

El email que siempre me da \$1000 o más...

... ¡Cada que lo envió!

Copyright © Todos los derechos reservados por Melanie Jackson.

Lo siento, pero no tienes permiso para reimprimir o revender este informe. Tampoco puedes regalar, vender o compartir su contenido. Todos los derechos reservados: Ninguna parte de esta publicación puede ser transmitida, reproducida o copiada de ninguna manera, ya sea electrónica, mecánica, incluidas fotocopias, faxes, grabaciones o cualquier sistema de almacenamiento o recuperación de información sin el permiso expreso (escrito, firmado y fechado) del autor(es). Descargo de responsabilidad y/o avisos legales:

La información aquí proporcionada refleja la opinión del autor en la fecha de publicación. Dado lo dinámico que son las condiciones, el autor se reserva el derecho de ajustar y actualizar su opinión según evolucionen las circunstancias. El informe tiene propósitos meramente informativos. Aunque se ha verificado la información en este informe, ni el autor ni sus afiliados/socios se hacen responsables de posibles errores u omisiones. Cualquier parecido con personas u organizaciones es pura coincidencia. Para asesoramiento legal u otros temas relacionados con esta publicación, se recomienda consultar a un profesional cualificado. Este informe no debe considerarse como fuente de asesoramiento legal o contable. Es importante conocer las leyes que regulan las transacciones comerciales en su país y/o estado.



Hola,

Gracias por adquirir este informe sin coste.

Si tienes alguna duda, mi correo electrónico personal está al final de este informe. Si necesitas algo, escíbeme y recibirás una respuesta de mi parte.

Mi negocio se centra en compartir las estrategias y modelos de flujo de ingresos que empleo en mi propio negocio en línea de seis cifras.

Cosas concretas y factibles, ¿entiendes?

En realidad, siéntete libre de mandarme un email para verificar si has recibido una respuesta y estaré feliz de saludarte.

con cariño,

Melanie

Jackson

Austin,
Texas

El email que siempre me dá \$1000 o más...

... ¡Cada que lo envío!

Sí, tengo una lista de correo electrónico ya creada.

Sí, tengo una lista de compradores también.

Entonces, ¿es sencillo para mí enviar un correo electrónico que me genere \$1000 o más cada vez que lo envío, verdad?

Bueno, sí, a veces...

PERO...

Aún quería contarte esto porque se trata de un TIPO de correo electrónico que ha sido constantemente rentable para mí (cuatro cifras por envío), por lo que incluso si aún no tienes una lista, esto te dará una idea de cómo posicionar ofertas como esta y cómo puedes ganar más dinero que tu competencia haciéndolo.

La idea detrás de esto es que **no todos los que se encuentren con tu embudo empezarán desde abajo y subirán, comprando todo a medida que avanzan.**

Así es como mi padre solía referirse a las '*¡Tonterías de la publicidad en Internet!*'

Según los expertos en marketing, ESTO es lo que ocurre, ya que al crear una regla, un problema o un patrón de comportamiento, resulta más sencillo vender un producto basado en ello.

Pero los individuos reales (los prospectos) no actúan como a los especialistas en marketing les gustaría que lo hicieran.

Si comprendes eso, podrás beneficiarte de ello, al igual que yo.

Volviendo a la idea tradicional del embudo de ventas y por qué creer esto puede afectar sus ganancias.

Recordatorio rápido:

Los posibles clientes no avanzan de forma clara ni ordenada a través de tu embudo de ventas.

Hay personas a las que simplemente no les interesan las ofertas iniciales de precios bajos (ya sabes las “low Ticket”, “Tripware” o como quieras llamarles).

Quieren ir directamente a por la carne y la salsa.

Quieren tener el mejor acceso a ti como experto, los mejores productos que ofreces y, para ser directos, quieren el mejor paquete.

Estos compradores buscan la excelencia.

No es casualidad que el experto en marketing Dan Kennedy afirme que la manera más sencilla de ganar dinero es desarrollar una *Versión Premium* de tus productos.

¿Cómo lo haces?

Añade valor, aumenta el precio y nómbralo como tu *Edición Premium* :)

¿Te gustaría ver un ejemplo?

Uno de mis clientes vende un curso en el nicho de sitios web.

