



GUIDE OFFERT

ARGENT & LIBERTÉ

PAR MICKAEL EGWURUBE

LE RÉÉDUCATEUR FINANCIER DES KINÉS

WWW.HYPOCRATEBUSINESSCLUB.COM

SOMMAIRE

Introduction	02
Mon histoire : De kiné en burn out à l'indépendance financière	03
Chapitre 1 Pourquoi de nombreux soignants sont stressé par l'argent ?	06
Chapitre 2 Les 4 profils financiers que l'on retrouve chez la majorité des soignants	08
Chapitre 3 Comment améliorer ta relation à l'argent quelque soit ton profil dominant ?	16
Chapitre 4 Comment mieux épargner et éviter d'être à découvert le 20 du mois ?	18
Chapitre 5 Comment dépasser la peur d'investir ?	19
Chapitre 6 Par quoi commencer dans l'investissement ?	21
Aller plus loin	22

INTRODUCTION

TU ES KINÉ, INFIRMIER·E, OSTÉOPATHE, MÉDECIN, PODOLOGUE OU AUTRE SOIGNANT·E...

Tu passes tes journées à aider les autres.

Mais derrière ton dévouement, il y a une réalité plus dure et difficilement avouable :

- Tu bosses beaucoup mais tu échanges ton temps contre de l'argent.
- Tu gagnes bien ta vie, mais tu peux te sentir en insécurité financière.
- Tu es lourdement taxé, et tu te demandes parfois si tu es vraiment indépendant.
- Tu peux passer beaucoup de temps au cabinet au détriment de ta vie privée.
- Tu as de l'épargne de côté, mais tu as peur de mal l'investir et de la perdre.
- Tu as conscience de la dégradation du système de santé et tu désires protéger ton argent contre l'inflation.

Moi aussi j'étais là-dedans. Je croyais qu'en travaillant plus mes inquiétudes financières disparaîtraient.

Jusqu'au jour où j'ai compris que **ce n'était pas une question d'augmentation de revenus**, mais une question de **relation à l'argent et de maîtrise financière** !

Ces compétences essentielles ne nous sont pas enseignées à l'école ni en IFMK. Bien que tabou en France et dans nos métiers de soignants, l'argent est un pilier important qu'il faut maîtriser sans honte ni culpabilité.

Ce guide offert est là pour ça :

T'aider à comprendre certaines règles essentielles de l'argent et à te donner les bases de l'indépendance financière.

Avant d'entrer dans le vif du sujet je te propose de faire connaissance !

MON HISTOIRE : DE KINÉ EN BURN OUT A L'INDEPENDANCE FINANCIERE



“ J’ai failli abandonner le métier que j’aimais... avant de me libérer grâce à la maîtrise de mon argent et l’investissement immobilier. ”

Je suis kiné depuis 2010.

Et comme beaucoup, je suis entré dans ce métier avec le **cœur** :

aider, soulager, être utile, faire du bien.

Mais rapidement la réalité m’a rattrapé.

Malgré des journées pleines et des patients satisfaits, je finissais régulièrement à **découvert** durant mes 1eres années de libéral.

Entre les impôts, l’URSSAF, la Carpmko... j’étais en flux tendus **avec un stress financier constant**.

Je me souviens de ce moment où je me suis dit :

“Si c’est ça le métier de kiné, je finirais surmené avant 40 ans.”

Finalement mon **burn out** est arrivé bien plus tôt, à seulement 27 ans...

J’ai tenté d’augmenter mes horaires et de voir plus de patients à la fois.

J’ai même pris une belle Mercedes en leasing, pensant que c’était une dépense professionnelle utile... (en vrai c’était surtout pour paraître plus riche que je ne l’étais vraiment)

En réalité, je **ne maîtrisais rien de mes finances** !

Plus je gagnais, plus je dépensais. J’étais pris dans l’engrenage de la “course du rat” à échanger mon temps contre de l’argent.

Je trouvais de moins en moins de sens à soigner, car j’étais pris en étau entre ma conscience professionnelle et mon besoin de gagner de l’argent pour maintenir mon train de vie...

