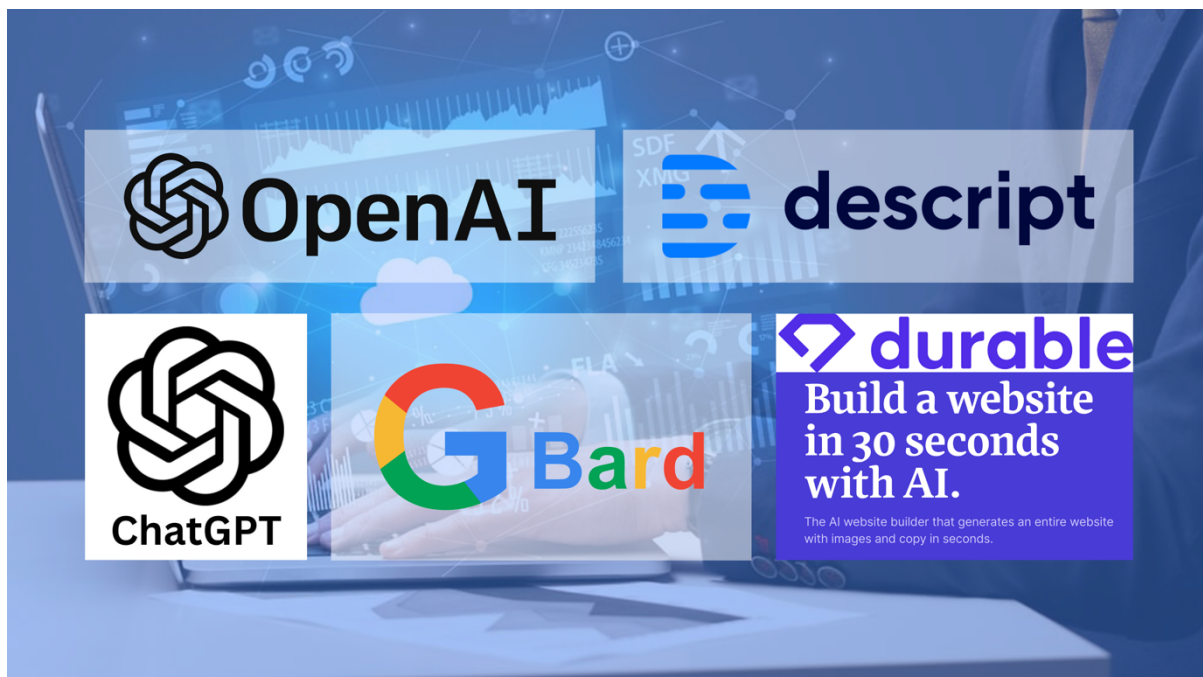
Că ne place sau nu, suntem în recesiune.

În plus de anul trecut din noiembrie a apărut public și crește masiv inteligența artificială (AI), iar acesta este încă un lucru care va schimba viitorul nostru.

Așadar, în continuare vrem să vorbim despre ...

O privire în viitor și cum poți profita de cele 3 piețe în dezvoltare masivă în următorii 2, 5 și 7 ani.

Din Noiembrie 2022 și până acum s-au dezvoltat deja mii de softwareruri de inteligență artificială.



De exemplu **Chat GPT, OPen AI, GOOGLE BARD**, îți pot ușura viața în multe feluri, atât timp cât lucrezi online.

Desigur, este important să știi cum să le utilizezi, altfel o să te confuzezi și frustrezi.

Descript de exemplu, este o aplicație care îți ascultă vocea, îți înregistrează vocea și ți-o clonează. Imaginează-ți că poate vorbi în locul tău cu vocea ta.

Durable de exemplu, este o aplicație care îți creează un website în doar 30 de secunde.

Acum ceva ani îți lua niște săptămâni și niște mii de euro să construiești un website.

Și dacă toate acestea sunt valabile deja, te rog să te gândești ce se va întâmpla în viitor cu oamenii, care astăzi fac bani din crearea unui website sau din crearea de conținut (copywriting) sau fac bani din traducerea documentelor ???