Para aumentar tus ganancias, duplicamos el curso y añadimos la posibilidad de dos consultas personales con él, cada vez que tus compradores vengan a modificar su propio sitio web, y soporte por correo electrónico mientras el sitio está en vigor.

Esto se conoce como el Paquete Premium.

Vende el curso por separado y también ofrece *el mismo curso* con consultas personales y soporte por correo electrónico incluidos.

Llamó a esta edición su *Paquete Premium* y *aumentó el precio*.

¿Sabes qué ocurrió?

Ahora, más gente adquiere la edición Premium en lugar de la original, aunque tiene el doble de precio.

¿Verdad que es interesante?

Simplemente por ofrecer una versión 'Premium' de su producto.

Regresando a mi correo electrónico.

Cuando envío correos electrónicos que generan más de \$1000, los manejo de forma un poco distinta.

Ofrezco Días de Apoyo.

Esto es conectarme por Skype con el cliente y hacemos tormenta de ideas sobre su negocio.

Empezamos a las 9 a. m. (hora del Austin) y seguimos hasta las 5 p. m. con una hora para comer.

Es un programa intensivo y tiene un rendimiento excelente.

El cliente se va con un plan de acción y un modelo de negocio.

El precio actual de un Power Days es de aproximadamente \$1,500.

Solo estoy enviando esta oferta a clientes anteriores.

Solo a clientes que hayan adquirido ciertos productos (relacionados).

Incluso en cantidades reducidas.

Entonces, quizás solo mande emails a entre 20 y 100 personas y solo pondré a disposición 2 o 3 lugares.

¿Por qué razón?

Por ignorar a los clientes* que solo adquieren productos de gama baja y media.

Estos chicos no tienen nada de malo: son la principal fuente de mis ingresos y les estoy muy agradecido.

Y va dirigido a aquellos compradores que **prefieren optar directamente por la opción Premium** cuando se trata de recibir mi opinión sobre su negocio.

Estas personas simplemente no les interesa un producto inicial de 97 dólares.

Quieren el servicio de lujo.

En conclusión, se debe desarrollar una oferta Premium.

Porque si no lo haces, nadie podrá comprarlo, ¿no crees?

Si el botón no está allí, no podrán hacer clic.

Vas a sorprenderte de la cantidad de personas que aceptarán tu oferta porque desean acceder directamente a tu servicio Premium.

Intentalo.

Y sí, sé que no es el precio súper alto que algunos expertos en marketing dicen tener, pero mi precio es REAL, solo trabajo a tiempo parcial, gano unas buenas seis cifras al año y estoy feliz de compartir mis cifras de ingresos reales con mis lectores.

Mi dirección de correo electrónico personal es
MelisaJackson397@gmail.com.

Aquí tienes más información sobre mí y mi empresa, junto con algunas fotos de mi hogar.

Antes que nada, te contaré un poco sobre mi forma de vida.

Tranquilo, no voy a presumir de tener supercoches ni mansiones; simplemente soy una persona normal con una familia y un estilo de vida cómodo y con mucho tiempo, gracias a mi negocio en línea.

He trabajado como vendedor y consultor de productos de información a tiempo completo con éxito durante más de diez años.

Gano un sueldo de seis cifras escribiendo archivos PDF y colaborando con clientes seleccionados desde mi hogar en solo unas pocas horas al día, a pesar de que muchos expertos afirman que no es factible.

Así es cómo todo funciona:

Este PC aquí es todo mi negocio:



Con esta puedo trabajar prácticamente en TODAS PARTES donde quiera que esté y con cualquier dispositivo en el que pueda escribir una oración.

He estado trabajando en remoto (a tiempo completo) durante más de diez años dedicados a la venta de productos de información.

Y la mayor parte de mis ingresos proviene de enviar solamente UN correo electrónico al día a mi lista.

Vendo productos de información en línea y esto es lo que vendo en estos correos electrónicos diarios.

Escribo mis propios productos de información porque disfruto escribiendo, pero también podría contratar a un escritor fantasma o usar productos de información de marca blanca y promocionarlos como míos.

El lema de mi empresa es sencillo: "Solo escribo cosas" y venderlo.