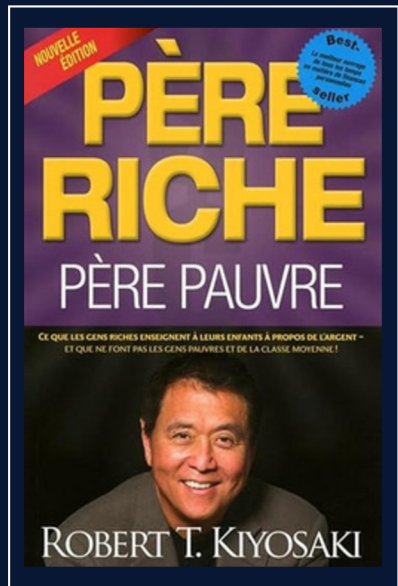
Jusqu'au jour où j'ai lu "**Père Riche, Père Pauvre**" en 2016. Je venais de me séparer et j'étais à un tournant de ma vie.

Ce livre a été mon 1er déclic. Puis j'ai commencé à me former, à reprendre le contrôle de mon argent pour épurer mes dettes et épargner.

Après ma mauvaise gestion financière je me suis retrouvé face à un **2eme défi de taille** : la peur d'investir et de perdre mon argent.

Je ne savais pas par quoi commencer.
J'avais peur de me faire avoir.
Je ne faisais confiance à personne.

A cette époque il y avait moins de contenus et d'informations sur l'investissement qu'aujourd'hui.



Ayant besoin d'un bon coup de pied au c.. pour me lancer, j'ai beaucoup investi de temps et d'argent pour me former et m'entourer des bonnes personnes pour avancer plus vite !

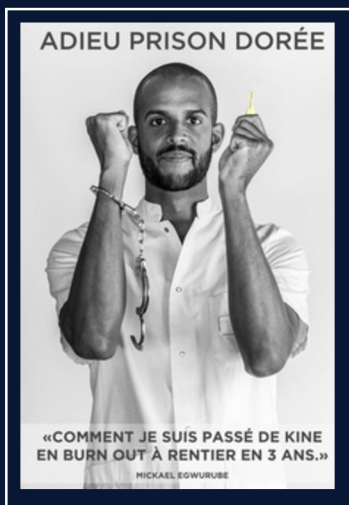
Je n'avais pas de réseau ni d'avantages particuliers pour me lancer. **Je ne suis pas issu d'une famille riche et je n'avais aucun investisseur parmi mes proches.** Quand on veut vraiment avancer, on doit se donner les moyens de nos ambitions. Et surtout prendre des conseils auprès de ceux qui ont réussi, pas ceux de Tata Micheline qui n'a jamais investi dans quoi que ce soit...

J'ai dû sacrifier quelques week end et quelques sorties au restaurant pour réussir mon émancipation financière.

En **3 ans**, j'ai réussi à me créer **des revenus passifs conséquents grâce à mes investissements immobiliers.**

Cette indépendance financière m'a permis d'arrêter la kiné en 2020 et de pouvoir jouir de beaucoup de temps pour :

- **voyager**
- **passer du temps de qualité avec mes proches**
- **prendre soin de ma santé**
- **entreprendre de nouveaux projets**
- **aider d'autres kinés à bien investir en immobilier**



Je partage les détails de mes investissements et de mon changement de vie dans mon 1er livre ADIEU PRISON DORÉE disponible ci dessous sur Amazon

Adieu Prison Dorée : Comment je suis passé de kiné en burnout à rentier en 3 ans !

Après 4 années en dehors du soin, j'ai réalisé que le métier de kiné me manquait. J'ai donc décidé de revenir à ma vocation en Septembre 2024 mais avec une vision totalement différente.

“ *Aujourd'hui je ne travaille plus que 2 jours/semaine comme kiné à Paris, sans stress ni pression financière.* ”

J'ai du temps pour profiter de ma vie privée et pour entreprendre en dehors du cabinet.

J'espère que ce partage t'inspirera pour lire la suite du guide !



CHAPITRE 1 : POURQUOI DE NOMBREUX SOIGNANTS SONT STRESSÉ PAR L'ARGENT ?