Și statisticile spun că ...

Din cauza inteligenței artificiale și a tehnologiei și automatizărilor, piața se schimbă, viitorul nostru se schimbă.

Până în 2030, doar în America vor fi eliminate 73 de milioane de locuri de muncă.

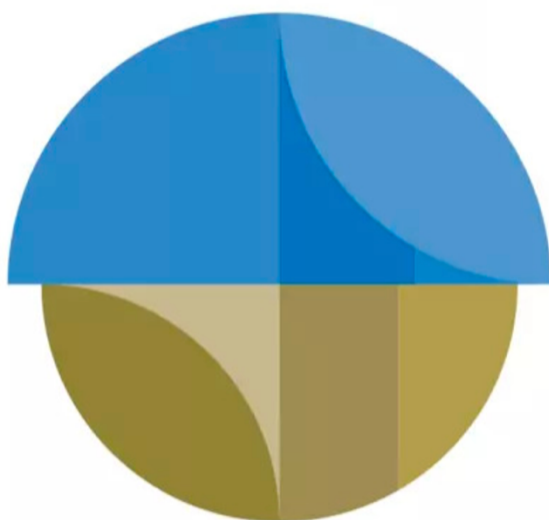
De curând citeam un articol despre o firmă de suport din India, care a dat afară peste noapte, 800 de angajați, care erau la suport.

De ce?

Pentru că unei persoane îi lua între 2 și 3 ore să rezolve un caz, iar prin inteligență artificială, roboții rezolvă un caz între 2 și 3 minute.

Și ceea ce vedem în aceasă imagine este un studiu făcut în 2020 de WORLD ENONOMY FORBES, care arată că până în 2025 vor fi 85 de milioane de locuri de muncă care vor avea o cerere din ce în ce mai mică, și în același timp se vor crea 97 de milioane de locuri care vor avea o cerere din ce în ce mai mare.

97 million



85 million

AI bees © 2022

Growing job demand:

1. Data Analysts and Scientists
2. AI and Machine Learning Specialists
3. Big Data Specialists
4. Digital Marketing and Strategy Specialists
5. Process Automation Specialists
6. Business Development Professionals
7. Digital Transformation Specialists
8. Information Security Analysts
9. Software and Applications Developers
10. Internet of Things Specialists

Decreasing job demand:

1. Data Entry Clerks
2. Administrative and Executive Secretaries
3. Accounting, Bookkeeping and Payroll Clerks
4. Accountants and Auditors
5. Assembly and Factory Workers
6. Business Services and Administration Managers
7. Client Information and Customer Service Workers
8. General and Operations Managers
9. Mechanics and Machinery Repairers
10. Material-Recording and Stock-Keeping Clerks

Și aceste noi locuri de muncă sunt:

- digital marketing și specialist în strategie
- specialist în transformare digitală
- analist securitate informații

Deci tot ce are legătură cu internetul și digitalizarea și inteligența artificială.

Adică tot ce are legătura cu a învăța, a ne adapta și a evolua.

Și acum, dacă tu nu vrei să te duci în direcția de a învăța aceste lucruri tehnice, ce o să faci? Ce opțiuni ai?

Și vreau să mergem puțin mai departe și să ne gândim la **ce se întâmplă când inteligența artificială se întâlnește cu o altă industrie cum ar fi automatizarea?**



Cu siguranță cu toții am auzit de Tesla și de mașinile care se conduc singure și roboții lor A.I. deja sună clienții și îi învață cum să își programeze mașinile ca să funcționeze în regim de taxi automat.

Adică roboții le explică cum să programeze mașinile ca să se conducă singure să ia clientul și să îl ducă unde are nevoie.

Și se întâmplă asta de mai bine de 1 an în Dubai.

Și va fi un moment când, ceea ce se întâmplă deja în SUA și în alte locuri din lumea aceasta, se va întâmpla peste tot în lume.

Roboții împreună cu automatizarea și inteligența artificială au început să înlocuiască oamenii din depozite/supermarketuri, așa cum au înlocuit acele sute de oameni care erau la suport.

