



Checklist de survie à la rentrée business



1. Reprendre le rythme (sans cramer la machine)

- ☐ J'ai défini mon **planning de rentrée** (priorités, dispo, temps pour moi).
 - ☐ J'ai choisi **1 objectif majeur** pour septembre (pas 10).
 - ☐ J'ai bloqué des créneaux pour gérer mon business (et pas seulement mes clients).
-



2. Vérifier la trésorerie (le nerf de la guerre)

- ☐ J'ai fait un mini **plan de trésorerie jusqu'à décembre**.
 - ☐ Je sais **quelles charges arrivent** dans les 3 prochains mois.
 - ☐ J'ai identifié mes **points de vigilance** (factures clients, URSSAF, TVA...).
-



3. Checker mes prix & mon CA

- ☐ Je sais si mon **CA est suffisant** pour couvrir mes charges à venir.
 - ☐ J'ai revu mes **prix** (ou au moins vérifié qu'ils ne me tuent pas).
 - ☐ J'ai préparé mes **offres/rendez-vous de rentrée**.
-



4. Ranger la papperasse (et éviter la panique)

- ☐ J'ai mis à jour ma **compta / tableur**.
 - ☐ J'ai classé mes **factures** (au moins par mois 😊).
 - ☐ Je sais ce que j'ai à déclarer (et quand).
-



5. Anticiper les prochains "boss cachés"

- ☐ J'ai identifié **les risques à venir** (clients qui paient lentement, gros achats, impôts).
 - ☐ J'ai prévu un petit **matelas sécurité** (même mini).
 - ☐ J'ai une vision globale → je ne joue pas à la roulette russe avec mon business.
-

*"La rentrée, ce n'est pas survivre au jour le jour... c'est préparer la victoire du trimestre 🚀.
Et si vous voulez la carte complète pour passer ce niveau, la Quête B3D est là pour ça."*