Trop donner, pas assez recevoir :

On donne beaucoup d'énergie sans valorisation équivalente. Les tarifs dérisoires des actes conventionnés en sont la preuve !

Tant qu'on ne s'ouvre pas à recevoir plus, on ne gagnera pas plus.

S'ouvrir à recevoir plus implique d'avoir conscience de notre valeur et de penser sincèrement MÉRITER PLUS.

Est-ce ton cas aujourd'hui ?



Zéro éducation financière :

Ni à l'école, ni dans les études de santé. C'est le drame de l'École et des instituts de formations pour les soignants.

On ne nous enseigne aucune culture financière et entrepreneuriale. Pourtant en tant que soignant libéral, tu es avant tout un chef d'entreprise avec un business à développer !

Tant que tu n'assumes pas cela tu resteras un "entrepreneur assisté" de la sécurité sociale qui pense et agit comme un SALARIÉ...



Tabou de l'argent :

Les soignants en souffrent énormément.

Que ça soit pour se faire payer par leurs patients ou oser facturer plus lors de DE et de HN. Comme si c'était un "blasphème" de désirer s'enrichir quand on est un aidant.

Certains ont d'ailleurs un profil que je nomme "hippie anti capitaliste".

Ils diabolisent l'argent le jugeant coupable de toutes les injustices et inégalités sur Terre. Pourtant l'argent n'est qu'un outil servant à réaliser des transactions entre un besoin et un service !

Le boulanger, le plombier et le coach sportif se font payer, pourquoi pas toi ?



La course du rat du soignant libéral :

Plus tu gagnes, plus tu bosses, plus tu es prélevé.

Si tu gères mal ton argent et que tu augmentes ton train de vie en même temps que tes revenus, tu t'enfermes à ton insu dans une PRISON DORÉE...

Ce cercle vicieux provoque de l'anxiété, de la frustration et une perte de sens progressive.

Tu deviens stressé le dimanche soir et tu te demandes pourquoi tu te lèves le matin pour aller travailler.



Le syndrome du soignant parfait :

Ton métier est bien vu par ton entourage et tu te dis que tu n'as pas à te plaindre par rapport à d'autres.

Tu vois quotidiennement des patients qui souffrent et tu te dis que ta vie n'est pas si mal. Du coup tu culpabilises de penser "égoïstement" à toi ou de vouloir plus d'argent.

Et si tu pouvais être à la fois un soignant dévoué ET libre financièrement ? Comment serait ta vie ?



La peur de prendre des risques :

Il est impossible de devenir libre financièrement sans un minimum de prise de risque !

La rentabilité que tu obtiens sur des investissements est la récompense au risque encouru.

Si le livret A est rémunéré si peu c'est parce que le risque est quasi inexistant.

Si tu as un profil écureuil, cette peur te concerne encore plus. Elle peut te faire épargner des dizaines de milliers d'euros que tu ne feras jamais fructifier car tu seras paralysé par la peur de perdre !

Si tu t'es reconnu dans ces 6 raisons (qui ne sont pas exhaustives) sache que tu n'es pas seul(e) et que ça n'est pas une fatalité.

CHAPITRE 2 : LES 4 PROFILS FINANCIERS QUE L'ON RETROUVE CHEZ LA MAJORITÉ DES SOIGNANTS

IL Y A 99% DE PROBABILITÉS QUE TU TE RETROUVES DANS AU MOINS 1 DES PROFILS QUE JE VAIS TE PARTAGER.

Le but ici n'est pas de te mettre dans une "case" mais plutôt de t'aider à mieux te connaître pour améliorer ta relation à l'argent et faire des meilleurs choix financiers.

Notre relation à l'argent est quelque chose de très intime. Elle se construit généralement durant l'enfance en fonction de notre éducation et de nos premières expériences de vie.

A l'âge adulte, on peut répéter inconsciemment des comportements financiers vus chez nos parents (ou chez des proches) ou au contraire faire tout l'inverse !

Notre profil financier dominant peut également évoluer en fonction du contexte (pro, amis, famille...) et/ou de nos émotions du moment (joie, peur, colère, tristesse...)