Sunt deja supermarketuri fără angajați, mergi cu coșul prin cititor și vede exact ce ai cumpărat, plătești și poți pleca.

Roboții nu au nevoie să mănânce, să doarmă, să facă pauze ...

În imaginea dreapta sus, îți descarci și instalezi o aplicație, îți comanzi mâncarea și un robot ca cel galben, ia mâncarea și ți-o livrează acasă.

Înfricoșător sau entuziasmant că ne face viața mai ușoară !?!?

În partea dreapta jos, foarte probabil îți sunt cunoscute mașinile de mâncare care sunt parcate pe străzi. În orașul acela, din imagine, nu mai este nevoie de oameni, pentru că apeși pe buton, alegi ce vrei să mănânci, iar mașina îți dă comanda.

Ne va face asta viața mai ușoară?

Cu siguranță!

Însă întrebarea este:

Dacă toate aceste lucruri sunt deja în piață iar în alte piețe urmează să apară, atunci ce se va întâmpla cu persoanele care:

- livrează mâncare?
- șoferii de uber și de taxi?
- casierii de la bancă?
- contabilii de contabilitate primară?
- designerii de web?
- dezvoltatorii de cod?
- avocații?

Ceea ce foarte mulți oameni gândesc este:

Inteligența artificială, ne va înlocui!

Și suntem aici să îți spunem că inteligența artificială, nu te va înlocui, însă ...

O persoana care știe cum să utilizeze inteligența artificială, o va face!

Așa cum în anii 1990 și 2000, o persoană care știa cum să utilizeze calculatoarele a înlocuit persoana care nu știa!

Deci nu este despre dacă vrem să învățăm sau nu ...

Nu este ca și cum am avea o alegere de făcut!!!

Însă dacă vrei să faci ceva ..., atunci întrebarea este:

Care ar trebui să fie următorul meu pas?

Ce pot face acum?

Iar, ceea ce poți face chiar acum, chiar astăzi, este ceea ce urmează să îți arătăm.

Și anume să îți diversifici veniturile.

Și o să îți vorbim despre un model de afacere care schimbă paradigme.

Însă permite-mi pentru câteva secunde să îți povestim puțin despre noi.



Suntem foști corporatiști.

Eu, Ioana, controller financiar - făceam bugetele pentru tot departamentul IT al băncii BCR, iar Gabi, project manager și director al unui departament de peste 100 de oameni.

Acestea au fost ultimele noastre locuri de muncă.

Ne străduiam să fim buni performeri și angajați acolo unde eram.

Eu uram ceea ce făceam. Gabi, în schimb iubea ceea ce făcea.

Eu simțeam că vreau mai mult de la viața mea, că nu mă vad 40 șiiii ... de ani lucrând 10-12-14 ore pe zi într-un open space, trăind pentru week -end ca să mă odihnesc și apoi să o iau luna de la capăt.

Tatăl meu care știa situația și a văzut o oportunitate, m-a sunat și mi-a zis: Mergeți să vă întâlniți cu un om de afaceri din București și poate că o să fie biletul tău de ieșire din corporații.

Și așa a fost!

Am pornit în acea afacere de afiliere în 2010 și am avut succes.

În primul an și jumătate, am făcut aproape 100.000 de mii de euro și mi-am dat demisia la vreo jumătate de an.

Însă, compania cu care ne afiliasem a făcut niște schimbări în planul de plăți, a pierdut niște contracte cu niște furnizori mari la care clienții și partenerii din comunitățile noastre făceau volume mari și uite așa, am ajuns foarte repede de la câteva mii de euro lunar în anul 2012 la doar câteva sute de euro.

Și aveam un credit la casă, nu reușeam să mai facem față cheltuielilor ...

Între timp rămăsesem gravidă cu primul copil și timpul pe care îl puteam dedica construcției afacerii era din ce în ce mai mic ...

Veniturile noastre erau din ce în ce mai mici, cheltuielile din ce în ce mai mari ...