Cursos, informes y boletines sobre distintas formas de ganar dinero online desde cómo redactar una página de ventas hasta descubrir tu estilo de vida ideal.

Normalmente trabajo solo tres horas al día también.

El verdadero truco es TRABAJAR durante ese tiempo, no ver vídeos en Youtube, jugar a juegos o ver Netflix.

Este es mi horario diario:

=====

Envío un email a mi lista y lo programo para que se envíe más tarde ese día cuando acabe de trabajar. Siempre incluye un enlace para comprar uno de mis productos (20 mins)

Compro un anuncios para enviarlo a mi página de registro y crear mi lista (10 minutos)

Trabajando en nuevos productos - Redacción real (1 hora)

Trabajo en la creación de contenido mensual de continuidad (boletín, actualizaciones, etc. para mi membresía) (30 minutos)

Contesto emails y doy soporte técnico (20 minutos)

Tengo tiempo para "otras actividades" que utilizo para llamadas, investigación, tecnología, trabajos de construcción y/o "otras actividades" (40 minutos)

=====

Así de sencillo.

Mi forma básica de negocio implica enviar un correo electrónico diario a mi lista.

En la postdata del correo, adjunto un enlace a uno de mis productos.

El contenido del correo es mayormente educativo, entretenido, peculiar, extraño, inquietante o una mezcla de todo lo mencionado.

Si te has registrado en mi lista de correo para recibir este informe gratuito, empezarás a recibir esos correos electrónicos en tu bandeja de entrada a partir de hoy, para que tengas una idea de mi trabajo.

También invito a mis lectores a unirse a mi membresía Privada donde comparto aspectos de mi negocio que no revelo en ningún otro lugar.

Mi Grupo Privado es una suscripción mensual, por lo que, en mi modelo de negocio, me genera miles de dólares en ingresos recurrentes cada mes.

Como ves, soy muy transparente sobre cómo funciona mi negocio, y si quieres hacer lo mismo, puedo ayudarte con mis productos, consultoría y membresía.

Además, contesto de forma abierta las preguntas sobre mi empresa de parte de mis suscriptores, lectores y clientes.

En este momento, no estoy enviando correos a personas que no estén en mi lista de contactos.

No suelo recomendar los productos de otros especialistas en marketing como afiliado.

Todo se queda “en mi propia casa”.

Esto quiere decir que no estoy atado a nadie más en términos de ingresos, lo que me permite hacer lo que me plazca, cuando quiera y completamente a mi manera. Sin jefes, sin tener que rendir cuentas a nadie.

La libertad es la principal razón por la que hago lo que hago.

Esa es la descripción general.

Si te interesa obtener más detalles o quieres establecer tu propio negocio en línea de seis cifras al año, mantente atento a tu bandeja de entrada DESDE YA (cuando te suscribiste para recibir este informe, te apuntaste para recibir mis correos electrónicos diarios*).

* Tranquilo, si no te gustan o deseas cancelar tu suscripción en cualquier momento, puedes hacerlo utilizando el enlace que adjunto en la parte inferior de todos mis correos.

Si quieres más información, échale un vistazo a mi grupo privado.

Lo mejor de todo...

Si tienes alguna duda sobre mí o mi empresa, ponte en contacto con mi dirección de correo electrónico personal que aparece a continuación. Estoy aquí para ayudarte.

Te repito, respondo todos los emails personalmente.

Si no me crees, mándame un email ahora para saludar y me pondré en contacto contigo. Podría tardar hasta 24 horas dependiendo de las zonas horarias y, obviamente, si estoy en mi escritorio.

melaniejackson383@gmail.com

Cariños.

Melanie Jackson

PD. Por cierto, si nunca has escuchado de mí antes (¿y por qué lo harías?), soy una hispana que reside en un pequeño pueblo de Austin con mi esposo y mis dos hijos.

Nos encanta disfrutar de la vida, cultivar nuestras propias verduras, pasear con nuestros perros, estar con familiares y amigos, disfrutar de una buena cerveza y la comida, tomar muchos descansos y vacaciones y acampar cuando se presenta la oportunidad.

En resumen, disfrutar de la libertad que se logra al trabajar de manera inteligente en lugar de intensa.

Si estás interesado, creo que puedo echarle una mano;)

Mantente pendiente de mis emails.

Melenie