PROFIL 1 : LE FLAMBEUR PYROMANE



L'argent lui brûle les doigts. Il dépense tout ce qu'il gagne, voire plus...
Son Leitmotiv : *la vie est courte, profitons en à fond !*

C'est le profil qui va adorer payer des tournées à ses amis lors de vacances endiablées à Ibiza

Même s'il gagne beaucoup d'argent, il n'arrive pas à épargner.

Plus il gagne, plus il dépense.

Plus il dépense, plus il est enfermé sans le savoir dans une prison dorée.

Passé un certain âge, il peut ressentir de la culpabilité d'avoir dilapidé son argent.

Généralement des événements comme la naissance d'un enfant, un burn out ou un divorce le confrontent à son manque de gestion financière.

J'ai personnellement été dans ce profil là durant mes 1ères années de libéral.

J'ai dû me rééduquer financièrement et apprendre à piloter plus sérieusement mes dépenses pour ne plus être en flux tendu.

Si tu te reconnais dans ce profil et que tu veux plus d'indépendance financière, tu vas devoir modifier progressivement quelques-unes de tes mauvaises habitudes avec l'argent.

Mais pas de panique, tu pourras toujours aller à Ibiza faire la fête !

PROFIL 2 : LE GÉNÉREUX COMPULSIF



C'est un profil que l'on retrouve beaucoup chez les aidants et les empathes. Donc chez de nombreux soignants !

Le généreux compulsif aime aider et "dépanner" ses proches qui ont des difficultés financières.

Il peut se sentir coupable d'avoir de l'argent alors que d'autres n'en n'ont pas autant que lui.

Son hyper empathie peut malheureusement lui attirer des profiteurs qui vont utiliser sa générosité à des fins malhonnêtes.

Cela peut créer des relations déséquilibrées avec son entourage qui lui est "redevable" et ainsi créer des tensions.

Bien qu'il n'ait pas la même psychologie que le flambeur, le généreux compulsif peut avoir un compte en banque tout aussi vide !

Car il se sent obligé de distribuer l'argent qu'il reçoit ce qui l'empêche d'épargner et de s'enrichir...

Si tu te reconnais dans ce profil, tu peux continuer à aider tes proches mais en mettant un cadre plus ferme !

Tu dois nourrir tes besoins en 1er avant d'aider les autres. Savoir poser des limites avec ton argent n'est pas un acte égoïste. C'est une preuve d'amour et de respect envers toi-même.

Et ça permet aux personnes autour de toi de prendre la pleine responsabilité de leurs finances !

PROFIL 3 : LE HIPPIE ANTI CAPITALISTE



Ce profil a une très mauvaise image de l'argent qu'il juge responsable de nombreux malheurs et inégalités dans le monde. Il diabolise les "riches" et n'aime clairement pas parler d'argent !

Il dira souvent des phrases comme *"l'argent ne fait pas le bonheur"* ou encore *"je préfère être pauvre plutôt que renier mes valeurs"*.

Pour lui, l'argent est incompatible avec la justice, l'honnêteté et le bonheur véritable.

Il rêve d'une société "égalitaire" dans laquelle il n'y aurait plus de riches ni de pauvres.

De nombreux soignants ont ce profil sans le savoir car nous avons cette vocation d'aider nos patients quels que soient leur classe sociale.

Nous faisons partie d'un système de santé qui rembourse tout ou partie des soins afin de permettre au plus grand nombre de se faire soigner.

Sauf que nous vivons dans un monde capitaliste qu'on le veuille ou non. L'argent est au centre de nos vies et nous en avons besoin pour vivre et travailler dans de bonnes conditions.

Si tu as ce profil et que tu souffres financièrement, tu vas devoir apaiser ta relation avec l'argent.

Car en diabolisant les riches et le capitalisme, tu t'empêches inconsciemment d'accéder à ta propre abondance...

Si tu veux voyager plus, vivre dans une belle maison, te libérer du temps pour tes enfants ou sécuriser ta retraite, il te faut bien de l'argent pour y arriver non ?