Gabi ca să mă ajute să creștem din nou afacerea a intrat în concediu de paternitate ...

Și uite așa ne-am pierdut casa și am trăit primul faliment în domeniul antreprenorial.

Însă, pentru că mintea noastră se expandase, și înțelesesem, simțisem că viața poate fi trăită și altfel, că există și libertate și că putem crea orice vrem în viețile noastre, nu ne mai puteam întoarce la ceea ce știusesem înainte: servicii - casă, casă-servicii, odihnă, plimbări în weekend-uri și 1-2 concedii pe an.

Așa că, acela a fost momentul când Gabi s-a întors la serviciu ca să lucreze pentru prezentul familiei, și eu am decis că a venit momentul să învăț ce înseamnă online marketing ca să nu mai consum bani și timp important pe drumurile la București.

A fost o perioadă în care efectiv simțeam cum îmi explodează capul. Eram total atehnică, era total diferit de ce știam și făcusem până atunci.

După luni de zile, în care am învățat din materiale gratis de pe internet, mi-am dat seama că este mai ușor să învăț de la cei care deja au obținut rezultatele pe care eu mi le doresc, așa că am mers cu ultima fărâmbă de mândrie către mama mea și am rugat-o să mă împrumute cu 2500 USD ca să pornesc într-un mentorat în SUA.

Nu mi-a fost ușor, însă mi-am promis că dacă în 6 luni nu fac lucrurile să funcționeze, atunci o să mă las de antreprenariat și o să mă întorc în corporație.

Ceea ce îți spun sincer: Nici nu concepeam așa ceva.

Și în acel mentorat am învățat cum să creez conținut care atrage viitori clienți, cum să comunic cu potențialii clienți online ca să devină clienți, cum să creez evenimente online și sisteme digitale care să îmi ușureze viața, cum să creez și consolidez relațiile cu oamenii care mi-au lăsat datele lor de contact pentru a le oferi mai multe informații.

Am învățat cum să promovez produsele digitale și fizice ale altor companii prin marketing prin afiliere.

Ce înseamnă marketing prin afiliere?

Exact ce am spus: să înveți cum să promovezi produsele digitale sau fizice sau serviciile altor companii și să fii plătit comision din fiecare vânzare.

Și ai făcut asta de nenumărate ori, doar că nu ai fost plătit/ă.

De câte ori nu ai recomandat un stomatolog, service auto, coafor, restaurant, etc, ai trimis clienți acolo, însă nimeni nu te-a plătit?!

Și în 2017, pentru că învățasem să creez un marketing bun, încasasem din promovarea produselor/trainingurilor companiei cu care eram în mentorat, deci din marketing prin afiliere 100.000 de USD, începusem o altă afacere de afiliere în paralel în care creasem și acolo un venit rezidual de 3.000-4.000 USD, totul 100% online ...

Am zis că a venit momentul să creez propriile mele programe, în care să le ajut pe mamele copleșite și obosite și lipsite de încredere ca și mine să învețe să lucreze online și să poată să creeze un venit pentru familiile lor, din confortul propriilor lor case.

Și așa a apărut firma de traininguri Trăiește Fără Limite, prin care astăzi suntem dedicați antreprenorilor, cu precădere marketerilor afiliați și network marketerilor, și îi ajutăm să își simplifice și automatizeze afacerile, ca să își amplifice rezultatele și să poată trăi stilul de viață pe care și-l doresc, având mai mult timp pentru ei și familiile lor.

Și așa a început totul și niciodată nu ne-am gândit că vom ajunge aici .

Scopul nu a fost să ne lăudăm, ci doar să știi cine suntem și cum am ajuns aici.

Mai ales că subiectul nostru este despre cum să fii în controlul viitorului tău prin diversificarea competențelor și veniturilor tale.

Vezi tu ...

Veniturile noastre s-au creat când abilitățile și competențele noastre au fost dezvoltate.