PROFIL 4 : L'ÉCUREUIL SURVIVALISTE



Spoiler, c'est le meilleur profil pour investir !

L'écureuil épargne précieusement son argent. Il n'est jamais en flux tendu. Il a besoin d'avoir un matelas de sécurité pour avancer sereinement.

C'est le profil opposé du flambeur !

Il peut constituer rapidement une épargne de plusieurs dizaines de milliers d'euros.

Un de ses défauts est qu'il peut épargner à l'excès et ainsi s'empêcher de profiter de la vie.

Vu que l'argent est synonyme pour lui de SÉCURITÉ, il peut être bloqué pour investir car il a une peur viscérale de le perdre.

L'argent est une énergie qui est faite pour circuler.

Pour tirer le meilleur de son potentiel financier, l'écureuil doit apprendre à lâcher prise et à prendre des risques calculés avec une partie de son épargne.

Dés qu'il arrivera à dépasser sa peur de perdre ou de se faire arnaquer, il pourra construire sa liberté financière beaucoup plus rapidement que les autres profils.

PROFIL BONUS : L'AUTRUCHE



C'est un profil qui touche généralement plus les flambeurs, les généreux et les hippies que les écureuils.

L'autruche n'aime pas consulter ses comptes.
Elle n'aime pas la comptabilité ni les chiffres.

Elle préfère naviguer à vue plutôt que d'affronter le montant précis de ses revenus et de ses dépenses !

Sauf que ça lui crée une charge mentale et un stress financier qui l'empêchent d'être en paix.

Si tu te reconnais dans ce profil, tu dois prendre la responsabilité d'affronter tes chiffres pour les améliorer.

Bonne nouvelle, j'ai un outil simple d'utilisation que je t'offre un peu plus loin.

CHAPITRE 3 : COMMENT AMELIORER TA RELATION À L'ARGENT QUELQUE SOIT TON PROFIL DOMINANT

ET SI TON ARGENT DEVENAIT UN OUTIL PUISSANT AU SERVICE DE TON BONHEUR ET DE TA PAIX INTÉRIEURE ?

On t'a peut être appris à te méfier de l'argent.

Tu as peut-être vécu des situations conflictuelles dans ta famille, dans ton travail ou avec des amis à cause de l'argent.

Quelle que soit ton vécu personnel, tu dois comprendre que l'argent n'est ni bon ni mauvais.

Ce sont les humains qui le sont.

En fait l'argent ne fait que mettre en lumière les traits de caractères profonds des personnes !

L'argent ne rend pas mauvais. **Il ne fait que révéler qui nous sommes réellement.** Et c'est souvent lors d'événements particuliers comme des divorces ou des successions que les masques tombent.

Si tu veux gagner plus d'argent tout en respectant tes valeurs, tu dois voir l'argent comme un levier de croissance personnelle et professionnelle.

Il peut te libérer du temps, te permettre d'aider tes proches, de réaliser tes projets.

Il peut financer tes voyages, une belle maison, les études de tes enfants.

Il peut te permettre de partir en retraite anticipée ou de lever le pied quand tu le veux

Tu peux continuer à soigner... mais **par CHOIX, pas par obligation.**

Le déclic, c'est de passer de :

"Je travaille pour gagner ma vie, payer mes factures et partir en vacances"

à

"Je fais travailler mon argent pour construire ma liberté"

VOICI 5 MANTRAS PUISSANTS QUE TU PEUX RÉPÉTER
QUOTIDIENNEMENT POUR AMÉLIORER TA RELATION À L'ARGENT
EN TANT QUE SOIGNANT :

L'argent ne me dénature pas, il me donne le choix.

Je peux soigner avec le coeur tout en bâtissant une vraie richesse.

Je peux aider les autres sans m'oublier.

Je suis capable de recevoir plus d'argent sans culpabiliser.

L'argent alimente ce qui compte pour moi.

CHAPITRE 4 : COMMENT MIEUX EPARGNER ET EVITER D'ÊTRE À DÉCOUVERT LE 20 DU MOIS



Cette partie s'adresse principalement aux profils flambeurs et généreux.

Si tu es un écureuil, tu peux aller directement au prochain chapitre si cette partie ne t'intéresse pas. Ce qui compte, ce n'est pas combien tu gagnes, mais plutôt combien il te reste à la fin du mois.

Si on prend l'exemple de nombreuses célébrités ou de sportifs de haut niveau qui ont fini ruinés, il faut discipliner notre argent pour éviter de tomber dans le piège de l'inflation du style de vie.

Cette bonne gestion de ton argent, quel que soit le montant de tes revenus, est d'ailleurs un point essentiel pour obtenir plus facilement un crédit immobilier aux meilleures conditions.

Un banquier préférera financer quelqu'un qui gagne 2000 euros et qui n'en dépense que 1000 plutôt que quelqu'un qui gagne 10 000 euros mais qui en dépense 15 000...

Cela m'amène au piège ultime que tu dois éviter (même si ton banquier t'y incite) : le découvert autorisé.

Être à découvert est incompatible avec la liberté financière !

Sauf cas extrême ou urgence temporaire, fais tout ce qui est en ton pouvoir pour ne jamais être à découvert.

BEAUCOUP DE SOIGNANTS LIBÉRAUX NAVIGUENT À VUE, SANS SAVOIR PRÉCISÉMENT COMBIEN D'ARGENT ILS DISPOSENT RÉELLEMENT POUR EUX.

Entre les appels de charges Urssaf, retraite, impôts et autres surprises, les sommes à ressortir peuvent parfois être très élevées.

Pour mieux épargner et colmater les fuites, tu dois d'abord comprendre où part ton argent. Cet audit financier est comme un bilan que tu fais lors d'une première séance avec un patient.

Pour te faciliter ce bilan j'ai créé un **tableur financier** remplissable très facilement en moins d'1h/mois. Il regroupe tes revenus et toutes tes dépenses par catégories.

Lorsque tu le remplis, tu as une vision claire de ce que tu fais vraiment avec ton argent.

Tu sors du flou artistique et tu peux prendre des décisions plus éclairées concernant l'optimisation de tes dépenses.

Pour l'anecdote, une kiné membre de mon programme **Kiné Money®** a pu rapidement économiser plus de **500 euros par mois** grâce à ce tableur !

Pour le télécharger gratuitement il te suffit de [cliquer juste ici](#).



CHAPITRE 5 : COMMENT DÉPASSER LA PEUR D'INVESTIR



Cette partie s'adresse principalement aux écureuils et à toutes les personnes qui ont peur du risque.

La rentabilité d'un investissement est la récompense aux risques pris et/ou aux problèmes potentiels.

En prenant l'exemple de l'immobilier, un immeuble de rapport affichant une rentabilité de 12% engendrera en théorie plus de charge mentale et d'implication qu'un immeuble affichant une rentabilité de 7%.

Pour un profil écureuil, la crainte ultime est de se faire avoir et de perdre de l'argent.

Si tu as ce profil, le tableur financier (que tu peux télécharger plus haut) pourra t'aider à savoir encore plus précisément de combien tu as besoin pour vivre et ce que tu peux te permettre d'investir sans que ça impacte ton quotidien.

Ça te permettra de dompter ta peur en te montrant que même si dans le pire des cas tu perds tout ton capital investi, cela ne te mettra pas en danger toi ni ta famille.

Le fait de mettre des chiffres t'aide à rationaliser et à passer à l'action plus facilement.

Dans la société actuelle, inflationniste et en plein bouleversement, le plus grand risque c'est de n'en prendre aucun.

Nos métiers de soignants sont actuellement une belle porte d'entrée pour investir que ce soit en immobilier ou dans des produits financiers.

Nous avons du travail, les banques nous aiment bien et si nous avons les bonnes stratégies, nous pouvons construire une indépendance financière en quelques années.

Cette diversification de revenus est aujourd'hui obligatoire si on ne veut pas subir la dégradation du système de santé et l'absence de revalorisation des actes...

CHAPITRE 6 : PAR QUOI COMMENCER DANS L'INVESTISSEMENT

LE BUT DE L'INVESTISSEMENT EST DE FAIRE TRAVAILLER TON ARGENT POUR TOI.