De aceea am spus încă de la bun început că nu este despre îmbogățire rapidă, ci despre dorința sinceră de a îți schimba viața, care asta îți dă energia și dorința să depui efortul ca să înveți, să te dezvolți și să faci lucrurile să se întâmple.

Vestea bună este că tu astăzi ai o comunitate de antreprenori care să te susțină și inspire, ne ai pe noi să te îndrumăm pas cu pas și ai sistemele funcționale, nu este nevoie să le mai da tu de cap.

Tot ce este nevoie este: să vrei cu adevărat să faci o schimbare în viața ta și să vrei să înveți cum să lucrezi eficient și profesionist cu uneltele pe care ceilalți antreprenori din această comunitate Gândește & Câștigă Diferit le folosesc și îi ajută să creeze rezultate.

Uite ce spune Andreia:

~Sunt cadru didactic.

Când am intrat în învățământ, salariile erau printre ele mai mici din țară. Nu mi-a păsat foarte mult până când nu am devenit o mamă singură și cu un credit pe 30 de ani, la bancă.

Atunci am simțit panica și am început să caut alternative de a face ceva bani în plus, dar sustenabil și onorabil, desigur.

Am întâlnit această industrie de marketing prin afiliere – acum vreo 11 ani....

Mi-a fost enorm de greu ...După primii 6, în care, ca business, nu am avut absolut niciun rezultat, am clacat și emoțional. Atunci i-am întâlnit pe Ioana și pe Gabi, am rezonat foarte bine cu modul în care ei abordau și predau abilitățile specifice ptr acest gen de activitate. Am

Început colaborarea cu o altă companie și tot atunci am început să învăț despre marketing prin atracție în mediul online.

Așadar, sunt 5 ani de când nu am mai renunțat, am reușit nu atât să îmi cresc afacerea, cât să o mențin pe o linie de plutire. Or, acest lucru nu pot spune că mi-a oferit și satisfacția financiară pe care mi-o doream. Pt mine devenise foarte limpede că nu îmi place sistemul de marketing prin afiliere clasic, că voi munci mult mai mult decât alții care iubesc să facă asta și rezultatele financiare dorite vor veni mult mai târziu. Era frustrant.

Ca totii ceilalți, am fost și eu bombardată, în ultimii ani, cu tot felul de linkuri, prezentari, invitații la oportunități...care mai de care mai unică și mai minunată. Însă, în acești 5 ani de zile, de când colaborez cu o companie clasică de NM, ale cărei produse le iubesc și la care nu renunț – am refuzat cu obstinație să mă uit, măcar din curiozitate, la o altă oportunitate. Până când, prietena mea, căreia îi mulțumesc, mi-a spus la telefon: vezi că este o chestie mișto promovată de Ioana.

Atunci am apăsat linkul de prezentare imediat.

Dacă ar fi fost vorba despre o altă companie de produse, cu aceleași reguli – cumperi lunar obligatoriu, vinzi, recrutezi, ai targeturi lunare de calificare etc – este foarte clar că nu prezenta niciun interes pentru mine. Chiar nu mai eram în stare să o iau de la capăt. Fusesem 6 ani într-o companie, dădusem chix, o luasem de la capăt, reușisem, sub îndrumarea Ioanei să cresc și să mă mențin.....nu mai aveam forță și nici credibilitate (în mintea mea).

Însă, când am auzit: nu cumperi, nu vinzi, nu recrutezi și totuși, poți obține un venit pasiv.....atunci am oprit prezentarea și am cerut linkul de înscriere.

Pe 17 iulie m-am afiliat, în primele 4 zile aveam 6 persoane înscrise direct (de mine), și pînă în 25 august, am încasat suma de 586.50 dolari.

Iar din 25 august, pînă în 22 septembrie, eu nu am mai avut nicio înscriere, nu am făcut nimic, doar mi-am achitat cei 10 dolari, abonamentul aferent lunii septembrie. Si, în acest interval (25 august – 22 septembrie), am cumulat suma de 103,18 dolari.

M-am întrebat imediat: cum este posibil ca aici să înscriu 6 oameni (directi), în 4 zile, iar în compania mea, nu am 6 directi activi în 5 ani?

Răspunsul meu este simplu si direct:

Mi se luase o greutate imensă de pe umeri, căci aveam, în sfârșit, o perspectivă pur financiară în care nu eram constrânsă la nimic ptr a genera un venit pasiv. Nu pierdeam rulaje, nu pierdeam puncte, calificări, nu trebuia să cumpăr sau sa vînd nimic pentru a avea un comision.

De aici, entuziasmul și bucuria cu care am împărtășit această "descoperire" a mea. Fără să mă gândesc la rezultat: se înscrie sau nu, fără să mai simt acel sindrom al impostorului...

Mulțumesc, Ioana și Gabi că ați îndrăznit să porniți acest proiect, care mi-a adus acea siguranță de care aveam nevoie și care mă ajută inclusiv în celelalte activități.~

Și vreau să ne uităm la ceva:

Din ce în ce mai mulți oameni se duc în lumea antreprenoriatului.

STARTUP

Small-Business Applicants Smash Another Record in 2022 as More Americans Turn to Entrepreneurship

Whether out of desire or necessity, the past two years have been a boon for entrepreneurship in America. [🔗](#)

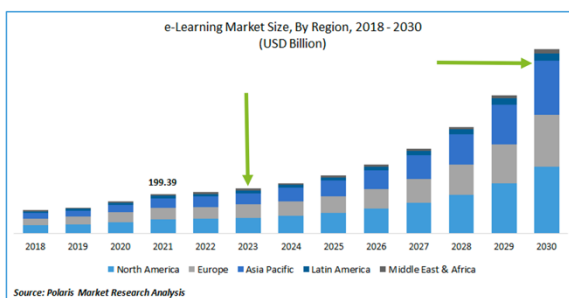
BY MELISSA ANGELL, POLICY CORRESPONDENT @MELISSAJOURNO

Și uite care sunt **predicțiile noastre pentru următorii 2-3 ani:**

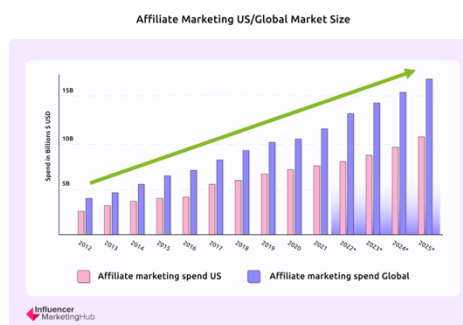
Sunt 3 piețe care vor crește masiv în următorii ani:

Predicțiile Online Marketing În Următorii Ani

- Cele 3 piețe care vor crește masiv:



De la peste 200 de miliarde de dolari în 2022 la peste 1 trilion de dolari în 2030

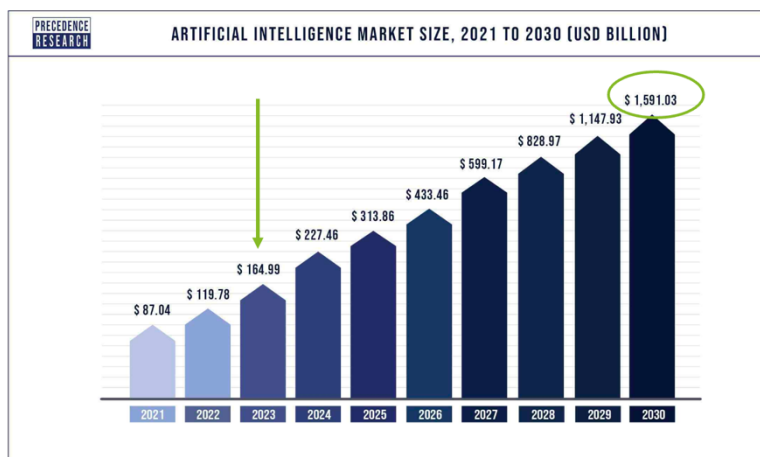


De la 8,6 miliarde de dolari în 2017 la peste 15 miliarde de dolari în 2024

Predicțiile Online Marketing În Următorii Ani

- Cele 3 piețe care vor crește masiv:

10X



Și întrebarea este:

Ți-ai dori să îți multiplici de 2,5,10 ori impactul?