Si tu investis avec la bonne stratégie, tu vas générer ce que l'on nomme des revenus passifs : loyers, dividendes, plus values...

Ces revenus passifs te donnent de l'oxygène et te sortent du modèle "métrou dodo".

Ils te permettent de gagner de l'argent en dehors de ton temps de travail ce qui t'amène vers une vraie liberté !

Une fois que :

- ton rapport à l'argent est apaisé
- tes flux financiers sont clarifiés
- tes ambitions financières sont définies
- tu connais le montant que tu peux investir

Il va falloir faire ce 1er pas.

Beaucoup de débutants peuvent bloquer à cette étape, paralysés par la peur de faire des erreurs.

A titre personnel, j'ai commencé ma "carrière" d'investisseur avec l'immobilier. J'ai profité de ma situation de kiné (bien apprécié par les banques) pour me faire financer plusieurs projets.

Avant de me lancer, j'ai pris conseil auprès de mentors car je n'avais aucun investisseur parmi mes proches.

Je me suis lancé sur un 1er projet accessible, afin de ne pas être paralysé par la peur.

Après avoir réussi ce 1er investissement, j'ai pu en enchaîner plusieurs après car les banques me faisaient confiance et je me faisais aussi confiance.

LE PRINCIPAL INTÉRÊT DE L'IMMOBILIER EST L'EFFET DE LEVIER BANCAIRE.

Ce levier permet de nous enrichir progressivement grâce à l'amortissement du capital.

Même si les taux varient ou que la fiscalité s'alourdit, l'immobilier reste un placement solide et rentable quand on fait bien les choses.

Après l'immobilier, j'ai diversifié mes investissements dans les cryptomonnaies et dans quelques actions boursières.

Selon ton profil et ton appétence, je te conseille de débiter par ce qui t'attire le plus et de rester dans un 1er temps sur cette stratégie.

Ensuite tu pourras diversifier afin d'avoir encore plus de revenus passifs



ALLER PLUS LOIN

SI TU VEUX GÉRER TON ARGENT AVEC CONFIANCE,
ÉVITER LES ERREURS ET INVESTIR SANS TE FAIRE
AVOIR

Tu viens de lire ce guide, et tu sais maintenant que ta liberté financière ne dépend pas de combien tu gagnes... mais de ce que tu fais concrètement avec ton argent.

Si tu veux aller plus loin, mettre de l'ordre dans tes finances, et apprendre pas à pas comment gérer ton argent de soignant(e) comme un(e) pro, j'ai créé un programme 100% pensé pour toi : **KINÉ MONEY®**



Dans **Kiné Money®**, j'ai regroupé mes 15 années d'expérience financière et libérale pour t'aider à sortir du flou, reprendre le pouvoir sur tes finances, et commencer à investir sans peur.

- Il n'y a pas de jargon compliqué
- Tu n'as pas besoin d'être bon avec les chiffres
- Tu peux suivre la formation à ton rythme, sans pression.

CE PROGRAMME EST LA FORMATION QUE J'AURAIS RÊVÉ AVOIR AU DÉBUT DE MA CARRIÈRE LIBÉRALE.

Cela m'aurait éviter de perdre du temps et de l'argent !

Cette formation est pour toi que tu sois jeune diplômé, soignant endetté ou écueuil paralysé par la peur de perdre.

Si tu veux en savoir plus tu as **toutes les infos ici** :

<https://go.hippocratebusinessclub.com/kine-money-df>

En tant que lecteur de ce guide et pour te remercier d'être aller jusqu'au bout de la lecture, **tu as 12 jours pour profiter d'une réduction de 40%** sur Kiné Money à partir de la date où tu as demandé le kit.

Pour toutes questions sur **Kiné Money®**, tu peux m'écrire par mail ou me contacter sur mes réseaux.



mickael.egwurube@gmail.com



<https://www.instagram.com/mickael.egwurube/>



<https://www.facebook.com/mickaelegwurube.pro>



Bravo à toi d'avoir lu jusqu'ici et au plaisir de t'aider à construire une vie plus riche et plus libre !