Ți-ai dori să îți multiplici de 2,5,10 ori venitul?

Dacă ai răspuns da, da, atunci, asta este ce putem face împreună în cadrul Comunității Gândește & Câștigă Diferit ...

Atât timp cât ai mindsetul potrivit.

Și da, MINDSETUL este un cuvânt foarte la modă în ultimii ani și da, mindsetul este cel care determină deciziile pe care le iei, acțiunile pe care le faci, ceea ce experimentezi în viața ta.

Mindsetul nu este o aptitudine și nici o atitudine și cu siguranță nu are legătură cu personalitatea oamenilor.

Mindsetul este modul în care obiceiurile de gândire determină rezultatele din viețile oamenilor.

Noi oamenii căutăm să ne schimbăm circumstanțele: un job mai bun, o afacere mai mare, o casă mai mare, o mașină mai bună și ne canalizăm toată atenția pe lucrurile exterioare.

Ceea ce este o focalizare total greșită!!!

DE CE?

Pentru că dacă ne focalizăm pe a schimba circumstanțele, fără ca noi să ne schimbăm, circumstanțele nu se vor schimba.

Sau dacă se schimbă, este temporar și foarte repede ne întoarcem de unde am plecat, ceea ce este total copleșitor, frustrant și dezamăgitor.

Până când nu schimbi modul în care gândești, tu tot timpul o să crezi aceleași lucruri în viața ta.

De aceea secretul ca să îți schimbi viața se află în:

OBICEIURI

Adică în micile decizii și acțiuni, pe care le luăm și le facem zi de zi.

Iar studiile au arătat că până la 40% dintre lucrurile pe care le facem zi de zi, sunt făcute în mod automat.

Deci jumătate dintre deciziile și acțiunile noastre sunt determinate de gânduri pe care le avem zi de zi, și majoritatea obiceiurilor noastre sunt subconștiente.

Nici măcar nu realizăm că le avem.

Doar trecem prin emoțiile vieții zi de zi, fără să conștientizăm că ...

Obiceiurile noastre ne definesc și ne creează viața și cine suntem noi și ne creează toate rezultatele în toate ariile vieții noastre

Cu alte cuvinte întreaga ta viață este un rezultat al tuturor obiceiurilor tale.

Obiceiurile sunt cele care determină:

- cât de mult succes ai
- ce greutate ai
- condiția ta fizică
- calitatea relațiilor tale
- cât de fericit/ă ești

Uite ce spune Og Mandino:

Tu nu îți schimbi viața.

Tu îți schimbi obiceiurile și acestea îți vor schimba viața.

Iar [în acest video îți explicăm un concept de afacere care schimbă paradigme și care prin câteva obiceiuri mici zi de zi, care să nu îți ia mai mult de 30 de minute, are potențialul să îți schimbe viața pe toate planurile: timp, bani, încredere de sine.](#)

Iar dacă tu te simți blocat/ă acum în orice arie din viața ta, te asigurăm că ți se întâmplă asta, din cauza unui singur motiv:

Ai dezvoltat obiceiuri nepotrivite, în acea arie din viața ta, care nu îți dau voie să obții rezultatele pe care le vrei.

Și uite care este vestea bună:

- *în momentul în care tu începi să îți schimbi obiceiurile, adică ceea ce faci zi de zi, ce gândești, ce simți și acțiunile pe care le faci, tu deja îți proiectezi un nou drum pentru viața ta.*

Uite ce spune, Cristina-Maria:

~Noi pe Ioana și Gabi i-am descoperit cam după vreo 6 luni după ce începusem deja să dezvolt un business în online, de fapt și de drept sotul meu i-a descoperit și tot el a insistat foarte mult să îi urmăresc și eu și să învăț de la ei pentru că, el așa susținea, că Ioana vorbește pe limba și inima mea. Eu nu prea aveam atunci chef și de o altă muncă în plus, dar am zis să dau o șansă ca să scap de insistențele sotului meu, însă surpriza a fost că el chiar să aibă dreptate și să rămână plăcut surprinsă de Ioana și fidelă ei încă de la primul videoclip. Am absorbit tot ce se putea de pe YouTube de la ea, iar după vreo 6 luni mi-am făcut curajul de a participa la 2 webinarii gratuite direct cu ea și după al 2-lea, am zis, gata, trebuie să lucrez îndeaproape cu Ioana pentru că simteam din toți rarunchii mei că ea mă poate ajuta să ajung acolo unde îmi doresc în viața mea.

În momentul de față am vreo 2 ani de experiență în online și am început în această activitate din dorința de a avea o viață mai bună pentru noi ca familie. Sotul meu lucra în Germania, iar eu stăteam în România, acasă la mama mea cu 2 copii mici, iar asta mă durea foarte tare. Simteam că am esuat complet că mama tocmai pentru că aveam familia împrăștiată, iar cea mai mare dorință a mea era să îmi aduc sotul acasă și să ne luăm și noi o casă a noastră unde fetele noastre să prindă rădăcini.

In afacerea in care am inceput prima data..... ajutam oamenii cu probleme mari de sanatate. Obosisem. Era foarte multa durere. Ma gandeam sa renunt si sa imi gasesc un loc de munca.

Insa cand Ioana mi-a zis sa imi mai dau o sansa sa ma uit la acest concept. Si daca nu este pentru mine atunci sa continui sa imi caut un salariu.

Cand am vazut, am zis Da CU TOATA INIMA !

In primul rand pentru ca Ioana si Gabi reprezentau pentru noi foarte mult. Primisem multa multa valoare de la ei si aveam pur si simplu incredere maxima in ei.

Apoi ne-a captivat si unicitatea ideii prin faptul ca absolut toata lumea avea de castigat, si in mod evident ne-am inclus parintii si fratii pentru a beneficia de pe urma implicarii noastre in mod activ in bussines.

Apoi sistemul si uneltele care ne-au fost puse la dispozitie ff foarte repede au facut ca tot efortul nostru aici sa fie infinit mai mic decat in activitatea anterioara.

Si nu in ultimul rand viziunea si misiunea comunitatii Gandeste & Castiga Diferit care aduce in mod real oameni minunati la un loc si creaza o energie care te face sa iti fie foarte drag sa fi acolo. Cresterea ce s-a produs in noi in interiorul intalnirilor de echipa si in intalnirile de crestere sunt remarcabile.

Ca parte de venit, in primele 30 de zile noi am reusit deja sa castigam in jur de 500 de dolari, ceea ce ni s-a părut wow.

Tot ce pot să spun acum este faptul că suntem profund recunoscători pentru această oportunitate pe care am primit-o cu inima deschisă și ne dorim în continuare să creștem și să ne împlinim misiunea prin acest vehicul.~

Iar acum că am văzut împreună:

- ce urmează să se întâmple în următorii ani,
- că am înțeles că rezultatele în viața noastră nu sunt întâmplătoare ci țin de un mindset diferit și obiceiuri diferite,

Credem că a venit momentul să îți vorbim despre conceptul de afiliere care schimbă paradigme în lumea parteneriatelor strategice și care are potențialul de a te ajuta să creezi stabilitate financiară și de timp prin venituri reziduale și pasive.

Dacă în urma vizionării [acestor 2 videoclipuri scurte](#), consideri că este de interes pentru tine și vrei să aprofundezi conceptul, atunci te rugăm să ne lași un mesaj în [Whats App](#) și îți vom pune la dispoziție mai multe materiale.

Scopul nostru este să creăm o comunitate de antreprenori liberi care se suțin și se ajută reciproc în împlinirea scopurilor personale și în crearea unei lumi mai bune.

Din acest motiv, este important pentru noi să te cunoaștem, să îți înțelegem obiectivele și să ne asigurăm că suntem tribul potrivit pentru tine.